

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№51 (309) 12 августа 1996 года

понеделник



В "Кадре" решают всё!

Одежда и обувь из Америки.
Фототовары ведущих фирм мира. Канцпринадлежности.



STANLEY
НОВЫЙ ПРОСТОР В ВАШЕМ ДОМЕ

Зеркальные раздвижные двери и встроенные шкафы Английского производства

Срок исполнения 7 дней.
г. Минск, ул. Толбухина 21,
тел.: 68-38-24, 66-02-35

МОБИКОМ
мобильная связь

ПЕЙДЖЕРЫ
NEC
PHILIPS
MOTOROLA
НОВЫЕ ТАРИФЫ
BENEFON
NOKIA
MAXON

МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ
СИСТЕМЫ СОВОЙ СВЯЗИ "BELL"

ТЕЛЕФОНЫ:
278-60-30, 278-02-93

Для телефона оператора на 6 и 8 линий

НЕДОРОГАЯ МОБИЛЬНАЯ СВЯЗЬ
СВЯЗЬ В БЕЛАРУСИ И РОССИИ
КРУГЛОСУТОЧНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
5 МОДЕЛЕЙ ПЕЙДЖЕРОВ
ВСЕОПЛАТНО:
4 ИНФОРМАЦИОННЫХ КАНАЛА

Тел./ф. (0172) 207-869

Vesso-Bel
Пейджерная Компания

© INSTITUTE OF PUBLIC RELATIONS

ВНИМАНИЕ!

Продаются
офисные помещения
в центре Минска.

Возможно размещение банка.
Площадь 250-1400м²
тел. 232-61-31, факс: 239-31-99

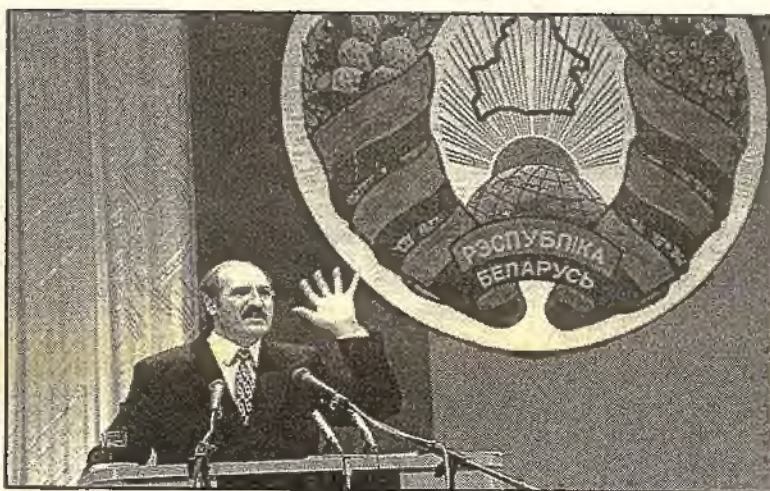
ВНИМАНИЕ!

СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

«ЦАРСКИХ» ПОЛНОМОЧИЙ АЛЕКСАНДРУ ЛУКАШЕНКО МАЛО

Андрей МАХОВСКИЙ

Совсем недавно, сразу после избрания президентом, Александр Лукашенко утверждал, что предоставленные ему Основным законом полномочия — поистине царские, поскольку Конституцию прежний Верховный Совет создавал «под Кебича». Сегодня «царских» полномочий главе белорусского государства уже мало. Чтобы стать в стране единовластным хозяином и поднять под себя все остальные ветви власти, Александр Лукашенко задумал использовать испытанное оружие — референдум.



За что проголосует народ: за царя или за Отечество?

представлен в Верховный Совет в первой половине сентября.

При анализе первых вопросов референдума бросается в глаза их безапелляционность. Вопросы как таковые не ставятся вовсе. Однозначность формулировок в повелительном наклонении уже сама по себе предполагает утвердительный ответ.

Именно поэтому два последних вопроса референдума звучат откровенным диссонансом первым. Уже само отличие грамматических форм позволяет предположить, что положительный ответ на 3 и 4 вопросы президенту не только необязателен, но, возможно, и не нужен вовсе. Третий вопрос касается права собственности на землю. Обращаясь к согражданам, Александр Лукашенко спрашивает: «Высказываете ли вы за свободную, без ограничений, куплю и продажу земли?». Пожалуй, по-настоящему неожиданным оказался лишь четвертый вопрос. В соответствии с прежними заявлениями Александра Лукашенко все ждали, что белорусам будет предложено решить дальнейшую судьбу НАТО. Тем не менее в окончательном варианте четвертый вопрос не имеет к НАТО никакого отношения. В качестве компенсации предложено дать положительный либо отрицательный ответ на вопрос: «Поддержива-

ете ли вы отмену смертной казни в Республике Беларусь?».

Интересно, что если третий и четвертый вопросы предложены для принятия консультативного решения, то первые два выносятся на «обязательный референдум, решение которого является окончательным и имеет обязательную силу на всей территории Республики Беларусь». Фактически это означает, что дальнейшая судьба нынешнего парламента президентом решена окончательно. Чересчур самостоятельные депутаты стали неудобны главе государства, и в случае положительного ответа граждан Беларуси на первые вопросы референдума роспуск Верховного Совета станет неминуемым.

В соответ-

ствии с президентским пожеланием парламентарии должны назначить дату проведения референдума на 7 ноября. Готовить его поручается Центральной избирательной комиссии. До середины октября предложено образовать областные, районные, городские и участковые комиссии по проведению референдума. Кстати, по информации корреспондента «БДГ», несмотря на отсутствие положительного решения Верховного Совета, средства на проведение референдума уже найдены и будут направляться через «Беларусбанк».

Впрочем, как считают некоторые наблюдатели, на грядущем референдуме победа президента вовсе не предпрещена. В конце концов, тот или иной вариант ответа будет зависеть не от содержания вопроса, а от отношения лично к президенту. Симпатии же к Александру Лукашенко со стороны значительной части народа в последнее время существенно поубавились. Так что неожиданно для себя президент может получить положительный ответ совсем не на те вопросы, которые выдвигает.

Кстати, еще задолго до внесения президентом предложения о референдуме в парламент многие депутаты говорили о возможности дополнения президентского списка новыми вопросами. В частности, фракция «Гражданское действие» выдвинула идею вынесения на всенародное обсуждение вопроса о выборах местных органов исполнительной власти. А фракция коммунистов готова выступить с инициативой внесения вопроса о целесообразности сохранения в Беларуси самого президентского поста.

Комментарий на стр. 4

PAREX
bank

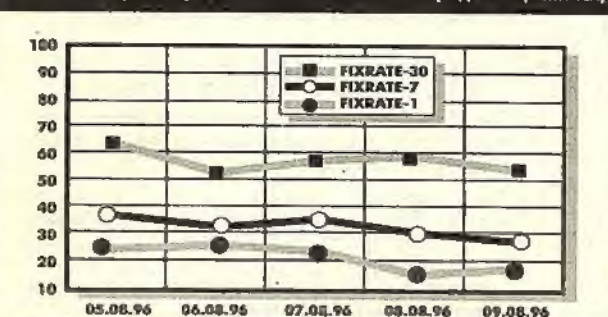
MasterCard

VISA

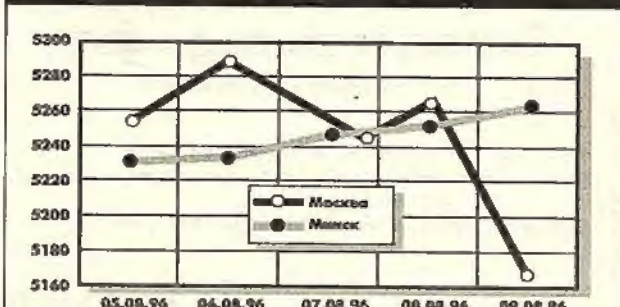
**КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ
ОФФШОРНЫХ КОМПАНИЙ, ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ
В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ И ПОЛУЧЕНИЮ МЕЖДУ-
НАРОДНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТОЧЕК VISA, ЕС/МС.**

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В МИНСКЕ: ТЕЛ. +0172 391 654, 762 016,
ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 701 0000, ФАКС: +013 701 0001.

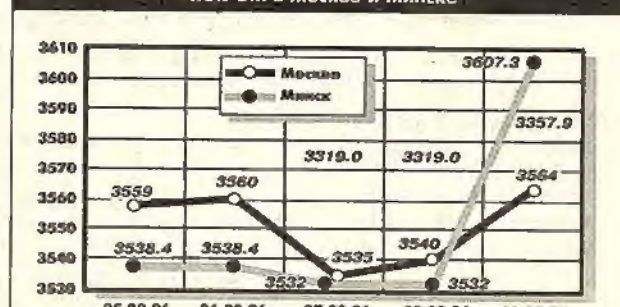
Ставки по краткосрочным межбанковским кредитам (г. Минск)



RUR-USD в Москве и Минске



RUR-DM в Москве и Минске



БУДЬТЕ ГОТОВЫ!

ИВАН ПО КЛИЧКЕ «РОБИНЗОН»

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Как достоверно стало известно нашему корреспонденту, руководитель Службы контроля президента Беларуси Николай Домашкевич затребовал себе списки граждан, летавших в нынешнем году на отдых за пределы страны чартерными рейсами ООО «Алатан-Авиатур». Особо заинтересовали главного президентского контролера такие направления, как Кипр, Греция, Турция и Тунис. Основания для подобного любопытства пока неизвестны. Неизвестно также, является ли эта акция обычной проверкой частной компании или звеном в цепи действий государства, направленных на установление контроля над туристическим бизнесом.

Ставим в стороне версию о нарушении прав человека и очередном наступлении на демократию (пусть ее анализом занимаются политические издания). Хотя ясно, что Служба контроля нарушает таким образом Конституцию Беларуси и права человека в той их части, которая гарантирует свободу передвижения и тайну личной жизни граждан Беларуси. Скорее всего, начинается следующий этап «захвата» рынка туристических услуг Управлением делами президента.

Туризм и отдых, по мнению большинства людей, являются довольно прибыльной сферой деятельности. Несмотря на то, что туристических фирм в Беларуси уже довольно много, до последнего времени этому бизнесу удавалось ускользать от слишком плотной опеки государства. По крайней мере, он не был под столь же пристальным вниманием, как, например, банковский сектор экономики. Объясняется это, возможно, тем, что в нашу страну поток иностранных туристов невелик и почти полностью обслуживается системой «Белинтурист». А выезд граждан Беларуси на отдых за границу не принял такого размаха, который приносил бы сверхприбыли при сопоставимых с другими сферами бизнеса затра-

тами. Правда, с другой стороны, по причине узости рынка легко взять под контроль.

Этим, скорее всего, и объясняется то, что Иван Титенков (который, похоже, решил превратить Управление делами в государство в государстве и выжать из президентства Александра Лукашенко максимум доходов) взялся за передел рынка туристических услуг. И схема захвата рынка проста до банального: уничтожение частных туристических компаний и передел свободного пространства между двумя-тремя структурами, подчиненными Управлению делами.

Первым шагом на пути реализации этой схемы стало лицензирование туристических услуг. Фирмам неожиданно вменили в обязанность накануне туристического сезона получить лицензию, заплатив за них значительные пошлины. Это привело к тому, что фирмы открыли сезон на месяц позже обычного. Как и замыслили чиновники, лицензирование позволило «вырубить» все мелкие компании.

Затем указом президента страны были национализированы «Белинтурист» и гостиница «Планета». Поскольку эти гостиничные комплексы являются фактическими монополистами по размещению иностран-

ных туристов в Беларуси, государство решило этим воспользоваться.

Кроме того, для обслуживания иностранных туристов уже создана туристическая компания, учредителями которой стали Управление делами и Министерство спорта и туризма. Компании выделены помещения под офис на проспекте Машерова и уже начался прием сотрудников на работу.

Принято решение и разработано соответствующее положение о создании Национальной туристической компании. Учредителями новой компании станут и «Беларусбанк», и Белтелерадиокомпания, и Управление погранвойск, и Государственный таможенный комитет, и Госкомавиации, и кто-то еще. Главный принцип при подборе учредителей был придельно прост — в долгу должны войти все те, от кого зависит стоимость туристических услуг. Банк берет на себя обязательство предоставлять компании дешевые кредиты, БТРК — эфирное время, пограничники обеспечивают беспрепятственный проход границы и т.д. Уже придумали и название для будущей Национальной туристической компании. Правда, довольно странное — «Полесские робинзоны».

Теперь, когда проведена вся подготовительная работа, можно сделать и последний шаг: убрать с рынка конкурентов. Поэтому Служба контроля взялась за частные туристические компании, имея четкие установки. Например, в результате проверки «Алатан-Авиатур» этой компании насчитали больше штрафов, чем она приняла от туристов денег за все время своего существования. Похожие проблемы возникли и у других крупных участников рынка туристических услуг. Проверки

коснутся и всех субъектов хозяйствования, которые в той или иной степени связаны с туристическим бизнесом.

Принесет ли новая политика Министерства спорта и туризма желаемые плоды для Управления делами? Едва ли.

Конечно, частным туристическим компаниям жизнь испортят изрядно. Возможно, в краткосрочной перспективе доходы созданных Управлением делами фирм вырастут. Однако в целом государственный бюджет понесет значительные потери от реализации глобального передела рынка туристических услуг. Государственный гостиничный комплекс рухнет под тяжестью издержек. Уже сейчас увеличены тарифы для иностранцев, останавливающихся в белорусских гостиницах. А поскольку в нынешних условиях никто не решается строить частные гостиницы, есть опасность, что иностранцы, следующие через Беларусь транзитом из России или в Россию, остановки в пути будут делать не в Минске, а в Смоленске или в Польше.

По мнению руководителей частных туристических компаний, едва ли успешной будет деятельность тех же «Полесских робинзонов» по организации отдыха за пределами Беларуси. Поток выезжающих за рубеж туристов делится на тех, кто предпочитает сотрудничать с государственными структурами, и тех, кто доверяет частной инициативе. При этом вторая категория туристов постоянно увеличивается. Ненавязчивый советский сервис уже не устраивает большинство людей. В результате от войны на рынке в Беларуси выигрывают российские мощные турфирмы. А белорусам останется только «дикий» отдых — романтическая робинзонада.

РОССИЯ «ОБТАМОЖИЛА» БЕЛАРУСЬ

ОЛГА ТОМАШЕВСКАЯ

В ближайшее время белорусское таможенное законодательство должно претерпеть серьезные изменения. Уже подготовлены проекты правительственных постановлений «Об изменении таможенного тарифа Республики Беларусь», «Об отмене ставок экспортных таможенных пошлин» и президентского указа «Об отмене действия временного экспортного таможенного тарифа Республики Беларусь». Проекты документов уже завизированы заинтересованными министерствами и переданы для рассмотрения в правительство.

Внесение таких серьезных поправок связано с необходимостью унификации белорусского таможенного законодательства с российским по условиям Таможенного союза. Кстати, изменения в регулировании экспортно-импортной деятельности в России были осуществлены еще в апреле текущего года без предварительного согласования с белорусской стороной.

Отмена экспортных пошлин должна значительно облегчить работу белорусских

экспортеров, однако изменение импортных пошлин (в основном в сторону увеличения) может негативно сказаться на работе многих белорусских предприятий. Повышение импортных пошлин в России было вполне логичным шагом, поскольку являлось протекционизмом для российских производителей. Но в Беларуси, где большая часть данного перечня товаров не производится, предприятия, использующие импортное сырье и ком-

плекующие, могут оказаться в тяжелых условиях.

Проект правительственного постановления предполагает увеличение импортной пошлины на зерновые хлеба с 1 до 5%, на хлор — с 5 до 15%, на каустическую соду — с 10 до 20%. Кроме того, на ранее ввозившиеся беспошлинно инсектициды, гербициды, продукцию, применяемую в фармакологии и хирургии, антиоксиданты, антикоррозийные вещества, ускорители вулканизации каучука, инициаторы, ускорители, сорбиты и сложные реагенты, натуральны и искусственный каучук и латекс планируется ввести пошлину в размере 5%.

Для защиты белорусских товаропроизводителей Минэкономики в своих замечаниях по проекту предлагает продолжать применять ныне действующие импортные пошлины при ввозе товаров непосредственными производителями, а во всех остальных случаях — унифицированные с Россией импортные пошлины. Но это — не решение проблемы: при таком подходе предприятия будут поставлены в неравные условия, что будет препятствовать развитию конкурентной среды. Кроме того, по мнению иностранных наблюдателей, налоги и пошлины не могут быть мерой поощрения для одних и мерой наказания для других.

Организация снимет

Помещение под офис, отвечающее требованиям

Площадь - 370-450 кв. м., возле станции метро (либо удобное транспортное сообщение с центром города).

Стоимость одного кв. метра до 135.000 бел. руб.

Тел. 276-90-02

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ

- Сергей Посохов берется за организацию судьбоносного Конгресса белорусского народа

4 ОБЩЕСТВО

- Президент против политических партий: победит тот, кто более организован и кто использует против соперника его же оружие

5 ОБЩЕСТВО

- Студентов в Беларуси в нынешнем году станет больше, чем обычно

6 МАКРОЭКОНОМИКА

- Исполнение государственного бюджета в первом полугодии: негативные тенденции сохранились и упрочились

7 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- Польские праздники ударят по иностранным грузо-перевозчикам

8 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Оптовый продовольственный рынок в Минске: ожидания и иллюзии

9 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- На «Горизонте» забрезжили проблески надежды

10 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Белорусские пивовары выбирают из кризиса

11-14 СПЕЦИАЛЬНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- Беларусь - Израиль: потенциал двустороннего сотрудничества значителен, но не используется в должной мере

15 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Пивзавод «Оливия» показывает пример успешной борьбы с экономическими сложностями переходного периода

16 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Ситуация на рынке жилья в Минске в преддверии ожидаемого осеннего роста цен

17 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Обзор текущего состояния финансового рынка Беларуси

18 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Дорожные и коммерческие чеки: достоинства и недостатки

19 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Достоинства и недостатки современных банковских рейтингов

20 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Министерство финансов Беларуси готовит выпуск государственных купонных облигаций

22 МАКРОЭКОНОМИКА

- К концу года количество безработных в Беларуси достигнет 200.000.

23 БИЗНЕС И БЕЗОПАСНОСТЬ

- Экономический кризис - благодатная почва для экономической преступности.

Приглашение

к взаимовыгодному сотрудничеству предпринимателей, фирмы, имеющие свободные денежные средства для проведения арбитражных операций на международной валютной бирже «FOREX», операции с акциями ГКО (доход 100%).

Тел. (017) 248-88-03.

«ТАММИ»

Негосударственный сад-школа

ПРОВОДИТ НАБОР ДЕТЕЙ

с 2 до 6 лет - в детский сад
с 7 до 9 лет - в начальную школу

Запись по тел.: 222-38-90
261-20-38

КОРОТКО

КОСА НА КАМЕНЬ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Как стало известно корреспонденту «БДГ», в Администрации президента по предложению помощника президента Сергея Посохова рассматривается вопрос о проведении Белорусского национального конгресса.

Идея проведения подобного форума, по-видимому, возникла как ответ на подготовку Конгресса демократических сил Беларуси, организацией которого занимается в настоящее время бывший министр внутренних дел Юрий Захаренко. Предполагается, что численность участников альтернативного — «посоховско-

го» — конгресса будет доведена до 5.000 человек.

Механизмы избрания участников и источники финансирования столь масштабного мероприятия обсуждаются. Как сообщил информированный источник, предполагается, что конгресс «сможет принять судьбоносные решения для нашей страны».

СЕМЕНУ ШАРЕЦКОМУ НРАВИТСЯ ВЫСТУПАТЬ НА «РАДИО 101,2»

6 августа на одном из самых молодых белорусских СМИ — «Радио 101,2» — прошел День польского радио.

В эфире работали польские журналисты, в частности, председатель правления АО «Польское радио» Кишиштоф Михальски и директор 5-й программы польского радио Ежи Марек Новоковский. Студию «Радио 101,2» посетили председатель Верховного Совета Беларуси Семен Шарецкий, временный поверенный в делах Республики Польша в Беларуси Марек Зюлковски, председатель парламентской комиссии по международным делам Петр Кравченко, президент Института приватизации и

менеджмента Ришард Зах.

В своем выступлении спикер белорусского парламента отметил, что рад возможности выступать и отвечать на вопросы слушателей в прямом эфире. Г-н Шарецкий посетовал на то, что государственное телевидение и радио такой возможности не предоставляют — в лучшем случае выступления передаются в записи.

Поскольку в июле «Радио 101,2» отметило годовую юбилей, мы поздравляем своих коллег и желаем, чтобы их в прямом эфире слушала вся страна.

ВЫВОЗ ЦЕННЫХ БУМАГ РАЗРЕШЕН — В ПРЕДЕЛАХ КВОТЫ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

18 июля 1996 года Кабинет Министров и Национальный банк Республики Беларусь выпустили постановление №471/5 «О вывозе из Республики Беларусь и ввозе в Республику Беларусь ценных бумаг в 1996 году».

В соответствии с данным документом на второе полугодие 1996 года устанавливается квота на вывоз из Республики Беларусь ценных бумаг (акций, облигаций) субъектов хозяйствования в размере \$188,3 млн., а также запрет ввоза в Республику Беларусь для обращения на ее территории ценных бумаг иностранных эмитентов.

Министерство финансов совместно с Нацбанком должно в двухмесячный срок разработать и утвердить порядок выдачи разрешений на вывоз ценных бумаг субъектов хозяйствования Республики Беларусь, а также порядок допуска к обращению на территории страны ценных бумаг инос-

транных субъектов хозяйствования после регистрации этих ценных бумаг. Кроме того, в указанном порядке при Инспекции по ценным бумагам Министерства финансов с участием представителей Национального банка и Министерства экономики предусмотрено создать комиссию по допуску к обращению на территории Республики Беларусь ценных бумаг иностранных эмитентов.

Данный документ ждали уже полгода. Государственная инспекция по ценным бумагам просила о пролонгации действующего положения, в соответствии с которым ввоз был запрещен, а для вывоза требовалось разрешение специально созданной комиссии.

ОСНОВНОЙ ВОПРОС НЕЯСЕН

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

То, что президентская инициатива о проведении референдума вызовет в обществе, мягко говоря, неоднозначную реакцию, было понятно еще тогда, когда точная формулировка вопросов была неизвестна. Это подтвердилось после того, как президент представил в парламент проект документа о референдуме.

Предложенный Александром Лукашенко проект согласился прокомментировать депутат парламента Мечеслав Грив. Эксперты считают, что ключевым вопросом референдума станет второй, а именно: «Принять Конституцию Республики Беларусь с изменениями и дополнениями (новая редакция Конституции Республики Беларусь)».

предложенными президентом». Мечеслав Грив заявил, что в предложенном парламентам проекте данный вопрос лишь «обозначен, но не расшифрован... здесь нет сути вопроса». Мечеслав Грив считает, что вынесение данного вопроса на референдум можно будет рассматривать только тогда, когда предлагаемые президентом изменения в Конституцию

станут известны. Г-н Грив сказал, что в результате сложившейся сегодня ситуации могут быть сделаны «такие ошибки, которые уже были с символикой».

Мечеслав Грив не видит смысла в перенесении Дня независимости на День освобождения Беларуси от немецко-фашистских захватчиков (это новшество предлагается в первом вопросе референдума). Во всех странах День независимости связан с Конституцией, с декларацией независимости. Ни Россия, ни Украина, ни страны Восточной Европы не празднуют день освобождения от гитлеровских захватчиков как День независимости.

Что касается третьего вопроса, то г-н Грив назвал его непонятным, поскольку ни в одной стране мира нет «свободной, без ограничений, купли и продажи земли»: везде существуют и ограничения, и контроль. Дискутировавшая ранее постановка вопроса о частной собственности на землю свидетельствовала бы о совершенно ином подходе.

Четвертый вопрос, об отмене смертной казни в Беларуси действительно, важен, поскольку он рассматривается при вступлении государства во влиятельные международные организации, в частности, в Совет Европы. Однако, по мнению Мечеслава Грива, он включен в перечень вопросов референдума «больше для престижа».

ПОДРОБНОСТИ

ПЕРЕГОВОРЫ ЕЛЬЦИНА С ЛУКАШЕНКО НЕ СОСТОЯЛИСЬ

ЮРАСЬ КАРМАНОВ

Объявленные заранее переговоры президентов России и Беларуси в Москве так и не состоялись. Борис Николаевич ограничился всего лишь короткой протокольной беседой со своим молодым коллегой. Пожалоу, это самый главный итог визита Александра Лукашенко в Москву, где он присутствовал на церемонии инаугурации своего российского коллеги.

После церемонии президент Беларуси нанес получасовой визит украинскому президенту. Встреча была коротка — время поджимало. Через полчаса после прибытия Лукашенко в резиденцию Кучмы туда же прибыли кортежи Виктора Черномырдина и Нурсултана Назарбаева. Перед отлетом в Минск, 10 августа, Лукашенко принял его давний знакомый — министр иностранных дел России Евгений Примаков. Стоит отметить, что накануне приезда шефа в Москву туда же с дипломатической миссией отбыл профессиональный военный Виктор Шейман. Ему было дано

задание прозондировать кремлевскую почву на предмет отношения к персоне белорусского президента и добиться встречи Лукашенко и Ельцина. По нашим сведениям, цель визита госсекретаря Совета безопасности Беларуси была более чем щекопчивой: убедить ельцинское окружение в том, что Лукашенко не представляет опасности для ельцинской России. Скандальные заявления Виктора Илюхина, а также кампания в защиту Лукашенко, начатая красно-коричневой российской оппозицией, представляли белорусского президента в глазах «старшего брата» в совершенно определенном свете. Кро-

ме этого, по информации из российских источников, Кремль более чем уверен, что «уши» илюхинского заявления имеют белорусское происхождение.

Поделу с Виктором Черномырдиным не избавили Лукашенко от обсуждения темы белорусско-российских долгов. Черномырдин напомнил президенту, что новая задолженность Беларуси за энергоносители без процентов составляет порядка \$150 млн. Кроме этого, во время переговоров весьма остро встал вопрос «нулевого варианта»: векселя, которые белорусская сторона обещала выпустить для погашения российского долга, пока только в проекте. В Беларуси нет соответствующего законодательства. Лукашенко пробовал оправдаться, предложив увеличить поток российского капитала в Беларусь. Однако Черномырдин был неумолим. «С вашим законодательством кто же к вам поедет?» — резонно заметил иску-

шенный Виктор Степанович.

Не менее показательной была и встреча за закрытыми дверями с председателем Совета Федерации Егором Строевым. Злые языки судачат, что Александру Лукашенко очень не нравятся теплые дружественные отношения, которые установились между Строевым и Семеном Шарецким. (Соответствующий комментарий на эту тему был дан в одном из последних выпусков главной пропагандистской программы БТ «Резонанс»). Попытку Лукашенко перехватить инициативу вряд ли можно назвать удачной. В ответ на интеграционную тему, по традиции затронутую Лукашенко, Егор Строев выразился в том духе, что самый короткий путь интеграции России и Беларуси не является самым простым.

Единственное, что смог получить белорусский президент в российской столице, — обещание мэров Москвы и Санкт-Петербурга посетить Беларусь.

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

ГОСИНСПЕКЦИЯ БУДЕТ БОРОТЬСЯ С НЕДОБРОСОВЕСТНОЙ РЕКЛАМОЙ

В инспекции по ценным бумагам Министерства финансов утвержден приказ № 05/983 «О мерах по предупреждению недобросовестной рекламы ценных бумаг».

Об исполнении Указа Президента Республики Беларусь от 3 июня 1996 г. №210 «О некоторых вопросах осуществления рекламной деятельности» и в соответствии с приказом Отдела надзора и контроля за деятельностью профессиональных участников фондовых бирж и территориальным подразделениям инспекции с целью защиты прав и интересов инвесторов поручено проверять рекламу ценных бумаг юридических лиц в средствах массовой информа-

ции. Для сопоставления рекламной информации с фактическими материальными и финансовыми возможностями рекламодателя соответствующие отделы инспекции будут проводить тщательный и глубокий экономический анализ балансов организаций, проспектов эмиссии ценных бумаг и других документов, представляемых юридическими лицами для зачисления проспекта эмиссии или получения лицензии. Такая работа будет направлена, в пер-

вую очередь, на предупреждение появления недобросовестной рекламы о выпуске и размещении ценных бумаг и выплате дивидендов по ним.

Кроме того, в соответствии с приказом эмитент обязан вместе с необходимыми документами представлять на регистрацию ценных бумаг ксерокопию всей информации, опубликованной в процессе первичного размещения ценных бумаг, для сверки ее с текстом краткой информации, зарегистрированной в инспекции по ценным бумагам.

Если при этом будут выявлены отклонения опубликованной

в печати краткой информации от заверенной в инспекции, а также при обнаружении недобросовестной рекламы ценных бумаг либо публикации незаверенной в инспекции краткой информации о подписке и установлении недостоверной бухгалтерской отчетности, то к лицам, допустившим такие нарушения, будут применяться соответствующие санкции.

Обо всех принятых инспекцией мерах воздействия на рекламодателей, распространявших недобросовестную рекламу, будет периодически сообщаться в средствах массовой информации.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

«БЕЛСВЯЗЬБАНК»: ПРИСОЕДИНЕНИЕ К «БЕЛАРУСБАНКУ» НЕИЗБЕЖНО

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Внимание многих банкиров по-прежнему приковано к процессу присоединения АКБ «Белсвязьбанк» к АСБ «Беларусбанк».

Напомним, что 24 ноября 1995 года собрание акционеров «Белсвязьбанка» после бурных дискуссий не приняло решение о присоединении. «Белсвязьбанк» остался самостоятельным.

Вскоре Тамара Винникова передала в Министерство связи и информатики проект соглашения о совместной деятельности и деловом сотруд-

ничестве между АСБ «Беларусбанк» и этим министерством. Цель соглашения — объединить экономические и финансовые ресурсы «Беларусбанка» и Минсвязи для эффективного вложения капитала. Министру связи г-ну Гончаренко понадобилось почти две недели, чтобы убедить своих подчиненных в необходимости такого шага.

Последние события, касающиеся объединения банков, оказались не менее интересными. На состоявшемся на прошлой неделе собрании акционеров «Белсвязьбанка» из их числа был исключен «Белпромстройбанк» (95% уставного фонда «Белсвязьбанка» принадлежит Минсвязи, 5% — «Белпромстройбанку»).

Корреспонденту «БДГ» удалось получить комментарий руководства «Белпромстройбанка» относительно данного решения. В частности, было отмечено: «Ни-
каких оснований для подобно-

го решения нет. Мы считаем, что это сделано в нарушение наших, как акционеров, прямых интересов. Наш банк, естественно, выступил против этого. Для «Белпромстройбанка» исключение из числа акционеров не страшно, но «Белсвязьбанк» будет совершенно свободно поглощен АСБ «Беларусбанк». Мы ставили вопрос о том, чтобы связь, как отрасль промышленности, оставалась в Беларуси приоритетной. При этом разумнее всего было бы, чтобы потребители средств связи являлись и клиентами

банка, который более или менее специализируется на крупных инвестиционных проектах. А это традиционная сфера деятельности нашего банка».

Руководство «Белсвязьбанка» отказалось комментировать ситуацию, мотивируя это необходимостью рассмотрения данного решения в главном банке страны. Однако последний барьер на пути присоединения уже преодолен.

Правда, после ухода из «Беларусбанка» Тамары Винниковой и наметившегося противостояния руководства Национального банка и «Беларусбанка» главный банк стра-

ны может стать на сторону БПСБ и не форсировать процесс присоединения «Белсвязьбанка» к банку, возглавляемому г-жой Ермаковой.

ПРОДАЕТСЯ ПОМЕЩЕНИЕ
под магазин или офис

центр

(ул. В.Хоружей, ул. Варшавской)
300 кв.м. + 150 кв.м. подвал
тел.: (017) 2200-177

МНЕНИЕ

НА ПОЛКОРПУСА ВПЕРЕДИ

АЛЕКСАНДР ФЕДУТА

7 августа 1996 года Александр Григорьевич Лукашенко запустил в ход единственный легитимный механизм государственного переворота.

У, господа, вот мы и дождались! Кто-то жаловался, что жизнь остановилась, жить стало скучно? Так вы ему передайте, что ничего подобного в ближайшее время не будет, пусть он даже не надеется. До 7 сентября президент — в полном соответствии с Конституцией — должен получить от Верховного Совета дату проведения референдума. Если он хочет посоветоваться с народом, кто вправе ему запретить это сделать?

Скачки начались. Два жокея — президент и парламент, — закусив удила, прищипывают коней и мчатся к заветной цели. Как вы думаете, кто победит? Ставлю сорок против одного, что наши ответы совпадут.

Победил президент. Флажок еще только-только дал отмаху, а президент победил. Потому что он единственный участник соревнований, четко знающий, чего он хочет.

Чего хотел президиум Верховного Совета и весь депутатский корпус, без боя в первый же день уступив право обращаться к народу через государственное телевидение? Ведь именно оно сформировало от-

рицательный имидж высшего законодательного органа страны.

Чего хотели коммунисты и аграрии, без боя согласившись с предложенной президентом кандидатурой главного редактора парламентской газеты? Ведь именно он фактически отрезал их от последнего сколько-нибудь массового и влиятельного средства массовой информации, бывшего у них в распоряжении.

Чего хотел парламент, соучастовав в устроенном Юрию Захаренко позориче и утвердив безоговорочно всех силовых министров, предложенных президентом? Ведь было ясно, что ни один закон не остановит идиота, выполняющего приказ!

Чего хотела мандатная комиссия, не опротестовавшая совмещение парламентского статуса и главы президентского «Белинформпрогноза» в лице депутата Котлярова? Ведь именно он вносит проект изменений в закон о референдуме, которые позволяют нейтрализовать последний барьер на пути к диктатуре: соответствующую статью во все еще действующей Конституции, говорящую

о том, что изменения в Основной закон страны вносятся половиной от списочного состава избирателей.

Чего хотели лидеры семи ведущих партий, продекларировав идею импичмента и одновременно пригласив его потенциальную жертву на круглый стол в качестве рождественской индейки? Ведь именно они продемонстрировали беспомощность партий и движений перед лицом умного и наглого противника.

Их много — он один. Они согласовывают — он действует. И потому он все время на полкорпуса впереди. Bravo, Александр Григорьевич!

«Ну что же так! Они ведь хотели, как лучше!» — скажет мне уважаемый читатель. «Ничего подобного!» — отвечу я уважаемому читателю. — Они просто считали себя умнее всех! У нас ведь как повелось: депутат — политик, председатель комиссии — большой политик, член президиума — гений. И все словно заново на свет родились, словно не было Верховного Совета двенадцатого созыва! Каждый раз — на те же самые грабли!

Что теперь? Как предотвратить неизбежное?

Действовать четко и решительно. Так же, как действует президент.

Во-первых, забыть об импич-

менте. Сейчас взбудоражить эту тему — значит, дать козыри противнику.

Во-вторых, вспомнить, что лишь парламент назначает дату проведения референдума. А потому совместить его не с красным днем календаря, а с довыборами в Верховный Совет.

В-третьих, даже столь общий вопрос, как «Принять Конституцию с изменениями и дополнениями, предложенными президентом РБ А.Г. Лукашенко», еще можно нейтрализовать. (См. соответствующую публикацию г-на Дракохруста в газете г-на Середича «Народная воля».)

В-четвертых, сформировать единую межпартийную наблюдательную комиссию, доверив ее объединенному руководству представителей БНФ и ПКБ. Если какой-нибудь ретивый сторонник ДСПС пикнет — исключить из партии немедленно!

И ГЛАВНОЕ!

Коммунистам и бэнээфовцам, либералам и эсдекам забыть о партийных расприх! Тут дом горит, а вы вместо того, чтобы пожар тушить, сигареты друг у друга из зубов вытаскиваете! Забудьте, что вы — самые умные и самые правильные, соберитесь и начинайте соображать! А то ведь вапша лошадка и копыта отбросить может!

ВЛАСТЬ

ЕСЛИ НЕ РАБОТАЕТ ЭКОНОМИКА — УВОЛЬНЯЮТ МИНИСТРОВ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

На очередном заседании Кабинета Министров подведены итоги экономического развития страны за первое полугодие 1996 года.

Несмотря на очевидный глубокий кризис белорусской экономики, в протокольной записи отмечается, что параметры основных макроэкономических показателей соответствовали прогнозу, утвержденному указом президента. Оценивая состояние национальной экономики, правительство апеллирует прежде всего к цифрам, характеризующим валовой объем производства. Отмечается, что в первой половине 1996 года общий объем ВВП достиг BLR70 трлн. При этом объемы производства в промышленности выросли на 1,6% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года.

Большим достижением по-прежнему считается относительная стабилизация курса национальной валюты и снижение темпов инфляции. По расчетам специалистов Кабинета Министров уровень инфляции составил 17% по отношению к декабрю прошлого года. По прогнозам же он должен был равняться 22,5%.

Впрочем, рост объемов производства вряд ли можно считать большим достижением. Ведь он обеспечивается не реальным улучшением экономической ситуации, а почти исключительно мерами жесткого административного характера. Фактически для выполнения президентского наказа о «достижении в 1996 году стабилизации производства» директора многих предприятий вынуждены были пойти на производство никому не нужной продукции. Результат — рост складских запасов нереализованного товара. Обеспечивая выполнение президентского указа, предприятия замораживают собственные и без того не слишком большие оборотные средства. По итогам первых месяцев объем нереализованной продукции составил около 30% общего объема производства.

В последующем проблемы с реализацией удалось частично решить: сегодня ее уровень составляет 83,8% объема производства. В отдельных отраслях показатели реализации еще благополучнее. В частности, в черной металлургии реализовано 99% продукции, в промышленности строительных материалов — 96,6%, в легкой промышленности — 90%.

Тем не менее кардинального улучшения ситуации не произошло. Как признается в заключении Кабинета Министров, «анализ работы народного хозяйства свидетельствует о том, что положение продолжает оставаться крайне сложным». Ориентация на увеличение валовых объемов производства отрицательно сказалась на финансовом положении большинства предприятий. В течение полугодия общее число убыточных предприятий в Беларуси увеличилось до 2500. Тем не менее правительство предпочитает поддерживать потенциальных банкротов на плаву, выдавая заведомо невозвратные кредиты.

Постоянное снижение эффективности и рентабельности национального производства привело к поистине катастрофической ситуации в области внешнеэкономической деятельности. За пять месяцев 1996 года дефицит внешнеторгового баланса увеличился в 1,3 раза и составляет уже \$645 млн.

Впрочем, и объемы валового производства растут не везде. По итогам первого полугодия снижение объемов производства допустили 715 предприятий страны. На 6% сократился выпуск товаров народного потребления, почти на 15% — продукции легкой промышленности.

Естественно, ухудшение финансового положения предприятий не могло не сказаться на выполнении республиканского бюджета и положении работников предприятий. Доходная часть бюджета исполнена не более чем на 70%. На 15% сократился объем капитальных вложений. По-прежнему сложной остается ситуация с выплатой заработной платы. С весны нынешнего года общий объем задолженности по зарплате увеличился и составляет сегодня BLR978 млрд.

Судя по всему, в ближайшее время аналогичные проблемы возникнут и у «бюджетников». Во всяком случае, стремясь залатать дыры в государственном бюджете, правительство решило «в оставшийся период 1996 года сократить на 15% сметы расходов на содержание органов управления и других бюджетных организаций». В то же время меры, принимаемые для обеспечения своевременной выплаты заработной платы, ограничиваются весьма расплывчатой рекомендацией Мингорисполкому и облисполкомам: ликвидировать задолженность в двухнедельный срок.

Правительство по-прежнему оперирует преимущественно административными методами. В частности, в итоге заседания Кабинета Министров министру промышленности рекомендовано освободить от занимаемых должностей директора Сморгонского агрегатного завода г-на Лобачева и и.о. директора слесарского завода «Модуль» г-на Химороду. Неудовлетворительной признана работа Министерства транспорта. В связи с этим Кабинет Министров принял решение о «нецелесообразности дальнейшего пребывания в должности министра транспорта Александра Лукашова». Предложение о его отставке направлено президенту.

ОППОЗИЦИЯ

БНФ ГОТОВ К РАБОТЕ В ПОДПОЛЬЕ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

Предметом обсуждения на очередном сойме БНФ стала общественно-политическая ситуация в Беларуси и подготовка к проведению круглого стола с участием всех политических партий и движений.

Решения, принятые на заседании, лишней раз свидетельствуют о начале процесса консолидации демократических партий и постепенном создании в стране широкого фронта демократических сил. Если еще несколько месяцев назад БНФ проводил политику изоляции, то теперь лидеры фронта однозначно заявляют о необходимости сотрудничества со всеми демократическими силами государства.

Как считают лидеры БНФ,

круглый стол может стать первым шагом на пути ограничения всевластия президента. От имени БНФ вниманию участников форума будет предложен проект соглашения, в соответствии с которым подписанты обязуются:

— действовать в строгом соответствии с Конституцией и законами государства;

— отменить все законодательные акты, признанные Конституционным судом неконституционными;

— распустить все не предусмотр-

енные законодательством силовые структуры;

— прекратить преследование политических деятелей;

— гарантировать свободу СМИ.

В случае отказа президента от выполнения законов и Конституции государства БНФ готов инициировать процедуру импичмента. По словам заместителя председателя БНФ Виндука Вечорки, отстранение Александра Лукашенко от власти фронт считает необходимым условием нормального политического и экономического развития Беларуси.

Как подчеркнул исполняющий обязанности председателя БНФ Лявон Борщевский, участие фронта в заседании круглого стола было согласовано с находящимся в эмиграции Зеноном Позняком.

В то же время лидер БНФ признал, что внутри самой организации нет единства в вопросе о сотрудничестве с другими политическими партиями.

Комментируя возможность проведения президентом очередного референдума по вопросам, касающимся изменения Конституции, заместитель председателя БНФ Юрий Ходзько заметил, что фронт будет противостоять проведению этого референдума всеми законными средствами. Впрочем, тактика «уличной» демократии, хорошо зарекомендовавшая себя весной этого года, может оказаться наиболее эффективной. Кроме того, БНФ намерен поддержать инициативу Объединенной гражданской партии о проведении выборов в местные органы исполнительной власти.

ПРЕЗИДЕНТ ИЗМЕНЯЕТ ФОРМЫ КРУГЛОГО СТОЛА

ЮРАСЬ КАРМАНОВ

Широко известное обращение 7 политических партий Беларуси и инициатива проведения круглого стола все более напоминают последнее китайское предупреждение.

То, что президент откажется участвовать в круглом столе, было ясно изначально. Недавние заявления шефа президентской администрации Михаила Мясникова, а также самого Александра Лукашенко о «квадратном столе» засвидетельствовали ценность призывов президента к согласию.

Между тем руководство созданного оргкомитета по проведению круглого стола не теряет надежды. В интервью корреспонденту «БДГ» председатель оргкомитета Валентина Святская заявила: «Я надеюсь, что у президента хватит мужества принять учас-

тие в нашей работе. Это единственный способ приоткрыть обозначившуюся конфронтацию в обществе».

Г-жа Святская сообщила, что сейчас готовится проект постановления круглого стола, который согласовывается с разными партиями. Он состоит из нескольких частей и является логическим продолжением недавнего обращения «семерки». В проект постановления входят политический, экономический и социальные блоки. Однако до полного согласования содержания постановления, по словам г-жи Светской, не разглашается.

Кроме оргкомитета, готовится к круглому столу и президентская администрация. Готовится по-своему. Недавно были озвучены заявления рядовых членов аграрной и коммунистической партий, в которых г-да Шарейский и Калыкин обвинялись в том, что подписали скандальное обращение, не проконсультировавшись с членами партии. Иначе говоря, президентская администрация использовала давно опробованный принцип «раздели и властвуй», попытавшись спровоцировать раскол в самих партиях. Пока президентские инициативы удалось нейтрализовать. Г-жа Святская сообщила, что в Аграрной партии прошел политический блок, на котором председатель Аграрной партии Семен Шарейский смог убедить крайние группировки своей



ОБРАЗОВАНИЕ

МАГИСТР — ЭТО ЗВУЧИТ ГОРДО

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Как известно, признание на международном уровне отечественных дипломов о высшем образовании не решает проблемы престижности отечественных вузов. Максимум на что могут рассчитывать наши специалисты, — присвоение им степени бакалавра (нижней в общепринятой трехуровневой системе).

Многих это не устраивает, поэтому все чаще выпускники претендуют на право учиться в магистратурах западных университетов.

Что же такое магистратура? Система университетского образования в США состоит из трех уровней: бакалавр (Bachelor), время обучения — 4 года; магистр (Master) — 2 года; доктор (PhD - Doctor of Philosophy) — 4 года. Первая магистратура в Америке создана в 1876 году в университете Джона Хопкинса в штате Мериленд. Многие прогрессивные университеты, такие как Гарвардский и Колумбийский, быстро освоили эту модель. Сейчас магистратуры имеются практически во всех американских университетах. Иностранцы, обучающиеся по магистерским и докторским программам, составляют более 10% общего количества студентов в США.

ПРИЕМ СТУДЕНТОВ

Прием студентов является длительным процессом. Кандидаты заполняют анкеты, которые включают биографические сведения и обычно требуют написания небольшого эссе о целях и причинах выбора того или иного университета, программы. Подобные «творения» призваны определить академическую пригодность студента и его способность ясно и логично выражать свои мысли.

Для обучения в магистратуре необходимо иметь степень бакалавра, причем часто присваиваемая степень магистра отличается от другой области науки. Таким образом, студент может корректировать свои интересы при выборе специальности. Кроме анкеты, каждому кандидату необходимо представить перечень прослушанных ранее курсов и полученные оценки, рекомендательные письма, результат стандартного экзамена GRE (Graduate Record Examination), а иностранным студентам — результат экзамена TOEFL (Test of English as a Foreign Language). Все эти документы предоставляются по запросу соответствующими институтами, а не напрямую студентом. На основании их изучения принимается решение о зачислении кандидата в учебное заведение.

ОБУЧЕНИЕ

Основой является обучение с преобладанием лекционных форм занятий. Напряженная лекционная работа в магистратуре для многих является неожиданностью, поскольку во многих других странах подобные программы ориентированы в большей степени на индивидуальную работу. Студенты университетов США сочетают индивидуальную работу под руководством профессора с лекционными занятиями. Это позволяет слушателям, имеющим разный уровень первоначальной подготовки и закончившим различные учебные заведения, достигнуть в знаниях требуемого уровня.

уровня.

Программы магистратуры по разным специальностям и в разных университетах могут отличаться продолжительностью (обычно срок обучения составляет два года, но существуют вариации от одного до трех лет), количеством курсов, необходимостью прохождения практики в компаниях, необходимостью написания магистерской работы или сдачи выпускных экзаменов и т.д. Эти требования определяются соответствующими аккредитационными агентствами.

В начале каждого курса студент получает от преподавателя описание этого курса и необходимые требования для его успешного завершения: между преподавателем и студентом заключается своеобразный контракт. Обычно такое описание включает время и темы занятий, необходимую литературу, требования к оценкам и др. В американских университетах итоговый экзамен составляет, как правило, менее 50% общей оценки за курс. Это активизирует работу студента в течение всего семестра, а не только перед финалом. Обычно итоговая оценка имеет следующие составляющие: первый промежуточный экзамен — 20%, домашняя работа — 10%, второй промежуточный экзамен — 25%, итоговый экзамен — 35%, активное участие в обсуждениях — 10%.

Сегодня многие ведущие европейские университеты активно сотрудничают с американскими. На территории СНГ первым примером такого сотрудничества стала совместная программа Московского государственного университета и Университета Колорадо.

АМЕРИКАНСКИЙ ДИПЛОМ В БЕЛАРУСИ

К осуществлению совместного проекта — реализации программы переподготовки кадров по экономике и менеджменту технологий — приступил Институт экономики университета Колорадо (США) и Белорусский государственный университет. Одновременно с набором первых слушателей на специально созданный факультет главный вуз страны начнет опробацию западной системы многоуровневого высшего образования.

«Измюминка» проекта не только в том, что в стране появится факультет по подготовке высококвалифицированных менеджеров для наукоемких производств, внедренческих фирм, технопарков, инвестиционных и других компаний, учебная программа которого основана на мировых стандартах. Хотя и это, конечно, очень важно: без глубокого понимания основ работы ведущих компаний мира успех белорусских производителей на мировых рынках просто невозможен.

Но главное — впервые обучение будет осуществляться по программе западного вуза.

Высшее учебное заведение нашей страны будет претендовать на право выдавать дипломы двойного образца: государственного — со специальностью «экономист-менеджер» и западного — со степенью магистра по менеджменту наукоемких технологий (Master of Science in Management of Technology).

Финансирование проекта осуществляется Агентством США по международному развитию. Прежде чем предложить базовые курсы программы: по менеджменту, экономике, бухгалтерскому учету, маркетингу, финансам, предпринимательскому праву — представители Института экономики Американской экономической ассоциации при университете Колорадо внимательно изучили ситуацию в Беларуси. При этом при разработке учебного плана использовались ведущие мировые программы по менеджменту технологий, руководствуясь которыми работают Massachusetts Institute of Technology и Harvard Business School. Кстати, в отличие от Московского государственного университета, который первым из учебных заведений СНГ опробовал совместный проект с университетом Колорадо, «белорусская» программа обучения рассчитана на более глубокий уровень знаний.

Освоивший ее присваивается степень магистра. Московские же студенты получают степень бакалавра.

Специально «под факультет» переподготовки кадров по менеджменту технологий приказом Министерства образования при Белорусском государственном университете создана магистратура. Поэтому слушателями факультета могут стать только те, кто уже имеет высшее образование либо является студентом выпускных курсов других учебных заведений. Необычен и способ обучения: первый год — на русском и английском языках, затем — только на английском.

Как заявил в беседе с корреспондентом «БДГ» исполнительный директор программы Сергей Пальцев, совместная программа по экономике и менеджменту технологий и создание при БГУ специализированного факультета — только первый шаг в международном сотрудничестве. Дополнительные средства будут привлечены на создание исследовательского центра. Кроме того, в данный момент ведется разработка совместных программ сотрудничества с University of Illinois at Urbana-Champaign и Regis University.

КОРОТКО

СТУДЕНТОВ СТАНЕТ ЕЩЕ БОЛЬШЕ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Ожидается, что на этой неделе президент Беларуси Александр Лукашенко подпишет указ, согласно которому вузам будет разрешено принять на обучение в этом году дополнительное количество студентов.

По информации «БДГ», полученной из источников в Администрации президента, в понедельник Александр Лукашенко рассмотрит окончательный вариант указа. По предварительным данным, принято решение увеличить на 5% число студентов, принятых на бесплатное обучение, и на 15% — пос-

тупивших на платное обучение. Право на дополнительное зачисление получают те, кто сдавал недавно вступительные экзамены, но не прошел по конкурсу. Пока неизвестны критерии, по которым из неудачников выберут счастливых. Приоритет будет отдаваться абитуриентам из сельской местности.

ШКОЛЬНИКИ БУДУТ УЧИТЬСЯ СРАЗУ ПО ТРЕМ УЧЕБНИКАМ

Накануне нового учебного года ситуация со школьными учебниками продолжает оставаться критической.

Напомним, что на 1996/97 учебный год было запланировано выпустить новые учебники по 225 наименованиям общим тиражом около 19 млн. экземпляров. По состоянию на начало июля из типографий поступило примерно 130 наименований школьных учебников тиражом 10 млн. Сейчас печатаются еще 84 наименования. Но изготовление еще 16 учебников полностью остановлено. Главная причина — отсутствие денег у Министерства образования.

Впервые трудности с учебной литературой для средней школы возникли в 1993 году. Ощущалась острая нехватка средств для закупки учебников за границей. До сих пор примерно 46% учебной литературы поступает из России. Встал вопрос и о изменении содержания образования в белорусской средней школе. Поэтому около 250 авторских коллективов начали разработку новых учебников. К середине 1994 года новые учебники были разработаны, многие наименования отпечатаны и начали поступать в школы. Однако первому белорусскому президенту содержание школьных учебников не понравилось. Александр Лукашенко подверг критике даже литературу по естественным наукам. В результате

два заместителя министра образования были отправлены в отставку и дана команда разработать и отпечатать новые школьные учебники.

Правда, уже в начале 1995 года возникли перебои с финансированием новой программы, а к концу года Минфин вовсе перестал выделять средства под новые учебники.

Три частных компании и два государственных издательства («Народная асвета» и «Вышэйшая школа») выполняли госзаказ. Однако государство с ними до сих пор не рассчиталось. Из 226 млрд. B.L.R. необходимых для завершения выпуска новых учебников, в текущем году выделена только половина. При этом долг за уже отпечатанные учебники составил недавно около 50 млрд. рублей. За июль только потери Министерства образования по выплате штрафных санкций составили около 300 млн.

Поэтому в школах Беларуси дети учатся сразу по трем учебникам. Не были списаны и теперь возвращены в школы старые учебники, которые использовались еще в бывшем СССР. Не уничтожены вопреки указаниям президента новые учебники образца 1993 года и начали поступать в систему среднего образования «новейшие» учебники.

Мебель из Финляндии

САЛОН-МАГАЗИН WINTRA

по индивидуальным заказам

ул. Пулихова, 21
тел. 31-22-18

- Цветовая гамма - более 750 оттенков.
- Выбор из 9 разновидностей дерева

КУХОННЫЕ ГАРНИТУРЫ,
ванные комнаты, сауны, прихожие,
шкафы с раздвижными дверцами.

Настоящее финское качество

АВИАБИЛЕТЫ в любую точку мира!

Авиакасси:

Аэропорт "Минск-1" 222-59-91, 22-275-04	Аэропорт "Минск-2" 279-22-12, 279-23-33
площадь Калинина 269-17-27, 231-63-54	Гостиница "Минск" 220-00-35, 220-02-19

Доставка авиабилетов: 222-75-04, 222-75-06

Филиалы:

в г. Гродно тел.: (0152) 452-690, (0152) 440-163
в г. Гомеле тел.: (0231) 523-053, (0231) 523-414

МЕЖДУНАРОДНОЕ АГЕНТСТВО АВИАПЕРЕВОЗОК

ЭЙРСЕРВИС

Всегда в продаже
оптом и в розницу

ДУБОВЫЙ ПАРКЕТ

от 12 до 25\$,
а также **плинтус и наличник**

тел. (017) 269-19-63, факс: 239-31-99

АГЕНТСТВО ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

- ✓ Регистрация компаний в безналоговых зонах;
- ✓ Открытие счетов в БАРКЛАЙ БАНКЕ (Лондон);
- ✓ Консультации по использованию компаний;
- ✓ Полная конфиденциальность.

Приглашаем к сотрудничеству региональных представителей!

тел. в Минске (0172) 36-55-17;
факс (0172) 29-00-01.

ИСПОЛНЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА

ТАЙНА ЧЕРНОЙ БЮДЖЕТНОЙ ДЫРЫ

Фактически по итогам первого полугодия бюджет государства потерял более BLR4,5 трлн. Выполнение доходной части бюджета составляет лишь 33% годового плана. Таким образом, вместо планировавшихся BLR20 трлн. государство получило немногим более BLR15 трлн.

СТАБИЛИЗАЦИЯ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Катастрофическая ситуация сложилась в налоговой сфере. Напомним, что еще при рассмотрении проекта бюджета в Верховном Совете многие парламентарии, указывая на непосильность нынешних налогов для товаропроизводителей, предлагали существенно снизить этот пресс. По замыслу законодателей, снижение налогового бремени должно было стимулировать деятельность отечественных производителей и обеспечить существенное увеличение объемов производства.

Однако эти предложения не были поддержаны правительством. Как неоднократно заявлял вице-премьер Сергей Линг, снижение налогового пресса может вызвать сокращение доходной части бюджета на BLR4,5 трлн. После продолжительных дискуссий парламент утвердил проект бюджета, представленный Кабинетом Министров, почти без изменений.

Как показало время, бюджет оказался проваленным и без снижения объемов налогообложения. Заявленная Сергеем Лингом недоимка в BLR4,5 трлн. достигнута уже в первом полугодии. Столь же очевидно, что в течение второго полугодия эта сумма по крайней мере не уменьшится. Несмотря на это, правительство продолжает упорно, как хорошо заученный урок, твердить о неких макроэкономических успехах, якобы достигнутых в 1996 году. В качестве доказательства этому в очередной раз выпячивается снижение темпов инфляции и мифическая стабилизация национальной валюты.

Правда, в последнее время у правительства появился новый повод для гордости. Это касается достигнутого в 1996 году «преодоления тенденций спада объемов производства в отдельных отраслях». Надо признать, что жесткая установка президента на стабилизацию производства и возрожденные методы административного воздействия действительно позволили большинству предприятий сохранить прошлогодние объемы выпуска продукции. Правда, при этом реализация выпущенной продукции сократилась почти на 30%. В результате выполнившие президентский наказ предприятия вынуждены работать на склад, а оседающая мертвым грузом продукция увеличивает и без того немалые издержки производства. Естественный результат — сокращение прибыли производителей.

ДЕНЕГ НЕТ И НЕ БУДЕТ

За первое полугодие 1996 года исполнение налога на прибыль и доходы юридических лиц составляют лишь 25% годового

плана. Общая недоимка по этому налогу превысила BLR625 млрд.

Как признает само правительство, прежде всего это вызвано снижением рентабельности предприятий и увеличением среди них числа убыточных. Примерно на 40% исполнен годовой план доходов по налогу на добавленную стоимость. Сегодня недоимка по нему превысила BLR375 млрд. Причины те же — снижение объемов производства, сокращение реальных доходов как предприятий, так и населения.

В принципе аналогичные проблемы существовали и в прошлом году. Напомним, что в 1995 году правительству не удалось обеспечить в запланированном объеме уровень исполнения налогов, стимулирующих производство и ориентированных на увеличение реальных доходов производителей. Тогда проблему пополнения бюджета удалось решить за счет увеличения налогов, носящих чисто фискальный характер.

Однако в нынешнем году всеобщая нехватка средств привела к тому, что и этот источник бюджетных доходов стал иссякать. Лишь на 25% годового плана исполнен налог на акцизность. Недоимка по акцизам превысила BLR900 млрд.

Причины очевидны. Стремление правительства получить как можно больше в конечном итоге ведет к тому, что ряд производств становится просто нерентабельным. Пытаясь сохранить определенный уровень доходов, производители вынуждены сокращать выпуск продукции. За шесть месяцев нынешнего года на BLR600 млрд. недополучено акцизов от реализации алкогольных товаров. По оценке специалистов Кабинета Министров, это вызвано прежде всего сокращением объемов производства водки и ликеро-водочных изделий.

ЕСЛИ КРЕДИТ НЕ ВОЗВРАЩАЮТ — СЛЕДУЕТ ПРЕДОСТАВИТЬ ЛЬГОТЫ

Еще в первом квартале нынешнего года существенным фактором неисполнения бюджета стало невозвращение бюджетных ссуд предприятиями страны. Прежде всего это касалось предприятий аграрного сектора, получивших в начале 1996 года немалые средства на проведение посевной кампании. По оценкам правительства, на конец первого квартала общая задолженность по кредитам превышала BLR3 трлн.

Жесткая политика в отношении злостных неплательщиков позволила сократить недоимку. Тем не менее задолженность сельскохозяйственных предприятий за полученное в виде товарного кредита топливо сегодня составляет BLR360 млрд., BLR95 млрд. — недоимки предприятий по бюджетным ссудам. Отсрочено возвращение ссуд на сумму BLR80 млрд.

Впрочем, зачастую структуры исполнительной власти напрямую ответственны за неисполнение тех или иных статей бюджета. В частности, за первые шесть месяцев недоимка по доходам от внешнеэкономической деятельности составила BLR790 млрд. Лишь на 24% исполнен годовой план по та-

Как и следовало ожидать, наметившаяся в первом квартале текущего года тенденция к неисполнению бюджета сохранилась во всем первом полугодии. Более того, относительные размеры недоплат в республиканские и местные бюджеты также не изменились в лучшую сторону.

моженным пошлинам и сборам. Как подчеркивается в служебной записке Министерства финансов, это обусловлено предоставлением Кабинетом Министров таможенных льгот. Только за первое полугодие 1996 года такие льготы были предоставлены 76 предприятиям. Интересно, что в 55 случаях это было сделано с превышением полномочий правительства.

ПРОИЗВОДСТВО — ИЗВЕЧНЫЙ АУТСАЙДЕР

Недополучение бюджетных доходов, естественно, привело к сокращению государственных расходов. Стремление максимально их сократить нанесло удар прежде всего по производственной сфере. За прошедшие шесть месяцев ей выделена лишь пятая часть средств от годового плана по финансированию народного хозяйства. Лишь на 20% годового плана профинансированы государственные капитальные вложения. 26% составили расходы на содержание бюджетных организаций сельского хозяйства, 20% — расходы на поддержку крестьянских хозяйств, 13% — на финансирование государственных комплексов программ по развитию агропромышленного комплекса.

Резко снизились объемы государственных дотаций. Вместо запланированных в 1996 году BLR200 млрд. рублей на эти цели производителям до настоящего времени выделено лишь BLR7 млрд.

Многочисленные популистские заявления президента о необходимости расширения жилищного строительства на деле обернулись существенным уменьшением финансирования этой отрасли. За прошедшее полугодие субсидии и льготное кредитование на строительство жилья составили менее 1% годового плана.

В принципе подобное сокращение централизованных государственных расходов на экономику можно было бы лишь приветствовать. Выделять средства на производство — абсурдная политика. Во всем мире производственный сектор держит не только себя, но и государство. Беларусь же в отличие от цивилизованных стран сохранила верность социалистическим принципам централизованной экономики. Именно поэтому сейчас государству нечего предложить отечественным производителям взамен привычных государственных дотаций и льготных субсидий. В ситуации острого финансового кризиса, когда средства, полученные предприятием, тут же изымаются в счет налогов и штрафов за несвоевременную уплату, льготные государственные кредиты для многих производителей были единственным источником поддержки хотя бы минимального уровня производства. Без государственного финансирования большинство наших заводов в самое ближайшее время останется без денег.

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

ПРОВИНЦИЯ ЖИВЕТ ЛИШЬ ЗА СЧЕТ ДОТАЦИЙ ИЗ ЦЕНТРА

Еще более сложной остается ситуация с выполнением местных бюджетов. За пять месяцев текущего года в областные бюджеты и бюджет Минска поступило около BLR8 трлн., что составляет 29% годового плана. При этом лишь на 27% исполнена доходная часть бюджета Витебской области и на 28% — Гомельской. В результате на местах постоянно растет задолженность перед бюджетными организациями. По сравнению с началом года она увеличилась на BLR2 трлн. и к 1 июня выросла до BLR3,7 трлн. В Минске этот долг составляет BLR893 млрд., а в Гомельской области — BLR793 млрд.

Недополученные доходы не позволили местным бюджетам в полном объеме профинансировать свои расходы. Общая сумма этих расходов сегодня составляет 29% годового плана. Львиная их доля — финансирование предприятий транспорта и жилищно-коммунального хозяйства. В частности, из годовой суммы, предусмотренной на дотации транспортным организациям, уже выделено 88%. По Минску расходы на возмещение разницы в ценах по городскому транспорту составили 109% годового плана. Как подчеркивается в заключении Министерства финансов, в «отдельных, преимущественно сельскохозяйственных районах единственным способом выживания являются дотации из вышестоящих бюджетов».

О КОМ ПОМНИТ ПРЕЗИДЕНТ

Пришедший к власти на волне всенародной любви президент, естественно, не мог оставить без внимания преданный ему электорат. Видимо, именно по этой причине дела с финансированием социальной сферы обстоят благополучнее, чем с финансированием производства. Однако в сражении за народное благосостояние правительство неизменно терпит поражение.

Сегодня расходы по финансированию социальной сферы в целом исполнены лишь на 31%. При этом на 33% профинансированы расходы на физическую культуру, на 37% — на просвещение. Стоит, правда, отметить, что и здесь государство идет по пути предоставления различных социальных послаблений. Скажем, расходы на социальное обеспечение и пособия составили около 40%.

Вероятно, скоро нам придется забыть о таком завоевании социализма, как бесплатная медицина. Во всяком случае, в первом полугодии расходы на здравоохранение составили лишь 21% годового плана.

Не забывает президент о главной опоре своей власти — силовых структурах. Различного рода правоохранительные органы профинансированы на

36%. На 34% профинансированы органы внутренних дел, на 39% — внутренние войска. Еще большей любовью президента пользуются, судя по всему, органы государственной безопасности. Из BLR280 млрд. им выделено уже BLR120 млрд. 48% годового плана составили расходы на содержание Главного управления государственной охраны. Несмотря на все бюджетные проблемы, растут расходы на содержание Службы безопасности президента. Пожалуй, президентская охрана — это единственная структура, профинансированная хотя и с небольшим, но все же превышением плана. На ее содержание истрачено более половины средств, выделенных на год.

ЗНАЕТ, НО МОЛЧИТ

Кабинет Министров, видимо, осознает остроту существующих проблем. В заключении Министерства финансов подчеркивается, что «положительные тенденции, достигнутые в основном монетарными действиями, оказались недостаточными для создания предпосылок экономического роста». В качестве основных причин этого называются: низкая эффективность производства, неконкурентоспособность отечественной продукции, высокие издержки производства, снижение рентабельности. По мнению специалистов Минфина, проблемы предприятий порождены ценовой политикой, административным сохранением в числе действующих объектов потенциальных банкротов, непосильной налоговой нагрузкой и высокой долей заемных средств. Особо отмечается негативная роль изменения структуры республиканского бюджета. Прежде всего это касается возрастания доли средств, используемых на потребление бюджетной сферой, при сокращении средств, направляемых на накопление.

Необходимым условием оздоровления экономики называются «разукрупнение предприятий, закрытие неэффективных производств, реализация процедуры банкротства, осуществление широкой программы приватизации и создание условий открытости экономики для внешних инвесторов». Кроме этого, подчеркивается необходимость реформирования налогового законодательства для повышения

его стимулирующей роли. Проблему неплатежей предлагается решить при помощи механизма пересформирования просроченной задолженности в ценные бумаги.

Правда, воплощать свои концептуальные разработки в жизнь Кабинет Министров явно не торопится. Во всяком случае, постановление о мерах по реализации бюджета на 1996 год в основном предусматривает усиление контроля за поступлением налогов и целевым использованием бюджетных ссуд.

ВКЛЮЧАТЬ ПЕЧАТНЫЙ СТАНОК СТРАШНО ТОЛЬКО ВНАЧАЛЕ

На первый взгляд, правительство оказалось в безвыходном положении. Нет денег и нет надежды на то, что они появятся. А ведь кроме недоимки в BLR4,5 трлн., есть еще и BLR5,5 трлн. рублей запланированного бюджетного дефицита. Эти деньги тоже необходимо где-то взять.

Первоначально на покрытие дефицита предполагалось напечатать кредит МВФ (\$300 млн.), кредиты Нацбанка, средства от продажи ГКО и приватизации. Но из всего кредита МВФ мы получили лишь BLR60 млрд. Доходов от приватизации нет, как нет, по сути, и ее самой. Вместо почти триллиона рублей от продажи государственных предприятий получено немногим более BLR1 млрд. Лишь на 43% профинансированы кредиты Национального банка. Так что поиск какого-либо решения в рамках сохранения существующей системы представляется просто бессмысленным.

Впрочем, вполне возможно, что простенькое, но со вкусом решение уже давно найдено. В конце концов, решать все бюджетные проблемы одним махом — в духе нынешней исполнительной власти. Достаточно включить печатный станок — и деньги в бюджете появятся. Президент сможет ежемесячно повышать заработную плату, пособия, напрова и налево раздавать кредиты. А все возрастающие расходы будут компенсироваться постоянным повышением цен. Трудно, правда, отказаться от грандиозного успеха (победы над инфляцией), но конечная благая цель оправдывает и это.

АУКЦИОНЫ
по продаже объектов коммунальной собственности

ПРИВАТИЗАЦИЯ БЕЛАРУСЬ

ОРША: 20 АВГУСТА
МАГАЗИН, ПИВБАР, КАФЕ, ЛАРЕК, 5 ЗДАНИЙ
Контактный тел. (02161) 2-15-55

БРЕСТ: 27 АВГУСТА
4 МАГАЗИНА, 3 ЗДАНИЯ,
2 МАСТЕРСКИЕ ПО РЕМОНТУ ОБУВИ,
ПРАВО АРЕНДЫ ПОМЕЩЕНИЯ МАГАЗИНА.
Контактный тел. (0162) 23-55-58

МИНСК: 29 АВГУСТА
3 МАГАЗИНА, КАФЕ, СТОЛОВАЯ,
СВИНОФЕРМА, ЗДАНИЕ.
Контактный тел. (017) 220-66-24

ГОМЕЛЬ: 3 СЕНТЯБРЯ
7 МАГАЗИНОВ, ЗДАНИЕ МАГАЗИНА,
3 ПАРИКМАХЕРСКИЕ, БАНЯ, КИОСК.
Контактный тел. (0232) 55-51-35

ВЕЛИКИЙ ПЕРЕДЕЛ ВЛАСТИ ЗАВЕРШИЛСЯ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

В самом конце июля в Чехии завершился процесс создания новых органов законодательной и исполнительной власти, который длился почти два месяца.

23 июля парламент рассмотрел вопрос о доверии новому кабинету, сформированному премьер-министром Вацлавом Клаусом. 98 депутатов коалиции высказались в поддержку правительства, против проголосовали 40: 22 коммуниста и 18 представителей республиканской партии (SPR-RSC). Депутаты главной оппозиционной силы — Чешской социал-демократической партии (CSSD) — покинули зал на время голосования, обеспечив таким образом преимущество сторонникам Клауса. Однако сам премьер-министр позже признался, что несколько разочарован позицией социал-демократов, не поддержавших его кабинет.

Тем не менее такой вариант был не самым худшим. Чешские

социал-демократы, все еще упивающиеся своим несомненным успехом на выборах, казалось, позабыли о достигнутой с коалицией договоренности о поддержке нового правительства Клауса взамен на кресло председателя парламента для своего лидера. Неоднократно раздавались высказывания, в том числе и лидера парламентского клуба CSSD Станислава Гросса, о том, что социал-демократы не собираются поддерживать правительство. А председатель чешского парламента и лидер социал-демократов Милош Земан перенес заседание парламента, на котором новоназначенный премьер-министр должен был выступить со своим экспромтом — программой нового кабинета, — с 16 на 23 июля. Мотивировано это

было тем, что «для политической стабилизации в стране» необходимо, чтобы программа была представлена его партией прежде, чем будет оглашена в парламенте. Такие требования не могли понравиться коалиции, которая в свою очередь напомнила социал-демократам, что она может поднять вопрос об отстранении Милоша с поста спикера парламента. Однако текст программы правительства был напечатан 15 июля в ежедневнике «Право».

Развернувшиеся споры между блоками политических сил и угроза политической стабильности в стране заставили президента Вацлава Гавела вновь вмешаться в ход событий. Накануне окончательного голосования президент выразил доверие кабинету, созданному Клаусом, и выразил надежду на то, что парламента также разделит его точку зрения. А если для кого-то из социал-демократов и это авторитетное мнение не

стало решающим, то предупреждением для них прозвучало выступление лидера экстремистской республиканской партии, представлявшее собой агрессивную атаку на цыган, которые, по его мнению, должны преследоваться государством за само свое рождение. Это выступление многих окончательно убедило в том, что демократические силы должны оказывать друг другу поддержку.

Социал-демократическая партия продекларировала свою толерантность по отношению к правительству меньшинства и пообещала «дать ему возможность работать», оставив за собой право контроля. Впрочем, ожидается, что спорных вопросов между коалицией и социал-демократами будет немало и решить их будет нелегко. В ближайшем времени может возникнуть новое столкновение, вызванное вопросом о реприватизации имущества костела.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ВО ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКЕ ЛИТВА ДЕЛАЕТ СТАВКУ НЕ НА ОТДЕЛЬНЫЕ ГОСУДАРСТВА

Вадим ШЕРЦОВ,

Собственный корреспондент «БДГ» в странах Балтии

Министр иностранных дел Литовской Республики Повилас Гилис отвечает на вопросы «БДГ».

— Во внешней политике Литвы в последние годы отмечены заметные достижения. Каковы приоритетные направления этой политики?

— За последние три с половиной года мы, действительно, кое-что достигли в этом направлении. Хотя после распада СССР процесс налаживания внешних связей был достаточно болезненным. Республикой СССР поддерживались тесные экономические, социальные, культурные и научные связи между собой. Отделение части от целого оказалось еще и психологически трудным. Пришлось заниматься «терапией».

Наша внешняя политика не ориентирована на отдельные государства. Мы пытаемся ее сбалансировать. Наши приоритеты — Европейский союз, НАТО. Хотя налаживание дружеских отношений с Россией, Польшей, Беларусью, Прибалтийскими и Скандинавскими странами — не менее важная цель внешней политики Литвы.

— Как бы Вы охарактеризовали сегодняшние отношения Литвы с Беларусью?

— Мы рады благополучным отношениям с Беларусью. Конечно, ситуация в наших странах и подходы к решению многих проблем различны. Это закономерно, ведь каждая страна уникальна и выбирает собственный путь развития. Я считаю, что, несмотря на различия, мы сумели сохранить хороший психологический климат в отношениях. Мы, в частности, рады тому, что обе страны ратифицировали договор о границах. Благоприятному развитию двусторонних отношений послужит и визит в Литву премьера Беларуси г-на Чигири.

— Отношения с Латвией и Эстонией являются для Вашей страны приоритетными. Это закономерно. Сегодня популярно выражение «балтийская солидарность». Но, судя по некоторым проблемам, в возводимом здании «балтийской солидарности» появляются трещины. Чем это вызвано?

— Наши отношения многомерны, поэтому однозначного ответа на этот вопрос нет. Есть недостатки, несоответствие интересов. На мой взгляд, основные направления нашего сотрудничества — сфера безопасности, стратегические и политические цели, экономика, создание совместных инфраструктур в транспортной сфере, энергетике и связи. Я не считаю, что единство балтийских стран — теоретическое желание.

— Желание каждой из балтийских стран привлечь максимальное количество инвестиций порождает конфликт интересов. Достаточно вспомнить затянувшийся спор между Литвой и Латвией по вопросу морского разграничения...

— Думаю, что в данном случае мы решаем параллельно два вопроса: границ (рубежей) экономической зоны и разделения нефтяных ресурсов в Балтийском море. Пока переговоры касались только границ. Но, видимо, мы не решим эту проблему, не регламентировав эксплуатацию нефтяных ресурсов. Мы должны решать эти вопросы по правилам «fair play». Я думаю, что в этом случае можно достичь



Справка «БДГ».

Повилас Гилис возглавляет МИД Литовской Республики с середины декабря 1992 года. Он один из немногих министров, работавших с тремя последними премьерами. На протяжении семи лет, т.е. с начала создания самостоятельной Компартии Литвы, находится в команде президента ЛР Альгирдаса Бразаускаса. Отношения министра иностранных дел с президентом, по признанию самого Гилиса, всегда были очень ровными. Думается, что это не в последнюю очередь повлияло на достижения Литвы на международной арене.

нужных результатов. Если же будем себя обманывать и при наличии двух вопросов решать только один, то развитие отношений надолго затормозится. Обычно такие проблемы очень болезненно воспринимаются обществом, и его реакция, как правило, очень остра. Особенно трудно урегулировать вопросы, касающиеся спорных территорий, границ. В таких случаях порой и один квадратный километр важен.

— На южных границах у Литвы возникла аналогичная проблема в отношениях с Россией, в том числе, с определением рубежей экономической зоны.

— С Россией уже длительное время ведутся переговоры. Есть несколько спорных моментов. Но при наличии доброй политической воли вопрос границ на суше и территориальных вод на море может быть решен. Может быть, в меньшей степени стороны готовы решить вопрос о рубежах экономической зоны.

— Чем объясняется стремление Эстонии раньше Литвы и Латвии присоединиться к ЕС? Ведь Запад воспринимает страны Балтии как единую геополитическую единицу.

— Проблема, связанная с желанием Эстонии первой вступить в ЕС, в какой-то мере существовала. Но, считая, она уже в прошлом: после последней встречи президентов трех Прибалтийских государств этот вопрос решен. В совместной декларации лидеры заявили о желании стран войти в Евросоюз и НАТО вместе. В подобных вопросах конкуренция неуместна. Нельзя создавать свой имидж за счет имиджа других стран. В то же время есть сферы, где конкуренция естественна: например, борьба за инвестиции, за более интенсивную торговлю.

Определенные успехи внешней политики нашей страны признаются и на Западе, и на Востоке, и в Литве. Хотя года три назад внешняя политика государства подвергалась у нас частой критике. Теперь даже оппозиция признает, что в основном внешняя политика создала хорошие условия для внутреннего развития страны.

ПОЛЬСКИЕ ПРАЗДНИКИ УДАРЯТ ПО ИНОСТРАННЫМ ПЕРЕВОЗЧИКАМ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

Польша, как и Беларусь, — страна транзитная. Здесь, однако, отдадут себе отчет в том, что получить выгоду от своего географического положения можно лишь в том случае, если развивать дорожно-транспортную сеть: строительство новых трасс, модернизацию существующих, расширение пограничных переходов.

Обо бюджетных средствах на эти цели поступает явно недостаточно: неполных 5% от всех инвестиций в стране. Хотя имущество этой сферы народного хозяйства Польши оценивается в 12% от всей государственной собственности. По оценкам специалистов, разработавших для Польши на ближайшие 10-15 лет стратегическую программу «Транспортная политика», только на ежегодное восстановление существующей транспортной сети необходимо 3 миллиарда злотых. А выделяется едва ли больше трети от этой суммы. И основные усилия обычно направляются на модернизацию важнейших коммуникационных трасс: автострад и железнодорожных путей. Ситуация в этом году усугубилась повреждением ряда крупных автострад во время весенних паводков после снежной зимы и бурными ливнями летом.

Тем не менее польское правительство готовится к реализации масштабной программы строительства в течение 15 лет сети автострад общей длиной 2,6 тысячи километров. Осуществление этих планов обойдется в \$8-10 млрд. Бюджета на это явно не хватит, поэтому государство на собственные деньги намерено только модернизировать некоторые участки важнейших трасс и выкупить землю под строительство новых дорог. А к строительству автомагистралей — с последующей их эксплуатацией в течение 30 лет — приглашаются частные фирмы. Основные требования, предъявляемые к ним, таковы: величина уставного фонда

должна составлять не менее 10 млн. ЭКЮ (около 30 млн. злотых) и фирмы должны быть зарегистрированы в Польше.

Уже состоялись конкурсы на строительство нескольких участков автострад А-2 (пересекающей Польшу с запада на восток) и А-1 (это часть трансевропейской автострды «Север-Юг TEM-Trans European Motorway», которая в Польше начинается в Гданьске и проходит через Торунь, Ченстохову и Катовицы). Наибольший интерес к этим проектам проявили консорциумы с участием американских, канадских, немецких, итальянских и французских фирм-исполнителей, а также банки и фирмы, занимающиеся финансированием такого рода инвестиций.

Европейский союз в рамках фонда PHARE выделил Польше гранты на реализацию некоторых элементов программы развития транспортной сети, например, на финансирование исследовательских работ для трассы А-1. Получила эта страна и кредиты на строительство дорог от Европейского банка реконструкции и развития.

Широкое строительство дорог будет начато в Польше через 1-1,5 года. К этому времени закончатся обработка вступительных технических проектов (для большей эффективности они готовятся отдельно для каждого участка) и окончательное согласование локализации трасс с местными властями. Последнее, кстати, оказалось не таким легким делом: в конце XX века местные власти умекот не только считать доход, который принесут автомагистра-

ли, но и ущерб для экологии.

Однако все заинтересованные стороны демонстрируют готовность к компромиссам. Иного пути нет: по оценкам специалистов, при сохранении ежегодного роста ВВП в Польше в среднем на 5% до 2000 года наземные перевозки грузов вырастут на 3,5%, в том числе автотранспортом — на 3,54% (при увеличении на 25% средней дальности перевозок). А ситуация даже с одним только покрытием трасс уже на сегодняшний день достаточно критична — лишь 27% дорог в Польше не требует ремонта.

В качестве одного из возможных решений, которое должно помочь если не исправить положение, то хотя бы отдалить возможное ухудшение ситуации, польское Министерство транспорта выбрало ограничение движения грузовых автомашин. Ведь именно тяжелые грузовики приводят к наиболее интенсивному износу дорог. Поначалу это ограничение будет действовать только по праздничным дням, а также при определенных погодных условиях. В дни государственных праздников Польши (1 января, 1 и 3 мая, 15 августа, 1 и 11 ноября, 25-26 декабря, а также в праздники со «скользящим» графиком — такие как Пасха и праздник Божьего Тела) по польским дорогам будет запрещено движение грузовиков весом свыше 16 тонн. Это запрещение вводится с 18.00 дня, предшествующего празднику, и действует до полуночи, заканчивающей праздничный день. Таким образом, уже 15 августа этого года фирмы, осуществляющие экспортные перевозки в Польшу или через территорию этой страны, вместе с поляками могут отдохнуть.

Если же это лето еще захочет пообаловать нас горячими денками, то при длительной жаре, если температура воздуха превышает

30 градусов Цельсия, Генеральная дирекция общественных дорог Польши получила право запрещать движение грузовиков весом свыше 12 тонн с 11.00 до 23.00. В этом случае ограничение движения тяжелых автомашин может быть применено как на территории всей Польши, так и в отдельных воеводствах. Такое решение должно быть озвучено с двухдневным опережением в прессе, а также будет сообщаться дипломатическими площадками и на пограничные переходы. Так что во избежание последующих осложнений (в виде солидных штрафов за нарушение решения об ограничении движения) лучше заранее поинтересоваться в посольстве или хотя бы на границе о возможности пересечь территорию Польши.

Министерство транспорта Польши этим, однако, не ограничивается и планирует уже с 1 июня 1998 г. расширить ограничение движения грузовиков на все выходные (т.е. субботы и воскресенья) лета. И тогда уже в пятницу вечером с 18.00 будет вступать в силу запрещение движения по польским дорогам грузовиков весом свыше 16 тонн — с июня по сентябрь. Впрочем, движение грузового автотранспорта по выходным ограничено во всей Западной Европе, так что здесь у Польши с Европейским союзом диссонанса не будет.

В правилах не бывает исключений, а потому перечисленные ограничения не относятся к тяжелому транспорту пограничной службы, полиции, Войска Польского, сельскохозяйственных комбайнов, а также транспорта, перевозящего животных и быстропортящиеся товары.

Одновременно транспортные ведомства Польши намерены расширить необходимую инфраструктуру: построить и, соответственно, обустроить сеть паркингов (надо полагать, для того, чтобы водителям простаивающих грузовиков было где отметить польские национальные праздники).

Министра этой страны в Польшу была достигнута договоренность о заключении в сентябре договора, предусматривающего ряд мероприятий в области экономического сотрудничества двух стран, и в частности, монтаж польских «Урсусов» на литовских предприятиях.

ПОЛЬСКИМ ТРАКТОРОСТРОИТЕЛЯМ «УЛЫБНУЛСЯ» КРУПНЫЙ КОНТРАКТ

Польский тракторный завод «Урсус», расположенный в предместье Варшавы, заключил контракт на поставку крупной партии своих тракторов в Бразилию. Стоимость контракта пока является коммерческой тайной, однако известно, что поляки продадут в

эту южноамериканскую страну несколько сот тракторов.

Прячем график поставки построен таким образом, что ежемесячно за океан будут отправляться 30 «Урсусов». Предприятие, прошедшее серьезную реструктуризацию, недавно получило кредит правительствен-

ного Агентства развития промышленности на текущее производство, благодаря чему может сразу же начать выполнение крупного контракта.

Польские тракторы пользуются интересом и у ближайшего соседа — Литвы. Во время недавнего визита премьер-ми-

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОПТОВЫЙ РЫНОК: ОПРАВДАН ЛИ ПРОЕКТ?

Виктор МАРТИНОВИЧ

15 августа Минский городской комитет и «Компания Минского оптового рынка» проведет официальную церемонию открытия Минского оптового рынка продуктов питания и сельхозпродукции.

Оптовый рынок — наиболее простая форма взаимоотношений между производителями и потребителями продовольственной продукции. В роли продавцов на оптовом рынке будут выступать колхозы, совхозы, фермерские хозяйства, а также поставщики всех видов продовольственной продукции. По замыслу организаторов, покупателями должны быть овощные и продовольствен-

ные магазины, бакалейные базы, перерабатывающие предприятия, системы общественного питания, школы, больницы и т.д.

На практике же, как показывает опыт России, эта затея обернется организацией еще одной «Комаровки», так как рано или поздно продавцы окажутся лицом к лицу с необходимостью торговать не только оптом, но и в розницу. Сработает естественное не-

желание потребителя платить «овощным и продовольственным магазинам» и получать товар не первой свежести. Что касается систем общественного питания, школ, больниц и т.д., то у этих субъектов хозяйствования уже давно нет денег на то, чтобы постоянно покупать свежие овощи и фрукты.

Любопытно то, как преподносится грядущее мероприятие общественности. Если верить пресс-релизам Мингорисполкома, рынок, открытие которого намечено на 15 августа, — «первый и единственный в СНГ». Складывается впечатление, будто организаторы мероприятия ни-

когда не были в Москве или С.-Петербурге, где львиная часть продуктов питания закупается именно на оптовых рынках. Впрочем, суматоха, поднявшаяся вокруг идеи создания рынка, вполне понятна. Это первый реализованный проект Европейского банка реконструкции и развития.

Впрочем, принимая во внимание прохладное отношение ЕБРР к реализации проектов на территории Беларуси, которое демонстрируется в последнее время, можно предположить, что первый осуществленный «белорусский» проект банка окажется и последним.

В БЕЛАРУСИ ПОЯВИЛАСЬ НОВАЯ АВИАКОМПАНИЯ

26 августа в Минске состоится открытие официального представительства авиакомпании Scandinavian Airlines, объединяющей капитал трех европейских стран: Швеции, Дании и Норвегии. Рейсы будут осуществляться 3 раза в неделю: в понедельник, четверг и пятницу.

Пер Сдерблом, менеджер по маршрутам «SAS» в регионе СНГ, Балтии, Польши, согласился с утверждением, что сегодня в Беларуси наблюдается определенный спад деловой активности. В то же время, по признанию Эрланда Ольсена, регионального менеджера по продажам Scandinavian Airlines в Латвии, основными потребителями услуг «SAS» являются деловые люди.

В связи с этим успешной работе Scandinavian Airlines в Беларуси на первом этапе может помешать низкий спрос. Чтобы предотвратить это, казалось бы, неизбежное явление, руководство Scandinavian Airlines решило первым же рейсом отправить в Беларусь делегацию представителей скандинавских средств мас-

совой информации, дабы популяризировать белорусский рынок.

По словам Юлии Гладченко, менеджера по продажам белорусского представительства Scandinavian Airlines, в ближайшем времени в аэропорту «Минск-2» откроется бюро по продаже билетов на рейсы «SAS». В течение года после начала полетов планируется также открыть офис представительства Scandinavian Airlines в центре Минска.

Как известно, Беларусь — весьма «своеобразное» место для работы иностранных авиакомпаний. В октябре 1994 года был поставлен вопрос о приостановлении деятельности белорусского представительства компании «Люфтваганз». Причина — разногласия по поводу зимнего расписания

Справка «БДГ».

Компания Scandinavian Airlines образована 1 августа 1946 года. Учредители — датская авиакомпания DDL (образована в 1918), шведская SLLA и норвежская DNL (основана в 1927). Сегодня «SAS» обслуживает более 1 тыс. рейсов в день. Самолеты Scandinavian Airlines осуществляют полеты в 103 направлениях. Пассажиропоток — 19 млн. чел. в год, 10 млн. из которых — по международным рейсам. Головной офис компании находится в Стокгольме. Доля государственного капитала — 50%. Годовой оборот — SEK35 млрд. год. Количество служащих по всему миру — 20 тыс. чел.

полетов во Франкфурт-на-Майне. В результате конфликта германская авиакомпания потеряла убытки в размере \$180 тыс. В текущем году представители российской компании «Трансаэро» выразили неудовлетворение своим расписанием полетов. Авиакомпания было предоставлено дневное время, а с более

прибыльного вечернего рейсы были «вытеснены» Белорусским объединением гражданской авиации. Поменяв время полетов на дневное, сотрудники «Трансаэро» обнаружили в расписании «Белавиа» рейс на это же время, причем вылет самолетов белорусской компании осуществлялся из аэропорта «Минск-1», находящегося в городской черте, что более удобно для пассажиров.

Несмотря на это, Юлия Гладченко, рассуждая о перспективах развития «SAS» в Беларуси, не теряет оптимизма: «О том, что обстановка на белорусском рынке авиационных перевозок далека от критической, свидетельствует то, что и «Люфтваганз», и «Трансаэро» по-прежнему работают здесь. Что касается отношений с «Белавиа», то согласование времени перелетов уже состоялось и обе стороны остались удовлетворены результатом».

ФОРУМ ДЕЛОВЫХ КРУГОВ БЕЛАРУСИ И ЧЕХИИ

Отдел внешней торговли «БДГ»

27-29 августа в минском Дворце искусств состоится форум «Деловое сотрудничество-96», организованный Союзом промышленности Чешской Республики и Белорусской ассоциацией делового сотрудничества «Белфортекс». По замыслу организаторов, предстоящая встреча деловых кругов должна способствовать развитию торгово-экономических связей между Беларусью и Чехией, установлению взаимовыгодных контактов между предпринимателями двух стран.

В рамках форума будет организована выставка-продажа продукции чешских производителей. Спектр предлагаемых на ярмарке товаров будет достаточно широк: от фарфора до металлообрабатывающего оборудования.

28 августа в первой половине дня планируется проведение встреч чешских бизнесменов с представителями предприятий

Беларуси, а во второй — семинар, на котором чешская сторона ознакомит представителей Беларуси с опытом проведения приватизации, развития рыночных отношений и предпринимательства в Чехии.

Последний день работы форума отводится для знакомства чешских предпринимателей с белорусскими предприятиями.

СОЗДАЕТСЯ ТОРГОВЫЙ ДОМ НА КИПРЕ

Отдел внешней торговли «БДГ»

1 августа в Минском внешнеэкономическом центре прошло первое организационное совещание потенциальных учредителей торгового дома «Беларусь - Кипр» под председательством первого заместителя министра А.Добродумова и при непосредственном участии инициатора от кипрской стороны, президента российско-кипрского бизнес-центра г-на Куррисса. В работе совещания также приняли участие представители БелТПП, Минсельхозпрода, государственного предприятия «Стройкомплект», Минского электротехнического завода им.Козлова, АО «Брестгазоаппарат», моголевского ПО «Химволокно», ОАО «КИМ» (г.Витебск), АО «Щучинский завод Автопровод», ОАО «Элема» (г.Минск), Белвнешэкономбанка, Витебского хладокомбината, АО «Пинскдрев» и др.

Как пояснили корреспонденту «БДГ» в МВЭС, идея создания ТД «Беларусь — Кипр» предполагает одновременное открытие аналогичных структур на Кипре и в Беларуси. По оценке кипрской стороны, содержание торгового дома на Кипре обойдется в \$60 тыс., причем со второго финансового года предусматривается переход на полный хозрасчет. В течение первого года сотрудники ТД (менеджер, технический секретарь от кипрской стороны и

представитель от Беларуси) будут заниматься поиском деловых партнеров для белорусских учредителей. При торговом доме на Кипре будет открыта также оффшорная компания, которая позволит значительно снизить налоговые отчисления и сборы.

Сегодня МВЭС совместно с БелТПП занимается расширением круга участников потенциальных учредителей с белорусской стороны. Контактный тел. (017) 220-00-64.

СТРОИТЕЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ

СТРОИТЕЛЬНОМУ ДЕЛУ НУЖНЫ ПРОРАБЫ ДУХА

Светлана КАРПЕKOBA

Во второе воскресенье августа строители Беларуси отметили свой профессиональный праздник — День строителя. Однако, несмотря на праздничный день, кое-кто из наших сограждан поминал представителей столь необходимой профессии далеко не добрым словом.

Впрочем, ругать строителей в нашей стране стало делом привычным и практически безнадежным: характер создателей среды человеческого обитания сродни материалам, с которыми они работают, например, железобетону (по прочности).

Конечно, обидно, что облик наших городов достаточно сер в смысле посредственности замыслов и уровня их осуществления, но, как говорится, что имеем...

Состоявшаяся накануне праздника пресс-конференция министра архитектуры и строительства Геннадия Новицкого вселила определенную надежду на то, что в строительной отрасли все-таки возможны перемены к лучшему. Правда, для их осуществления прежде всего необходима политическая воля руководства страны.

Министр сообщил, что за 6 месяцев текущего года белорусскими строительными организациями освоено BLR9,3 трлн. капиталовложений. 44% объема работ выполнено организациями негосударственного сектора экономики. Появилось 717 тысяч кв.метров жилья, что на 1,36% больше, чем в прошлом году. Г-н Новицкий отметил, что цены в строительной отрасли росли медленнее, чем на потребительском рынке, а ситуация с выплатой зарплат в отрасли нельзя назвать критической. Вместе с тем остра проблема неплатежей (сегодня не оплачено 40-45% всего объема работ — это более BLR1,2 трлн.).

Г-н Новицкий заявил, что сегодня темпы структурных преобразований в изменившемся инвестиционном поле явно недостаточны — необходима качественная транс-

формация. В частности, по мнению министра, целесообразно создать так называемые институты накопления денег, которые помогут людям строить дома, пользуясь долгосрочными кредитами. Сейчас министерство работает над созданием института залога.

По мнению г-на Новицкого, необходим также выход на рынки ближнего и дальнего зарубежья с качественной экспортной продукцией.

Министр отметил, что сегодня нужно создавать структуры, способствующие созданию конкурентной среды. Финансово-экономические рычаги гораздо более жестки и эффективны, чем административно-командные методы управления экономикой.

Г-н Новицкий сообщил, что сегодня целый ряд организаций строительной отрасли подает заявки на акционирование, а само акционирование министр считает самой оптимальной формой восприятия инвестиций. «Нам нужно перенимать мировой опыт и развивать национальную экономику», — сказал он.

ВИЗИТЫ

КИТАЙСКИЙ «АГРОПРОМТОРГ» В МИНСКЕ

Отдел внешней торговли «БДГ»

Как сообщили «БДГ» в МВЭС, 11 августа в Минск прибывает делегация Синцзянского Уйгурского автономного района Китая — лидера КНР по выращиванию хлопка — во главе с президентом корпорации «Агропромторг».

Цель визита делегации — налаживание прямых контактов с белорусскими предприятиями, обмен предложениями по различным направлениям сотрудничества. По информации Посольства КНР, особый инте-

рес для китайских промышленников представляют станкостроение, автомобилестроение, химическая, легкая, пищевая промышленности. Китайская сторона готова осуществить поставки в Беларусь сахара, риса, масла

растительного и масличных культур, мяса и других пищевых продуктов, а также текстильной продукции, шерсти, хлопка. Представители компаний, находящиеся в составе делегации, заинтересованы также в импорте из Беларуси продукции машиностроения, химической промышленности, бумаги, создании совместных предприятий по производству продуктов питания, кооперированных поставках в автомобилестроении.

«ИТОЧУ» С ПОМОЩЬЮ «МИРА» ВЗГЛЯНУЛА НА «ГОРИЗОНТ»

Отдел внешней торговли «БДГ»

На минувшей неделе по инициативе межгосударственной телерадиокомпания «Мир» Минск посетил президент японской компании «Itchu Communication GmbH» Такэчи Хидеаки.

Об этой организации корреспонденту «БДГ» удалось узнать следующее. Компания зарегистрирована в Германии в 1986 году, занимает не последнее место в системе концерна «Шарп». Имеет представительство в Москве. Поддерживает близкие отношения с телерадиокомпанией «Мир», совместно с которой подумывает о создании ФПГ со штаб-квартирой, разумеется, не в столице Беларуси. Благодаря деятельности «Иточу» в Москве уже в сентябре этого года с конвейера

одного из московских заводов сойдет первая опытная партия телевизоров «Шарп».

Г-н Хидеаки был принят Александром Лукашенко, который пообещал оказывать компании всяческое содействие в случае, если ее руководство решит организовать сборочное производство телевизоров «Шарп» на минском ПО «Горизонт». Первый телевизор, сошедший с конвейера, Александр Григорьевич по обыкновению подарил себе в комнату. Президент «Иточу» не исключил возмож-

ность сборки в Минске 4 тыс. телевизоров в год (на первом этапе). В последующем возможна организация выпуска телевизоров на сумму до \$10 млн. в месяц.

Тем не менее предложения белорусского президента о создании рабочей группы для детальной проработки проекта были встречены весьма сдержанно, из чего следует, что «Иточу» наряду с ранее ангажированными «Филипсом» и «Дэу» предпочла занять выжидательную позицию. И все же шансы на сотрудничество с «Иточу» у «Горизонта» остались: после посещения предприятия г-н Хидеаки отметил высокую квалификацию местных рабочих и определил их уровень как «намного выше, чем в Малайзии».

НА «ГОРИЗОНТЕ» — ПРОБЛЕСКИ НАДЕЖДЫ

Анализируя работу «Горизонта» по истечении двух месяцев после предоставления ему первой транши государственного кредита и создания условий для полугодового функционирования, необходимо отметить несколько моментов.

Стремление нынешнего руководства Беларуси преодолеть кризис в промышленности, в т.ч. и в радиоэлектронной отрасли, вполне понятно. Но предоставление «Горизонту» экстренной кредитной помощи из довольно скудного государственного бюджета, смена руководства, а также внимание самого президента обусловлено не только этим. «Горизонт» — гордость бывшей БССР — в сегодняшней независимой Беларуси символизирует глубину общего экономического кризиса и неспособность государственных властей его преодолеть. И если решение создать СП «Форд-Юнион» было не только экономически выгодно для Беларуси, но и имело определенный внешнеполитический подтекст, то меры, принятые для спасения телевизионного объединения, должны повысить внутриполитический рейтинг правительства и президента.

НАЧАЛО БЕЗ КОНЦА?

Сегодня события на «Горизонте» внушают определенный оптимизм. Во всяком случае, замыслы Владимира Семашко осуществляются успешно: «То, что намечалось, нами сегодня выполнено». А намечалось ни много ни мало к сентябрю текущего года поднять уровень производства до 20-25 тыс. телевизионных приемников. Именно такой объем способен обеспечить объединению рентабельность. До сентября еще месяц. Руководитель «Горизонта» утверждает, что «именно август и сентябрь станут переломным периодом». Тем не менее успехи «Горизонта» очевидны уже сейчас.

За июнь текущего года головной завод выпустил 10220 телевизоров (запланировано — 10100), в июле — 13700 (13600). В августе этот показатель должен составить 15000.

Но гораздо важнее данные о реализованной продукции. Если в мае 1996 года из 7888 произведенных приемников реализовано всего 413 телевизоров цветного изображения, то в июне продано уже 3270 штук, а в июле — 10500 (кроме того, еще и 1,5 тыс. черно-белых). Владимир Семашко надеется, что в августе сбыт достигнет 20 тыс. единиц (95% которых — цветного изображения).

Чтобы обеспечить стабильную выручку от реализованной продукции, «Горизонт» отказался от консигнационной практики прошлых лет и увеличил объемы продаж по предоплате. В июле таким образом было реализовано около 30% продукции. Консигнационные сроки сокращены с 90 дней до 45. На российском рынке, где велика вероятность невозврата денег, «Горизонт» реализует товар в основном по предоплате, а сроки консигнации здесь сокращены до 10 дней.

Коренным образом изменена сбытовая структура «Горизонта». Отдел сбыта, существовавший ранее, являлся, по сути, большой кладовой нерезализованной продукции. Теперь он преобразован в управления по реализации телевизоров, занимающиеся активным поиском партнеров. В июле текущего года через появивший-

ся на предприятии дилерский отдел был осуществлен выход на крупных дилеров в странах СНГ. К 29 июля переговоры велись с 44 структурами из Кустаная, Кишинева, Усть-Каменогорска, Москвы, Твери, Мурманска, Перми и др. Кроме того, правительство ввело жесткие административные меры по регулированию продаж отечественных телевизоров в государственных и даже частных магазинах, стараясь тем самым нанести удар по реализации телевизоров марки «Горизонт» «черной» сборки.

В июле реализовано 10500 телевизионных приемников. 40% поступило на рынки стран СНГ, 20% реализовано там же по бартеру. Емкость внутреннего рынка — 6-7 тыс. телевизоров в месяц. Поэтому естественно, что из оставшихся 40% какая-то часть также попала к потребителям стран СНГ. Намечено, что к концу года месячный объем производства достигнет 30 тыс. приемников. Как рассчитывает г-н Семашко, 80-90% будут реализовываться в России и в других странах СНГ.

Главная проблема — сбыт — обусловлена качеством продукции и подорванной в последние годы репутацией торговой марки минского предприятия. Поэтому предполагается поставлять на рынок только новые модели 655 и 656.

«ПОДПОЛЬЕ» НА ГРАНИ ПРОВАЛА

Снижение собственных издержек и предоставление льгот позволили «Горизонту» снизить цены на \$25-30 (отпускная цена минских телевизоров колеблется в пределах \$235-242).

Для повышения качества продукции предпринят ряд мер. В первую очередь — переход к закупкам комплектации у непосредственных производителей, которые гарантируют качество своей продукции. Ужесточен входной контроль качества, налаживается соответствующая служба, изменяется отношение коллектива к работе. Результат есть: за последние два месяца количество возвратов телевизоров после прогона.

Эти мероприятия благоприятно отразились и на общем финансовом положении «Горизонта». Если в январе-мае 1996 года рентабельность предприятия составляла -28%, то в июне она снизилась до -2,3%. В июле на «Горизонте» не было простоев. Итог — «нулевая рентабельность». Как считает г-н Семашко, в августе «Горизонт» будет работать с прибылью. Раньше предполагалось выйти на прибыльность производства при объеме выпуска в 20 тыс. телевизоров. По последним расчетам, это возможно при производстве 15 тыс. приемников в месяц.

Руководством Беларуси и предпринятия осуществлен ряд мероприятий для борьбы с нелегальной сборкой телевизоров под маркой «Горизонт». Как заявил г-н Семашко, «такая сборка, по крайней мере в пределах Минска, прекратилась».

Была запрещена продажа фирмам комплектации и блоков, введено штриховое кодирование продукции «Горизонта». Кроме того, сегодня готовится постановление КМ РБ о лицензировании производственной и торговой деятельности фирм-производителей телевизоров.

ОТДЕЛ ПРОМЫШЛЕННОСТИ «БДГ»

Назначенный на пост генерального директора МПО «Горизонт» Владимир Семашко сделал в СМИ заявление о возможности достаточно быстрой реанимации телевизионного гиганта Беларуси. Это утверждение многие посчитали блефом.

«Горизонт» снизил цены, фактически сравняв их с рыночными. Более того, объединение даже пошло на выкуп полуфабрикатов у производителей телевизоров, например, у фирмы «Протон-Запад», одной из крупнейших в этой области.

«НАРОДНОМУ ТЕЛЕВИЗОРУ» — ЗЕЛЕННЫЙ СВЕТ

«Горизонт» делает ставку на телевизоры шестого поколения — модели 655 и 656, которые из-за достаточно низких цен получили статус «народных телевизоров».

В июне на головном заводе объединения произведена 1-я модель телевизора 655, в июле — 3 тыс. В планах на август, «и это безусловно будет выполнено» — 8 тыс. штук (причем 3 тыс. — в пластмассовых корпусах). В сентябре из намечающихся к производству 20 тыс. телевизионных приемников 80% будут представлять собой переходную модель (14, 20 и 21 дюйм). В этой модели установлена активная часть комплектации от фирмы «Филипс» и «наиболее надежный кинескоп в СНГ» из Паневжиса. Как отметил г-н Семашко, на эту продукцию поступило в 2 раза меньше рекламаций, чем на модели 510 и 519.

Осенью «Горизонт» намерен приступить к освоению 656-й модели, опытная партия которой будет выпущена с кинескопами «Самсунг». Предполагается, что в ноябре этот телевизор будет производиться с кинескопом 20 и 14 дюймов по диагонали.

Некоторую задержку в переходе на более рентабельные модели телевизоров шестого поколения Владимир Семашко объясняет следующим образом: «Первоначально нами предполагалось закончить выпуск телевизоров 510 и 519 к сентябрю-октябрю текущего года и полностью перейти на производство новой продукции. Но задерживались поставки комплектации со стороны «Филипса», замедлилось освоение некоторых деталей на нашем заводе «Алмагор». Чтобы не понести убытков, мы пересмотрели планы и решили перейти на производство новой модели к концу текущего года. В декабре предполагается выпустить 30 тыс. телевизоров, из которых лишь 2 тыс. — старых моделей».

ПОЛТОРА ГОДА — СЛИШКОМ МАЛЫЙ СРОК

В мае-июне на расчетный счет объединения поступило всего 1,2-1,5 млрд. рублей от реализованной продукции, в июле — около 12,4 млрд. Как прогнозирует руководство предприятия, в августе следует ожидать поступлений от реализации продукции, произведенной в предыдущие месяцы, в размере от 16 до 18 млрд. рублей. Таким образом, к концу августа 20-миллиардная транша, выделенная объединению по линии Минэкономики РБ, может быть возвращена государству.

Одна из главных проблем «Горизонта» — вымывость оборотных средств. Главная задача предприятия — наиболее эффективно использовать благоприятные усло-

вия для работы, приумножить оборотные средства, объемы производства и реализации продукции. Генеральный директор ПО «Горизонт» считает, что при использовании государственного кредита, денежных средств Национального банка и коммерческих кредитных учреждений у объединения «есть все предпосылки для того, чтобы твердо стоять на ногах».

Для увеличения оборотных средств объединения и выхода на намеченные объемы производства (к концу первого квартала 1997 года — 50-55 тыс. штук) требуется повысить конкурентоспособность продукции, рентабельность телевизора, т.е. снизить цены, повысить качество и восстановить торговую марку «Горизонт». Не слишком ли много для полуразвалившегося гиганта?

Г-н Семашко так не считает и надеется на поддержку отрасли со стороны государства. По его мнению, полтора года — «это ничтожно малый срок».

«По нашим расчетам, для того чтобы окончательно расчитаться с долгами и заработать уверенно, нам необходимо не менее 4-5 лет. Я думаю, что действие части этих льгот должно быть продлено», — заявил генеральный директор.

«КОРАЛЛУ» — «КОРАЛЛОВО», «ГОРИЗОНТУ» — «ФИЛИПС»

Так думают представители западных фирм, для которых предоставление «Горизонту» определенных экономических льгот открыло новый этап в сотрудничестве с белорусским партнером. Во всяком случае, южнокорейская фирма «Дэу» условием для крупных инвестиционных вложений в телевизионное предприятие выставила освобождение «Горизонта» (где «Дэу» просит 90% акций) от всех налогов на 10-летний срок. Сомнительно, что правительство откажется от поступлений денежных средств в бюджет. Другие фирмы (например, «Филипс» и «Моторола», с которыми подписаны протоколы о намерениях), проявляющие интерес к сотрудничеству с «Горизонтом», также отмечают непривлекательность такого сжатого периода.

В начале июля Беларусь посетила голландская делегация. Проводились переговоры с руководством «Горизонта». Руководство завода считает, что окончательно

ные условия «Филипса» будут известны во второй половине августа. Владимир Семашко настроен оптимистично: «В целом альянс может состояться».

Конкурентоспособность белорусских телевизоров на внутреннем рынке и рынках стран СНГ немыслима без надежной и качественной комплектации. Стремление руководства «Горизонта» сотрудничать с передовыми производителями такой продукции естественно. Однако это создает проблемы с реализацией у отечественных производителей, например, у «Кораллы». Понятно беспокойство генерального директора ПО «Коралла» Геннадия Михайлова: «Локальное решение проблемы одним производством дает «второе дыхание», а другим перекрывает кислород... Ни одна всемирно известная фирма, работающая на рынке телеаппаратуры, не встала на ноги при отсутствии собственного кинескопного производства».

Владимиру Семашко, конечно, понятны опасения своего коллеги, но он считает, что «те предприятия, которые работают с «Горизонтом», обязаны понимать, что по ценам и качеству они должны быть конкурентоспособны. Только тогда мы будем с ними работать. К сожалению, кинескопы «Коралла» имеют очень низкое качество. Мы не можем позволить себе нести издержки в \$20 при неудовлетворительном качестве. Тем не менее необходимо, чтобы Беларусь имела альтернативу «Самсунгу», «Томсону» и др. Поэтому принимаем меры, чтобы помочь «Кораллу». Насколько мне известно, такая же позиция и у «Витязя».

О БУДУЩЕМ «ГОРИЗОНТА»

Несмотря на успехи «Горизонта», конкурентная борьба на рынке будет очень жесткой. Имеет ли «Горизонт» шансы на выживание? Слишком много тут руди-

ментов, доставшихся в наследство и от плановой социалистической экономики, и от 90-х годов.


Одна из самых актуальных проблем объединения — излишняя занятость, которая значительно сказывается на рентабельности выпускаемой продукции. И хотя г-н Семашко считает, что сегодняшнее количество рабочих вполне соответствует объему производства (30 тыс. телевизоров в месяц), для конкуренции с западными компаниями сокращать штаты все же необходимо.

На этот шаг придется идти при предстоящем акционировании предприятия путем выделения непроизводственных структур в самостоятельные субъекты хозяйствования. Кроме того, по примеру западных компаний объединение намерено освоить выпуск новой, нетелевизионной продукции (видеокассеты, видеомагнитофоны, телефоны и т.п.), что позволит гибче реагировать на требования рынка и создать альтернативные рабочие места. Ожидается и естественная убыль работников.

А с другой стороны — именно эта рабочая сила, относительно дешевая и квалифицированная, главным образом обеспечивает конкурентоспособность телевизоров «Горизонт» перед западными производителями.


Необходимо и техническое перевооружение, приобретение технологий поверхностного монтажа. Владимир Семашко отметил: «Чтобы быть конкурентоспособным на мировом рынке, необходимо обновлять фонды каждые 3-5 лет. На «Горизонте» же оборудование было установлено в 70-80 годы, морально и физически оно устарело».

Для повышения конкурентоспособности должно быть изменено налоговое законодательство, которое позволило бы аккумулировать средства. В перечне других мер — увеличение ассигнований на НИОКР и рекламу, реанимирование сбытовой и сервисной сети и др.



**БАЛТИЙСКИЙ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ
БАНК**

Лично с каждым



Латвия,
Рига, ул. Калево, 43
Тел. (013) 7220665,
(013) 7686144, (013) 7222789
Факс: (013) 7224590

ПРЕДЛАГАЕТ:

- Регистрация компаний в зонах с льготным налогообложением.
- Возможность управления счетом из любой точки мира.
- Услуги персонального банкира.
- Кредитные карты GOLD VISA.
- Обналичивание долларов США.
- Конвертация мягких валют.

**ЗАЩИТНЫЕ
КАССЕТЫ**



АССОН

тел.: 017/ 2707796, 2260106

ПИВО: КОНЬЮНКТУРА

БЕЛОРУССКИЕ ПИВОВАРЫ ВЫБИРАЮТСЯ ИЗ КРИЗИСА

ОТДЕЛ ПРОМЫШЛЕННОСТИ «БДГ»

Жаркие май и начало июня вызвали рост объемов производства и реализации пива в Беларуси. Правда, в шлее руководству пивоваренных предприятий и концерна «Белпищепром» не раз приходилось сетовать на погоду.

Пем не менее к концу первого квартала пивоваренная промышленность обеспечила прирост объемов производства на 47,2% к соответствующему периоду прошлого года. В первом полугодии 1995 года наблюдалось снижение объемов производства по отношению к аналогичному периоду предыдущего (95%), хотя общий объем производства по сравнению с 1994 годом увеличился на 2,6%. Таким образом, успех налицо. Правда, рост реализации отечественного пива вполне может объясняться резким увеличением цен на импортный продукт. Цена остается главным конкурентным преимуществом белорусского пива. По крайней мере пока.

Всего в Беларуси — 22 пивоваренных завода, находящихся в подчинении облисполкомов. В самой «пивной» стране мира — Германии — их свыше 2 тыс. Крупнейшими предприятиями этой отрасли в Беларуси являются Минское пивоваренное объединение «Крыница», Слуцкий и Боб-

руйский пивзаводы, Брестский пивоваренно-винный комбинат.

Концерн «Белпищепром» осуществляет единую отраслевую координацию, оказывает содействие в техническом перевооружении предприятий, заготовке сырья, кредитовании и реализации продукции. Эти функции выполняет структурное подразделение «Белпищепрома» — управление напитков и масло-жировой промышленности.

Пивоваренная отрасль бывшей БССР обеспечивала продукцией не только республику, но и близлежащие области Российской Федерации. На этот рынок и были рассчитаны мощности 22 белорусских предприятий — 33,4 млн. декалитров в год. С распадом СССР ситуация, конечно, изменилась. К концу первого квартала текущего года мощности не загружены на треть, что составляет около 10 млн. декалитров. Тем не менее, по сравнению с большинством других отраслей народного

хозяйства Беларуси положение пивоваренных предприятий более устойчивое. Стабилизации в отрасли заводы и концерны пытаются достигнуть разными способами. Например, для того чтобы меньше зависеть от колебаний потребительского спроса на пиво, а также для загрузки рабочей силы на многих предприятиях пошли на диверсификацию производства: налаживаются линии по производству вина, ликеро-водочных изделий, безалкогольных напитков.

Ситуация с реализацией пива на внутреннем и внешнем рынках также внушает определенный оптимизм. Из произведенных за первое полугодие 9,8 млн. декалитров 7,45 млн. продано в Беларуси, остальная часть — в западной России. Постоянным потребителем белорусского пива являются Смоленская, Брянская, Псковская области РФ и даже Москва. Пивоваренные предприятия стараются расширить ассортимент. В сегодняшних экономических условиях даже приоритетным отраслям промышленности трудно рассчитывать на кредитную помощь со стороны государства, не говоря уже о пивоваренной промышленности. А коммерческий кредит слишком дорог.

Тем не менее пивоваренная отрасль остро нуждается в оборотных средствах. Процент износа оборудования на 22 предприятиях Беларуси в среднем равен 45%. Хотя есть и исключения: на некоторых заводах, проводивших техническое перевооружение, оборудование не уступает мировым стандартам. Например, на Речицком пивзаводе установлена линия по производству баночного пива. Прибыль необходима и для модернизации незагруженных мощностей, включаемых в себестоимость продукции.

В руководстве «Белпищепрома» надеются на стабилизацию экономической ситуации в стране, устойчивый сбыт пивоваренной продукции и загрузку простаивающих мощностей. Правда, размеры акциза на продукцию белорусских пивоваренных предприятий гораздо выше, чем в России, так что белорусское пиво может оказаться неконкурентоспособным. Кроме того, отсутствие таможенных преград на границах с РФ, увеличивающаяся активность российских производителей пива (например, «Балтики») могут способствовать появлению больших партий дешевого русского пива и на внутреннем рынке.

Поэтому вполне обоснованным является прогноз заместителя президента концерна «Белпищепром» Леонида Жилинского: «В будущем наверняка встанет вопрос о конкурентоспособности белорусского пива на внешних рынках». Действительно, акциз на пивоваренную продукцию отечественных производителей сегодня равен 40%, а в России — 15%.

Если уравниваются цены на пивоваренный ячмень (разница в которых позволяет пока белорусским производителям более или менее успешно конкурировать с российскими), то при одинаковой стоимости энергоресурсов российские производители окажутся в более выгодном положении.

Реальность перспективы потерять российский рынок заставила руководство концерна обратиться в КМ РБ с предложением уменьшить акциз на белорусское пиво и привести его в соответствие с российским законодательством. Ответ Минфина был отрицательным. Как ни странно, причиной его стало именно увеличение объемов производства и реализации пива в Беларуси и России в первом полугодии текущего года. Примечательно, что белорусские производители пива вынесли

на рассмотрение правительства предложение об изменении акциза гораздо раньше своих коллег из России.

Объемы производства непосредственно зависят от закупок сырья, главным образом пивоваренного ячменя. Потребности отрасли в пивоваренном ячмене в основном удовлетворяются местными поставщиками, работа с которыми находится в ведении облисполкомов. Поэтому заинтересованность органов исполнительной власти в подпитке средствами местного бюджета пока обеспечивает стабильное снабжение пивоваренных предприятий сырьем.

От результатов уборки урожая зависит эффективность работы отрасли во второй половине текущего и в начале 1997 года. Как утверждает заместитель министра сельского хозяйства Беларуси Иван Шаколов, ситуация с поставками сырья осложняется сокращением площадей сельскохозяйственных угодий пивоваренного ячменя.

Как нам сообщили в «Белпищепроме», государство выделило средства для авансирования производителей пивоваренного ячменя на объем в 140 тыс. тонн. Общая же потребность пивоваренных предприятий Беларуси в сырье — примерно 200 тыс. тонн.

КОНФЛИКТ

«СКАРБНИЦА» ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ ДЕЛАМИ ПРЕЗИДЕНТА

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Распоряжение президента Беларуси от 19 июля 1996 года N216 рп «О передаче в оперативное управление Управления делами президента РБ зданий в г. Минске» может получить неожиданный резонанс. В перечне 11 объектов, запланированных к передаче в течение двух недель в распоряжение ведомства г-на Титенкова, фигурирует и здание по ул. Киселева, 40, которое с 1990 года арендуется у концерна «Белместпром» центром белорусских народных ремесел «Скарбница».

30 июля текущего года г-ном Титенковым подписан приказ N202 «О приеме здания по ул. Киселева, 40 в оперативное управление Управления делами президента РБ». Согласно документу двухэтажный особняк рядом с церковью св. Марии-Магдалены должен перейти с баланса концерна «Белместпром» на баланс Главного управления по обслуживанию дипломатического корпуса и официальных делегаций. На акте приема-передачи, подписанном представителями Управления делами президента, Главного управления административных зданий, Главного управления по обслуживанию дипломатического корпуса и официальных делегаций и концерна «Белместпром», пока отсутствуют подписи представителей ЦБНР «Скарбница». Дело в том, что заседание правления этого предприятия, состоявшееся 29 июля, обязало руководство «Скарбницы» не подписывать этот документ.

Как предполагается, в здании по ул. Киселева должно расположиться посольство Молдовы в Беларуси.

Интерес к занимаемому предприятием «Скарбница» зданию Управления делами президента РБ проявляло с мая текущего года. В июне-июле трудовой коллектив предприятия обратился с письмами, требующими защиты своих прав, в ВС РБ, к президен-

ту и председателю Контрольной палаты. В частности, обращение к Александру Григорьевичу призывало его лично ознакомиться с предприятием и его деятельностью. Кстати, Администрация президента, а также КМ и КГБ РБ являлись и являются крупнейшими клиентами «Скарбницы», заказывая у этой фирмы оформление интерьеров в белорусском традиционном стиле.

«Скарбница» арендует не только помещение, но и уникальное оборудование (деревянные ткацкие станки, керамическую мастерскую со стационарной керамической печью). В связи с этим руководство предприятия в своих просьбах подчеркивало, что «восстановление этого оборудования в случае его демонтажа будет невозможно».

Единственным и вполне законным ответом на эти обращения стало письмо от 5 июля, подписанное начальником Главного управления административных зданий г-ном Данильченко. Резюме этого документа таково: «Предлагаем в обязательном порядке обеспечить организацию работ по высвобождению занимаемого здания до 1 августа».

Можно предположить, что решение о выдворении «Скарбницы», отмечающей в нынешнем году двадцатилетний юбилей и располагавшейся в этом помещении со времени основания, было принято сразу и беспово-

Справка «БДГ».

ЦБНР «Скарбница» создан в 1976 году с целью разработки моделей для фабрик народных ремесел Беларуси. Сегодня это единственное в Беларуси научно-производственное предприятие по созданию современных изделий, следующее традициям белорусских народных ремесел. Аналогичные предприятия действуют только в Москве и Киеве. В штате центра 93 человека, из которых 90% женщины.

отно. Осталось подыскать замену. Этим в начале июня и занялось Управление делами президента, пригласив к участию в выборе здания директора «Скарбницы» и представителей «Белместпрома».

В качестве возможных вариантов предлагалось несколько помещений. Выбор управления пал на детский сад завода им. Октябрьской революции по ул. Захарова, 73-а. В письме г-на Данильченко указывается, что «Скарбница» согласилась на переезд в это здание. Заместитель директора ЦБНР «Скарбница» г-н Бондарь эту информацию опроверг, заявив, что такого согласия «наш директор и вообще никто не давал». Более того, г-на Бондарь сказал: «Осмотреть помещение было невозможно, так как оно было опечатано. Официальных документов, подтверждающих передачу помещения детского сада «Скарбнице» в будущем, также не было выдано».

Как считает руководство ЦБНР «Скарбница», переезд нанесет огромный материальный ущерб предприятию. Во всяком случае, детский сад, находящийся на балансе Минского станкостроительного производственного объединения, с июля 1994 года за-

крыт на капитальный ремонт. В открытом письме к СМИ руководство «Скарбницы» указывает, что «по предварительным расчетам, для подготовки данного здания и подсобных помещений к производству потребуются порядка BLR8 млрд. и не менее года на проведение ремонтных работ».

Между тем финансовое положение «Скарбницы» далеко не блестяще. Годовой оборот в 1995 году составил всего BLR1,5 млрд. рублей. Сложившаяся ситуация только усугубит кризис арендного предприятия.

В письме г-на Данильченко указывается: «Вопросы, связанные с возмещением понесенных затрат при переезде, будут рассмотрены с Вашим участием по окончании переезда. Таким образом, основной требовать другое здание у Вас нет».

Есть еще один нюанс в экономических последствиях переезда «Скарбницы» в новое здание — арендная плата. По распоряжению президента от 19 июля этот объект также переходит на баланс Управления делами президента. Если сегодня согласно Закону «Об аренде» предприятие выплачивает 5% прибыли (порядка BLR10-15 млн. в год), то после переезда в здание, находящееся в управлении ведомства г-на Титенкова, арендная плата составит гораздо более внушительную сумму. Естественно, что это приведет к росту себестоимости продукции и, как следствие, к проблемам со сбытом.

Теперь от предприятия в любой момент могут потребовать покинуть здание. Однако г-н Бондарь заявил: «Прежде чем нас выселять, необходимо внести изменения в договор об аренде. А пока нам не предоставят нормальные условия для производ-

ственной деятельности, трудовой коллектив своего согласия на это не даст».

В указанном письме к Александру Лукашенко отмечается: «Мы возражаем против переезда предприятия в другое здание и намерены отстаивать наше право спокойно работать в принадлежащем нам здании чего бы это ни стоило, не исключая возможности судебного спора».

Согласно ст. 26 Закона «Об аренде» изменения в договоре об аренде допускаются по соглашению сторон: «По требованию одной из сторон договор арен-

ды может быть расторгнут по решению государственного арбитража или суда в случаях нарушения другой стороной условий договора». В данном случае у арендодателя, т.е. у концерна «Белместпром» претензий к «Скарбнице» не имеется, что зафиксировано в письме «Белместпрома» в Мингосимущество от 17 июля текущего года.

Г-н Бондарь считает: «В том случае, если концерн, как одна из сторон, подписавших акт приема-передачи, все же предъявит нам судебный иск о выселении, я уверен, что мы выиграем этот процесс».



ALLIANCE
ASSOCIATES INTERNATIONAL



Иммиграция в Канаду
Полное сопровождение
Тел. (0172) 29-2220, 29-2021

«Белорусская деловая газета» продолжает публикацию специальных обзоров, посвященных странам, с которыми Беларусь развивает политические и торгово-экономические взаимоотношения. Мы стараемся рассказать как о политической и экономической обстановке в той или иной стране, так и публиковать конкретные рекомендации для белорусских предпринимателей о том, что необходимо учитывать, выходя на новые рынки со своими товарами, услугами или идеями. Сегодня выходит специальное обозрение об Израиле.

ИЗРАИЛЬ: ДОЛГАЯ ДОРОГА ДОМОЙ

ИЗРАИЛЬ ГОТОВ ДЕЛИТЬСЯ С БЕЛАРУСЬЮ ОПЫТОМ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ

— Каковы сегодня тенденции развития белорусско-израильских отношений? В каких областях сотрудничество между двумя странами развивается наиболее успешно?

— Тенденции отношений между Израилем и Беларусью — это тенденции к развитию, к интенсификации связей. Конечно, не во всех областях эти отношения развиваются с одинаковым успехом. Я бы сказал, что наиболее активно укрепляются культурные связи. Наше посольство делает очень много для того, чтобы Беларусь познакомилась с израильской культурой. Например, два раза в месяц транслируется телевизионная передача «Мост», в которой рассказывается о том или ином аспекте израильской жизни, в том числе и об израильской экономике.

Еще один аспект — человеческие контакты. И хотя о них упоминают обычно после экономического, военного сотрудничества и т.д., на мой взгляд, они являются самыми главными. Потому что когда люди общаются, контактируют, ездят друг к другу в гости — можно начинать бизнес, обмениваться опытом, развивать отношения в любых других сферах. Кстати, развитие отношений между государствами начинается не с подписания соглашений, а с конкретных контактов. Официальные документы — это уже следствие общения.

Успешно развиваются наши взаимоотношения и в других областях. Например, в торговле. Если в 1993 году товарооборот составил примерно \$1,5 млн., то в 1995 году он превзошел \$11 млн. Несмотря на значительный рост, я считаю, что возможен куда больший товарооборот.

— Тем не менее договорно-правовая база, регулирующая отношения Беларуси и Израиля, не столь обширна, как в отношениях с другими государствами.

— Это действительно так. Мы пока не подписали некоторые важные соглашения, например, об избежании двойного налогообложения и о торгово-экономическом сотрудничестве. Хотя уже подписаны соглашения о сотрудничестве в области сельского хозяйства, воздушного транспорта, о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Я думаю, что причин тому несколько. Одна из них — нестабильная экономическая ситуация в Беларуси. Должен сказать, что в Израиле очень серьезно относятся к экономическим связям с другими странами. Вся информация анализируется и в экономи-

ческом отделе МИД, и в международном отделе Министерства финансов, и в специальном исследовательском отделе Израильского государственного банка, и в Институте экспорта. Так вот, Беларусь сегодня представляет собой не самый благоприятный рынок или сферу деятельности.

Есть и другая причина. После заключения мирного соглашения с палестинской администрацией военно-политическая обстановка на Ближнем Востоке существенно изменилась. Многие государства, которые раньше бойкотировали Израиль под давлением требований арабских стран или просто опасались вести с нами дела, теперь налаживают очень активные экономические связи с Израилем. Например, крупный международный концерн «Интел», который производит компьютеры для всех компьютеров мира, владеет девятью или десятью предприятиями во всем мире и двумя из них — в Израиле. Сейчас он решил открыть в Израиле еще одно большое предприятие, причем стоимость этого проекта равна \$1,5 млрд. Около трети ее обеспечивает Израиль. У нас еще никогда не было такого огромного капиталовложения из одного источника. С другой стороны, перед нами открылись огромные рынки сбыта, где нам легче работать, чем в Беларуси. Например, в Китае.

Конечно, ни первая, ни вторая причины не являются вечными. Положение в Беларуси меняется и, надеюсь, будет меняться к лучшему. Я говорю не о принятии той или иной экономической программы, а о неизбежности объективных процессов экономики, которые сегодня вряд ли можно остановить в приказном порядке. Лет двадцать пять-тридцать назад мы находились в ситуации, похожей на сложившуюся сегодня в Беларуси, например, с приватизацией. Был очень сильный государственный, общественный сектор, т.е. предприятия, принадлежащие профсоюзам. Частный сектор был невелик. Последние девятнадцать лет начиная с 1977 года экономика идет в направлении приватизации. Конечно, у нас есть и неприватизированные предприятия. Например, израильская электрическая компания, поставляющая электричество всей стране, остается государственной.

Со своей стороны Израиль начинает все больше понимать значение СНГ. Отчасти это результат внутривосточной ситуации. На недавно состоявшихся выборах необычного успеха добились совершенно новое избирательное

СВЕТЛАНА КАРПЕКОВА

На вопросы «БДГ» отвечает Чрезвычайный и Полномочный Посол Государства Израиль в Республике Беларусь Элияху ВАЛК



движение, за которое голосовали выходцы из Советского Союза — «Израиль на подьеме». И депутаты Кнессета от этого движения в коалиционном соглашении записали, что одним из их требований является развитие экономических связей с СНГ. Причем их нельзя упрекнуть в том, что они питают какие-то особые симпатии к бывшему строю. Они просто знают экономический потенциал СНГ и понимают, что с Содружеством выгодно иметь дело. Таким образом, еще один фактор, который должен способствовать развитию экономических связей с СНГ, — большое количество русскоговорящих людей, проживающих в Израиле. Сегодня появляются даже ассоциации бизнесменов — выходцев из СНГ, которые имеют свои печатные издания на русском языке — «Деловой Израиль», «Вестник деловой информации».

— Израильские инвестиции в белорусскую экономику составляют примерно 0,6% общего объема иностранных инвестиций в страну. На Ваш взгляд, возможно ли увеличение их объема и что для этого необходимо?

— В первые годы своего существования Израиль находился в таком же положении, что и Беларусь сегодня. Мы усиленно искали инвестиции. И только последние несколько лет с улучшением экономического состояния начинаем сами куда-то вкладывать средства. Речь, вероятно, должна идти не о прямых инвестициях, а о создании совместных предприятий, которые тоже требуют вложений.

В Израиле создан и очень успешно работает центр по инвестициям, координирующий всю работу и израильских предпринимателей, и МИД, и других государственных и частных структур в области привлечения инвесторов. Одна из крупнейших консультационных фирм Израиля «Хам Бед-Шахар» раз-

работала проект создания такого центра в Беларуси. У меня были по этому поводу переговоры с руководством Кабинета Министров Беларуси. Сам проект представлен в рамках помощи Всемирного банка. Так что мы готовы делиться своим опытом. Правда, решая эти вопросы, мы не всегда находим понимание у белорусской стороны. Например, в этом году в очередной раз в Израиле прошла крупная сельскохозяйственная выставка. Мы направили руководящим лицам Кабинета Министров приглашение посетить ее, причем за счет израильской стороны. На этой выставке были представлены новейшие технологии в области сельскохозяйственного производства, и я думаю, что знакомство с ними было бы полезно для Беларуси. Однако в Кабинете Министров не воспользовались такой возможностью.

— Какие политические и экономические проблемы являются сегодня наиболее острыми для Израиля?

— Все 48 лет существования наша острейшая политическая проблема — установление мира с арабскими соседями. Этот внешнеполитический фактор, безусловно, накладывает отпечаток на внутривосточную жизнь страны. Прошедшие недавно выборы являются тому наглядным примером. Партия, которая вела народ к заключению мирных соглашений (Шимон Перес, один из ее лидеров, возглавлял вместе с покойным Ицхаком Рабином мирный процесс), проиграла выборы, к тому же с очень значительным отрывом. Шимон Перес — правда, с минимальным разрывом — проиграл другому политическому лидеру, который просто сместил акценты в политической программе. Он сказал: «Безопасность и мир», а его политические противники (проигравшие) говорили: «Мир и безопасность». Это еще одно до-

казательство сложности нашей ситуации.

В большинстве стран мира, какие бы политические декларации ни провозглашались, избиратель принимает решения в зависимости от состояния своего желудка и кармана. Последние 4 года в Израиле, когда у власти находилась Партия труда с ее партнерами по коалиции, экономическое положение страны в целом и каждого отдельного гражданина в средних показателях ощутимо улучшилось. Тем не менее экономические успехи не убедили людей голосовать за тех, кто был у власти, потому что для нас проблема мира, обеспечения безопасности важнее всех других.

То, как это влияет на экономику, я думаю, понятно: с тех пор, как увеличились шансы на мир и в регионе стало спокойнее, сразу же потекли инвестиции.

Есть еще одна проблема, требующая решения. Речь идет о репатриации — возвращении евреев в Израиль. Иногда этот процесс называют эмиграцией. Я предпочитаю употреблять слово «репатриация», потому что подразумеваю под этим возвращение на Родину. Израиль с честью вышел из этого сложного положения. За 6 лет в связи с притоком эмигрантов население Израиля увеличилось на 14% (примерно на 700 тыс. человек). Все эти люди накормлены, одеты, большинство из них уже имеет собственные квартиры. Во всяком случае, никто не остался без крова. Почти все, кто хотел, имеют работу. Год-два после большого наплыва репатриантов была безработица, однако постепенно стали создаваться новые рабочие места, в том числе за счет малого и среднего бизнеса. Высококвалифицированная рабочая сила и приток иностранных инвестиций позволили нам уменьшить без-

работицу до 6% (несколько лет назад эта цифра достигала 11,4%).

Более того, теперь у нас существует проблема иностранной рабочей силы. Например, из Беларуси к нам едут строительные рабочие. Совместно с белорусским посольством в Израиле мы работаем о том, чтобы их права не ущемлялись.

— Стремятся ли израильские предприниматели на белорусский рынок, а белорусские — на израильский?

— Израильские предприниматели на белорусский рынок пока что не слишком стремятся. Я думаю, что из-за неотработанной налоговой системы и из-за того, что в Израиле Беларусь считают страной, экономически нестабильной. Вы знаете, что в классификации международной экономической организации Беларусь была на 143 месте.

Белорусские же предприниматели на израильский рынок стремятся. К нам в посольство за информацией обращается много людей, и мы по мере возможностей эту информацию предоставляем. И я знаю, что полученные от нас сведения помогли наладить достаточно много деловых контактов.

Немало белорусских предпринимателей посетили выставку «Только Израиль», которая прошла в июне этого года в Москве. На ней был устроен даже день посетителей из Беларуси, где среди прочих гостей присутствовал личный представитель министра внешних экономических связей Беларуси Михаила Маринича. Беларусь выразила желание познакомиться с работой израильского Института экспорта. В связи с этим готовится визит делегации Министерства внешних экономических связей вашей страны в Израиль. Так что возможности для укрепления и развития обоюдных связей сейчас есть.

ПОЗВОЛЬТЕ СЕБЕ НЕМНОГО КОМФОРТА

ИЗГОТОВИМ И УСТАНОВИМ В КОРОТКИЕ СРОКИ

ОКНА, БАЛКОННЫЕ ДВЕРИ, ОФИСНЫЕ ПЕРЕГОРОДКИ ИЗ ПЛАСТИКА канадские материалы и технология

ПРОТИВОМОСКИТНЫЕ СЕТКИ ДЛЯ ЛЮБЫХ ОКОН

г. Минск, ул. Кирова, 14
т/ф (017) 227-76-73
тел. (017) 227-24-72

ТАКИМИ ОКНАМИ ПОЛЬЗУЕТСЯ ВСЯ АМЕРИКА

ПАУЗА В БЕЛОРУССКО-ИЗРАИЛЬСКИХ КОНТАКТАХ ЗАТЯНУЛАСЬ, НО ПЕРСПЕКТИВЫ ОБНАДЕЖИВАЮТ

25 декабря 1991 г. правительство Израиля признало государственную независимость Республики Беларусь. Дипломатические отношения установлены 26 мая 1992 г. во время официального визита правительственной делегации Беларуси во главе с председателем Совета Министров РБ в Тель-Авив.

В 1992-3 гг. начала закладываться договорно-правовая база двусторонних отношений. Произошел обмен официальными и неофициальными визитами, среди которых наиболее важным был вышеупомянутый визит председателя Совета Министров в Израиль.

Последние два года развитие белорусско-израильских отношений характеризуется затяжной паузой. Замедлились темпы формирования договорно-

Готово к подписанию Соглашение о сотрудничестве в области борьбы с преступностью.

Парафировано Соглашение о взаимной охране и защите инвестиций.

На стадии экспертной оценки сторон находятся:

1. Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве.
2. Соглашение в области культуры и образования.
3. Соглашение между Государ-

Торгово-экономическое сотрудничество

В 1992 году экспорт Беларуси в Израиль составил \$746 тыс., импорт — \$71 тыс.

В 1993 году на экспорт было поставлено продукции на \$410 тыс., по импорту получено на \$613 тыс. Удельный вес Израиля в общем объеме экспорта и импорта Республики Беларусь в 1993 году составил соответственно 0,1% и 0,1%.

В 1994 году экспорт в Израиль из Беларуси составил \$703 тыс., импорт из Израиля в Беларусь — \$1231 тыс.

Экспорт из Беларуси в Израиль за 11 месяцев 1995 года — \$143,6 тыс., импорт из Израиля в Беларусь — \$6298,5 тыс. Экспорт услуг составил \$270,5 тыс.

Как отмечает журнал «Дело-

говорный процесс с группой «Либра», а также привлекать другие компании и финансовые институты — как израильские, так и международные, для увеличения прямых инвестиций в белорусские предприятия. Прежде всего инвестиционные средства необходимы в машиностроении, химическом комплексе, промышленности высоких технологий, производстве детского питания, для переработки сельскохозяйственного сырья, модернизации строительных технологий, для создания новых конструктивных материалов.

2. Создание совместных предприятий на территории Израиля. Эта мера обеспечила бы белорусским предприятиям возможность выхода на зарубежные рынки, обмена опытом и новейшими

зрыский завод мелиоративных машин.

3. Развитие экспорта услуг в Израиль, в частности, разработка и проведение строительно-конструкторских работ на территории Израиля.

МВЭС направило в посольство Республики Беларусь в Государстве Израиль предложения по выполнению различных видов работ на территории Израиля ВЭА «Белстройимпекс», корпорацией «Белбуд» и концерном «Белмонтажспецстрой». Сегодня при содействии посольства Республики Беларусь в Израиле прорабатывается вопрос создания совместной компании по строительству жилых домов на территории этой страны (Западный берег реки Иордан, Хайфа, Иерусалим).

4. По-прежнему остро стоит вопрос о расширении номенклатуры товарного экспорта. Это возможно, в том числе за счет размещения заказов на разработку и производство технологической и наукоемкой продукции. В частности, целесообразно сотрудничество в области разработки и тиражирования микросхем.

5. Белорусская торгово-промышленная палата считает полезным подписать соглашение о сотрудничестве с Федерацией торговых палат Израиля по следующим направлениям:

— оказание содействия предприятиям, организациям и фирмам обеих стран в развитии и углублении всех форм внешнеэкономической деятельности;

— предоставление заинтересованным заказчикам информации о важных аспектах экономического развития и о нормативных

актах, в том числе о предприятиях и фирмах, намеревающихся расширить рынки сбыта продукции;

— содействие сотрудничеству в области маркетинга и оказания маркетинговых услуг, включая исследование конъюнктуры региональных товарных рынков, номенклатуры экспорта и импорта;

— организация контактов и программ пребывания представителей деловых кругов Израиля в Республике Беларусь, поиск партнеров для торговли и сотрудничества;

— организация и проведение ярмарок, выставок, семинаров, конференций и других мероприятий для ознакомления деловых кругов с экономикой и экспортными возможностями обеих стран;

— организация на основе отдельных договоренностей обучения и стажировки специалистов;

— удостоверение сертификатов происхождения вещей, осуществление экспертизы количества, качества и комплектности товаров, декларирование таможенных грузов;

— осуществление комплекса услуг по созданию и успешному функционированию СП.

6. Сегодня в Республике Беларусь избыток квалифицированной рабочей силы, не находящей применения на внутреннем рынке. В этой связи представляется целесообразным заключение межправительственного соглашения о направлении рабочей силы из Беларуси в Израиль.

Материал подготовлен при содействии Министерства внешних экономических связей и МИД Беларуси



правовой базы двустороннего сотрудничества. В то же время продолжали развиваться торгово-экономические контакты между странами. Так, если в 1994 г. товарооборот состав-

ством Израиль и Республикой Беларусь в области туризма.

4. Соглашение о сотрудничестве в области здравоохранения и медицины.

5. Договор о правовой помощи.



лял \$1934 тыс., то в 1995 г. — \$11 млн.

Развитию двусторонних связей способствует осуществление авиакомпанией «Белавиа» с июня 1995 г. регулярных еженедельных рейсов по маршруту Минск — Тель-Авив — Минск.

6. Протокол о консультациях между министерствами иностранных дел.

Частые поездки граждан Израиля и Беларуси по гостевым визам друг к другу (в Израиле проживает от 60 до 100 тыс. выходцев из Беларуси, многие из

вой Израиль», внешнеэкономические связи Израиля и Беларуси явно не соответствуют промышленному потенциалу последней. Импорт из Беларуси в 1994 году сократился почти на 80%. Полностью прекратились осуществляющиеся в 1993 году закупки леса, металлов, пластмасс. Остался только импорт машин и оборудования, но и тот сократился на 45%. Хотя экспорт в Беларусь возрос более чем в два раза, по этому показателю Беларусь занимает только 6-е место среди бывших республик СССР, поставляющих свою продукцию в Израиль. Основные статьи экспорта — химическая продукция и текстиль. Прирост наблюдался и в экспорте продуктов питания (почти на 50%), а поставки медицинского оборудования сократились.

На территории Республики Беларусь зарегистрировано 33 совместных предприятия с суммарным уставным фондом \$3302878 и 9 предприятий со 100%-ным израильским капиталом с суммарным уставным фондом \$290340, представительства израильских фирм и организаций («CTS CHEMICAL INDUSTRIES», «Тева», «ELSEINT», «KLEVER», «Мерлин групп лтд», «Этикон», «Беларус трейдинг», «Международное еврейское общество», общественная организация «Гешер Алия» и др.).

Специалисты Министерства внешних экономических связей Беларуси считают, что для расширения экономического сотрудничества между Республикой Беларусь и Израилем целесообразно обратить внимание на следующие направления:

1. Привлечение иностранных инвестиций.

Сильные позиции граждан Израиля в крупнейших международных финансовых институтах обуславливают интерес к возможности привлечения иностранных инвестиций в Республику Беларусь.

Целесообразно развивать пере-

технологиями с израильскими партнерами. Интерес к организации совместного производства фронтальных погрузчиков проявляют Могилевский автомобильный завод им.Кирова и Мо-

ИСТОРИЧЕСКАЯ СПРАВКА ЕВРЕИ В БЕЛАРУСИ

Евреи поселились на территории современной Беларуси не позднее XIV века. Во времена Великого Княжества Литовского и Речи Посполитой, в состав которых входила Беларусь, евреи пользовались широкой внутренней административной автономией.

Во главе этой администрации стоял так называемый «Ваад (совет) четырех стран», состоявший из наиболее известных раввинов и глав крупнейших еврейских общин или их представителей. Такого рода советы стояли во главе каждой отдельной общины, регулируя их внутреннюю жизнь. Ослабление автономии началось с 1764 г., когда указом польского короля «Ваад четырех стран» был распущен.

Евреи играли важную роль в экономической жизни страны. Уже в XV веке почти все коммерческо-финансовые операции Великого Княжества Литовского производились евреями. Ведя обширную торговлю, они владели на правах собственности многими именными и деревнями.

В 1495 году евреи были изгнаны за пределы страны великим князем Александром Ягеллоном. Имущество их было конфисковано. Однако уже в 1503 году им было разрешено вернуться, а их имущество было возвращено.

Когда в 1563 г. русские завоевали Полоцк, евреям этого города было предложено креститься. Отказавшихся вместе с их женами и детьми утопили в реке.

Восстание Богдана Хмельницкого в Украине в 1648-1649 гг. затронуло и южную Беларусь. Многие еврейские общины были разгромлены. После окончательного раздела Речи Посполитой в

1795 г. Беларусь, будучи включенной в состав Российской империи, оказалась в пределах «черты оседлости» — территории, за пределами которой евреям было запрещено селиться.

В XVIII веке среди евреев Беларуси распространилось новое религиозное учение хасидизм (благочестие), возникшее в начале XVIII века в Западной Украине. Его основателем считается рабби Шнеур бен Элизер (Бейт). Возникнув как секта, хасидизм вскоре потерял свой сектантский характер, став неотъемлемой частью ортодоксального иудаизма.

Попав на территорию Беларуси, хасидизм сразу же приобрел ряд отличительных черт. В результате Беларусь стала родиной особого направления хасидизма — «хабада».

После присоединения Беларуси к России положение евреев ухудшилось в связи с введением российских правительством ряда дискриминационных ограничений черта оседлости, высылка из деревень, рекрутские наборы, сопровождающиеся насильственным крещением, цензура, запрет на ношение национальной одежды. Политика царского правительства ставила целью «исправить» неправославных евреев, стерев различия между ними и окружающим населением.

В конце XIX — начале XX века возникают десятки всевозможных еврейских организаций и партий, преимущественно социал-сионистских. Наиболее известными из действовавших на территории Беларуси были: Поалей-Цион, Сионистско-социалистическая рабочая партия, Социалистическая еврейская рабочая

партия, Бунд. Возникла сеть религиозных и светских еврейских школ. Развивалась пресса.

После революции 1917 года новые власти начали постепенную ликвидацию еврейских организаций и партий. В результате к началу 30-х годов прекратили существование последние еврейские организации.

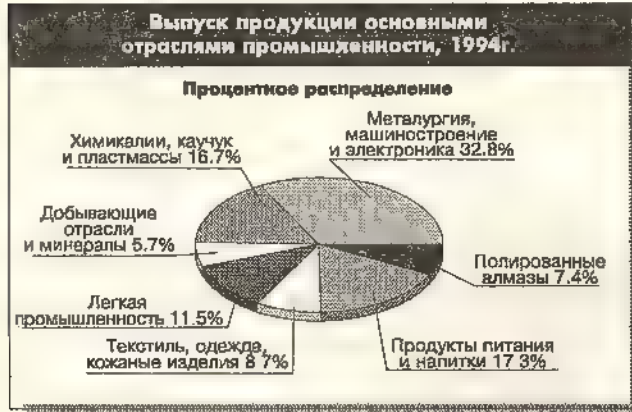
Тем не менее язык идиш в Беларуси был признан одним из четырех официальных языков и им нередко пользовались в общественной жизни. Так, например, существовало десять судов, разбиравших дела на идиш.

Культурная революция, сталинские репрессии 30-х годов, массовое уничтожение евреев фашистами во время второй мировой войны — все это привело к почти полному уничтожению уникальной еврейской культуры, сложившейся на территории Беларуси. Парализовало общественно-политическую жизнь еврейского национального меньшинства. С конца 60-х годов начался постепенный выезд евреев на постоянное жительство в США и Израиль.

По статистическим данным, к началу 90-х годов в Беларуси проживало 115 тысяч евреев, что составляло немногим более 1% населения страны. Данная цифра имеет тенденцию к сокращению в связи с продолжающейся эмиграцией.

По данным, предоставленным Посольством РБ в Тель-Авиве, в Израиле проживает от 60 до 100 тысяч евреев — выходцев из Беларуси.

Отдел информации «БДГ»



Между правительством Республики Беларусь и правительством Государства Израиль подписаны:

1. Меморандум о взаимопонимании от 26 мая 1992 г.
2. Соглашение о сотрудничестве в области сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности.
3. Соглашение о сотрудничестве в области воздушного транспорта.

которых имеют родственников в нашей стране), продолжающийся выезд лиц еврейской национальности на постоянное жительство в ПИ, создание совместных предприятий на территории РБ — все это обуславливает необходимость правовой регламентации многих сторон белорусско-израильских отношений, в том числе и сотрудничества в области предупреждения преступности и укрепления правопорядка.

«МОССАД» ДОЛЖЕН ЗНАТЬ ВСЕ. ДАЖЕ БОЛЬШЕ, ЧЕМ ВСЕ

СЕРГЕЙ АНИСЬКО

«Моссад» должен знать больше, чем все, — так считают граждане Израиля, рассуждающие об информационных возможностях спецслужбы. Справедливости ради следует отметить, что за относительно короткий период организация «рыцарей плаща и кинжала» из Тель-Авива сумела зарекомендовать себя (иногда благодаря скандальным операциям) как ведомство, надежно стоящее на страже национальных интересов.

Секретные службы Израиля возникли задолго до официального объявления государственности этой страны. К началу второй мировой войны они состояли из нескольких управлений. «Шай» — разведывательное управление добровольческой военизированной организации «Хагана», иначе говоря — военная разведка. Впоследствии, когда «Хагана» была инкорпорирована в состав регулярной армии, «Шай» продолжало существовать в составе армии под названием «Аман». «Шинбет» — контрразведывательный орган, на который возлагалась задача обеспечения внутренней безопасности Палестины. «Алиабет» — нелегальная организация, созданная в подмандатной Палестине, решающая вопросы нелегального ввоза в страну еврейских иммигрантов, а также оружия и обмундирования, закупленного за рубежом.

Реорганизация израильских спецслужб, проведенная Бен Гурионом в 1951 году, в основном не затронула «Алиабет», «Шинбет» и полицейскую разведку. Остальные мелкие структурные подразделения разделились на две основные группы: «Аман» (военная разведка) и «Моссад». Последняя была обязана собирать и анализировать интересующую Израиль информацию за рубежом. Одновременно был создан Координационный разведывательный комитет, объединяющий все израильские спецорганы. Его возглавил руководитель «Моссада».

В середине 1972 года, когда противостояние палестинских арабов и израильтян достигло апогея, возникла новая структура — «Мивцах элохим» («Божий гнев»), занимающаяся антитеррористической деятельностью (условное название «Сквад-101»). Первыми ее руководителями стали шеф «Моссада» Цви Замир и тогдашний начальник «Амана» Арон Яриш. Руководство «Сквад-101» подчинялось непосредственно премьер-министру.

Одной из особенностей израильской спецслужбы является то, что ее бывшие руководители, закончив карьеру израильских «че-

кистов», выходят на международную арену уже в качестве официальных представителей этого государства, наделенных дипломатическим статусом. Так, Цви Замир в 1956 году назначен военным атташе в Великобританию; руководитель одного из ведущих отделов «Моссада» Иегуда Авриэль работал в качестве посла в Италии; Арон Яриш с 1957 по 1964 г. г. занимал пост военного атташе в Вашингтоне; один из основателей разведслужбы Хаим Герцог в конце 70-х являлся постоянным представителем Израиля в ООН; далеко не рядовой сотрудник «Моссада» Тувиа Араци после завершения карьеры разведчика пересел в кресло специального советника израильской делегации в ООН.

В период становления израильских спецслужб нуждались в помощи. Она пришла из Вашингтона. Во время «холодной войны» между «Моссад» и ЦРУ было заключено беспрецедентное тогда соглашение. По его условиям, вся информация об Израиле должна была поставляться в Лэнгли от «Моссада» в обмен на сотрудничество в других областях, например, за предоставление разведсведений о вооруженных силах арабских государств. Кроме того, американцы оказали коллегам услуги по подготовке профессиональных кадров.

За прошедшие десятилетия «ученики» в некоторых областях разведывательной и контрразведывательной деятельности явно превзошли своих «учителей». Например, уже длительное время (по крайней мере, в течение последнего десятилетия) секретные службы Израиля не допустили явных провалов в работе: разоблачения агентуры или выдворения кадровых сотрудников из стран пребывания.

Правда, спецслужбам Израиля не удалось избежать скандалов в период «детства, юношества и отрочества». В частности, известны истории с похищением ими в 1969 году черной из швейцарской компании, производившей истребители «Мираж» по французской лицензии, а также с угоном из французского порта Шер-

бур пяти ракетных катеров. В соответствии с эмбарго, наложенным президентом де Голлем, прибрежные суда не должны были попадать в Израиль. (Эти операции носили вполне библийское название — «Ноев ковчег»).

Затем последовало похищение с территории Италии бывшего сотрудника израильского ядерного центра Вануна Мордехая, впервые поведавшего миру о производстве в Израиле оружия массового поражения. Официальный Рим выразил возмущение поведением моссавцев, осуществивших акцию захвата без уведомления. Настоящий гром грянул в 1985 году, когда ЦРУ арестовало ответственного сотрудника американских военно-морских сил Джозефа Полларда. Оказалось, что на протяжении длительного времени офицер сотрудничал с израильскими спецслужбами.

За время своего существования спецорганы Израиля корректировали деятельность в соответствии с изменением политической ситуации в мире. Сегодня основной задачей «Моссада» и ниже с ним считается продвижение государственных интересов страны во все регионы мира. Кроме того, остается актуальной проблема добытия информации о новейших технологиях, проще говоря — промышленного шпионажа. А продолжающееся на Ближнем Востоке противостояние обуславливает необходимость сбора разведданных о вооруженных силах потенциальных противников, защиты собственных секретов и борьбы с терроризмом.

Спецслужбы Израиля — самые малоизвестные для их коллег из других стран. Еще во времена СССР КГБ получал крайне мало информации о своих незримых соперниках. Лишь известной своими информационными возможностями «Штази» (ГДР) удавалось проникнуть в святая святых «Моссада» и «Шинбета».

Это объясняется тщательностью конспиративного режима спецслужбы и особым порядком подбора кадров. Например, на службу могут быть приняты лишь лица, родившиеся на территории Израиля. Упаси боже, если кандидат имел какие-либо связи со странами бывшего социализма или арабскими государствами. Своеобразие даже порядок проведения отпусков кадровыми сотрудниками спецслужб. Для них существуют определенные места отдыха на одном из прибрежных островов Израиля. Остальным гражданам въезд туда запрещен.

«АЛЬБАВЕСТ» ЗАКОНЧИЛ СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА

ВИКТОР МАРТИНОВИЧ

В июле выпущена опытная партия лако-красочной продукции, произведенная совместным белорусско-израильским предприятием «Альбавест».

Заместитель генерального директора СП Владимир Гольмант рассчитывает на то, что в год предприятие будет давать примерно 2,5 тыс. тонн продукции. В будущем этот показатель, возможно, увеличится до 10 тыс. тонн.

Конкретная работа над проектом началась 1 августа 1994 г., с момента организации совместного предприятия. Существовали опасения, что сложнее всего будет решить вопрос с производственными площадями. На самом деле найти свободные площади оказалось в Беларуси не так сложно. Оборудование разместили на территории агропромышленного объединения «Рассвет», соучредителя «Альбавеста».

Первоначально был построен цех по производству казенна, не требовавший привлечения масштабных инвестиций. Впоследствии цех модернизировали, и сегодня он позволяет получать продукты более высокой степени переработки.

В планах дирекции «Альбавеста» — развитие еще нескольких перспективных направлений производства. Сегодня их реализация преткнется прежде всего ограниченные возможности для стабильного внешнего финансирования. Если раньше курс белорусского рубля отражал уровень инфляции, то сегодня, чтобы взять кредит под организацию производства, необходимо быть, по выражению Владимира Гольманта, самоубийцей. «Получение рублевого кредита при явно заниженном, а главное, ограниченном валютном курсе доллара и процентной ставке 90-100% годовых бессмысленно. Ни один здравомыслящий производитель, реализующий долгосрочные проекты, не пойдет на это», — говорит заместитель генерального директора СП.

Кстати, строительство цеха по производству казенна и лако-красочной продукции практи-

чески не поддерживалось банковскими кредитами. Доля кредитного капитала составляет около 5% вложенных в производство средств.

Владимир Гольмант считает, что один из наиболее перспективных планов работы СП с израильским капиталом на белорусском рынке — создание производства с грамотной организованной инфраструктурой. Основная причина — насыщенность белорусского рынка. Если у предпринимателя, намеревающегося организовать предприятие, нет собственного капитала и возможности его заработать, нет иностранного инвестора — в нынешних условиях рассчитывать на внешнее инвестирование со стороны банков и финансовых организаций Беларуси нельзя. Причина этому — высокие процентные ставки и относительная стабилизация валютного курса.

Для того, чтобы определить характер продукции, которую выгоднее всего производить, Владимир Гольмант рекомендует провести анализ итогов работы народного хозяйства за прошлый год: «Сегодня можно конкурировать с продукцией практически всех отраслей народного хозяйства. В Беларуси имеются высокие технологии, но, как правило, дальнейшее создание опытных образцов их реализация не идет. Используя невостребованные технологии, можно добиться прекрасных результатов. Сегодня на белорусском рынке нет конкуренции в западном понимании, поскольку в большинстве отраслей функционирует всего 2-3 производителя».

Что касается поиска партнеров, то Владимир Гольмант предлагает следующее: «Необходимо находить контакты с теми людьми, которые, уехав в Израиль, возвращаются сюда в новом качестве — как потенциаль-

Справка «БДГ».

Совместное предприятие «Альбавест» образовано 1 августа 1994 года (регистрационное свидетельство N1425). Уставной капитал \$50 тыс. С белорусской стороны в состав учредителей входит АПО «Рассвет», с израильской — компания «Перокоп Холдингс Лтд». Количество сотрудников «Альбавеста» — 25 человек.

ные инвесторы. Второй путь — это работа с белорусскими центрами поддержки предпринимательства. У них есть устоявшиеся связи с израильскими фирмами, они контактируют с израильским посольством. В качестве примера можно привести Белорусский союз предпринимателей, Белорусский союз предпринимателей и арендаторов, Национальную ассоциацию промышленников и предпринимателей. Большую помощь может оказать Белорусская торгово-промышленная палата и Управление иностранных инвестиций МВЭС. Сейчас, с созданием Министерства поддержки предпринимательства, можно надеяться на упорядочение этой информации. Многие израильские фирмы участвуют в специализированных выставках, проводимых на территории Беларуси. Промотерев предпринимательского каталога участников, можно определить потенциальных деловых партнеров. Целесообразно напрямую обратиться в израильское посольство. Практикуется также рассылка коммерческих предложений в заинтересованные инстанции».

МП «РИВЬЕРА»
продает

масло компрессорное
ХА-30;
двой ПВА

тел.: (0152) 452-928,
720-069
факс: (0152) 967-322

ВАШЕМУ БАНКУ, ОФИСУ — ЕВРОПЕЙСКИЙ ВНЕШНИЙ ВИД

ВСЕ ВИДЫ РАБОТ ПО РЕМОНТУ И РЕКОНСТРУКЦИИ ПО САМЫМ СОВРЕМЕННЫМ ТЕХНОЛОГИЯМ ИЗ ИМПОРТНЫХ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ (лицензия на строительство № 6167)

Имя адрес: 220072, г. Минск, ул. Ф. Скорины, (Академическая) 27, к.м. 134, 145
Тел.: 32-45-19, 68-50-24, 68-50-31
Факс: 32-58-93

РАБОТАЕМ «ПОД КЛЮЧ» НА ВЫСОКОМ ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ. ГАРАНТИЯ НА РАБОТЫ — ОТ ОДНОГО ГОДА. МАТЕРИАЛЫ СОБСТВЕННЫЕ ИЛИ ЗАКАЗЧИКА



БЕЛАРУСКИ ФОНД СОРАСА

объявляе вынікі конкурсу

у межах праграмы «Мас-медыя»

Конкурс «Падтрымка газет і часопісаў»
Паступіла 30 заявак. Эксперты прызналі пераможцамі 5 праектаў. Агульная сума фінансавай падтрымкі — 22.000 долараў ЗША:

- Часопіс «Беларуская мова і літаратура» (кіраўнік праекта — Р.Грынкевіч)
- Газета «Наша слова» (Э.Ялугін)
- Газета «Інтэкс-пресс», г.Баранавічы (С.Анчанч)
- Газета «Беларуская пунча» (В.Дранчук)
- «Рэгіянальная газета», г. Маладзечна (А.Мацвіч)

Конкурс «Старожытныя беларускія абрады і свята»
Эксперты прызналі пераможцамі 3 праекты. Агульная сума фінансавай падтрымкі — 6.000 долараў ЗША:

- Фільм «Дзяды» пазаштатнай тэлебачання «Шлях», г. Мінск (кіраўнік праекта — П.Іваню)
- Фільм «Летніца», Беларускае нацыянальнае тэлебачанне (П.Сімаковіч)
- Фільм «Гуканне вясны» (аўтары — Л.Палкоўіч, Ул.Ломскі)

Конкурс «Гісторыя малых гарадоў Беларусі»
Эксперты прызналі пераможцамі 2 праекты. Агульная сума фінансавай падтрымкі — 5.000 долараў ЗША:

- Фільм «Замек у цэнтры Еўропы», творчы калектыў кінастудыі «Мір» (кіраўнік праекта — С.Лавончык)
- Тэлефільм «Вілейка і жыжары», кінастудыя «Вілія» (С.Пятлю)

Сардэчна вітаем аўтараў лепшых праектаў! Усім астатнім — жадаем перамагчы ў наступных конкурсах!

ИЗРАИЛЬСКОЕ МЕДИЦИНСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ: ПОЧЕМУ СНИЖАЕТСЯ ИМПОРТ?

Виктор МАТИНОВИЧ

Сотрудники компании «Аким» — эксклюзивного дистрибутора израильских производителей «Элсинт», «Медиспек», «ВМІ» — столкнулись в последнее время со многими сложностями, буквально парализовавшими работу с зарубежными партнерами. Проблемы, которые приходится решать «Акиме», характерны для большинства фирм, работающих с Израилем в аналогичном направлении.

Специализация «Аким» в работе с израильским рынком — поставка техники, предназначенной для крупной диагностики. Одним из мощнейших деловых партнеров фирмы является израильский производитель магнитно-резонансных и компьютерных томографов и гаммакамер — фирма «Элсинт». «Элсинт» является членом военно-промышленного концерна Израиля и входит в подразделение «Эл-бит». Одной из особенностей израильского капитала является то, что акционерные общества являются частями больших холдингов. Не исключение и «Элсинт»: она — часть холдинга «Элрон Электроник Индустри Лтд.» и обладает оборотом \$282 млн.

На рынке СНГ «Элсинт» известна благодаря диагностическому центру (площадь — 20 тыс. кв. м, стоимость — \$12 млн.), открывшемуся 29 апреля 1996 года на базе 1-й поликлиники Главного управления лечебных заведений при Администрации президента Российской Федерации.

Экономические отношения между Израилем и СНГ установились только 4 года назад.

В результате снятия эмбарго на импорт израильского оборудования в СССР перед «Элсинтом» открылся новый колоссальный рынок. Начался поиск деловых партнеров, которые могли бы организовать сбыт и сервис продукции на территории СНГ. Сотрудникам «Аким» в свою очередь удалось наладить деловые отношения с «Элсинтом» с помощью белорусского посольства в Израиле. После тематической выставки, проведенной Министерством здравоохранения, представители «Аким» посетили Израиль, где им удалось встретиться с первым вице-президентом «Элсинта» и получить статус эксклюзивных представителей компании.

В сентябре 1995 года представители фирмы «Элсинт» впервые посетили Беларусь. Министерством здравоохранения тогда готовился тендер на поставку медицинского оборудования для республиканского Центра охраны материнства и детства. «Аким» направила в министерство предложения по поставке системы компьютерной томографии на общую сумму \$1649500. Компанией была предоставлена скид-

Справка «БДГ».

ООО «Аким» образовано в июле 1992 года частными лицами на базе Минского государственного специализированного центра «Медтехника». Доля частного капитала составляет 80%, государственного — 20%. В компании работает 15 служащих и около 40 агентов-консультантов по всей территории РБ. Компания имеет ряд дочерних фирм и является учредителем ряда коммерческих организаций. Основная специализация «Аким» — торговля медицинской техникой, представительство интересов зарубежных компаний на территории РБ, сервисное обслуживание.

ка в размере 15% цены основного предложения, что составляло \$247425. Но, по словам Андрея Мишкевича, генерального директора «Аким», тендер был организован на совершенно дилетантском уровне, что и привело к его «завалу».

В ходе визита было предложено поставлять на белорусский рынок оборудование в виде кредита. Для того чтобы согласовать кредит в Израиле, необходимо получить одобрение израильского Министерства финансов. Но Министерство финансов Израиля не поддержало этот проект, так как сегодня им рассматриваются лишь предложения, подкрепленные гарантией правительства Беларуси. «Они не верят в возможность дальнейшего нормального финансирования системы здравоохранения РБ

и пока не видят, с кем здесь можно работать», — комментирует ситуацию Андрей Мишкевич. — Иностранцам партнерам невозможно объяснить причины той волокиты, которая допускается сегодня в министерстве. Нынешняя система здравоохранения себя изжила, а что будет дальше — мы не знаем».

Как отмечалось выше, «Аким» представляет на территории Беларуси еще и интересы израильской корпорации «Медиспек» с годовым оборотом \$45 млн. «Медиспек» специализируется на производстве литотриптеров, урологических и гинекологических техники. Белорусскому партнеру компании было представлено для регистрации оборудование на \$200 тыс. Несмотря на то, что техника поступила уже около года назад, ее регистрация в Министерстве здравоохранения до сих пор не осуществлена. Многие чиновники Министерства здравоохранения поддерживают устоявшиеся контакты с определенными производителями. Сказать, что сегодня на нашем рынке присутствует конкуренция, просто нельзя, — поясняет Андрей Мишкевич.

Не в лучшем положении находится перспективный проект сотрудничества «Аким» с израильско-итальянской компанией «ВМІ». 12 октября 1995 года «Аким» направила министру здравоохранения Инессе Дробышевской предложение, касающиеся способов

удовлетворения потребностей рынка в рентгеновском оборудовании. Белорусская компания от имени «ВМІ» предлагала «заключить контракт на продажу различных рентгеновских систем Беларуси». После продажи первого оборудования ООО «Аким» обязалась «открыть центр обслуживания, сборочную линию для S-Arm's в Беларуси, помогать местным техникам и обучать их на месте и в Италии, снабжать комплектующими и помогать их установке на месте, расширять сборочную линию для других рентгеновских систем, таких как дистанционное управление рентгеновскими столами». Сегодня реализация проекта «ВМІ» задерживается, т.к. Министерство здравоохранения никак не отреагировало на соответствующее письмо, направленное в его адрес в октябре прошлого года.

Время покажет, удастся ли «Акиме» выйти из сложившейся ситуации. Пока же можно привести несколько рекомендаций Андрея Мишкевича, учитывая которые, можно было бы предотвратить кризис: «При работе с Израилем необходимо учитывать, что, используя высокий научно-технический потенциал, страна, как правило, делает ставку на молодые кадры: выпускников университетов. Они представляют собой высококвалифицированную рабочую силу, которую отличает низкий уровень зарплат и «свежесть идей».

Немаловажным в отношениях с Израилем является умение использовать личные связи. К примеру, генеральным менеджером «Элсинта» на территории СНГ является Хайм Леви — уроженец Вильнюса. Израильцы лучше воспринимают наш менталитет.

Еще одна характерная особенность Израиля — высокая концентрация «мозга» на единицу площади. Это существенно облегчает деловые отношения: многие вещи не надо объяснять. Правда, зачастую это и усложняет работу.

Деловые партнеры из Израиля обычно не соглашаются на инвестиции в организацию представительства до момента начала реализации первого контракта.

В Израиле считают, что работать в Беларуси можно так же, как в России. На самом деле белорусский рынок достаточно сложен. Это связано с тем, что на протяжении длительного времени власть была сконцентрирована в системе Минздрава, развал которого привел к фактическому саботажу коммерческих предложений и краху системы закупок. Результат — многие иностранцы хотят уйти с нашего рынка. Мы видим выход из сложившейся ситуации в организации профессионального государственного агентства, которое занималось бы закупками и внешнеэкономической деятельностью».

РУКОВОДСТВО «NETAFIM» ВСТРЕТИЛОСЬ С БЕЛОРУССКИМИ СПЕЦИАЛИСТАМИ

25 июля 1996 года в Минске состоялась встреча московского представителя израильской компании «Netafim» г-на Цви Бен Йегуды с белорусскими специалистами.

Белорусских специалистов ознакомили с израильской ирригационной технологией, многочисленными осушительными системами, представленными компаниями на белорусском рынке. Израильский производитель широко известен на рынке ирригационной техники благодаря изготовляемым системам капельного орошения. Первые капельные системы «Netafim» базировались на принципе сложных водоводов. Второе поколение изделий стало результатом использования зрелого потока воды, что позволило достичь высочайшего качества и надежности. Третье и четвертое поколения техники были разработаны на основе самодви-

жущихся капельных и комплексных капельных линий с толщиной стенок от 0,25 до 1,2 мм.

Был упомянут также новый пакет услуг «Netafim» — «Netap» — «сельскохозяйственные проекты под ключ». Программа включает ТЭО, финансирование, планирование оросительной системы, оборудование, подготовку кадров, руководство работами по установке техники, консультации по всем аспектам производства и маркетинга. Цви Бен Йегуда также рассказал о перспективах, открывающихся при сотрудничестве с «Netafim», и ответил на множество вопросов. Среди наиболее важных — вопросы о создании совместных предприятий

Справка «БДГ».

Израильское предприятие «Netafim» основано в кибуце Хацерим в 1965 году. В 1974 году в результате расширения компании в нее вошел завод в кибуце Моголь, а в 1978 году — завод в кибуце Йитак. Эти предприятия составляют единый комплекс и проводят совместные исследования и разработку, общую информационную политику, маркетинг, планирование и определение задач на будущее. В 1991 году общий объем производства этих заводов достиг 1,2 млрд. единиц, которые обеспечили выручку \$80 млн. Более 60% продукции «Netafim» идет на экспорт.

с целью производства в Беларуси ирригационного оборудования, пленочных покрытий, а также полной перестройки существующих теплиц.

27-65-68,
23-28-81,
23-15-67

Государственные
Краткосрочные
Облигации

◆ надежное вложение средств
◆ полное отсутствие налогов
◆ высокая доходность

Весь комплекс услуг по ГКО
"Таир-инвест"
(лицензия ГИИЦБ)

СЭЛДОМ

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ:

СОКОВЫЖИМАЛКИ, МИКСЕРЫ
КУХОННЫЕ КОМБАЙНЫ
КОФЕВАРКИ, ПЫЛЕСОСЫ
ФЕНЫ, БРИТВЫ, УТЮГИ

Melissa
BAYUN
PHILIPS

ул. РЕВОЛЮЦИОННАЯ 7/11А
Тел: (0172) 223-53-45
г.р.-т ПАРТИЗАНСКИЙ 5
Тел: (0172) 228-06-16

FININFO

СОВРЕМЕННЫЕ РЕМОНТЫ

отделка интерьеров,
реконструкция и ремонт зданий
различного назначения
поставка и монтаж
оборудования и мебели
продажа строительных
и отделочных материалов



тел: (017) 200 38 00, 200 38 71 факс: (017) 217 96 38

Диалог — Оптим

1. ПОКУПКА - ПРОДАЖА БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ
ЗА РОССИЙСКИЕ РУБЛИ И ДРУГУЮ ВАЛЮТУ
тел. (095) 330-32-50

2. ИНВЕСТИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
тел. (095) 330-32-52

3. ПРОПЛАТЫ КОНТРАКТОВ В БЛИЖНЕМ И ДАЛЬНОМ ЗАРУБЕЖЬЕ
ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ
тел. (095) 330-79-44

4. ОТКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ С РУБЛЕВЫМ
И ВАЛЮТНЫМ СЧЕТОМ
тел. (095) 335-00-44

5. ОТКРЫТИЕ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ БЕЛОРУССКИМ
ПРЕДПРИЯТИЯМ
тел. (095) 203-46-66

«ПИВО — СВОЕОБРАЗНЫЙ БАРОМЕТР СОСТОЯНИЯ ОБЩЕСТВА...»

— Почему Вы решили остаться на пивзаводе — ведь после возвращения из Москвы у Вас с точки зрения карьеры были другие, более заманчивые перспективы?

— Когда я вернулась из Москвы, то решила заняться конкретным делом. Объединение «Крыница», которое я возглавляла в середине 80-х годов, к тому времени развалилось изнутри: заводы в новых экономических условиях не могли эффективно работать вместе. Мой бывший заместитель, ставший директором ПО «Крыница», просил меня не возвращаться на это благополучное предприятие. А директор «Оливари» — тоже мой воспитанник — полюбил, и завод остался без руководителя.

Да и само предприятие фактически не работало. К пивзаводу НИ отношение властей всегда было прохладным. Не выделялись день-

геры, приди на первое собрание, ужаснулись, увидев, во что они вложили деньги. После собрания оптимизма прибавилось. Сегодня никто не требует выплаты дивидендов, а предлагают вкладывать деньги в расширение производства и реконструкцию.

Что же дала нам приватизация? Во-первых, теперь мы можем спокойно «выходить в мир». Появились небольшие средства для переоснащения производства. Разработана четкая программа развития предприятия. Некоторые иностранные инвесторы считают этот бизнес-план довольно интересным.

Хотя пока вложены только копейки, отдача получена уже на рубль. Тем не менее денег не хватает: надо минимум около \$3 млн.

— Успех пива — это, в частности, результат маркетинга. Что Вы предпринимаете для

ОТДЕЛ ПРОМЫШЛЕННОСТИ «БДГ»

Хорошее пиво, к счастью, перестало быть дефицитом в белорусских магазинах. Однако это объясняется не только тем, что в страну ввозятся практически все известные зарубежные марки этого напитка. Некоторые белорусские производители тоже стараются варить пиво на уровне мировых стандартов. Например, продукция минского пивзавода «Оливари» пользуется, по нашему мнению, абсолютно заслуженным высоким спросом у потребителей. На вопросы «БДГ» отвечает директор завода Тамара Николаевна Аудко.

— Мы могли бы вывозить почти все. Тем не менее две трети произведенного пива продаем в Беларуси, а треть — экспортируем. Большая часть экспорта направлена на Россию. Есть несколько контрактов с фирмами Западной Европы. Существуют проекты производства совместного сорта. Но пока говорить об этом рано.

Год назад мы стали представлять наше пиво на международных конкурсах и побеждать. Например, на Санкт-Петербургском

собрании с обычными днями в два раза.

— Чувствуете ли Вы конкуренцию со стороны импортного пива?

— Пока импортное пиво в несколько раз дороже нашего, однако опасность конкуренции существует, потому что цена на белорусское пиво постоянно растет. Это происходит не только по нашей вине. Акрильный налог равен 40%. Во вновь созданной стоимости, без учета сырья, налоги составляют до 90%. А еще и заработная плата.

В 1993—96 гг. из-за высокой инфляции, падения покупательной способности населения и непредсказуемого роста цен на сырье, энергоносители, транспортные и другие услуги цена на пиво не обеспечивает необходимый для завода уровень рентабельности. Например, рентабельность реализованной продукции за июль 1996 года упала по сравнению с июлем прошлого года почти в 3,1 раза.

Мы все покупаем по предоплате, а продукцию отдаем на реализацию. Торговля же либо вообще не возвращает деньги, либо возвращает их через не-

сколько месяцев. Таким образом мы проигрываем из-за инфляции. Сегодня госторговля задолжала нам около BLR9 млрд. Некоторые частные фирмы должны нам почти год. Пеня почему-то постоянно уменьшается: была 1%, затем стала 0,5%, теперь уже — 0,15%. Впрочем, ее все равно никто не платит.

Более того, наш завод не является монополистом, поэтому мы можем продавать пиво по свободной цене. Формально цена на пиво не должна регулироваться государством, однако фактически это происходит: никто не контролирует составляющие цены, никто не думает о налогах, а цену на конечный продукт устанавливают декларативно. В результате при увеличении объемов производства в 1,7 раза в этом году прибыль уменьшилась более чем в 3 раза.

За последние два года цены на сырье выросли примерно в 100 раз, цена на этикетку — в 415 раз, на пробку — в 100 раз. А отпускная цена — всего в 35 раз.

В Беларуси не производится оборудование для пивоварения, нет качественного сырья, никаких специальных материалов, но заводы должны платить таможенные пошлины и НДС. Кредит взять невозможно, словно пиво — это вредный продукт. Сейчас на заводе чуть ли не булочки начали выпекать — только бы взять кредит. А ведь в прежние времена нам просто дали бы дотации. Мы просим лишь освободить нас от части ввозных пошлин, но никто не хочет помочь.

— А как выживают мелкие пивзаводы?



Справка «БДГ».

Тамара Николаевна Аудко родилась в Вилейке. Закончила Молодечненский политехнический техникум, работала на сорном заводе. На Молодечненском пивзаводе прошла путь от мастера до директора. Закончила Белорусский политехнический институт. В 1982 году Тамара Аудко стала заместителем генерального директора Минского областного объединения «Крыница», а в 1983 году — генеральным директором объединения. В 1986 году она — председатель исполкома Партизанского района г. Минска. В 1989 году избрана депутатом Верховного Совета СССР. В 1992 году возглавила пивзавод «Оливари».

— Им еще сложнее, чем нам. Десятки мелких пивзаводов стараются всеми способами «привязаться» к нашему предприятию и получить консультацию, сырье и т.д. Мы стараемся и сотрудничать, и конкурировать.

Производственные показатели АО «Оливари»

	1994 год	1995 год	Темпы роста (%)	1 кв. 1995 года	1 кв. 1996 года	Темпы роста (%)
Пиво всего (г/дол)	937	1070	114,2	447	634	141,6
Пиво бутылочное (г/дол)	584	731	125,2	295	466	158
Пиво бестарное (г/дол)	353	339	96	152	168	110,5
Товарная продукция в действующих ценах (млн.рублей)	2586	27793	107,4	9022	19796	219,4
Товарная продукция в сопоставимых ценах (млн.рублей)	11383	16117	141,6	13184	18111	137,4
Товары народного потребления в действующих ценах (млн.рублей)	30883	38096	123,4	21108	32619	154,5

ги на реконструкцию, поскольку еще в середине 50-х годов было решено вывести завод из центра города на окраины. Все считали, что его не надо поддерживать — пусть само тихо умрет. А в начале 1990-го одна коммерческая фирма почти «подмяла» его под себя. В этой ситуации коллектив и попросил меня стать директором «Оливари».

Четыре месяца я не могла решиться на этот шаг. Уж очень мало было шансов организовать производство конкурентного продукта. Не было ни информации, ни возможности получить передовые технологии, ни хорошего сырья. Наконец, не было денег, чтобы поменять оборудование. Но я все-таки решилась: во-первых, меня звали люди; во-вторых, я хотела проверить себя в конкретном деле. Для меня это стало определенным экзаменом.

На третий год упорной работы появились определенные результаты.

— Первым Вашим шагом стало акционирование. Почему?

— Развиваться в прежних условиях стало невозможно. Мы — завод старый, и к нам проявляли разносторонний интерес: то в качестве строительной площадки, то как к владельцам объекта под названием «Реконструкция пивного завода «Беларусь». Нас осматривали, постоянно пытались купить. В таком состоянии долго находиться невозможно — это просто унижительно.

Интерес к нам как пивзаводу был минимальный, т.к. оборудование слишком устарело. Но мы решили возродить производство — и не ошиблись. «Оливари» — самый старый пивной завод в нашей стране. Он был хорошо известен в Европе. Это своеобразный памятник истории.

Большинством акций владеет коллектив, но очень много акционеров — простые жители города Минска, есть даже 200 детей-сирот, которым районсполком Советского района передал наши акции. Более года акции свободно продавались на рынке: никто не знал АО «Оливари». Акцио-

нер, чтобы не потеряться в обилии сортов белорусских и зарубежных?

— За рубежом есть заводы, которые работают только на местный, очень узкий рынок. А есть и мировые пивные концерны. Например, в Восточной Германии после объединения с Западной закрылись почти все заводы, но экспорт чешского пива «Будвар» на этот рынок резко увеличился. Поэтому стратегии успеха могут быть различные.

Выжить на рынке можно только выполнив целый комплекс мер. Конечно, главное — обеспечить качество продукции. Не менее важны информация и реклама. Третье условие — слаженная работа коллектива.

Мы производим пиво восьми марок. Это помогает лучше изучать спрос потребителей. Кроме того, мы хотим наладить выпуск разных сортов. В наших условиях это очень сложно (может, это и не нужно), но мы хотим и побаловать потребителя, и восстановить старые, легендарные марки, и производить новые («Леккер-1», «Леккер-2», «Граф Чапский»). Граф Чапский был минским городским головой, общественным деятелем, владельцем пивзавода. Он много сделал для того, чтобы белорусское пиво стало известным в Европе. А австрийские купцы братья Леккерты активно торговали минским пивом в Европе, завезли отсюда технологии и различные приспособления. Мы хотим создать легенду, историю белорусского пива. Кстати, возможно, мы организуем и музей пива.

Планируем восстановить старый рецепт пива «Народное», которое было популярно в Минске в конце прошлого века. В будущем возможна продажа «зеленого», нефилтрованного пива с дрожжевыми клетками. Этот продукт богат витамином В.

Пока такая стратегия себя оправдывает. Наше пиво победило на нескольких конкурсах.

— Каковы объемы экспорта и продаж вашей продукции в Беларуси?

международном конкурсе, где участвовало 169 фирм и конкурентов 84 сорта пива, мы получили несколько медалей. На конкурсе «Пиво и море» все административное российское флоту дегустировало наше пиво и присудило «Оливари» первое место. На Софинском международном конкурсе количество наших медалей равнялось числу представленных «Оливари» образцов.

Сейчас разработаны новые планы реконструкции, появились свежие идеи относительно сортов, оформления продукции. Мы не пойдем по пути грубой пастеризации пива, как, например, «Балтика», а будем производить «живой» продукт со всеми витаминами и ферментами.

— Пастеризация — главная проблема нашего пива. Ее технология не позволяет белорусскому пиву конкурировать с западным...

— Конечно, это серьезная проблема, но решить ее можно. На Западе пастеризация перестает практиковаться. Ведь грубая пастеризация в бутылках уничтожает не только микробы, но и ферменты, витамины. Эта технология влияет и на вкус пива — придает ему грубую горечь. Мы решили бороться за стерильность на производстве, чтобы продавать пиво свежим, хотя это потребует нового оборудования и особого отношения к работе.

Раньше у нас не было по-настоящему качественного сырья: ячмень только назывался пивоваренным. На поверхность хмель часто оказывался подможенным и заплесневевшим. Теперь, несмотря на дороговизну, мы покупаем только качественное сырье: импортные солод и хмель. Используем немецкую пробку. Да и оформление этикеток уже соответствует мировым стандартам.

Мы постоянно контролируем спрос. При определении объемов выпуска учитывается масса факторов. Например, летом мы работаем почти без выходных. А после выплаты заработной платы на предприятиях Минска реализация пива увеличивается по срав-

КОПИР ПРИНТЕР ОКI PAGE 4W

При такой тишине ты с мыслями наедине!

Персональный настольный OKI PAGE 4W настолько мал и бесшумен, что дает простор твоему мышлению.

Совместим с Windows™ и распечатывает 4 страницы в минуту с превосходным качеством и разрешением 600 точек/дюйм. OKI PAGE 4W, благодаря своим качествам, дает тебе покой и свободу.

За более подробной информацией обращайтесь к нашим дистрибьюторам в Минске:

Даймонд (017 230 88 03);
Беларусь (017 249 90 78);
Семинил (017 237 25 40).

OKI

Технология от Людей к Людям

ООО ЕВРОПЕ Lm.
Киев, ул. Назара Франко, 34/33, офис 24.
Тел: +044 462 0575; +044 462 0576; Факс: +044 462 0574.

LED ПОСТЕРИЦИОННЫЕ ПРИНТЕРЫ • ТОЧЕЧНО-МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ • ФАКС АППАРАТЫ

МИНСКИЕ КВАРТИРЫ: БЫЛО БЫ ЖЕЛАНИЕ...

Виктор ДЕМИДОВ

В преддверии осени риэлтеры возвращаются из отпуска в свои офисы в приподнятом настроении. Осень на протяжении всех последних лет была временем активизации рынка недвижимости. Пока, правда, сложно сказать, оправдает ли осень-96 возлагаемые на нее надежды. Тем не менее, попытаемся рассмотреть существующую ситуацию на рынке жилья и сделать кое-какие прогнозы.

Квартиры есть не только в Минске. Но только в Минске есть рынок квартир

Минск — не просто столица, но еще и город, в котором проживает каждый пятый белорус. Естественно, при такой населенности жилищная проблема тут всегда стоит очень остро. Именно благодаря дефициту жилья и появлению в конце 80-х годов в Беларуси прослойки обеспеченных людей стал стремительно формироваться рынок квартир. Естественно, все, кто мог позволить себе купить квартиру, стремились в столицу. Сейчас в Минске только посредничеством при купле-продаже квартир занимается более шестидесяти фирм. В других же городах — от одной до трех.

Правда, сегодняшняя авторитет агентства недвижимости завоевали далеко не сразу. Еще года три назад через профессиональных, легально работающих риэлтеров проходило порядка 20-25% сделок с недвижимостью. Все остальные совершались людьми самостоятельно либо с помощью т.н. «черных маклеров». Но захлестнувший Россию вал преступных сделок с недвижимостью повлиял и на сознание «новых белорусов». Большинство из них сделали совершенно правильный выбор в пользу обращения к профессиональным посредникам. Да и личная практика показала, что, не прибегая к помощи квалифицированного специалиста, без ошибок расселить большую квартиру или провести сложную многоступенчатую сделку по обмену жилья невозможно. Не говоря уже о том, что, по некоторым данным, ежемесячно сотрудики столичных агентств недвижимости предотвращают не менее десяти попыток мошенничества с жильем.

Первыми добились уважения Зеленый Луг и Уручье. Преимущество этих районов — достаточно качественное жилье (много кирпичных домов), развитая жилищная инфраструктура и незначительная удаленность от центра. Сейчас двухкомнатная квартира, например, в Зеленом Луге стоит в среднем \$20000. Трехкомнатная там же обойдется среднему покупателю в сумму порядка \$30000. Интересно, что при падении интереса покупателей к минской недвижимости в целом цены в Зеленом Луге и в Уручье продолжают медленно расти.

Второе место по популярности среди покупателей прочно удерживают микрорайоны Малиновка и Сухарево. Их можно назвать своеобразным «открытием 1995 года». Ни один из районов Минска до этого не демонстрировал столь стремительного взлета цен и престижности. Буквально за полтора года Сухарево и Малиновка из богом забытых деревень, изуродованных новостройками, превратились в очень удобные места обитания. Местные многоэтажки — как кирпичные, так и панельные — построены по достаточно хорошим проектам и гораздо комфортабельнее даже популярных некогда «чешских» домов. Цены на квартиры в Сухарево и Малиновке после

стремительного взлета в 1995 году замедлили свой рост и сейчас колеблются в следующих пределах: однокомнатные — \$10000 - 13000, двухкомнатные — \$17000 - 23000, трехкомнатные — \$20000 - 27000. Средняя стоимость квадратного метра — \$345. Частично рост цен замедлился и из-за относительного насыщения рынка — в этих микрорайонах продолжается интенсивное строительство. Недостатки Малиновки и Сухарево — удаленность от центра и слаборазвитость жилой инфраструктуры. В районе явно ощущается дефицит магазинов и поликлиник. Крайне мало в Малиновке и квартир с телефонами, хотя эта проблема властями постепенно решается.

Ближайший сосед Малиновки — Юго-Запад — также котируется достаточно высоко. Хотя дома там более старые и преимущественно панельные, цены на жилье пока немного выше, чем в Малиновке и Сухарево. Выручает давно сформировавшаяся инфраструктура и неплохая связь с центром. Но цены на Юго-Западе уже не растут и, судя по всему, на протяжении полугодия сравняются с ценами в Малиновке и Сухарево. Вместе Юго-Запад, Малиновка и Сухарево составляют, пожалуй, самый крупный в Минске спальный район, с которым по величине способны конкурировать только Серебрянка.

Остальные микрорайоны не могут похвастаться таким интересом покупателей. Масюковщина, Кунцевщина, Запад, Дражня, Серебрянка и Ангарская принципиально не отличаются друг от друга ни стоимостью, ни качеством жилого фонда. Некоторое преимущество благодаря неплохой экологической ситуации имеет только Ангарская, но крайняя удаленность этого микрорайона от центра сводит его на нет. Явные аутсайдеры рынка — районы Курасовщина, Чижовка и Шабаны. Средняя стоимость квадратного метра общей площади квартиры там — \$322. Жилой фонд в этих микрорайонах, пожалуй, самый низкокачественный в городе. Дома почти исключительно панельные, построенные в основном в 70-х годах (кроме Шабанов). А классические панельные пятиэтажки Чижовки котируются даже ниже «хрущевки».

Вторая молодость «хрущевки»

Наверное, ни один другой тип домов не может состоять в известности с «хрущевками». Эти знакомые каждому неудобные и малогабаритные квартиры стали своеобразным памятником эпохи 60-70-х годов, а заодно и судьбой целого поколения минчан. С развитием рынка недвижимости владельцы «хрущевки» оказались в достаточно интересном положении. С одной стороны, их квартиры должны были бы стоить дорого — ведь большинство «хрущевских» домов строилось в современном центре города или районах, прилегающих к нему. С другой стороны, потенциальные покупатели «хру-

щобы» откровенно игнорировали, предпочитая приобретать более дешевое и несравнимо более качественное жилье в новостройках микрорайонов. Долго так продолжаться не могло, и в 1995 год ознаменовался стремительным падением цен на «хрущевки». Сразу сформировался спрос. Основными покупателями «хрущевки» стали молодые семьи, поставленные перед выбором: продолжать жить с родителями или все-таки напрячься и приобрести хоть какое-нибудь жилье. С весны 1996 года цены на «хрущевки» и прочие малогабаритные квартиры стабилизировались на уровне примерно \$330 за квадратный метр.

Прогноз на осень

Очевидно, что ожидать осеннего оживления рынка в той же степени, что и в предыдущие годы, не приходится. Возрастет спрос в основном на новые, еще незаселенные квартиры и на квартиры в популярных микрорайонах (см. выше). В центре могут вырасти цены на квартиры на первых этажах, где они будут переоборудоваться для использования в качестве офисов. Принятие Верховным Советом нового Жилищного кодекса встряхнет рынок жилья, увеличив обороты на нем, по некоторым оценкам, на 10-15%. А вот торговцам недвижимостью наоборот станет тесно. Ведь большое количество мелких фирм может нормально существовать только в период бурного роста рынка, что и наблюдалось до конца 1995 года. Во время спада верх берут немногочисленные крупные фирмы. Скорее всего, к началу следующего года на рынке останется только около половины ныне действующих посредников. Остальные разорятся, не выдержав давления со стороны более крупных агентств недвижимости, или просто примкнут к ним.

Столь же печальная участь наверняка постигнет и ряд компаний, строящих жилье за средства граждан. За первое полугодие 1996 года к строителям-должникам обратилось гораздо меньше клиентов, чем они рассчитывали. Так что многие недостроенные дома могут просто «зависнуть» вместе с вложенными средствами граждан. Последствия предсказать себе нетрудно.

Комментарий

Сергей Родионов, директор агентства недвижимости «Минский ключ»:

— Мы все-таки ожидаем прихода осени с оптимизмом. Думаю, цены в среднем возрастут на 7-10%, а число сделок — примерно на 20% по сравнению с летним периодом. Этому будет способствовать и недавнее разрешение покупать квартиры в Минске жителям всей страны. «Обвала» сделок, конечно, не будет, но рынок эта мера оживит. Сейчас мы вносим в банк данных побольше квартир в центре, в основном на первых этажах. Ждем подорожания. Что же касается «хрущевки», то при нормальной (то есть не слишком высокой) цене они у нас «уходят» моментально.

БЕЛОРУССКИЕ ОЦЕНЩИКИ ОБЪЕДИНЯЮТСЯ. ЧАСТЬ ПЕРВАЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

8 августа состоялась пресс-конференция, посвященная созданию Белорусской ассоциации оценщиков. О намерении учредить эту организацию было объявлено еще 29 мая, но регистрационное удостоверение она получила только 26 июля.

В числе учредителей новой ассоциации — генеральный директор фирмы «Аскана» Игорь Бондаренко, президент АО «Западная биржа недвижимости» Михаил Елисеев, консультант Института приватизации и менеджмента Павел Малюкович и заместитель министра архитектуры и строительства Александр Сидоренко. Председателем совета ассоциации избран Игорь Бондаренко.

По словам Игоря Бондаренко, основной целью новой организации является лоббирование интересов оценщиков в структурах власти. Кроме того, ассоциация будет заниматься разработкой национальной методики оценки. Как подчеркнул заместитель председателя ассоциации, «сегодня нет ни необходимой нормативной базы, ни общепризнанных адекватных новой ситуации методик оценки, ни достаточного числа специалистов».

По мнению членов ассоциации, применяемый сейчас метод бухгалтерско-балансовой оценки, при котором стоимость объекта определяется на основании затрат, необходимых для

создания подобного объекта, не может считаться приемлемым в рыночных условиях. Поэтому Белорусская ассоциация оценщиков считает необходимым применять наряду с затратным рыночный и доходный методы.

При использовании рыночного метода объект оценивается на основании реально существующей рыночной конъюнктуры, доходного — по способности объекта приносить доход.

Ассоциация считает необходимым ввести в дополнение к существующему лицензированию оценки неденежных вкладов лицензирование оценки недвижимости и оценки бизнеса. Сегодня специалисты ассоциации работают над подготовкой закона об оценочной деятельности. Предполагается, что окончательный вариант законопроекта будет вынесен на рассмотрение Верховного Совета в конце ноября. По словам разработчиков, несмотря на то, что при подготовке проекта учитывался опыт России, белорусский закон будет существенно отличаться от аналогичных нормативных актов других стран.

ПРАВИТЕЛЬСТВО СДЕЛАЛО ШАГ К ЗОНЕ — СВОБОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На прошедшей неделе правительство, утвердив положение об администрации СЭЗ, сделало еще один шаг к созданию свободной экономической зоны «Брест».

Согласно документу администрации формируется Кабинет Министров, которому она будет подчинена и подотчетна. Руководство зоны имеет право управлять не только деятельностью СЭЗ в целом, но и работой находящихся на ее территории субъектов хозяйствования.

В компетенцию администрации входят организация работы по развитию СЭЗ «Брест» и реализация социально-экономических программ. Руководство зоны может разрабатывать предложения, касающиеся предоставления налоговых, таможенных и иных льгот для приоритетного развития отраслей экономики и социальной сферы, а также проекты правительственных документов, регулирующих хозяйственную деятельность СЭЗ.

Администрация свободной экономической зоны наделена правом предоставлять от имени государственных органов в аренду инвесторам земельные участки и другие природные ресурсы. Она также может выступать в качестве арендодателя в отношении имущества, находящегося в республиканской и коммунальной собственности на территории СЭЗ в случае, если это имущество передано ей госорганами в оперативное управление. Кроме того, в ведении администрации находятся все виды государственной регистрации субъектов хозяйствования в качестве резидентов СЭЗ,

регистрация создаваемых на территории свободной экономической зоны банков и финансово-кредитных организаций, представительств и филиалов.

Руководство СЭЗ получило право заниматься организацией взимания налогов и сборов в республиканский, местные бюджеты, а также в бюджет свободной экономической зоны; определять размер арендной платы за землю и помещения и стоимость приобретаемых природных ресурсов.

Администрация СЭЗ разрешается выпускать ценные бумаги.

Решающее слово по предложениям отечественных и зарубежных инвесторов должно быть за руководством свободной экономической зоны.

Сотрудники администрации наделены правом посещать расположенные в СЭЗ предприятия, учреждения, организации для изучения вопросов, относящихся к ее компетенции.

Без разрешения правительства администрации и ее органы не имеют права заниматься хозяйственной деятельностью и выступать в качестве учредителей и участников юридических лиц.

Глава администрации, представляющий ее в органах власти и управления и обеспечивающий защиту имущественных интересов и прав СЭЗ, назначается на должность правительством по представлению Брестского облисполкома.

«ГОРЯЧИЕ» РЕСУРСЫ «ЖГУТ» КАРМАНЫ БАНКОВ

ИКФ «ФинКонсалт»

На этой неделе, как и на прошлой, рынок межбанковского кредитования продемонстрировал устойчивую тенденцию к сокращению доходности. Как следствие, в течение всей недели наблюдалось снижение интереса банков к работе в этом сегменте финансового рынка.

При других базовых условиях этот период мог стать одним из самых напряженных для банков, работающих на рынке. Два аукциона, проведенных на этой неделе (по размещению 42-го выпуска ГКО и 13-го выпуска КО Национального банка), могли вызвать колоссальный интерес банков к привлечению дополнительных ресурсов, если бы не присутствие на рынке до сих пор не освоенных кредитных средств Национального банка, выброшенных на рынок еще в июле. Несмотря на целевой характер этих кредитов, выделенных на проведение уборочной кампании, они по-прежнему оказывают сильнейшее влияние на расстановку сил на межбанковском рынке. Большинство банков, даже не участвующих в обслуживании агросектора и, естественно, не получивших ресурсы из Нацбанка, испытывает жесткое давление со стороны «горячих» денег.

Как следствие, доходность межбанковского рынка постоянно падала. Особенно это было характерно для суперкоротких ресурсов (*overnight*), интерес к которым к концу недели упал до минимума. Большинство покупателей, оценив ситуацию на рынке, переключилось на работу с более «длинными» ресурсами, отдавая предпочтение 7-14-дневным, как наиболее оптимальным по цене и срокам. Нередко выставлялись

котировки на более длинные сроки. Было отмечено несколько заявок на покупку средств сроком 45 дней, чего уже давно не отмечалось на рынке.

В то же время продавцы межбанковских кредитов, не рискуя отвлекать средства на длительные сроки, сосредоточили свои усилия на работе с ресурсами *overnight*, пытаясь подержать уровень их доходности в пределах 15-30% годовых. Впрочем, по имеющимся данным, многие из продавцов или на существенное снижение котировок вплоть до 5-10% годовых.

Видимо, активизацию работы банков-продавцов с более длинными сроками размещения ресурсов сдерживает взаимное недоверие большинства дилеров рынка друг к другу. На наш взгляд, принудительная ликвидация Национальным банком сразу пяти коммерческих банков, большая часть которых являлась активными участниками рынка межбанковского кредитования, а также появившееся сообщение Национального банка о еще двух банках, финансовое положение которых вызывает большую обеспокоенность, сильно подорвало доверие многих крупных продавцов ресурсов к своим менее крупным партнерам. Это вынудило их все чаще работать на вторичном рынке ГКО, привлекая ресурсы под залог ценных бумаг (сделки *REPO*).

Впрочем, и такая форма работы для многих банков теряет свою привлекательность. Особенность белорусского рынка ГКО в том, что сделки *REPO* практически невозможно выделить из общих объемов операций с ценными бумагами на вторичном рынке. Это не позволяет дать более или менее точные данные о размерах оборотов средств в этом секторе рынка. С большой долей уверенности можно говорить об усилении именно этого направления в работе банков по привлечению/размещению свободных средств. Это подтверждают огромные для Беларуси обороты вторичного рынка на этой неделе: только за три дня (с понедельника по среду) на МВБ было совершено 218 сделок на общую сумму более BLR820 млрд. Вероятно, и в дальнейшем большинство банков будет придерживаться именно такой тактики работы на межбанковском рынке — она более надежна, чем классическая форма покупки/продажи ресурсов.

Следующая неделя вряд ли способна привнести что-либо принципиально новое в работу межбанковского рынка. Даже проведение банками резервирования не вызывает у большинства из них опасений, поскольку в дополнение к уже обращающимся на рынке денежным средствам на следующей неделе (14 августа) в результате погашения Минфином ГКО-27 добавится еще не менее BLR70 млрд. Видимо, основная работа банков будет вестись (из-за позиции продавцов) на суперкоротких сроках, которые приносят меньшую прибыль, но дают большее пространство для маневров.

РАЗМЕЩЕНИЯ И ПОГАШЕНИЯ

Вслед за достаточно успешным аукционом по размещению ГКО-41, состоявшимся на прошлой неделе, Минфин совместно с Национальным банком провели 6 августа очередной аукцион по размещению ГКО-42. Вполне возможно, что этот выпуск облигаций с трехмесячным сроком обращения может стать последним: в планах эмитента значится перевод всех последующих выпусков на шестимесячный срок обращения. Видимо, инвесторы располагали такими сведениями, поскольку объем поданных заявок стал рекордным для всей истории рынка ГКО: спрос по номиналу составил BLR592,6 млрд.

42-й выпуск ГКО был приурочен к погашению ранее выпущенного 32-го выпуска. Именно это и определило размер эмиссии — BLR320 млрд. Сегодня эмитент взял за правило выпускать в обращение эти ценные бумаги в объемах, необходимых для погашения ранних выпусков без наращивания оборотов рынка. Поэтому основной целью проведения аукциона являлся сбор BLR275-276 млрд. рублей, требующихся для погашения ГКО-32 (объем эмиссии BLR276,29 млрд.). Эта задача была выполнена — выручка от проведения аукциона составила BLR274,25 млрд. Общий объем эмиссии при средневзвешенной цене продажи в 89,24% от номинала составил BLR307,6 млрд. Как и ожидалось, доходность по этим ценным бумагам стала меньше, чем по предыдущему выпуску (49,49% годовых по минимальной цене продажи и 47,84% годовых по средневзвешенной).

Таким образом, интерес к проведению аукциона был огромным, особенно по сравнению с предыдущим, когда объем спроса составил BLR196 млрд. при объеме эмиссии в BLR190 млрд. Теперь перед Минфином стоит задача переключить интерес инвесторов с трехмесячных на шестимесячные ценные бумаги — так, как это было сделано ранее с одномесячными ГКО. Естес-

венно, при отсутствии в планах выпуска трехмесячных ГКО это сделать достаточно легко, но, на наш взгляд, необходимо несколько поднять уровень доходности.

Вслед за Минфином Национальный банк провел аукцион по размещению своих КО со сроком обращения 14 дней. Аукцион состоялся 8 августа и привлек достаточно внимания. Были размещены все намеченные к выпуску ценные бумаги на сумму BLR250 млрд., причем уровень доходности составил 42,39% годовых по средневзвешенной цене (98,4% от номинала) и 44,82% по минимальной цене (98,31% от номинала) продажи. Однако реальная доходность по КО будет значительно ниже, поскольку на них не распространяются налоговые льготы, введенные для ГКО.

Необходимо отметить, что проведение сразу двух аукционов существенно не повлияло на сложившееся на денежном рынке РБ положение. Излишек денежных средств, вызванный крупной кредитной эмиссией НБ, продолжает оказывать на рынок сильное давление.

На вторичном рынке ГКО с 1 по 7 августа наблюдался всплеск активности. Всего за этот период было совершено 369 сделок на общую сумму свыше BLR1071,6 млрд. Изменилась и структура вторичного рынка: если ранее на

нем преобладали «короткие» ценные бумаги, то в этот период их доля упала до 38,82% (к ним относятся ГКО-27, ГКО-32, ГКО-33, сроки погашения которых пришлись на август). Доля же «длинных» бумаг (ГКО 36, ГКО-40, ГКО-41, ГКО-42) выросла до 61,18%. В эту группу весьма органично вошел ГКО 42-го выпуска, доля которых только за один день котировок (7 августа) составила 7,72% от общих оборотов вторичного рынка. По всей видимости, в ближайших биржевых торгах их доля вырастет еще.

Резкое увеличение доли выпусков со сроками погашения с октября 1996 г. по январь 1997 г. не могло не сказаться как на уровне доходности рынка (что четко прослеживается по динамике изменения индекса ФК), так и на показателе дюрационности рынка. Активная работа дилеров рынка с «длинными» бумагами привела к резкому увеличению показателя дюрационности, а поскольку уровень доходности этих бумаг несколько выше среднего, вырос и индекс ФК.

На 14 августа намечено погашение ГКО 27 выпуска. Поскольку объем их эмиссии был относительно невелик (ок. BLR71 млрд.), Минфин принял решение не проводить нового аукциона — для их погашения изысканы внутренние резервы. Как упоминалось ранее, вместо намечавшегося согласно графику на 13 августа аукциона был проведен 41-й выпуск, состоявшийся 1 августа. 28 августа должно состояться погашение 33-го выпуска с объемом эмиссии в BLR347 млрд. Напомним, что этот выпуск был полностью выкуплен Национальным банком, с которым сейчас ведутся переговоры по погашению обязательств Минфина.

РУБЛЕВАЯ МАССА НАРАСТАЕТ, НО ЛЮДИ БОГАЧЕ НЕ СТАНОВЯТСЯ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

За семь месяцев текущего года объем совокупной денежной массы в стране, включая средства в иностранной валюте, увеличился в 1,2 раза.

Более высокими темпами росла рублевая составляющая совокупной денежной массы. За анализируемый период она увеличилась в 1,3 раза (почти на 30%). Денежная масса в иностранной валюте за этот период уменьшилась на 3%. Удельный вес иностранной валюты в совокупной денежной массе снизился с 30,7% на 1.01.96 до 24,9% на 1.07.96, что объясняется проводимой депозитной политикой.

На 1 июля 1996 года у населения находилось 49,8% всей

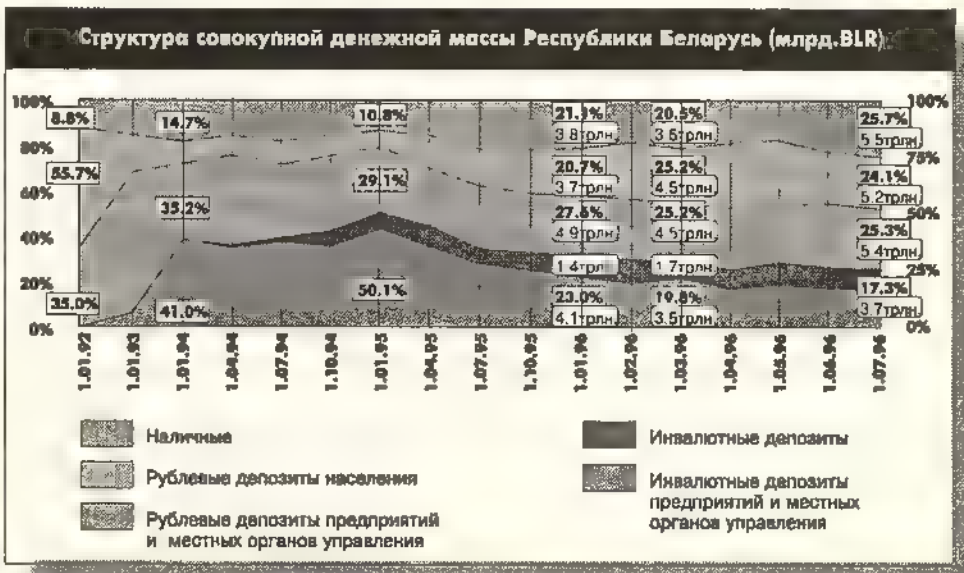
совокупной денежной массы (без иностранной валюты), из которых 51,7% (на 1.01.96 — 50,5%) — на руках, в сбережениях — 48,3% (на 1.01.96 — 49,5%). Удельный вес депозитов населения за январь-июль 1996 года увеличился с 20,6 до 24%, причем доля депозитов населения до востребования в рублях снизилась на 34% при росте срочных депозитов на 157%.

За первое полугодие текущего года произошли изменения и в структуре совокупной денежной массы. Наличные день-

ги в обороте увеличились в 1,46 раза, срочные депозиты в рублях — в 2,06 раза, другие депозиты в рублях — в 1,17 раз. Депозиты до востребования в рублях уменьшились на 6,2%, депозиты в иностранной валюте — на 3%.

На счетах субъектов хозяйствования на 1 июля 1996г. находилось BLR8352,7 млрд. Из них BLR3681,2 млрд, или 44% составляют средства предприятий в иностранной валюте (против 48,3% на 1 января 1996 года).

Изменилась и структура депозитов предприятий в иностранной валюте. Если за анализируемый период депозиты до востребования увеличились в 1,07 раза, то срочные депозиты — в 0,74 раза.



ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РБ								
	Неделя							
	25 нед. 17.06	26 нед. 24.06	27 нед. 1.07	28 нед. 8.07	29 нед. 15.07	30 нед. 22.07	31 нед. 29.07	32 нед. 05.08
1. Облигационная ставка FIXRATE								
1 неделя	85	67	85	54	54	47	47	38
4 недели	67	73	70	66	65	67	67	63
2. Облигационная ставка DEPAR								
1 неделя	45,0	47,0	39,0	34,0	30,0	27,0	22,0	25,0
4 недели	61,0	64,0	61,0	60,0	59,0	55,0	67,0	50,0
3. Индекс ФК	53,40	53,61	57,82	44,10	39,10	35,04	38,16	46,66
4. Индекс VolBond								
1 неделя	47	50	49	35	31	34	26	23
4 недели	48	43	55	47	45	44	44	41
5. Динамика объемов торгов на вторичном рынке ГКО, в млрд руб.	95,38	113,5	193,3	290,1	130,67	139,12	253,79	361,60
6. Темпы роста курса доллара на:								
МВБ	13100	15500	13100	13180	13230	13350	15500	13670
ММВБ	16828	16032	14490	17104	15725	15495	15396	11895
Средний курс покупки/продажи базисной валюты								
	16325	16118	15028	15850	15541	15433	15482	15818
	16785	16462	15631	16254	15881	15713	15792	16152
7. Темпы роста курса немецкой марки на:								
МВБ	8530	8530	8530	8530	8630	8830	10250	9200
ММВБ	11096	10448	9546	11178	10397	10400	10420	8094
8. Темпы роста курса российского рубля на:								
МВБ	2,57	2,57	2,57	2,57	2,57	2,57	2,75	2,60
Средний курс покупки/продажи базисной валюты								
	3,147	3,136	2,928	3,042	3,001	2,832	2,967	2,991
	3,279	3,282	3,094	3,179	3,107	3,061	3,067	3,111

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес, то «Белорусскую деловую газету» Вы можете читать на сутки раньше других, получая ее электронный вариант.

Стоимость электронной подписки:
в пределах республики — \$5 в месяц, по странам СНГ — \$25 в месяц.

Справки по тел. (0172) 26-98-79

ОТПРАВЛЯЯСЬ В ДОРОГУ, ОСТАВЛЯЙТЕ НАЛИЧНЫЕ ДОМА

Игорь ВОРОБЬЕВ

Шаг за шагом белорусские банки вступают в эру пластиковых денег. В отличие от рынка пластиковых карточек, о котором уже достаточно много писали деловые издания, рынок банковских чеков известен гораздо меньше. Чеки — это те же деньги, только чуть более «подробные». Заполненный чек указывает, кому и сколько денег вы хотите перечислить или сколько вы желаете получить наличных.

Чек является письменным поручением выплаты банком определенной суммы денег предъявителю чека или определенному лицу, указанному в чеке. Чек обладает свойствами, которые определяются чековым правом. Оплачивается чек по его предъявлению. В соответствии с чековым правом в случае отсутствия покрытия чека на банковском счету или отказа от

тательством и не имеет силы законного платежного средства. Выдача чека еще не является погашением долга: для этого чек должен быть превращен в деньги или в обязательство банка уплатить деньги.

Существует множество разновидностей чеков: коммерческие, дорожные, правительственные и т.д. В период отпусков наибольшим спросом пользуются доро-

ЕВРОЧЕКИ (EUROCHEQUE)

Система еврочеков получила распространение с 1975 года. К началу 80-х годов к ней присоединились 39 европейских государств, что было вызвано интенсивным развитием индивидуального заграничного туризма. Для банков появились новые источники прибыли. Гарантийное обязательство банка, имевшее силу в национальных границах, стало использоваться и в международном обороте. Возможность выписки чеков в иностранной валюте потребовала международной унификации чековых бланков и карточек. Чеки и прилагающиеся к ним документы снабжены дополнительной надписью «eurocheque». Чековая карточка содержит имя

THOMAS COOK

Лидером европейского рынка в данной области является «Томас Кук Групп». Эта компания основана в 1841 году и имеет представительства в 200 странах и более чем в 1300 городах. В сентябре 1992 года ее выкупил Вестдойче Ландесбанк. До этого она входила в состав английского Widland Bank. В ноябре 1994 года компания «Томас Кук Групп» выкупила у банка Barclays Bank фирму «Интерпеймент Сервисиз Лимитид» — крупнейшего эмитента дорожных чеков «Виза». Однако хотя эти два вида чеков и принадлежат одной фирме, распространяются и обслуживаются они отдельно. Преимущества такого союза многочисленны: чеки принимаются во всем мире благодаря союзу с «Мастеркард»; являются ведущим видом дорожного чека в Европе благодаря союзу с системой «Европей»; более 100 лет являются собственностью фирмы, традиционно выпускающей дорожные чеки; выпускаются в 11 валютах; имеют широкий диапазон достоинства и номинала.

Дорожные чеки печатаются в Англии. Чеки, предназначенные для Центральной и Восточной Европы, доставляются в распределительный центр во Франкфурт-на-Майне. Отсюда курьерской службой они распространяются в отдельные банки. Доро-

Еще одно достоинство чеков «Томас Кук» — международная служба возмещения «Томас Кук». В случае потери или кражи валютных дорожных чеков Международная служба финансового возмещения заменит вам их еще во время поездки. Таким образом, путешествие испорчено не будет.

При покупке дорожных чеков клиент берет на себя следующие обязательства: расписаться на чеке один раз в присутствии кассира; вторую подпись поставить только в присутствии лица, которое принимает чек к оплате; при хранении чеков соблюдать те же меры предосторожности, что и при хранении наличных денег; хранить копию извещения о продаже отдельно от чеков; сообщить компании «Томас Кук» о потере чеков в течение 24 часов после нее.

ИНТЕРПЕЙМЕНТ ВИЗА

Все дорожные чеки «Интерпеймент Виза» имеют одинаковый размер, цвет и дизайн. Чеки этой фирмы выпускаются в фунтах стерлингов и в американских долларах. На некоторые части чека нанесен выгравированный оттиск, включающий рисунок голубя, обозначение валюты и достоинство чека, бордор и слова Travellers cheques. Если название эмитента чека указано справа от символа «Виза», то фирма «Интерпеймент» является ответственной за оплату чека. Символ «Виза» на

Дорожные чеки «Виза» не имеют ограничения срока действия. Чеки в фунтах стерлингов следует инкассировать в Соединенном Королевстве по их номинальной стоимости. Они действительны для выплаты во всех странах мира, если на оборотной стороне чека нет противопоказаний. За пределами Соединенного Королевства чеки в фунтах стерлингов могут быть выплачены по текущему обменному курсу. Клиринг всех дорожных чеков в фунтах стерлингов «Интерпеймент Виза» осуществляется в Соединенном Королевстве независимо от города или страны их выпуска. Время от времени, возможно, будут выпускаться чеки в других валютах.

АМЕРИКАН ЭКСПРЕСС

Дорожные чеки фирмы «Американ Экспресс» — наиболее известные и широко используемые во всем мире. Чеки этой фирмы позволяют воспользоваться даже более выгодным по сравнению с наличными деньгами обменным курсом. Получить наличные деньги по этим чекам можно в большинстве банков во всем мире. В США они используются так же, как наличные деньги. Сегодня «Американ Экспресс» выпускаются в 10 валютах, а до 1986 года — еще и в валюте Европейского экономического сообщества. Вза-

ТАРИФЫ БАНКОВ ПРИ ВЫДАЧЕ ДОРОЖНЫХ ЧЕКОВ

Банк	Наименование чека	Комиссия при продаже (нал/безнал)	Комиссия при покупке
«Беларусбанк»	Американ Экспресс	1,3% min USD 3 / 1,8% min USD 3	2,5%
«Белбизнесбанк»	Американ Экспресс	1%/1%	1%
«Приорбанк»	Томас Кук	1% / 2%	2% (min 5 единиц), 0,5% выданы Приорбанком (min 1 единица)
«Белпромстройбанк»	Американ Экспресс	0,9% min USD 5	1,5% min USD 5
«Олимп»	Американ Экспресс	2%	2,5% — в СКБ, 0,5% min USD 5 на инкассо
«Белорусский народный банк»	Томас Кук	2% (принимаются предварительные заявки)	3%, 1% — выданы Белорусским народным банком
«МинскКомплексБанк»	Томас Кук	1,5%	—
«Белнешэкономбанк»	Томас Кук	2% в валюте	4%

приема чека банку, выписавшему чек, угрожает уголовная ответственность.

По сути чек напоминает вексель, однако он подчиняется другим законам, которые устанавливаются в каждой конкретной стране. Единого международного чекового права не существует. Лишь некоторые страны привели свои положения чекового права в соответствие с предложениями международной конвенции.

В отличие от векселя, который является кредитным инструментом, чек — средство оплаты, причем весьма распространенное в западных странах. В международном обороте чаще всего используются чеки, выписываемые банком одной страны на банки другой страны.

Чек является частным обяза-

тельным. Это объясняется рядом причин.

В соответствии с белорусским законодательством, осуществляя частные и служебные поездки за границу, граждане имеют право вывоза иностранной валюты на сумму, не превышающую в эквиваленте \$500 на одно лицо, без предъявления таможенными органами разрешительных документов. Однако на суммы ввозимых и вывозимых из Республики Беларусь платежных документов в иностранной валюте (дорожных чеков, именных чеков, кредитных карточек) ограничения Нацбанком не устанавливались.

Чеки — наилучшая гарантия того, что ваши деньги будут в сохранности. Кроме того, их в отличие от крупных наличных сумм удобно носить с собой.

и подпись владельца чека; на именованное кредитного института, ведущего этот счет; номер счета; срок действия; на оборотной стороне — гарантийное обязательство банка-плательщика (условие выплаты и оплаты чека, сумма в соответствующей валюте, в пределах которой подлежит оплате каждый отдельный чек). Еврочеки могут выпускаться только вместе с чековой карточкой.

Еврочек должен соответствовать стандартному размеру — 150*84,5 мм. Единственным исключением являются чеки Великобритании, Северной Ирландии и Республики Ирландии, которые на 6 мм длиннее образца, а также французские чеки, которые на 25 мм длиннее и на 4 мм уже.

ТАРИФЫ БАНКОВ ПРИ ВЫДАЧЕ КОММЕРЧЕСКИХ ЧЕКОВ

Банк	Наименование чека	Комиссия
«Беларусбанк»	Bankers Trust Company	0,75% min USD 10
	Deutsche Bank	0,25% min DM 30
«Белбизнесбанк»	Bankers Trust Company	USD 30
	Commerzbank	DM 45
«Приорбанк»	Bankers Trust Company	0,1% min USD 5, на инкассо 2% min USD 10 max USD 500
	Commerzbank	0,1% min DM 10, на инкассо 2% min USD 10 max USD 500
«Белпромстройбанк»	Deutsche Bank	0,8%
	Дрезднер банк	0,8%
	Депозитовы — Кредитовы	0,8%
«Олимп»	Deutsche Bank	0,5% min USD 10
	Bankers Trust Company	0,5% min USD 10
«МинскКомплексБанк»	Bank of New York	USD 30

жные чеки «Томас Кук» в большинстве стран можно использовать как наличные: в магазинах, ресторанах и отелях. Такая система действует там, где можно увидеть вывеску «Travellers cheques», «Thomas Cook» или «MasterCard».

дорожном чеке означает, что его эмитент является членом организации «Виза» — мирового лидера в системе международных выплат. Каждый чек «Виза» гарантирован известной во всем мире системой возмещения утерянных и украденных чеков.

мен утерянных в ближайшем банке с помощью банкомата «Американ Экспресс» или в одном из 1700 офисов в мире можно получить новые. Как правило, чеки «Американ Экспресс» используются для сравнительно крупных сумм (\$10000 и выше).

СДАЙ СВОИ ПРОБЛЕМЫ В БАНК

Доллары, латы, тутрики вне банка — мертвый капитал. Они же в банке — это движение, а значит — жизнь. Валюта в хорошем банке — это гарантия большого успеха в бизнесе. Хороший же банк — это латвийский банк. Потому что латвийские банки, делая ставку на оснащение современным оборудованием, разнообразными средствами связи, а также вкладывая немалые средства в обучение своего персонала европейской виртуозности ведения банковского дела, добились за последние годы заметной стабилизации и высокого уровня обслуживания клиентов.

Сегодня они один за другим переходят на качественно новые отношения с клиентом и предлагают новый вид обслуживания «home-banking», или «банк-клиент».

Естественно, бизнесмен, добившийся успеха и значительных оборотов капитала, имеет и желание, и полное право быть обслуженным в своем банке по высшему разряду. Эксклюзив для делового человека должен существовать не только в области оформления дома, офиса, автомобиля и одежды. Эксклюзивными должны быть и банковские услуги, помогающие бизнесмену совершенствоваться и облегчать каждо-

дневный труд.

Так что же представляет собой новый вид обслуживания «home-banking»?

Благодаря новой эксклюзивной системе банковских услуг в Латвии не только сохраняется и приумножается капитал клиента, но и решаются многочисленные сопутствующие бизнесу проблемы. Специальный банковский служащий, закрепленный персонально за каждым клиентом банка, помимо открытия и ведения счета, занимается всеми вопросами сервиса: визитами, гостиницей, арендой автомашин и т.д.

Если клиент срочно ожидает

перевода какой-то суммы, то его «куратор» непременно задержится на работе и дождется необходимой информации. Клиент может не только направлять в банк платежные поручения, но и получать отчеты о состоянии счета в настоящий момент, проводить операции по обмену валюты и т.д.

В период банковского кризиса, который привел к закрытию ряда банков в Латвии, «Балтийский Международный банк» выполнил полный объем услуг без сбоев, что позволило ему войти в число самых стабильных и надежных банков Латвии. Общий оборот средств за 1995 год составил \$2,34 млрд.

Работа банка не ограничивается интересами на восточном рынке. В США интересы банка представляет компания BALTIK INTERNATIONAL ASSOCIATES, расположенная в Бостоне. Банк осуществляет выдачу GOLD VISA card и TRAVEL чеков, занимается выпуском золотых до-

лговых депозитных сертификатов, обеспеченных золотом (мы имеем металлический счет в Swiss Bank Corporation). На сегодня управлять счетом можно по факсу, модему, телексу, системе удаленного пользователя.

«Лично с каждым» — формула, которая уже сумела закрепить взаимоотношения латвийских банков со своими клиентами. СОЛЛЮДНАЯ КЛИЕНТУРА, пользующая эксклюзивной системой обслуживания не первый год, чувствует себя уверенно: сбоев в работе личных банкиров не бывает.

Постоянное обновление технического оснащения, забота о повышении квалификации персонала, четкость выполнения любых банковских услуг позволили уже сегодня перейти на обслуживание огромного числа клиентов. И не имеет значения, в какой точке земного шара находится клиент, с какой валютой ему приходится работать, — латвийский банк, используя любые имеющиеся в мире средства связи, предоставит возможность своему клиенту управлять счетом, конвертировать мя-

жнюю валюту с осуществлением расчета день в день, обменивать твердую валюту в странах СНГ, в Берлине, Стамбуле, открыть компанию в зонах льготного налогообложения с одновременным открытием счета в банке.

Вопрос открытия счета в «Балтийском Международном банке», при соблюдении определенных требований, клиент может решить, не покидая своего офиса, города, страны. Для этого ему необходимо только связаться с латвийским банком и получить инструкции.

Латвийским банкирам по праву можно выходить с предложением заниматься не только обслуживанием клиентов в Беларуси и Украине, но и инвестициями в экономику этих стран, скажем, в рынок недвижимости, ценных бумаг и т.д. У сотрудничества деловых кругов Латвии, Украины и Беларуси есть большие перспективы в немалой степени и потому, что гарантом успеха уже сегодня может служить удобная, стабильная система «home banking».

Большое количество наших клиентов остается с банком после разовых сделок. Сначала, как правило, они совершали операции с валютным отделом по купле-продаже валют, а затем открывали в банке свои счета. И до сих пор довольны, как их обслуживают в «Балтийском Международном банке».

В период банковского кризиса, тяжелой ситуации в различных регионах постсоветского пространства в Латвии клиенты проводили «горячие операции»: утром пришедшие деньги (рубли, карбованцы и др.) быстро конвертировались и все доллары из банка выбирались. Стабильная работа банка в тот период вселяла в клиентов веру в нас. Да и в целом ситуация в банковской сфере в Латвии стабилизировалась, контакты разрастаются и укрепляются день ото дня. Поэтому добро пожаловать всегда — латвийские банкиры примут и решат ваши проблемы!

Латвия, Рига, ул. Калею, 43
Тел.(013) 7222789, факс (013) 7224590.

ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ СОВРЕМЕННЫХ БАНКОВСКИХ РЕЙТИНГОВ

АЛЕКСАНДР ДУДИН, АКБ «МИНСКИЙ ТРАНЗИТНЫЙ БАНК»
ЮРИЙ КОРОЛЕВ, БГЭУ

Репутация банка — едва ли не самый главный его капитал. Ради ее сохранения банки используют любые средства. Ведь имея надежную репутацию, легче приобрести солидных клиентов, добиться поддержки своих инициатив, обеспечить реализацию проектов через выходящие финансовые институты, привлечь крупные зарубежные инвестиции. Поэтому в финансовой сфере существует практика определения рейтингов банков, которые призваны максимально объективно отражать реальное положение дел в банковском секторе. Недавно «БДГ» сделала несколько подробных публикаций о различных методиках составления банковских рейтингов. Сегодня мы продолжим обсуждение этой проблемы.

ФИНАНСОВОЕ ОРИЕНТИРОВАНИЕ

Прав был великий Вольтер, когда говорил: «Люби истину, но будь снисходителен к заблуждениям». Этой мудрости, на наш взгляд, следует придерживаться и при оценке банковских рейтингов, за каждым из которых — субъективное мнение автора. Дискуссия по этому поводу, разворачивавшаяся в последнее время на страницах «БДГ», заинтересовала и нас. Предлагаем читателю ознакомиться с нашей точкой зрения на проблему объективности банковских рейтингов.

Рейтинг — это оценка позиции анализируемого объекта по шкале показателей. Рейтинг позволяет установить состояние участников финансового рынка, определить их место среди других в соответствии с определенными критериями. В этом смысле рейтинг — ориентир, на основании которого выбирается стратегия поведения.

В условиях развитых финансовых отношений неотъемлемой частью экономики становится отрасль, которая включает многочисленные рейтинговые агентства, информационно-аналитические центры и специализируется на услугах по предоставлению информации о сравнительной эффективности и надежности финансовых инструментов, участников финансового рынка. Распространение результатов финансового анализа осуществляется через деловые издания, ориентированные на широкий круг читателей, а также через специализированные издания. Между рейтинговыми агентствами и печатными изданиями, как правило, существует тесная связь, а ведущие рейтинговые компании имеют собственные издания.

В нашей стране пока происходит становление рейтинговой отрасли, разрабатываются и уточняются методики составления рейтинговых оценок, создаются информационно-аналитические службы и отделы в банках, финансовых компаниях, газетах. Но в печати уже сегодня анализируется положение банков, дается оценка важнейших показателей финансово-хозяйственной деятельности.

ИСТИНА ИЛИ ЗАБЛУЖДЕНИЕ?

Среди множества рейтингов банков наиболее часто используемым и объективным считается рейтинг В.Кромонова. Рейтинг основан на расчете т.н. «формулы надежности», которая представляет собой следующий интегральный показатель:

$N = (K1/1) * 45 + (K2/1) * 20 + (K3/3) * 10 + (K4/1) * 15 + (K5/1) * 5 + (K6/3) * 5$, где

K1 — генеральный коэффициент надежности;

K2 — коэффициент мгновенной ликвидности;

K3 — кросс-коэффициент;

K4 — генеральный коэффициент ликвидности;

K5 — коэффициент защищенности капитала;

K6 — коэффициент фондовой капитализации прибыли.

Идея, используемая при расчете «формулы надежности», заключается в сравнении различных характеристик деятельности коммерческого банка с показателями условно оптимального банка. Оптимальный банк имеет следующие коэффициенты: K1=1, K2=1, K3=3, K4=1, K5=1, K6=3.

Генеральный коэффициент надежности K1, отражающий степень обеспеченности рисков операций банка его собственным капиталом, представляет собой отношение размера капитала банка к размеру работающих (доходных) активов (K1=K/AP). По мнению автора методики, капитал банка (K) представляет сумму фондов, за вычетом износа основных средств и нематериальных активов, плюс нерезервированные курсовые разницы, плюс нераспределенная прибыль, минус долгосрочные вложения капитала, по которым выплачиваются дивиденды, минус нематериальные активы, минус средства в государственном резервном фонде выкупных валют, минус акции, выкупленные у акционеров, плюс резерв на возможные потери по кредитам, минус расходы будущих периодов, минус прочие дебиторы.

Если внимательно проанализировать эти составляющие, то можно заметить, что предстоящие расходы и доходы банка автором учитываются непоследовательно: присутствуют расходы будущих периодов в составе капитала, должно предполагать и включение доходов будущих периодов, а также расходы к выплате и доходов к получению. Сомнительно и уменьшение величины капитала на сумму дебиторской задолженности, т.к. счета, по которым отражается эта задолженность, не обязательно закрываются на расходы банка в дальнейшем.

Показатель «работающие активы» (AP), присутствующий в расчете генерального коэффициента надежности K1, представляет суммарный объем ссудной задолженности, включая просроченные кредиты, плюс вложения в ценные бумаги, плюс средства для участия в хозяйственной деятельности других организаций, плюс средства банка для сдачи в аренду, минус лизинг, плюс расчеты по факторинговым операциям. Как указывалось выше, значение генерального коэффициента надежности равно степени обеспеченности рисков операций банка его собственным капиталом. Но в структуре работающих банков присутствуют активы с малой, а иногда и с нулевой степенью риска. В первую очередь к ним относятся кредиты, выдан-

ные под залог валюты или рублевых и валютных депозитов, под залог ценных бумаг правительства, Национального банка, а также вложения в эти ценные бумаги.

Алгоритм расчета показателя K2 (коэффициента мгновенной ликвидности), на наш взгляд, также не бесспорен. Коэффициент K2 представляет собой отношение суммы ликвидных активов к обязательствам до востребования. В структуру ликвидных активов автор методики включает остатки на корсчетах, наличность, средства в ценных бумагах, ГКО, средства в расчетах, купленную на бирже валюту. Неясно, что понимается под «купленной на бирже валютой», ведь если валюта куплена и поставлена в банк, то ее сумма уже отражена в остатках на корсчетах в активе баланса, а в пассиве — по счету «Транзитный счет купленной иностранной валюты». Но счета пассива баланса в данном случае не могут быть включены в структуру ликвидных активов. Таким образом, либо присутствует двойной счет, либо автор имеет в виду, что валюта на бирже куплена, но на счета банка еще не зачислена. И если верно последнее, то сумма купленной, но не зачисленной на счета валюты отражается на внебалансовых счетах группы 993 «Обязательства по валютным сделкам». Однако об использовании данных внебалансового учета автор не упоминает.

Кроме того, среди включенных в расчет ценных бумаг могут быть низколиквидные или вообще неликвидные бумаги, например: чеки «Жилье», «Имущество», в приобретение которых некоторые банки вложили значительные средства. Современная ситуация в банковском секторе ставит под сомнение высокую ликвидность даже таких финансовых инструментов, как ГКО НБ. Некоторые белорусские коммерческие банки, испытывающие нехватку собственных средств в июне-июле т.г., столкнулись с проблемами реализации ГКО до срока их полного погашения НБ.

В отношении средств на корсчетах в иномбанках следует отметить, что их необходим дифференцировать в зависимости от надежности и экономической состоятельности банков-корреспондентов, используя для этого, например, национальные рейтинги. Так, финансовые затруднения «Тверьуниверсалбанка» и его неспособность ответить по обязательствам перед белорусскими банками доказывают, что средства, размещенные в нем, не могут сегодня считаться ликвидными.

С другой стороны, было бы логично включить в состав ликвидных активов средства, излишне зачисленные в Фонд обязательных резервов в Национальном банке, которые имеют 100%ную ликвидность.

В состав обязательств до востребования включены остатки на расчетных, текущих счетах, средства для конвертации, обязательства перед эмитентами, вклады до востребования, средства в расчетах, суммы до выяснения, кредиторская задолженность. Исходя из принципа формирования показателя «Обязательства до востребования», вышеперечисленные статьи целесообразно было бы дополнить статьями счета банков типа «ЛОРО», трастовые счета, карт счета клиентов и счета специального режима, которые так-

же относятся к счетам «до востребования».

На сумму средств, отраженных на упомянутых счетах, уменьшена величина и суммарных обязательств, используемых при расчете кросс-коэффициента K3. В разряд обязательств до востребования не включены также межбанковские кредиты до востребования, т.к. автор не разграничивает средства банков на средства до востребования и средства с договорными сроками погашения, хотя правильно учитывает их в составе суммарных обязательств.

Представленные нами замечания доказывают, что методика В.Кромонова далеко не совершенна, и ее использование может исказить картину реального положения дел в банковском секторе.

НЕТ ПРЕДЕЛА СОВЕРШЕНСТВУ

Справедливости ради следует отметить, что проблема выбора объективных рейтинговых методик существует не только в нашей стране. Например, стандартизация рейтинговых систем в США произошла лишь в 1987 году. Сегодня среди важнейших признанных в международной практике критериев, лежащих в основе системы рейтинговых оценок, можно выделить следующие: покрытие капиталом рисков активов, ликвидность, качество активов, прибыльность активов, уровень менеджмента.

Большинство перечисленных критериев хорошо известно белорусским специалистам, о чем свидетельствует методика В.Кромонова. Но до сих пор недооценивается роль уровня и качества управления. Как и в любом другом виде человеческой деятельности, этот аспект трудно поддается оценке. Определить качество менеджмента можно по кадровой политике, принципам распределения ответственности и стилю работы. Если руководство банка имеет четкое представление о том, кто примет на себя управление в случае отсутствия ответственного лица, если в банке существует практика повышения квалификации персонала, привлечения новых талантливых специалистов, если уделяется внимание уровню образования сотрудников, если банком соблюдаются равновесие между умением управлять в кризисной ситуации и планированием будущего роста, если у банка есть система информации, позволяющая следить за развитием ситуации и предвосхищать кризисы, — можно с уверенностью говорить о высоком уровне банковского менеджмента, а следовательно, о жизнеспособности банка.

Сегодня в Беларуси существует ряд проблем, препятствующих созданию объективной рейтинговой оценки банков. В первую очередь следует назвать отсутствие банка данных, несовершенство системы банковского учета, отсутствие доступа к балансам банков по счетам второго порядка, искажение отчетности, предоставляемой коммерческими банками в Национальный банк РБ.

Длительный процесс выявления наиболее точных методик и их согласования еще впереди. Цивилизованный банковский рынок в Беларуси может быть создан не путем слепого копирования зарубежных рейтинговых систем, которые не учитывают национальных особенностей, а с помощью оригинальных отечественных методик.

ПРОФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

В «БДГ» N 306 мы опубликовали наиболее используемые методики построения рейтингов банков и финансового анализа балансов. Рассказывали мы и о методике оценки работы банков, которую начал использовать Национальный банк РБ. Эта методика вызвала много споров и вопросов хотя бы из-за того, что не была широко обнародована. Сегодня мы восполним этот пробел и приводим методику профакторного анализа деятельности коммерческих банков, применяемую Национальным банком в надзорной работе.

Особенность методики — нацеленность на контроль соблюдения банками экономических нормативов, банковского законодательства и качества менеджмента. Методика проста и наглядна. Все рейтинговые показатели разбиты на пять факторных групп, каждая группа может дать максимально 20 баллов, т.е. наибольший возможный балл — 100. За невыполнение того или иного показателя банк штрафуются на

минус 2 балла или большее число баллов за особые прегрешения: норматив риска на 1 заемщика или норматив по крупным кредитам (-4 балла), невыполнение законов РБ и нормативных актов НБ РБ (-8 баллов), несоблюдение норм ликвидности или платежеспособности (-10 баллов). Для иллюстрации приведен пример расчета баллов для первого и последнего места в рейтинге за IV квартал 1995 года.

Факторы и система показателей, входящих в фактор	АКБ «Рассвет»	АКБ «Дукот»
Фактор 1. Капитал (максимальное кол-во баллов - 20)		
1.1. Платежеспособность		-10
1.2. Резервный фонд		
1.3. Рост капитала, неадекватный росту активов операций банка		-2
1.4. Не внесенные в срок изменения в учредит. документы по сумме и формам капитала		
1.5. Страхование вкладов		
Итого по фактору	20	8
Фактор 2. Активы (оценка их качества) (макс. кол-во баллов - 20)		
2.1. Создание достаточного резерва на потери по ссудам		
2.2. Объем сомнительных к погашению кредитов, превыш. 50% кредитных вложений банка		-2
2.3. Переокупающий рост просроченных кредитов над темпами роста активов операций банка		-2
2.4. Недовзнос средств по сравнению с нормативом резервных требований на квартальную дату		
2.5. Нецелевое использование централизованных кредитных ресурсов		
2.6. Нарушение норматива риска на 1 заемщика		-4
2.7. Нарушение норматива по крупным кредитам		-4
Итого по фактору	20	8
Фактор 3. Качество руководства (макс. кол-во баллов - 20)		
3.1. Сертификация аудитором отчета банка		
3.2. Наличие внутренних положений, разработанных банком для регистрации его деятельности и полномочия (вытекающие из законодательства и нормативных актов)		
3.3. Невыполнение законов РБ и нормативных актов Национального банка		-8
3.4. Невыполнение банком своих положений, несоблюдение полномочий, представленных органами управления		
3.5. Претензии НБ к работе внутреннего аудита		2
3.6. Рост общей суммы балансов банка		-2
3.7. Наличие четких планов деятельности на длительный срок (стратегия)		
Итого по фактору	20	8
Фактор 4. Прибыль (максимальное кол-во баллов - 20)		
4.1. Темп роста прибыли по сравнению с прошлым годом		-2
4.2. Качество прибыли		
4.3. Уплата штрафов		
4.4. Стабильная сумма прибыли за ряд лет (по квартальным датам)		-2
Итого по фактору	20	1
Фактор 5. Ликвидность (максимальное кол-во баллов - 20)		
5.1. Соблюдение нормы ликвидности		-10
5.2. Рост долгосрочных депозитов в пассиве баланса банка		-2
Итого по фактору	20	8
Всего общее кол-во баллов по сумме факторов	100	48
Рейтинг банка	1	21

Счета в швейцарском банке

Пишите нам по-русски или английски
Факс для получения информации (Англия):
8-10 441924200581
Справки в г.Минске по телефону 76-91-59

US TRAVEL COMPANY

РЫНОК ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ. ПРОЕКТЫ

С ГОСОБЛИГАЦИЙ ТЕПЕРЬ МОЖНО «СТРИЧЬ КУПОНЫ»

Дмитрий МАШАРА

9 августа постановлением Кабинета Министров N526 утверждены условия выпуска и обращения государственных долговых ценных бумаг (ГДКО). Эти облигации, являющиеся аналогом российских ОФЗ, пополнили ряд государственных ценных бумаг (ГКО и ДГО). Возможно, уже в текущем году состоится первый аукцион по их размещению.

Согласно документу выпуск облигаций будет осуществляться с целью привлечения свободных средств юридических и физических лиц, в том числе иностранных. Облигации являются купонными долгосрочными государственными ценными бумагами и предоставляют их владельцам право на получение купонного дохода в виде процента к номинальной стоимости облигации. Порядок выплаты и величина купонного дохода, рассчитываемая отдельно для каждого периода выплаты на основе доходности по ГКО, будут устанавливаться Министерством финансов. Облигации будут выпускаться в виде записей на счетах.

Функции центрального депозитария по обслуживанию облигаций возложены на Нацбанк. В нем же в обязательном порядке будут регистрироваться все сделки с облигациями на рынке ценных бумаг.

Эмиссия ГДКО будет осуществляться регулярно, не реже одного раза в 12 месяцев, со сроками обращения один год и более в форме отдельных выпусков. Первичное размещение облигаций будет производиться путем их продажи на закрытом аукционе, правила проведения которого, а также состав первичных инвесторов определяются Нацбанком по согласованию с Минфином. Выпуск облигаций считается состоявшимся, если при первичном размещении продано не менее 10% их общего количества.

Первичные инвесторы, которые приобрели на аукционе облигации, выполняют функции субдепозитариев на основании договоров с Национальным банком и совершают операции по вторичному размещению облигаций и расчетам за них. Инвесторы имеют право в установленном порядке продавать облигации на вторичном рынке ценных бумаг через биржи, имеющие соответствующие лицензии. В обращении облигации могут выступать предметом залога обязательств. Национальный банк может участвовать в закрытом аукционе в качестве покупателя, а также приобретать и продавать облигации на вторичном рынке. По поручению Минфина Нацбанк может проводить доработку не реализованных при первичном размещении облигаций в течение срока их обращения.

Правительство обязуется погасить облигации по истечении срока их обращения, а также осуществлять выплаты по купонам. Минфину поручается своевременно перечислять центральному депозитарию необходимые для этого средства. Выплата купонного дохода будет производиться Национальным банком в установленном порядке путем перечисления необходимых средств конечным владельцам.

Документом, который удостоверяет права, закрепляемые облигациями каждого выпуска, является глобальный сертификат, оформляемый Мин-

ИТОГИ АУКЦИОНА ПО ПЕРВИЧНОМУ РАЗМЕЩЕНИЮ КО НЕ 13-ГО ВЫПУСКА

Дата размещения	08.08.96
Дата погашения	22.08.96
Количество дилеров, принявших участие в аукционе	4
Объем эмиссии	250 млрд. руб.
Спрос по номиналу	279,57 млрд. руб.
Спрос фактический	275,03 млрд. руб.
Размещено по номиналу	233,86 млрд. руб.
Выручка от аукциона	230,12 млрд. руб.
Минимальная цена продажи	98,31% от номинала
Средневзвешенная цена продажи	98,4% от номинала
Доходность по минимальной цене продажи	44,82%
Доходность по средневзвешенной цене	42,39%

фином на этот выпуск. В нем указываются объем выпуска, номинальная стоимость одной облигации, срок обращения, а также другие данные. Глобальный сертификат выпускается в двух экземплярах, имеющих равную юридическую силу, и хранится в Нацбанке и Минфине. Сертификат передается Нацбанку за день до проведения аукциона.

Для обеспечения своевременности расчетов первичные инвесторы должны за 4 рабочих дня до наступления срока погашения облигаций прекратить сделки с ними на вторичном рынке и предоставить Нацбанку заявки на погашение облигаций. Облигации погашаются в безналичной форме путем перечисления конечным держателям их номинальной стоимости и процентов по последнему купону.

Налогообложение доходов по ГДКО и от операций с ними будет производиться в соответствии с законодательством.

Начальник отдела выпуска и обращения государственных ЦБ Ирина Нечаева пояснила, что первый выпуск ГДКО предусматривается в планах на 1996г., но о конкретных сроках говорить пока рано. Еще не подготовлен пакет документов, более подробно регламентирующих их выпуск, а именно положение об обслуживании облигаций в Национальном банке; подробная инструкция об их обращении, которая будет определять формулу расчета дохода и порядок его начисления; договор об обслуживании между Минфином и Нацбанком.

Возможность выпуска ДГО уже рассматривается: определены его объемы и отрасль, в которую они будут направлены.

СТРАХОВАНИЕ. ОПЫТ РОССИИ

РОССИЯ НАМ ПОМОЖЕТ?

Дмитрий МАШАРА

Как известно, президент направил в Верховный Совет свои возражения, касающиеся Закона «О внесении изменений и дополнений в Закон «О страховании».

Одно из них относится к пункту о включении в данный закон нормы, предусматривающей освобождение от подоходного налога части дохода граждан, уплачиваемой в виде страховых взносов по договорам страхования жизни и пенсии. В случае принятия поправки президента проблема приведения налогового законодательства в соответствие с общепринятой в мире практикой в части, касающейся накопительного страхования, отложится на неопределенное время.

О том, как подобные вопросы решаются в России, «БДГ» попросила рассказать директора народного пенсионного фонда «Вест» Ольгу Корота, которая участвовала в Московском семинаре, организованном в рамках «TACIS».

Оценивая ситуацию с дополнительным пенсионным обеспечением в Беларуси, Ольга Корота заявила, что на нынешнем этапе изменений в лучшую сторону не наблюдается. Причем отсутствие реального решения проблем на законодательном уровне напрямую отразилось на результатах практической деятельности. Именно в третьем квартале фонд особенно надеялся на увеличение поступлений страховых премий (по расчетам, около BLR1 млрд. взносов планировалось получить только от предприятий мясо-молочной отрасли). Но надежды руководства не оправдались.

Затронув тему дополнительного пенсионного обеспечения в России, Ольга Корота сказала, что сегодня готовится к принятию соответствующий закон. «В Москве меня поразила высокая уровень решения проблем дополнительного пенсионного обеспе-

чения — соответствующая комиссия создана даже при Госдуме, — отметила она. — Конечно, в России через пенсионные фонды проходят огромные средства и масштабы аналогичных организаций в Беларуси несопоставимы с ними».

Директор фонда выделила некоторые положения российского законодательства, которые целесообразно было бы позаимствовать белорусскому страховому рынку. Она отметила, что проект федерального законодательства очень обстоятелен. Немаловажно, что принимается он будет в комплексе с поправками в другие законодательные акты. Это значит, что государство принимает меры для стимулирования развития системы дополнительного пенсионного обеспечения, в том числе путем предоставления налоговых и иных льгот вкладчикам по взносам в пенсионные фонды.

Кроме того, в России предусматриваются государственные гарантии прав участников и вкладчиков в случае ликвидации фонда или компании по управлению активами. При этом оговаривается, что не менее 50% средств фонда должно инвестироваться в государственные программы.

Ольга Корота считает, что пенсионное законодательство в Беларуси крайне необходимо. Возможно, что принимать отдельный закон нет необходимости — достаточно утвердить соответствующий раздел в Кодексе о пенсионном обеспечении, как это сделано в Германии. Для нашей страны это тоже приемлемо и поможет создать принятую во всем мире трехступенчатую систему пенсионного обеспечения.

СТРАХОВЩИКИ ВНОВЬ ОБНАДЕЖЕНЫ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

7 августа состоялось очередное рабочее заседание совета Белорусского страхового союза (БСС), на котором его участники заслушали ряд информационных сообщений. В частности, страховщики узнали об отношении президента к Закону «О страховании» и о ситуации с обязательной продажей валюты страховыми организациями. Рассматривались и ставшие традиционными вопросы о преодолении кризиса в страховании, причем некоторые последние действия исполнительной власти позволяют страховщикам более оптимистично смотреть в будущее.

В свое время БСС направил письмо в Администрацию президента с описанием критической ситуации, в которой оказался белорусский страховой рынок из-за не вполне продуманных действий органов исполнительной власти по регулированию страхования и сопредельных отраслей. Реакция на письмо последовала достаточно быстро. Главному экономическому управлению, а позже и Кабинету Министров было поручено разобраться в этой проблеме.

Наиболее сложно оказалось устранить недостатки действующей системы налогообложения страховой деятельности. На неприемлемость ее специалисты страхового рынка указывали еще до принятия налогового законодательства. Однако их рекомендации соответствующими налоговыми органами были проигно-

рированы.

Определенный прогресс наметился в решении вопроса об отмене обязательной продажи валютной выручки страховыми организациями. Об этом свидетельствует проект постановления Кабинета Министров. Конечно, это не первый документ такого рода, но в данном случае он поддержан не только участниками страхового рынка. Дело в том, что, руководствуясь условиями конвенции МДП (Carnet-TIR), Международная ассоциация перевозчиков прекратила выдачу книжек МДП нашим транспортным организациям. Это вызвано невозможностью нормального перевода перестраховочной премии при страховании ответственности транспортных организаций, осуществляющих свою деятельность в сфере международных перевозок. Такое решение создает серьез-

нейшие проблемы для белорусских транспортных перевозчиков.

До сих пор проблемы белорусского страхования государство старалось не замечать. Однако ущерб, понесенный национальной экономикой в связи с возможным кризисом отрасли международных перевозок, будет гораздо значительнее того, который, по мнению налоговых органов, нанесет льготирование страховой деятельности.

На заседании страховщики были проинформированы также о том, что в соответствии с указом президента N244 «О развитии новых технологий» предполагается оказывать содействие соответствующей страховой, финансовой и банковской инфраструктуре в свободных экономических зонах. Кроме того, планируется создать определенный режим льготирования страховых организаций, которые вовлечены в страхование предприятий, занимающихся выпуском высокотехнологичной продукции.

Обсуждался и ряд организационных вопросов, в частности, проблемы финансирования союза. Страховщики определили размер взносов для страховых организаций, а также бюджет союза до конца года. В результате запланированный ранее бюджет был увеличен.

КОРПОРАТИВНЫЕ ДОЛГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Котировки банковских долговых обязательств

N лота	Банк	Вид операции (покупка/продажа)	Номинал долга (млрд. руб.)	Котировка (% от номинала)
1	АКБ «Дукот»	Продажа	0.18	50
2	АКБ «Магнот»	Продажа	20.0	50

Котировки корпоративных долговых обязательств

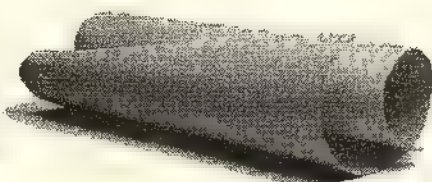
N лота	Организация	Вид операции (покупка/продажа)	Номинал долга (млрд. руб.)	Котировка (% от номинала)
1	АЛ «Мотовелозавод»	продажа	2.0	95
2	Минский камвольный комбинат	продажа	4.5	90
3	МПО «Горизонт»	продажа	4.0	90
4	Минский танкоустановочный к-т	продажа	1.8	93
5	МЗУ ПО «Минстракторозапчасть»	продажа	1.5	90
6	АО «Минский часовой завод»	продажа	1.4	90
7	Минский станкостроительный з-д им.Кирова	продажа	1.4	90
8	Завод «Термопласт»	продажа	1.3	92
9	НПК «Сигнал»	продажа	1.1	90
10	ОАО «Керамин»	продажа	1.1	95
11	Радошковичский керамический з-д	продажа	1.1	95
12	АО «Амкор» з-д «Ударник»	продажа	1.0	85
13	МПО по выпуску автоматических	продажа	0.9	90
14	З-д КГД-1 МПОИД	продажа	0.9	90
15	Завод «Электроника»	продажа	0.9	90
16	ПП «Минсккоммунтеплосеть»	продажа	0.8	95
17	Аэропорт «Минск-1»	продажа	0.8	91
18	Комбинат силикатных изделий	продажа	0.6	95
19	ПО «Минский моторный з-д»	продажа	0.7	90
20	ОАО «Минский фарфоровый з-д»	продажа	0.7	90
21	З-д «Калибр»	продажа	0.5	90
22	АП «Крыница»	продажа	0.8	92
23	Солігорскі малочавад	продажа	1.0	90
24	Гомельская бройлерная ф-ка	продажа	10.0	90
25	Аэропорт «Минск-2»	покупка	0.2	88
26	Радошковичский керамический завод	покупка	1.0	85
27	Волковысский ЦШЗ	покупка	1.0	90
28	ПО «Химволокно» г.Могилев	покупка	1.0	85
29	Гомельский жеркомбинат	покупка	1.0	90
30	ПО «Борисовдрев»	покупка	1.0	85
31	ПО «Пинскдрев»	покупка	1.0	85
32	ФСК «Гомельдрев»	покупка	1.0	85

Что

дал человечеству Восток ?



фарфор



бумага

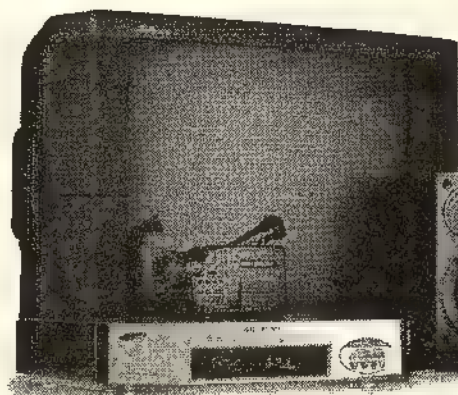


чернила

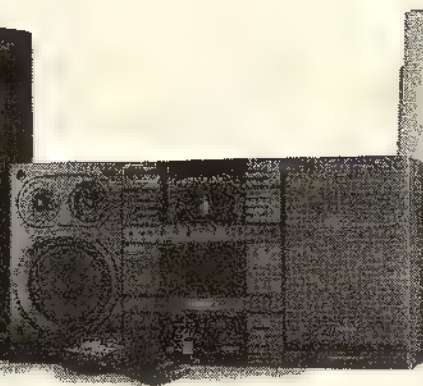


Что

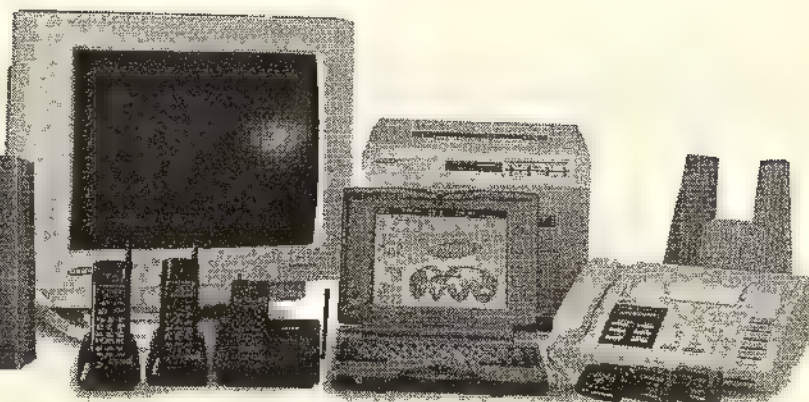
дает человечеству SAMSUNG ?



бытовую технику



компьютеры



телекоммуникации

Жители Востока первыми на Земле встречают Солнце, а значит, и новый день. Кто знает, наверное поэтому столько гениальных открытий человека сделано именно здесь. Бумага, фарфор, чернила... Когда-то все это было новым и непонятным. Но, однажды войдя в нашу жизнь, эти предметы стали по-настоящему незаменимыми.

И вот теперь Восток дарит миру **SAMSUNG**. **SAMSUNG**, олицетворяющий для всей планеты **НОВЫЙ ДЕНЬ ТЕХНОЛОГИЙ**. **SAMSUNG** является одним из мировых лидеров в производстве телекоммуникаций, компьютеров и бытовой техники. Поэтому каждый восьмой телевизор и каждая пятая микроволновая печь в мире производятся нашей компанией. А жесткие диски **SAMSUNG** экспортируются в 46 стран. **SAMSUNG** доверяют все. По всей планете наши технологии совершают небольшие чудеса, делая жизнь людей проще. И где бы Вы ни встретили **SAMSUNG** — на борту космического корабля или в своей квартире — каждый раз это будет приятная встреча. Ведь **SAMSUNG** — это технологии, работающие для Вашей жизни.

- Обращайтесь к официальным дилерам «САНСUNG Электроникс» в Минске:
 - РОМЛО** тел. (0172) 22-35-33, 22-31-67; факс 27-37-10.
Фирменный салон-магазин **SAMSUNG**:
Минск, пр. Машерова, 51, тел. (0172) 23-47-54.
 - ЭЛЕКТРА-СК** тел. (0172) 64-99-56, тел./факс 64-02-08.
ПУШЕ тел. (0172) 58-81-35, факс 51-22-11.
- Приглашаем посетить магазин «САНСUNG»: Гомель, ул. Советская, 97, тел. (0232) 57-56-85, 57-56-88.
- Представительство «Сансунг Электроникс» в Санкт-Петербурге: тел. (812) 312-56-01/10, факс (812) 219-62-74.

**TECHNOLOGY
THAT WORKS
FOR LIFE**



ELECTRONICS

БЕЗРАБОТИЦА — СПУТНИЦА РЫНКА?

АЛЕКСЕЙ ЖУКОВ

Уровень незанятого населения достиг своего максимума в начале 1994 года, когда в работе нуждались 7,5 млн. человек. После этого началось постепенное снижение темпов роста, которое продолжалось в течение всего 1995 года на всех восточно-европейских рынках труда, за исключением Македонии и Югославии. Быстрее всего снижался уровень безработицы в Албании, Болгарии, Румынии и Словакии. Хотя в Болгарии и Румынии это явление отражало скорее рост скрытой безработицы, чем увеличение занятости в непроизводственных секторах. Тем не менее в Словакии сокращение безработицы только подтверждает наблюдаемое оживление экономики, и в первую очередь — промышленности. В четырех странах Вышеградского соглашения число безработных на конец декабря 1995 года составило около 3,6 млн. человек, что на 12% ниже максимального значения, пришедшегося на март 1994г., и более чем на 7% меньше, чем в аналогичный период предыдущего года. В целом же по Восточной Европе соответствующее падение составило 12% и 8%.

Несмотря на общие положительные сдвиги, уровень безработицы по отношению к занятому населению все еще остается очень высоким. Это вызвано ранним уходом работников на пенсию и

колеблется между 9% в Румынии и 18% в Хорватии. Единственным исключением является Чехия, где процент безработных остается очень низким (около 3%).

Высоки уровни безработицы в Македонии и Югославии, хотя частично это связано с недочетами, допущенными при определении общей занятости населения. Так, например, данные, предоставляемые Македонией и Югославией, охватывают только социальный сектор в сельском хозяйстве. Расчеты рабочей силы, проведенные в Югославии в 1995 году, свидетельствуют о значительном количестве индивидуальных фермерских хозяйств с общим числом занятых порядка 820 тыс. человек, что составляет 87% населения, работающего в сельском хозяйстве. Кроме того, официальные данные о занятости не включают категорию т.н. «периодически активного» населения. При учете этих поправок уровень безработицы в Югославии — около 14% по сравнению с 25%, представленными официальными источниками. В Македонии аналогичные оценки составили в декабре 1995 года 24% против официальных 35%.

В странах СНГ уровень безработицы продолжал неуклонно расти на протяжении всего 1995 года. Число безработных в Армении и Украине увеличилось почти на 40-50%, удвоилось в Казах-

Открытый рост безработицы стал острой социальной и экономической проблемой для стран Восточной Европы и бывшего Советского Союза. До начала реформ в этих государствах, за исключением Югославии, официальной безработицы не существовало. Восточноевропейские страны оказались не подготовленными ни административно, ни финансово, ни психологически к вдвое выросшим в 1993 году темпам безработицы.

Низкие уровни зарегистрированной безработицы в государствах СНГ и Балтии при резком спаде выпускаемой продукции могут иметь, по крайней мере, два объяснения. Во-первых, как уже говорилось, официальные данные по безработице в этих странах недостаточно полно отражают реальную картину. Во-вторых, правительства государств СНГ и Балтии проводят достаточно специфическую экономическую политику по отношению к занятости населения, а руководство государственных и недавно приватизированных предприятий не стремится к проведению масштабного увольнения рабочих.

Сегодня возникла ситуация, когда в ряде восточноевропейских стран произошло увеличение реальной занятости. Только в Польше, Венгрии и Словении колебание уровня занятости соответствовало изменениям в выпуске ВВП за период 1990-1994 гг. Приблизительно такая же ситуация была характерна и для Болгарии. В остальных восточно-

(особенно СНГ) в условиях, когда население и так слишком слабо поддерживает реформы, нежелательно принимать меры, направленные на открытое увеличение числа безработных.

Высокий уровень общей занятости населения в большинстве стран СНГ достигается за счет широкого распространения принудительных временных отпусков и занятости рабочих неполный рабочий день. Это особенно характерно для крупных и средних предприятий. В России, например, в ноябре 1995 года около 4,1 млн. рабочих (более 6% всей рабочей силы) было вынуждено работать неполный день или находиться в принудительных временных отпусках. Причем более 2,1 млн. из них были в административных отпусках, а 40% вообще не получали никакого жалования. В Украине около 2,2 млн. рабочих (приблизительно 10% рабочей силы) находились в принудительных неоплачиваемых отпусках в течение первой пол-

существенной, то сейчас доля женщин в общем числе безработных во многих странах очень высока и даже продолжает расти. В сентябре 1995 года только в двух странах — Венгрии и Словении — доля женщин в общем числе безработных была ниже 50%. В остальных восточноевропейских государствах она колебалась от 52% в Словакии до 58% в Чехии. В большинстве стран СНГ и Балтии количество безработных женщин почти не изменилось и осталось в большинстве случаев на уровне 60% (в Украине и Эстонии — почти 70%).

Значительную часть безработных во многих странах составляет молодежь в возрасте до 25 лет. Во всех государствах с переходными экономиками молодежная безработица продолжает расти очень быстро и становится серьезнейшей социальной проблемой. В сентябре 1995 года доля молодых людей в общем числе безработных составляла около 26-30% в Болгарии, Чехии и Словакии и 44-46% в Венгрии и Румынии. В СНГ эта цифра составляет почти 1/3 общего количества незанятого населения, в странах Балтии — около 1/5.

Несмотря на недолгую историю существования открытой безработицы в постсоциалистических странах, в большинстве государств с переходными экономиками на-

9-10% (исключениями являются Польша и Румыния, где рост был ниже). В третьем квартале 1995г. число долговременных безработных в общем количестве незанятых колебалось между 31% в Чехии и 42-47% в Польше и Румынии. В Болгарии этот показатель достиг почти 66%, а во всех остальных странах находился на уровне, превышающем 50%.

Данные по долговременной безработице в странах СНГ и Балтии поступают не очень регулярно, но тем не менее результаты исследований позволяют предположить, что доля долговременных безработных в третьем квартале 1995 года в России находилась на уровне 30%, а в Эстонии и Литве — на уровне 33-35%, что гораздо ниже, чем в среднем по Восточной Европе.

Проблема долговременной безработицы является не только экономической и социальной. Она создает серьезные препятствия для механизма регулирования рынка труда. Ведь чем дольше человек остается без работы, тем ниже шансы ее получить: он теряет навыки и становится все менее привлекательным для потенциальных работодателей. В конце концов человек отчаивается и прекращает всякие попытки найти работу. С другой стороны, рост долговременной безработицы свидетельствует о том, что в результа-

	Безработица (тыс. человек)						Уровень безработицы (%)					
	1993	1994	1995				1993	1994	1995			
			Q1	Q2	Q3	Q4			Q1	Q2	Q3	Q4
Албания	301	262	264	254	191	171	20,2	18,0	18,6	18,0	14,0	13,0
Болгария	626	488	476	409	401	424	16,1	12,8	12,5	10,7	10,5	11,1
Чехия	185	167	162	144	154	153	3,5	3,2	3,1	2,8	3,0	2,9
Венгрия	632	520	541	483	491	496	12,2	10,4	11,3	10,1	10,3	10,4
Польша	2890	2838	2754	2694	2657	2629	16,7	16,0	15,5	15,2	15,0	14,9
Румыния	1165	1224	1229	1115	1038	998	11,5	10,9	11,0	9,9	9,2	8,9
Словакия	368	372	372	339	336	333	14,8	14,8	14,6	13,3	13,2	13,1
Словения	137	124	120	116	123	127	14,8	14,2	13,8	13,4	14,2	14,5
Македония	177	196	207	218	224	229	30,8	33,2	34,3	35,8	36,5	37,2
Югославия	718	751	779	765	784	777	23,9	23,9	24,9	24,6	24,8	24,7
Восточная Европа	7442	7190	7146	6768	6639	6583	14,1	13,6	13,5	12,9	12,6	12,5
Армения	103	92	88	103	120	132	6,6	6,0	5,5	6,4	7,4	8,1
БЕЛАРУСЬ	66	101	109	111	120	131	1,7	2,1	2,2	2,3	2,5	2,7
Грузия	40	76	53	49	59	61	3,2	3,8	3,5	3,2	3,3	3,4
Казахстан	41	70	86	96	109	140	0,7	1,0	1,2	1,4	1,6	2,1
Киргизстан	3	13	22	32	41	50	0,2	0,8	1,2	1,9	2,4	3,0
Молдавия	14	21	23	22	24	25	1,0	1,0	1,4	1,3	1,4	1,4
Россия	4120	5478	5630	5705	5800	6040	5,9	7,1	7,5	7,7	7,9	8,2
Украина	84	82	87	85	99	127	0,4	0,3	0,4	0,4	0,4	0,6
СНГ	4526	6011	6184	6295	6463	6794	3,7	4,4	4,8	5,0	5,0	5,4
Эстония	34	35	38	35	33	34	6,2	5,1	5,5	5,1	4,6	4,7
Латвия	77	84	86	78	77	88	6,5	6,5	6,7	6,1	6,0	6,5
Литва	66	78	108	105	110	128	3,7	4,5	5,7	6,0	6,3	7,3
Страны Балтии	177	197	232	218	220	250	5,1	5,3	6,0	5,9	5,9	6,5

прохладным отношением людей к органам учета безработных. Так, например, в Болгарии сокращение безработицы отражает, кроме непосредственного роста занятости населения в непроизводственной сфере, также и продолжающееся снижение использования рабочей силы. Одной из важнейших причин сокращения официальной безработицы в Болгарии в 1995 году было уменьшение числа лиц, зарегистрированных в отделениях занятости. Безработные после истечения срока получения пособия не проходили перерегистрации.

Аналогичная ситуация наблюдается и в Венгрии, где уровень безработицы снижается, а общая занятость продолжает падать. В декабре 1995 года средний уровень безработицы в восточноевропейском регионе составил 13%,

стане и более чем утроилось в Кыргызстане. Хотя официальные данные, учитывая крутой спад производства в СНГ в 1994-1995 гг., представляются сильно заниженными. В конце декабря 1995 года доли безработных по официальной статистике колебались между менее чем 1 и 3%. Исключением является Армения, где количество безработных превысило 8%. И это при том, что Армения — единственное государство СНГ, где оздоровление производства началось еще в 1994 году и продолжалось в течение всего 1995 года.

Уровень безработицы почти не изменился в Эстонии и Латвии, но значительно вырос (более чем на 60%) в Литве. Доля безработных в этих странах колебалась в декабре 1995 года между 5% в Эстонии и 7% в Литве.

европейских странах уровень излишней занятости был не очень высок и колебался между 7% в Словакии и 13% в Румынии. Исключением в этом регионе является Югославия, где излишняя занятость увеличилась почти на 40%. В странах же СНГ в Балтии, а в особенности в Украине, Литве и Латвии за этот же период излишняя занятость значительно возросла.

Существует ряд возможных объяснений такого слабого влияния уровня занятости на изменения в производстве. Это и просчеты руководства, и слабое воздействие рабочих на управление, и государственные предприятия, зачастую фактически являющиеся безработными, при этом не получая даже пособий. Возможно, правительства большинства стран

К КОНЦУ ГОДА В БЕЛАРУСИ БУДЕТ 200.000 БЕЗРАБОТНЫХ

По информации главного управления Государственной службы занятости, с начала текущего года рынок труда Беларуси пополняется значительным количеством безработных. В течение первого квартала в городских и районных центрах занятости ежемесячно регистрировалось в среднем 26 тысяч человек, а во втором — 19 тысяч. В целом по Беларуси из общего числа обратившихся 135,2 тыс., или 90% были зарегистрированы в качестве безработных.

С начала года официальная безработица возросла с 131 тыс. до 176,1 тыс. человек (состояние на 1 июля 1996 года). Уровень безработицы в городах возрос с 2,6 до 3,5%, в сельской местности — с 1,5 до 2%.

Продолжает усиливаться внутрирегиональная дифференциация уровня безработицы. В ряде городов (Новолукомль, Сморгонь, Скидель, Солигорск, Заславль, Вилейка) уровень официально зарегистрированной безработицы превысил общереспубликанский показатель в 2-2,5 раза.

Анализ показывает, что основным источником роста безработицы продолжают оставаться уволенные по причине текучести кадров (27,4%), хотя по сравнению с соответствующим периодом прошлого года их доля несколько уменьшилась. Лица, длительно не работающие, составляют 16,6% общего числа безработных.

Некоторые изменения претерпел и социальный статус безработного. Доля людей с высшим и средним специальным образованием сократилась и составила на 1 июля 1996 года 28,2% общего числа безработных против 30,5% на 1.07.95г. Изменяется и возрастная структура незанятого населения. Удельный вес возрастной группы 20-24 года самый высокий и составляет 19,8% общего количества. Более стабильные позиции на рынке труда занимают старшие возрастные группы.

Возросла средняя продолжительность безработицы. В состоянии длительной безработицы (свыше одного года) находится 22,7 тыс. человек (12,9%). В то же время каждый второй безработный выходит на рынок труда, не имея профессии, опыта работы или потеряв квалификацию в результате долгого перерыва. Для повышения конкурентоспособности им требуется переобучение и материальная помощь.

По-прежнему острой остается проблема женской безработицы (61,1% общего числа безработных). Типичный безработный — это женщина 30-39 лет со средним общим образованием, имеющая 11-25 лет производственного стажа и 6 месяцев — 1 год «стажа» безработицы.

Фактическое состояние рынка труда в первом полугодии, по мнению начальника отдела рынка труда службы занятости Раисы Дымковой, свидетельствует о том, что в условиях продолжающегося кризиса экономики и сокращения спроса на рабочую силу численность безработных к концу 1996 года может достигнуть порядка 200 тысяч человек, или примерно 4% от численности трудоспособного населения в трудоспособном возрасте. Такой прогноз основывается на том, что сегодня в государственном секторе экономики накоплен значительный потенциал скрытой безработицы, способной в любой момент осложнить ситуацию на рынке труда.

Отдел информации «БДГ»

овины 1995 года, а почти 900 тыс. человек (около 4% всех трудящихся) были заняты в конце июня неполный рабочий день. В Молдове более 200 тыс. рабочих были отправлены в административный отпуск, а 38 тыс. работали в 1995 году неполный день. Те же тенденции наблюдались и в странах Балтии.

Структурный состав безработных по полу и возрасту выглядит следующим образом. В большинстве стран с переходной экономикой уровень женской безработицы в 1995 году продолжал превышать количество мужской (исключениями являются Венгрия и Словения). И если разница между этими видами безработицы была в течение 1995 года не очень

растает серьезная проблема долговременной безработицы. Возможно, наиболее серьезным аспектом этой проблемы является то, что, несмотря на относительно устойчивое восстановление производства и падение общей безработицы, число людей, которые продолжают оставаться безработными более года, быстро растет по всей Восточной Европе. Исследования в этих странах показали, что только в Словении в период с третьего квартала 1994г. по 1995г. имело место значительное снижение числа долговременных безработных. Во всех остальных странах доля безработных, которые не могут найти работу в течение более одного года, увеличилась почти на

те влияния технологического прогресса структура спроса на рынке труда существенно изменилась. Некоторые навыки перестают вызывать интерес нанимателей, и людям порой бывает очень тяжело приспособиться к изменившейся ситуации и приобрести новые специальности, пользующиеся спросом. В результате этого высокий уровень долговременной безработицы в Восточной Европе вряд ли можно снизить одним лишь ускорением роста производства. Опыт западноевропейских государств начиная с 80-х годов показывает, что сократить безработицу в переходный период гораздо сложнее, если большая часть безработных относится к категории долговременных.

КРИЗИС — БЛАГОДАТНАЯ ПОЧВА ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

ДМИТРИЙ ЦЫГАНКОВ,
СТАРШИЙ ПРЕПОДАВАТЕЛЬ АКАДЕМИИ МВД БЕЛАРУСИ

В то время как показатели практически всех отраслей экономики нашей страны ухудшаются, экономическая преступность в Беларуси год от года набирает силу. В чем секрет быстрых темпов развития экономической преступности в государстве с кризисной экономикой? Почему правоохранительным органам не удается предотвратить криминализацию экономики? Для ответа на эти вопросы проанализируем статистические данные МВД о состоянии и динамике экономической преступности.

Итак, за 6 месяцев 1996 года в Беларуси выявлено 12,6 тысячи экономических преступлений. Для сравнения: в прошлом году этот показатель составил 20399 преступлений, а в 1994 году — 17884. Вообще, рост экономических преступлений в нашей стране наблюдается с 1988 года, т.е. практически с того момента, когда в экономике обострились кризисные процессы. А поскольку и в нынешнем году в Беларуси вряд ли произойдет экономическое чудо, то маловероятно, что количество экономических преступлений уменьшится.

К тому же стоит иметь в виду, что вышеприведенные цифры не соответствуют реальному количеству совершенных экономических преступлений. Практика свидетельствует, что правонарушения такого рода — наиболее латентны (скрыты). Тем не менее поскольку иных, более точных подсчетов экономических преступлений в нашей стране пока не ведется, рассмотрим отдельные виды данных правонарушений на основании имеющейся статистики.

«РЕЙТИНГ»

Традиционно в структуре экономических преступлений наибольший удельный вес занимают хищения. В Беларуси за первые 6 месяцев текущего года они составили 47,5% всех выявленных преступлений в сфере экономики. На втором месте (14,5%) в этом своеобразном «рейтинге» находится популярное «советское» преступление — обман покупателей и заказчиков. По-прежнему распространенным видом экономических преступлений является фальшивомонетничество — 10%. Правда, судя по успехам сотрудников службы борьбы с экономической преступностью (БЭП), «золотой век» фальшивомонетчиков в Беларуси заканчивается. В последнее время раскрываемость подобных преступлений увеличилась на 71%. К примеру, за прошедшее полугодие разоблачено более 70 фальшивомонетчиков, из которых 52 входили в организованные преступные группы.

Для экономической преступности характерны тенденции, присущие экономике государства. Ранее, в годы тотального дефицита, традиционной криминогенной средой считалась торговля. Сегодня наибольшее количество корыстных преступлений выявлено в агропромышленном комплексе, промышленности, на транспорте, в предпринимательстве. За 6 месяцев текущего года в этих сферах выявлено 6 362 преступления. По сравнению с 1995 годом число экономических преступлений в агропромышленном комплексе увеличилось на 15,6%, в сфере предпринимательства — в 2,3 раза. Почему именно эти отрасли экономики привлекают столь пристальное внимание преступников? Ответ кроется в специфике этих видов деятельности.

В сельском хозяйстве и промышленности, как основе экономики страны, сосредоточено наибольшее количество материальных ресурсов, которые зачастую являются бесхозными. Объект преступных посягательств в колхозах и совхозах — в основном продукция сельхозпроизводства. На промышленных предприятиях, как правило, разворовывается сырье и полуфабрикаты: детали и изделия, содержащие цветные металлы. Кстати, в нынешнем году в результате операций по предотвращению незаконного вывоза за пределы Беларуси сотрудниками службы по борьбе с экономической преступностью изъято 287 тонн цветных и редкоземельных металлов, а также 51 тонна черных металлов.

Кроме того, самыми различными способами расхищаются денежные средства, в том числе бюджетные и кредитные.

БАНКОВСКИЙ «РЫВОК»

Наиболее распространенными преступлениями в банковской сфере являются хищения, выманивание кредитов или дотаций, а также взяточничество. Хотя по сравнению с прочими отраслями экономики банки нельзя назвать наиболее криминогенными структурами. Удельный вес совершенных в этой сфере преступлений составляет лишь 4,8% общего количества экономических преступлений. Однако в последнее время в банковских структурах наблюдаются довольно тревожные тенденции. По сравнению с 1995 годом количество корыстных

преступлений, вскрытых в банковской сфере, увеличилось на 89,9%.

Резко увеличилось также число нарушений порядка проведения валютных операций. В нынешнем году сумма штрафов, наложенных на банки за эти преступления, составила BLR2,9 млрд. Изъято \$37,6 тыс., DM9,9 тыс., BLR903,6 млн., RUR130 млн.

КОРРУПЦИЯ

Несмотря на развернувшуюся после президентских выборов в Беларуси кампанию по борьбе с коррупцией, масштабы ее не уменьшились. Увеличилось число фактов взяточничества. А это, пожалуй, главный показатель уровня коррупции в обществе. Этот рост, как и «прогресс» всей экономической преступности, начался в 1989 году. Так, к примеру, в 1989 году было выявлено 129 фактов взяточничества, в 1990 году — 199, в 1991 — 208, в 1992 — 265, в 1993 — 507, в 1994 — 553, в 1995 — 595, а за шесть месяцев года нынешнего — уже 447.

Закономерно то, что количество этих преступлений начало расти со стартом экономических реформ. Ведь при отсутствии четкой правовой базы рыночных преобразований коммерсанты вынуждены давать мзду всевластным чиновникам. За последние примерно шесть лет сложился даже рынок госчиновничьих услуг со своими расценками. Сложность выявления таких преступлений состоит в том, что подобные отношения устраивают обе стороны. Взяткополучатель имеет доход, многократно превышающий его официальную зарплату. А взяткодатель рассматривает сумму взятки, как разницу между номинальной и реальной ценой на товар или услугу, за которые в конечном итоге придется расплачиваться потребителю.

Опыт цивилизованных стран свидетельствует, что одними полицейскими мерами победить

коррупцию невозможно. Необходимо комплексный государственный подход к этой проблеме. Давно назрела необходимость обязательного декларирования доходов должностных лиц и введения ответственности за представление в декларации ложных сведений.

Кроме того, нужно ликвидировать условия для получения чиновником взятки. Во многих случаях для этого достаточно сузить разрешительные функции государства.

НАКАЗАНИЯ

За шесть месяцев нынешнего года к уголовной ответственности привлечено 7459 человек, совершивших экономические преступления, что на 10,7% больше, чем в прошлом году. В том числе на 20,6% увеличилось количество привлеченных к уголовной ответственности руководителей различного уровня. По окончанным уголовным делам в счет возмещения материального ущерба изъято имущества, денег и ценностей, а также наложен арест на имущество на общую сумму BLR57,3 млрд.

Прогнозировать ситуацию с криминализацией экономики можно лишь опираясь на целый ряд факторов, выходящих за пределы уголовной статистики. Необходимо учесть изменения в социально-экономической обстановке, законодательстве, организационно-штатном и материально-техническом обеспечении борьбы с экономической преступностью.

Хотя с определенной долей уверенности можно прогнозировать дальнейший рост экономической преступности. В случае непринятия адекватных мер государственного воздействия произойдет дальнейшая криминализация кредитно-банковской сферы, фискальных органов, топливно-энергетического комплекса, бюджетных организаций, сферы предпринимательства и потребительского рынка.

ИСКАЛИ УБИЙЦ — НАШЛИ АВТОМАТЫ

СЕРГЕЙ АНИСЬКО

По сведениям, поступившим из информированных источников Министерства обороны и подтвержденным пресс-группой УВД Гродненского облисполкома, на прошлой неделе сотрудниками областного отдела уголовного розыска найдены три из четырех автоматов АК-74, похищенных неизвестными лицами 23 июля в одной из частей 28-го армейского корпуса.

Поиск, который до этого проводился с участием представителей командования МО, военной прокуратуры и контрразведки, результатов не принес.

Параллельно работники УГРО разыскивали двух братьев «Х» — жителей Гродно, подозреваемых в совершении убийства. В интересах следствия фамилии злоумышленников не называются. При их задержании и обыске кварти-

ры обнаружены три автомата Калашникова со спленинными номерами. Экспертиза показала, что это оружие числится в розыске и именно оно было похищено. Поиск четвертого автомата продолжается. Следствию предстоит выяснить, каким образом АК-74 исчезли из охраняемого помещения и попали в руки преступников. По одной из версий, к краже причастны военнослужащие, продавшие оружие братьям «Х».

БЕЛАРУСЬ И ЛИТВА НЕ НАМЕРЕНЫ СЛУЖИТЬ ТРАНЗИТНЫМ КОРИДОРом ДЛЯ НЕЛЕГАЛЬНЫХ МИГРАНТОВ

СЕРГЕЙ АНИСЬКО

Как стало известно «БДГ», 3 августа в Сморгони состоялась рабочая встреча заместителя командующего пограничными войсками Беларуси Николая Кохана с заместителем главного комиссара Департамента пограничной полиции при МВД Литвы Витаутасом Шидлаускасом.

Основной причиной встречи явилась озабоченность обеих сторон обострившейся в последнее время оперативной обстановкой на белорусско-литовской границе. Г-н Шидлаускас, в частности, заявил: «Работу Департамента пограничной полиции осложняет ситуация в Клайпедском порту и на рубежах с южным (т.е. с Беларусью) соседом». В ходе конструктивного диалога была достигнута договоренность «об обмене информацией и о нестандартной реализации оперативных материалов».

По-видимому, речь идет о совместном розыске преступных элементов спецслужбами пограничных войск Беларуси и Литвы. Жаль, что к такому разумному решению коллеги из двух соседних го-

сударств пришли только спустя пять лет, в одиночку затратив на борьбу с контрабандистами и нелегальными мигрантами титанические усилия и значительные бюджетные средства.

Обстановка же, действительно, настолько серьезна, что грозит выйти из-под контроля. В последние полгода основной поток нелегалов, отказавшись от польского направления, избрал для незаконного перемещения на Запад именно белорусско-литовскую границу. Так, в ночь с 7 на 8 августа нарядом Сморгонского погранотряда совместно с сотрудниками Вороновского РОВД был задержан автобус с литовскими номерами, в котором находилось 57 граждан Индии. Иностранцы с помощью проводника намеревались нелегально пересечь границу. Незадолго до этого, также на участке Сморгонского ПО, задержаны 12 индусов, которых за \$1200 проводники обязались переправить в Литву.

Негосударственная гимназия "НАСТУПНЫ ЧАС"

Продолжает набор в I — XI классы
96-97 учебного года.

Обучение и проживание с понедельника по пятницу в пригороде Минска. Полный пансион. С детьми работают учителя и воспитатели высокой квалификации.

Ваших детей окружают заботой и вниманием.
Оплата 220-250 \$ в месяц по курсу Национального банка.

Запись и справки по тел.: 222-38-90

БЕЛОРУССКИЙ БИРЖЕВОЙ БАНК

г. Минск, ул. Сурганова, 6

ПРИГЛАШАЕТ НА РАБОТУ


- высококвалифицированного,
- энергичного,
- коммуникабельного,
- инициативного,
- с высшим экономическим образованием

СОТРУДНИКА

имеющего опыт работы с промышленными предприятиями, организациями и газодобывающим комплексом Российской Федерации.

Контактные телефоны: 2 32 71 58, 2 32 13 82.

ЮрИнформ™
Законодательство РБ и РФ
на Вашем компьютере!



ИИФ "СофтИнформ"
г. Минск, ул. Московская, д. 18, к. 353
Тел. (017) 228-00-48, 228-42-71, факс 222-82-78

Недли представители:
Гомель (0232) 47-67-60 Гродно (0152) 47-23-25
Могилев (0222) 31-07-00 Витебск (0212) 37-02-07
Брест (0162) 23-23-31 41 20-03
Бобруйск (02261) 2-29-57, 2-29-44

ПРИНИМАЕМ ЗАКАЗЫ
на размещение
рекламы
в иностранных
изданиях

тел.: (0152) 452-929,
720-069
факс: (0152) 967-322

Московская фармацевтическая компания
проводит на конкурсной основе набор
региональных дилеров
по продаже медицинских препаратов.

Обязательно наличие высшего образования и опыта коммерческой деятельности в данной области. Желательно медицинское образование. Возраст от 28 до 45 лет.

Подобное резюме по факсам:
(095) 198-67-62, 157-67-60
(095) 258-75-89, 258-75-88



ОБЪЕДИНЕНИЕ "БЕЛАВТОМАЗСЕРВИС" СТО "Привольный"

• РЕМОНТ И ТО a/m MAZ



- Широкий выбор запчастей
 - Ремонт и сервисное обслуживание холодильно-отопительных установок "THERMO KING", "THERMO KING-FRIGERA" (Передняя в РБ лицензия по ремонту грузовых автомобилей)
- (0172) 90-44-05, 90-42-48, 90-47-05

12 августа 1996 года № 51 (309)

Частная педагогическая система сад-школа
с экономико-лингвистическим уклоном
функционирующая пятый год.

ОБЪЯВЛЯЕТ ОЧЕРЕДНОЙ НАБОР ДЕТЕЙ С 2.5 ДО 14 ЛЕТ

- в классе 8 человек;
- три иностранных языка, практика за границей;
- индивидуальный подход к ребенку;
- высокий уровень общеобразовательной подготовки;
- эстетическое и физическое воспитание;
- пятиразовое витаминизированное питание.

Доставка детей в сад-школу и обратно - на микроавтобусе.

Мы возрождаем традиции классического образования!

Запись по адресу: г. Минск, ул. К. Маркса, 40-20.
Телефоны: 222-30-00, 233-41-83, 263-66-73.
Стоимость обучения за 1 месяц - рублевый эквивалент по курсу НБ РБ к 280-310 USD.
Лицензия №83 Министерства образования

Турфирма "ТЕРАКЛЕЯ"

- это дважды в неделю сверхдешевые морские круизы на собственных теплоходах в Стамбул;
- это продажа путевок в санатории и на базы отдыха Крыма;
- это лечебные и шоптуры, обучение детей за рубежом, экзотические туры для любителей выпить.

ВСЕ ОЧЕНЬ ДЕШЕВО!

Ищем партнеров в ближнем зарубежье.

Контактные тел.:
в Севастополе: (0690) 52-54-44,
факс: (0690) 44-46-32;
в Симферополе: (0652) 27-61-04;
в Евпатории: (06569) 6-24-96

ИМПОРТНЫЕ

клей ПВА
(от 1050 до 1430 USD/т)

краска ВОДОЭМУЛЬСИОННАЯ
(от 1025 USD/т)

Тел./факс: (05672) 6-30-82, 3-05-89

САЛОН-МАГАЗИН
SAMSUNG
Пр. Машерова, 51
Тел. 229-28-09

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ

ТЕЛЕВИЗОРЫ:	Тыс. руб.	Опт.
- 37 см, 4 модели	от 4 195	\$211
- 51 см, 9 моделей	от 4 880	\$254
- 54 см, 8 моделей	от 5 610	\$294
- 62 см, 2 модели	от 12 290	\$633
- 72 см, 2 модели	от 14 670	\$748
ВИДЕОДВОЙКА (37, 51, 54 см)	от 8 180	\$425
ВИДЕОМАГНИТОФОН (4 мод.)	от 3 990	\$220
ВИДЕОПЛЕЙЕР	от 3 145	\$160
ВИДЕОКАМЕРА (2 мод.)	от 9 890	\$500
СВЧ-ПЕЧЬ (2 мод.)	от 2 610	\$146
АВТОМАГНИТОЛА (2 мод.)	от 1 530	\$76
МАГНИТОЛА (3 мод.)	от 2 530	\$128
АУДИОСИСТЕМА (4 мод.)	от 3 980	\$206
ПЫЛЕСОС (5 мод.)	от 1 770	\$89
ФОТОАППАРАТ (6 мод.)	от 950	\$46
ХОЛОДИЛЬНИК (4 мод.)	от 7 980	\$406
МОНИТОР (5 мод.)	от 4 700	\$242
ФАКС (3 мод.)	от 6 720	\$329
ТЕЛЕФОН (3 мод.)	от 560	\$23

Гарантия 1 год

РОЗЫГРЫШ ПРИЗОВ
Совершив покупки 1-31 августа, Вы станете участником розыгрыша призов:
ТЕЛЕВИЗОР - СВЧ-ПЕЧЬ - ВИДЕОКАМЕРА
АУДИОСИСТЕМА - ПУТЕВКА В ПАРИЖ
который состоится 2 сентября
в 18.00 по адресу: пр. Машерова, 51.
официальный дилер SAMSUNG ELECTRONICS

производит ремонт
ТО-автомобилей УАЗ
предает запчасти
кузова агрегаты
автомобилей УАЗ

Роберт Моторс

г. Минск, ул. Машерова, 17
Тел./факс (017) 222-88-23

г. Минск, ул. Машерова, 17
(017) 222-24-95
222-22-89
264-99-00

УВАЖАЕМЫЕ ГОСПОДА!
Сообщаем Вам
об изменении расценок
на рекламу в газете:

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

1-ая полоса	- 78.000
внутрен. полоса	- 40.000
последняя полоса	- 37.000
ПНЯ	
внутрен. полоса	- 40.000
Полоса TV	- 78.000

Телефон/факс отдела рекламы: (017) 223-85-88

ИНСТИТУТ КУЛЬТУРЫ ЕВРОПЫ

ОБЪЯВЛЯЕТ ПРИЕМ СТУДЕНТОВ НА ДНЕВНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ ПО СПЕЦИАЛИЗАЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫЕ КУЛЬТУРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ (СТРАНЫ ЕВРОПЫ) СПЕЦИАЛЬНОСТЬ "КУЛЬТУРОЛОГИЯ"

Институт - единственное высшее учебное заведение в Республике Беларусь, имеющее лицензию Министерства образования и науки на подготовку специалистов в области международных культурных отношений. Специализация "Международные культурные отношения" обеспечит систему служб культурных атташе в Европе и Республике Беларусь знающими специалистами, ориентированными на выполнение конкретной деятельности в области дипломатии от культуры.

Институт расположен в пригороде Минска, древнейшем центре культуры Восточной Европы - городе Заславье.

ЗАЧИСЛЕНИЕ - ПО РЕЗУЛЬТАТАМ СОБЕСЕДОВАНИЯ.
ПЕЧАТНИК ПЛАТЯЖ
НАЧАЛО ЗАНЯТИЙ - 16 СЕНТЯБРЯ 1996Г.
ПРИЕМ ДОКУМЕНТОВ ПО 14 СЕНТЯБРЯ
ЕЖЕДНЕВНО С 13.00 ДО 17.00, КРОМЕ ВОСКРЕСЕНЬЯ,
ПО АДРЕСУ: Г. ЗАСЛАВЬЕ, УЛ. ВЕЛИКАЯ, 11
ТЕЛ. (017) 2-94-13-86
ПРОЕЗД ЭЛЕКТРОПОЕЗДАМИ "МИНСК-МОЛОДЕЧНО",
"МИНСК-ОЛЕХОВИЧИ" ДО ст. "БЕЛАРУСЬ."

ТРАНСАЭРО
АВИАЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

РАСПИСАНИЕ РЕГУЛЯРНЫХ РЕЙСОВ

из Москвы					в Москву				
А/П назначения	№ рейса	Дни вылета из Москвы	Время вылета из Москвы	Время прибытия в А/П назначения	№ обратного рейса	Время вылета из А/П назначения	Время прибытия в Москву	Тип воздушного судна	Кол-во мест
АЛМА-АТА	UN205	1234567	23.30	06.50(+)	UN206	08.15	10.05	DC10	-
БАКУ	UN215	1234567	14.00	17.45	UN216	19.00	21.05	B757 CY	-
БЕРЛИН	UN309	2..5.7	12.50	13.30	UN310	14.30	19.00	B737 CY	-
ВЛАДИВОСТОК	UN111	1234567	19.50	11.35(+)	UN112	13.10	16.00	B757 CY	-
ЕКАТЕРИНБУРГ	UN109	1234567	02.00	06.20	UN110	07.35	08.05	B757 CY	-
ИРКУТСК	UN115	12345.7	22.20	08.50(+)	UN116	10.20	11.30	B757 CY	-
КИЕВ	UN201	2.45.7	08.15	09.00	UN202	10.00	12.30	B737 CY	-
КИЕВ	UN231	1.3....	08.15	09.00	UN232	12.00	15.10	B737 CY	-
КИЕВ	UN211	12345.7	18.20	19.00	UN212	19.50	22.30	B737 CY	-
КИЕВ	UN2116.	12.00	12.40	UN212	13.40	16.20	B737 CY	-
КИШИНЕВ	UN223	1.3....	14.30	16.00	UN224	17.00	20.10	B737 CY	-
ЛОС-АНДЖЕЛЕС	UN3215.7	15.00	16.00	UN322	19.30	18.00(+)	D10 CY	-
ЛЬВОВ	UN231	1.3....	08.15	11.00	UN232	12.00	15.10	B737 CY	-
МИНСК	UN203	2.45..	13.35	14.05	UN204	15.05	17.15	B737 CY	-
НИЖНЕВАРТОВСК	UN105	1234567	01.30	07.35	UN106	08.10	10.00	B757 CY	2
НОВОСИБИРСК	UN107	1234567	00.20	07.20	UN108	08.55	10.10	B757 CY	-
НОРИЛЬСК	UN101	2....	12.30	20.25	UN102	22.30	22.40	B757 CY	-
НОРИЛЬСК	UN101	..3..67	01.30	09.25	UN102	11.00	11.10	B757 CY	-
ОМСК	UN125	12.45..	01.00	07.25	UN126	08.40	09.30	B737 CY	-
ОДЕССА	UN221	2.4....	17.10	18.20	UN222	14.40	17.40	B737 CY	-
РИГА	UNGV207	1234567	11.30	12.05	UNGV208	19.55	22.20	B737 CY	-
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ	UN121	1234567	07.50	09.00	UN122	09.50	11.15	B737 CY	-
СОЧИ	UN1035.7	13.35	16.10	UN104	17.30	20.10	B757 CY	-
ТАШКЕНТ	UN209	1234567	00.25	05.40	UN210	07.30	11.05	B737 CY	-
ТЕЛЬ-АВИВ	UN3015.7	10.10	13.20	UN302	15.05	20.15	B757 CY	-
ТЕЛЬ-АВИВ	UN301	2.4....	12.20	15.30	UN302	17.00	22.10	B757 CY	-
ТЕЛЬ-АВИВ	UN3116.	17.50	21.00	UN312	09.10(+)	14.00(+)	B757 CY	-
ФРАНКФУРТ	UN307	2.4567	12.40	14.00	UN308	15.00	20.05	B757 CY	-
ФРАНКФУРТ	UN307	1.3....	16.15	17.35	UN308	18.40	23.45	B757 CY	-
ФРАНКФУРТ	UN3175.7	16.15	17.35	UN318	18.40	23.45	B757 CY	-
ЮЖНО-САХАЛИНСК	UN117	1.3....	17.30	10.10(+)	UN118	11.40(+)	13.05(+)	B757 CY	-
ЮЖНО-САХАЛИНСК	UN11756.	23.05	15.50(+)	UN118	17.20(+)	18.50(+)	B757 CY	-
Предлагаем полет	UNGV207	..3..6.	11.30		GV504	15.50		B737 CY	1
МОСКВА-ПАРИЖ**	GV503			14.35	UNGV208		22.20		
Предлагаем полет	UNGV207	12.45.7	11.30		GV402	14.25		B737 CY	1
МОСКВА-ЛОНДОН	GV401			13.25	UNGV208		22.20		
Предлагаем полет	7B221	1.4....	14.15		7B222	20.05		D10 CY	1
МОСКВА-НЬЮ-ЙОРК				16.45			13.45(+)		

Авиакомпания "Трансаэро" предлагает Вам:

- обслуживание по бизнес и экономическому классу;
- программа "Привилегия" для часто летающих пассажиров;
- стыковочные рейсы по СНГ и Прибалтике;
- грузовые авиаперевозки;
- бронирование авиабилетов по телефону.

Бронирование и продажа авиабилетов по адресам:

- г. Минск, пр. Машерова, 11; тел.: 269-102, здание Министерства культуры и печати;
- г. Минск, пр. Машерова, 19; тел.: 269-233, здание АО "Белинтурист";
- г. Минск, ул. Козлова, 3, "Аэроспейс Трэвел"; тел. 68-74-52;
- грузовые перевозки, тел. 791-078

ТРАНСАЭРО
АВИАЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 51 (309) 12.08.96

Главный редактор **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА август 1996 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Переписка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВА**

Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**

Председатель правления: **Петр МАРЦЕВ**
Коммерческий директор: **Константин ЕДРАКОВ**
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Рекламная служба: **Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ**
Татьяна ГУСЕВА, Нина ШТРИК

АДРЕС РЕДАКЦИИ: **220061, Минск, пл. Свободы, 17-518**
ТЕЛЕФОНЫ: **(0172) 237-118, 267-877**
ФАКС: **(0172) 269-678**

КОРПУС В РИГЕ: **тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)**
КОРПУС В ВАРШАВЕ: **тел. (1048) 90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)**

E-mail: **edit@workpr.minsk.by;**
edit@bdg.belpak.minsk.by

Заказы на рекламу принимаются по телефонам:
тел. (0172) 238-588;
факс (0172) 292-210

Отдел подписки и распространения:
тел./факс 292-210

Отпечатано с диапозитивов
в ЗАО "Летувос ритос" 2001, Вильнюс,
проект Гедимина, 12а

Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ 1963
Подписано в печать **10.08.96 в 20.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю

Хлеб наш насущный

В свете развернувшейся очередной битвы за выживаемость колхозно-совхозного строя в Республике Беларусь, а попутно с ней и уборки урожая, интересную информацию, на наш взгляд, представляют конъюнктура мирового рынка зерна и прогноз урожая зерновых на 1996/97 год.

В настоящее время зерновой рынок по-прежнему остается чрезвычайно чувствительным к изменениям погодных условий в основных регионах выращивания зерна (США, Канада, Австралия, Аргентина). Прошлогодние неурожаи в большинстве стран, выращивающих зерно, и чрезвычайно низкие его запасы спровоцировали взлет цен на зерно осенью и зимой 1995 года. Критическая ситуация, сложившаяся на зерновом рынке к началу 1996 года, вызвала резонное беспокойство и спровоцировала ажиотажный спрос на зерновые. Тут же вырос объем экспорта зерна (в основном пше-

ницы) из США — в то время чуть ли не единственным месте, где можно было свободно приобрести зерно, и американцы стали опасаться, хватит ли его для потребностей страны.

Зерновой кризис, вокруг которого раздувались страсти, вызвал вполне закономерную реакцию американских фермеров — они резко увеличили посевные площади в нынешнем году, рассчитывая на получение дополнительных прибылей. (Самое интересное для нашего правительства в этом деле то, что и средства на посевную в частных банках нашлись, и американскую армию на сельхозработы

привлекать не пришлось — каждый занимался своим делом, и страна в режим «чрезвычайки» не переводилась, и митинги с демонстрациями не запрещались.) Как результат — Департамент сельского хозяйства США прогнозирует рекордное производство зерна в нынешнем году. В целом же мировое производство этого продукта ожидается на уровне 1,494 млрд т (против 1,426 млрд т в прошлом году). Это означает, что впервые за четыре года предложение зерновых превысит спрос, и мировые запасы начнут увеличиваться уже в конце 1996 года.

Адекватно прогнозам «ведут себя» и мировые цены на зерно, благоприятствуя импортерам (в том числе в России и Беларуси). В течение июля они оставались стабильными, а в начале августа даже немного снизились (см. график).

Что касается конъюнктуры зерновых в соседних с Беларусью государствах, то и в России она также достаточно благоприятна. В частности, на российском рынке уже появилось зерно урожая 1996 года по ценам предложения 0,85–1,00 млн руб./т (115–130 фунтов ст.), что дешевле урожая 1995 года. На цены повлияло также и то, что урожай 1995 года практически хватило для того, чтобы не прибегать к массовому импорту зерна из-за рубежа. В 1996 году в России будет собрано 37–39 млн т пшеницы против 30 млн т в прошлом году. При этом потребности в этом виде зерновых оцениваются в 28 млн т, что означает возникновение экспортных излишков в



размере около 10 млн т. Данный прогноз вызвал постепенное снижение биржевых цен в течение июля на 5–10%.

На Украине, напротив, валовой сбор зерновых культур ожидается в 1996 году в объеме 30,9 млн т, что на 10 млн т (30%) ниже прогнозируемых ранее показателей и на 4,46 млн т (14%) меньше прошлогодних объемов. Валовой сбор в общественном секторе составит 27,7 млн т (на 4,5 млн т меньше, чем в прошлом году), а в частном (население и фермерские хозяйства) соберут 3,2 млн т зерна (против 3,2 млн т в прошлом году). Причиной снижения урожая, как обычно, называют неблагоприятные погодные условия.

В целом же конъюнктуру рынка зерновых в настоящее время и в ближайшей перспективе можно считать благоприятной для Беларуси — цены на основные виды зерновых, традиционно импортируемых нашим государством, будут постепенно понижаться. Дело за малым — не упустить из виду собственный урожай, умело распорядиться сложившейся ситуацией.

Виктор ДАШКЕВИЧ



Посчитали — проследились...

Вашингтон — Багдад: не рой яму другому...

Из других событий на товарных рынках, заслуживающих наибольший интерес, можно выделить окончание переговоров между ООН и Ираком по поводу снятия эмбарго на экспорт иракской нефти в обмен на продовольствие. Таким образом, 6-летнее отсутствие одного из крупнейших производителей нефти на мировом рынке должно закончиться уже к концу августа, а в сентябре нефтепроводы Европы наполнит иракское топливо на общую сумму примерно в \$6 млрд.

Данному решению ООН предшествовали достаточно длительные препирательства по поводу номенклатуры иракского импорта в обмен на нефть. Начальные партии сырья были подготовлены к отправке еще в июне. Однако ООН, и в первую очередь США, воспротивились включению в гуманитарную помощь наряду с продовольствием и медикаментами таких товарных позиций, как компьютеры, средства связи, а также оборудование для бурения нефтяных скважин. Как оказалось, от «торможения» иракской нефти пострадали в

первую очередь сами Соединенные Штаты. Дело в том, что крупнейшие компании заранее приготовились к увеличению предложения на рынке и значительно снизили собственные запасы нефтепродуктов. Как результат — цены стали реагировать на такие незначительные по мировым меркам события, как взрыв на американской военной базе в Саудовской Аравии, угроза забастовки норвежских нефтяников, авария на нефтепроводе в Нигерии и т.п.

Белорусские сахарные заводы: спасение утопающих — дело рук... самих утопающих?

Российский товарный рынок пытается сопротивляться проникновению белорусского и украинского сахара. По сложившейся в настоящее время схеме сахар-сырец импортируется из стран дальнего зарубежья на территорию России, затем беспошлинно ввозится на Украину и в Беларусь, где за небольшую плату перерабатывается в белый сахар, а затем опять же беспошлинно возвращается в Россию. Ввоз та-

кого необлагаемого таможенными пошлинами сахара из стран СНГ делает российскую продукцию неконкурентоспособной. Так, цена реализации готового импортного сахара не превышает в настоящее время 2100–2200 руб./кг, в то время как себестоимость производства белого сахара российскими предприятиями составляет 2900–2950 руб./кг при использовании заводских мощностей на 50–60%. По этому поводу в качестве ограничительной меры по импорту предлагается поднять таможенную пошлину на ввоз белого сахара до 35%, а также ужесточить контроль за украинско-белорусской схемой путем введения квот на импорт данной продукции. Так что скорее всего придется нашей сахарной промышленности «выплывать» в одиночку без поддержки российского рынка. (Вечный парадокс на просторах экс СССР — защита местного производителя осуществляется, как правило, за счет местного же потребителя путем простого повышения цен. А поскольку производитель и потребитель, по существу, одно и то же лицо, эффект от подобной «защиты» представляется равным нулю, не считая, разумеется, снижения жизненного уровня проживающего на данной территории населения.)

Сошлись в Европе Ford и Kia

Из других значительных событий на товарных рынках следует выделить начало реализации двух крупных проектов по организации сборочного производства автомобилей в Калининградской области России. Общая стоимость проектов оценивается в \$200 млн, и уже в сентябре

этого года на базе завода «Калининградбуммаш» начнется выпуск новых автомобилей фирм Kia (Южная Корея), Volkswagen, Audi (Германия), Seat (Испания).

Одновременно с выпуском новых автомобилей будет осуществляться реновация автомобилей *second hand* с заменой всех быстроизнашивающихся деталей и узлов. В течение 1997–1998 годов планируется совместно с германским концерном Volkswagen на «Калининградбуммаше» построить новый завод мощностью 50 000 автомобилей в год.

Производство автомобилей будет размещено и на судостроительном заводе «Янтарь». К октябрю 1996 года монтаж и наладка уже закупленного оборудования будут завершены, а в ноябре совместно с южнокорейской фирмой Kia планируется выпустить первые автомобили *Pride, Sephia, Sportage, Besta*.

Данные российские производства могут составить существенную конкуренцию американо-белорусскому СП по выпуску автомобилей Ford. Учитывая некоторую натянутость во взаимоотношениях белорусских и российских таможенников, а также тот факт, что при запуске этих заводов Россия значительно повысит конкурентоспособность собственной автомобильной промышленности, теоретически она может окончательно потерять интерес к таможенному союзу, и ожидаемые объемы продаж (а за ними и прибыли) Ford'a окажутся несколько ниже запланированных.

Виктор ДАШКЕВИЧ

Журнал Fortune расставил весь мир по местам

Американский журнал *Fortune* недавно опубликовал ежегодный список 500 крупнейших компаний мира.

Интересно, что поначалу в списке входили только промышленные и торговые предприятия. Но в последнее время в силу того, что сфера услуг обретает все большее значение как для американской экономики в целом, так и внутри каждого отдельного предприятия, журнал постепенно начал делать консолидированные рейтинги, куда попадают фирмы из всех областей бизнеса. Так что если в прежние времена во главе списка оказывался такой производитель, как General Motors, то при новом подходе его возглавили японские торгово-промышленные и финансовые конгломераты *Mitsubishi, Mitsuи и Itochu*.

В целом в перечне «500 великих» 153 фирмы из США и 141 из Японии. За этими странами с отрывом следуют Франция (42), Германия (40), Англия (32), Швейцария (16), Южная Корея (12), Италия (12), Голландия (8), Испания (6) и Канада (6). И если в 1995 году обороты 500 крупнейших фирм выросли в среднем примерно на 11%, а доходы — на 15%, то количество занятых в них увеличилось всего на 2%.

Ниже приведен список первых 50 компаний из рейтинга *Fortune*.






Место 1995	Место 1994	Фирма	Страна	Оборот, млрд \$
1	1	Mitsubishi	Япония	184,4
2	2	Mitsui	Япония	181,5
3	3	Itochu	Япония	169,1
4	5	General Motors	США	168,9
5	4	Sumitomo	Япония	167,5
6	6	Marubeni	Япония	161,0
7	7	Ford Motor	США	137,1
8	11	Toyota Motor	Япония	111,0
9	8	Exxon	США	110,0
10	10	Royal Dutch/Shell	ВБ/Нид.	109,8
11	9	Nissho Iwai	Япония	97,9
12	12	Wal-Mart Stores	США	93,7
13	13	Hitachi	Япония	84,2
14	14	Nippon Lifeline	Япония	83,2
15	16	Nippon T&T	Япония	81,9
16	15	AT&T	США	79,7
17	20	Daimler-Benz	Германия	72,3
18	21	IBM	США	71,9
19	17	Matsushita Elec.	Япония	70,4
20	19	General Electric	США	70,0
21	18	Tomen	Япония	67,8
22	22	Mobil	США	66,7
23	23	Nissan Motor	Япония	62,6
24	34	Volkswagen	Германия	61,5
25	30	Siemens	Германия	60,7
26	26	Da-ichi Mut. Inc.	Япония	58,0
27	31	British Petroleum	ВБ/Нид.	57,0
28	-	Metro Holding	Швейцария	56,5
29	33	US Postal Service	США	54,3
30	29	Chrysler	США	53,2
31	28	Philip Morris	США	52,4
32	36	Toshiba	Япония	51,2
33	32	Tokyo Elec. Power	Япония	50,8
34	52	Daewoo	Ю Корея	51,2
35	24	Nichimen	Япония	50,8
36	35	Sumitomo Life	Япония	50,7
37	25	Kanematsu	Япония	49,8
38	37	Unilever	ВБ/Нид.	49,7
39	39	Nestle	Швейцария	47,8
40	43	Sony	Япония	47,6
41	41	Fiat	Италия	46,5
42	44	Veba	Германия	46,3
43	40	Deutsche Telecom	Германия	46,1
44	42	Aliaz Holding	Германия	46,0
45	48	Nec	Япония	45,5
46	45	Honda Motor	Япония	44,0
47	46	Elf Aquitaine	Франция	43,7
48	59	Elec. de France	Франция	43,5
49	54	Union d. Ass. Paris	Франция	42,0
50	38	IRI	Италия	41,9

ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ СЫРЬЕВЫЕ И ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ




с 1 по 7 АВГУСТА 1996 ГОДА

НАИМЕНОВАНИЕ ТОВАРА	ЕДИНИЦА ИЗМЕРЕНИЯ	Западная Европа	Россия	Украина
Пшеница	фунт ст./т	110,25	125	141
Мука пшеничная	\$/т	-	400	371
Сахар	\$/т	345,50	540	445
Бензин А-76	\$/т	-	280	267
Бензин АИ-93	\$/т	-	340	280
Дизтопливо	\$/т	-	200	169

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
 АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линд», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, натуральный шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металл и др. (более 20 видов)	от 9,75 млн руб.	276-9696 234-7812	Минск: ул. Я. Купалы, 27 (РБЦ), пр. Машерова, 9, Могилев, пр. Димитрова, 37, м-н «Горизонт» (0222) 421-714
	столы рабочие, компьютерные				0,95-1,8 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинированные (в ассортименте)				1,7-2,4 млн руб.		
	шкафы для документов, остоки (в ассортименте)				1,1-1,9 млн руб.		
 АСПЕКТ	офисная мебель (более 50 систем)	Италия, Германия	меламин, ламинат, шпон, массив	различный	от 1,9 млн руб.	275-3525 275-3652	Поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья (100 наименований)	Италия, Германия, Польша	кожа, ткань		от 0,6 млн руб.		
 ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель офисная (50 наименований)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, махагон, перламутр, вишня	\$22 390	226 9885	пр. Машерова, 14
InCoTrade	мебель офисная	Беларусь, Италия, Венгрия	ламинат, меламин	различный	от 0,75 млн руб.	222-4458	Изготовление под заказ, поставка со склада. Бесплатно: дизайн-проект, доставка, сборка
 IIN DESIGN	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, натуральный шпон	различный	от \$210	234-7709 234-8528	Поставка со склада, под заказ, доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные стулья и кресла Esserli		ткань, кожа		\$53-600		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 цветовых вариантов	\$4,5-593		Эксклюзивный представитель Multiform в Беларуси, со склада и под заказ
	компьютерные и принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	\$210-612		
 МАЙПЛ MAPLE	настольные лампы, светильники, люстры и др. Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 цветовых вариантов	\$25-7200	234-4342 234-4634	Поставка со склада и под заказ
	компьютерная и офисная мебель Sitosa	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от \$83		
	офисная мебель «Ленора» (система модулей)	Финляндия, Россия	сверхпрочный меламин	белый, черный	от \$52		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, натуральный шпон, массив	более 20 расцветок и оттенков	-		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 расцветок и оттенков	от \$4,5		Поставка со склада и под заказ. Дополнительно: настольные лампы, светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисные кресла и стулья Meabi	Италия	износостойкая ткань, натуральная кожа	более 30 расцветок и оттенков	\$53-264		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал	Цена, \$	Телефон	Примечание
Арника-Сервис	кухни	Финляндия	массив, ламинат, меламин, бук и березовый шпон	стандарт - до 2500, н/с - от 2500	236-2103 236-2933	Компьютерная программа расстановки, бесплатная доставка, монтаж и сборка. Постоянно действующая выставка-продажа во Дворце искусств (ул. Козлова, 3)
	прихожие		массив, ламинат, меламин, бук и березовый шпон	от 800	236-2103 236-2933	
	ванные			от 1000	236-2103 236-2933	
 ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома (30 наименований)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, велюр (США)	15-790	223-3305	М-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
 СЛАВНА торговый дом	кухонные углы	Чехия	натуральный шпон, ламинат, MDF (белый, черный, натур.)	199-226	224-2022	Дополнительно: настольные лампы и светильники, репродукции для дома и офиса, отделочные материалы, сантехника
	корпусная мебель	Польша	натуральный шпон	1034-1638	224-2022	
	мягкая мебель	Словакия	плюш, гобелен, натуральная кожа	1365-1735	224-2022	
	спальни	Италия	массив, тамбурато (белый, орех) 4 вида	1680-2499	224-2022	
г. Минск, ул. Казинца, 2 Станнер	гостиные	Италия	тамбурато	3000	224-2022	Предъявителю газеты, опт. покупателям - скидка 3%
	спальни	Италия	ламинат, ДСП, натуральный шпон	2600-3000	233-9157 276-6111 (сот.)	
Портэкс	спальни (15 видов)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, полиуретан, лак	2300-3100	256-0721 256-5880	Предъявителю газеты скидка 3%
 Прогресс	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать, полудиван, кровать-кресло)	Минск	велюр (США)	824	236 8202 факс (017) 210-0111	Преобразование диван-кровати в спальное место 3 с, наоборот 1 с, мебельный м-н № 1 (ул. В.Хоружей, 4)
	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать, 2 кресла)		велюр (США)	646		
	мягкая мебель «Европа» (кровать)		велюр (США), массив	485		
Фриал	декоративная фурнитура для производства мебели и отделки помещений	Турция	металл	от 0,61	236 7474 236 9813	Цвета изделий: никель, золото, хром, антик, черный, белый и их комбинации

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ — Т/Ф 226-96-78. ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 100.000 руб.

Ударим формальдегидом по ноздрям покупателей мебели!

«Ну вот, открыли дверцы шкафа и сразу почувствовали запах фенолформальдегидчика». С этих слов начинается краткая экскурсия по одному из минских салонов офисной мебели. Относятся же эти слова к платяному шкафу польского производства. Идем дальше. Вот рабочий стол, изготовленный в Польше, но на него также не следует обращать внимание. Через три месяца он будет весь обшарпан, а через год, если к тому времени не развалится (а он обязательно развалится!), шурупы в этом столе длиной 5-6 см придется менять на шурупы длиной 25-30 см. Вдобавок покрытие он имеет меламиновое. Да мы и гарантии-то на польскую мебель не даем».

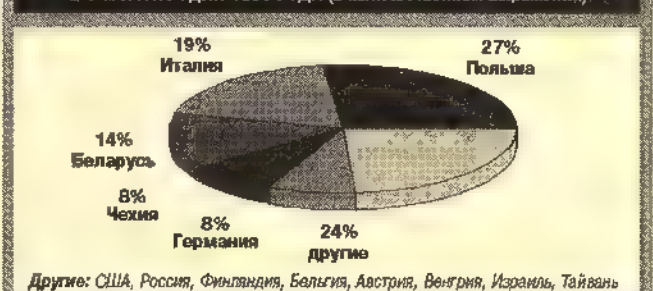
А между тем по количеству предложений (см. диаграммы) польская продукция на рынке офисной мебели в Минске занимает по итогам первого полугодия 1996 года лидирующее положение среди других стран-производителей аналогичной продукции: Италии, Германии, Беларуси, Чехии и др. Если же судить по количеству реализованных офисных рабочих мест, то данное лидерство становится просто бесспорным (см. диаграмму). Чем же можно объяснить подобные метаморфозы, когда низкопробный польский ширпотреб, реализуемый нашими фирмами, находит столь большой спрос? Ответов несколько.

Во-первых, предприниматели не знают, что они покупают. В одних случаях их вводит в заблуждение название юридического лица, которое продает им мебель (например, совместное белорусско-германское предприятие ProTrade, в котором слово *германское* носит явно провокационный рекламный подтекст; или «Инфотон», якобы занимающийся собственным производством, но никому не говорящий, что эти комплектующие — польского производства, и т.д. и т.п.). Во-вторых, польская мебель очень дешевая. В-третьих, не совсем понятная политическая обстановка в стране держит в неуверенности многих предпринимателей, для которых завтрашний день — под вопросом. В-четвертых, практически ни одна фирма, занимающаяся реализацией офисной мебели польского производства, в своих прайс-листах, рекламных проспектах и т.д. не указывает, чью мебель они продают.

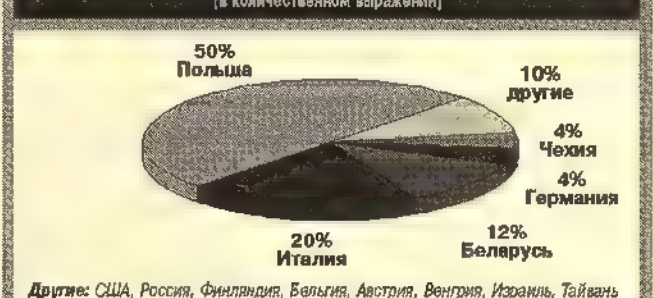
Думается, в ближайшее время обстановка на рынке офисной мебели должна измениться. Причиной тому является введение с 1 июля обязательной сертификации импортной мебели (польской мебели сделать это, по словам исполнительного директора органа по сертификации Н.Минина, будет несколько затруднительно), а также увеличение таможенных пошлин, поднявших стоимость польской мебели до стоимости мебели белорусских производителей несравнимо более высокого качества. «Конъюнктура» же со своей стороны будет регулярно информировать своих читателей о том, чья мебель имеет наибольшие проблемы с сертификацией, особенно экологической.

Владимир ОРЕХОВ

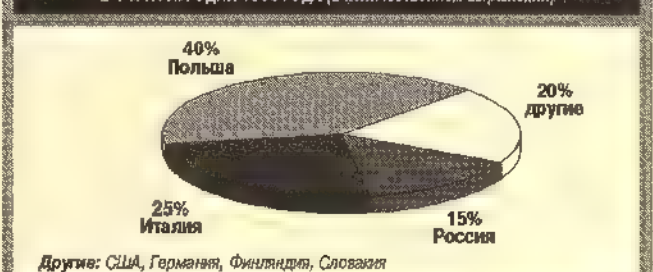
ОБЪЕМЫ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ В МИНСКЕ В 1-м ПОЛУГОДИИ 1996 ГОДА (в количественном выражении)



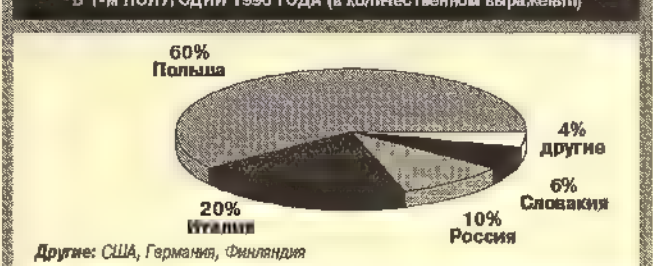
ОБЪЕМЫ ПРОДАЖ ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ В МИНСКЕ В 1-м ПОЛУГОДИИ 1996 ГОДА (в количественном выражении)



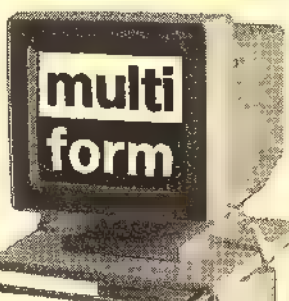
ОБЪЕМЫ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ОФИСНЫХ СТУЛЬЕВ И КРЕСЕЛ В МИНСКЕ В 1-м ПОЛУГОДИИ 1996 ГОДА (в количественном выражении)



ОБЪЕМЫ ПРОДАЖ ОФИСНЫХ СТУЛЬЕВ И КРЕСЕЛ В МИНСКЕ В 1-м ПОЛУГОДИИ 1996 ГОДА (в количественном выражении)



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ МУЛЬТИФОРМЫ



Поворотная подставка для монитора — идеальный помощник Вашего рабочего места

Иностранное предприятие «ИТН Дизайн» — эксклюзивный дистрибутор MULTIFORM (Австрия) г. Минск, ул. Варшавская, 77, офисы 407-427 тел./факс (017) 234-77-09, тел. (017) 234-85-28

ГИД

Где купить мебель в Минске

«ИТН ДИЗАЙН»

(ул. Варшавская, 77 — 407 тел. 234-77-09, 234-85-28)

Офисная мебель и мультиформы иностранного предприятия «ИТН Дизайн» признаны лучшей композицией на международной выставке «Минский мебельный салон-96». Предлагаются офисная мебель итальянских концернов Mascagni и Uffix венгерского завода Falco, а также мультиформы австрийской фирмы Multiform.

«ИТН Дизайн» является эксклюзивным дистрибутором австрийской фирмы Multiform на белорусском рынке. Мультиформы — это офисные товары, призванные не только создать порядок и комфорт на рабочем месте, но и придать офису современный вид. Изделия Multiform'a — это более 200 наименований изделий, выполненных в едином стиле и широкой цветовой гамме: компьютерные и принтерные столы, подставки для мониторов и телефонных аппаратов, боксы для сортировки и хранения бумаг, настольные наборы, дискетницы, урны и многое другое. Особенно выделяется своими функциональными возможностями подставка под монитор компьютера, используя которую монитор можно легко подвинуть ближе или дальше, повернуть на 360 градусов и даже настроить оптимальный угол наклона монитора.

Качество изделий Multiform'a гарантировано огромным опытом работы австрийской фирмы, основанной в 1839 году. Изделия Multiform'a выпускаются только в Австрии, поэтому, покупая товары с торговой маркой Multiform, вы можете быть уверены, что они выполнены из высококачественных экологически чистых материалов. Более того, они включают антистатик, отталкивающий пыль и защищающий дискеты от статического электричества.

Офисная мебель от «ИТН Дизайна» рассчитана на солид-

ные фирмы, предпочитающие добротную, долговечную мебель, имеющую современный дизайн и разумные цены. Этим требованиям удовлетворяет итальянская мебель Mascagni и Uffix. Офисная мебель венгерского завода Falco может оказаться более удобной для небольших офисных помещений.

Кресла и стулья — чисто итальянского изготовления с гарантией 2 года.

Поставка со склада в Минске и под заказ в течение 30 дней.

Бесплатно — дизайн-проект офиса на основе компьютерной программы итальянского концерна Mascagni.

InCoTrade (ул. Ленина, 4а, тел. 222 44 68)

Салон офисной мебели производства Италии, Венгрии, Беларуси. Покрытие: ламинат, меламин. Цвета — различные. Поставка со склада в Минске и под заказ в течение 30 дней. Предоплата — 15-30%.

Разнообразные кухни из Чехии под заказ. Бесплатно: дизайн-проект, доставка, сборка.

Владимир ОРЕХОВ

ТЕХНОЛОГИИ

Дом по-американски — теперь в Беларуси!

Основательно открыв Европу, наши люди постепенно открывают для себя и Америку. Речь идет о новейших строительных технологиях и материалах. И если понятие «евроремонт» сегодня является чуть ли не нормой, то применение американских стандартов по-прежнему вызывает много вопросов. Прояснить ситуацию мы попросили генерального менеджера фирмы «Сипласт», являющейся официальным дилером американской компании *Alcoa*, Ивну Кубицкую.

Сайдинг

На строительной выставке «Белорусский дом-95», проходившей в ноябре прошлого года, посетители стенда компании «Сипласт» задавали, как правило, один вопрос: а что это такое? В то время рынок, действительно, был слабо насыщен качественными отделочными материалами, поэтому главная задача состояла в популяризации сайдинга — панелей из винила и алюминия для внешних и внутренних отделочных работ. Тем не менее наши специалисты, непосредственно занимающиеся строительством, достаточно быстро освоили новинку — в основном те, что имели практику работы с сайдингом в Польше.

Чем же хорош сайдинг вообще и в чем его преимущество перед традиционно применяемыми в отечественном строительстве материалами для отделки поверхностей, в частности? В отличие, скажем, от ламинированной ДСП, винил имеет более высокие эксплуатационные качества (температуро- и влагостойкость), которые особенно хорошо проявляются именно в нашем климате и при нашей экологической обстановке. Еще одно важное преимущество сайдинга — «мягкая» фактура покрытия, которая застывает с трех шагов путать сайдинг с натуральным деревом. В то же время винил лишен всех негативных качеств натуральных покрытий: он не трескается, краска не осыпается и даже не тускнеет (все изделия покрываются специальной невидимой акриловой пленкой, которая защищает от солнечных лучей, сохраняя первоначальный цвет в течение 30 лет). Вам лишь иногда потребуются поливать из шланга ваш дом, чтобы смыть пыль и грязь — вот и весь ремонт. Из эксплуатационных качеств, конечно же, следует выделить и простоту в обращении с этим

материалом.

— Работы с виниловым сайдингом не надо опасаться, — рассказывает г-жа Кубицкая. — К этому материалу следует подходить как к обычной вагонке, его можно резать простыми ножницами по металлу, изготавливая панели нужной именно вам конфигурации.

Сайдинг годится как для внешних, так и для внутренних работ. Для облицовки потолков и стен используются преимущественно прямые профили. Хорошо видны возможности данного материала на примере использования потолочных панелей — одной из разновидностей сайдинга и прекрасной альтернативе облицовочной плитке. Такие панели могут применяться в любых условиях, их можно установить в своей городской ванной, в туалете и не бояться, что они почернеют или покроются плесенью. Фирма «Сипласт» предоставляет и вентиляционные панели, которые обеспечивают хорошую циркуляцию воздуха. Поэтому если вас, не дай Бог, «залюют» соседи, то на потолке не останется никаких следов, а вы отделаетесь лишь небольшим «дождиком».

Сайдинг — экологически чистый материал, при эксплуатации он не выделяет вредных летучих веществ, поэтому его можно использовать в жилых помещениях и даже на пищевых предприятиях.

Кровельный алюминий

Традиционные кровельные материалы — шифер и черепица — заметно уступают кровельным алюминиевым доскам.

На Западе уже давно, а в последнее время и у нас, шифер называют материалом прошлого: он требует постоянного ухода, а через несколько лет и полной замены; существует и экологический ас-

пект. Черепица, вновь входящая в моду, также требует ухода и отличается значительным весом, что может создать для обладателя «натуральной» крыши очень серьезные проблемы. Другое дело алюминий: коррозии не поддается, не ржавеет, не трескается, краска с него не осыпается, а одна панель (1,2 x 0,3 м) имеет массу всего 800 г. Алюминиевые кровельные доски марки «деревенский кедр» искусно сработаны «под черепицу», они имеют мягкую деревянную фактуру и даже вблизи воспринимаются как натуральный материал.



риал. Создатели «деревенского кедра» снабдили алюминиевые крыши еще рядом дополнительных эксплуатационных качеств. Так, под панелями образуется воздушная «ловушка», удерживающая воздух, сохраняя тем самым тепло. И наконец, звукоизоляция: при правильном монтаже алюминиевая крыша не создает шума во время дождя — последний штрих, позволяющий вам вообще не вспоминать о вашей крыше.

Колонны

Алюминиевые колонны — особая гордость «Сипласта», являющегося единственным поставщиком этих изысканных принадлежностей интерьера и экстерьера современных коттеджей. Колонны, конечно, дело вкуса, тем не менее на Западе они используются очень широко. Есть на-

жда, что то же вскоре может произойти и у нас, чему в не малой степени будет способствовать цена данных изделий. По этой характеристике алюминиевые колонны успешно конкурируют с гипсовыми, требующими специального фундамента и постоянного ухода за покрытием. Так, 3-метровая алюминиевая колонна диаметром 20 см стоит \$219; гипсовый же аналог обойдется примерно на 10% дороже.

Что касается колонн, то здесь прослеживаются два достаточно характерных типа поведения наших клиентов — торговых и строительных компаний, работающих с современными западными отделочными материалами. Первый поведенческий стереотип кратко выражает свое отношение восклициванием не верю, такого не может быть! Действительно, трудно представить, что московские партнеры для демонстрации прочности алюминиевых колонн собираются поставить на одну танк — расчеты показывают, что должна выдержать.

Другая часть клиентов, напротив, готова не то что использовать колонны по назначению, но, более того, находит в них такие качества, открывает в них такие функции, о которых сами создатели этого материала даже не догадывались. Так, в практике «Сипласта» был случай, когда колонну покупали для того, чтобы впоследствии распилить ее надвое, сделав для себя и соседей прекрасные подставки для цветочных ваз.

Как работает «Сипласт»

Теми материалами, о которых было рассказано в этом мини-обзоре, ассортимент продукции, поставляемой на белорусский рынок, конечно же, не исчерпывается. Для завершения эстетического облика помещения дополнительно можно заказать, например, разнообразные дизайнерские аксессуары (вентиляционные решетки), а также элементы декоративной

отделки дверей и окон (плинты, декоративные карнизы). Вообще, что касается заказов, то наш потребитель, к сожалению, не всегда готов работать так, как работает в этом направлении весь цивилизованный мир: вы говорите, что необходимо именно вам, и мы доставляем это специально для вас. Да еще дополнительно даем скидку (в случае с «Сипластом» — 5%). А хранить на складе весь ассортимент, сами понимаете, не совсем выгодно, поэтому завозятся только те материалы, которые пользуются устойчивым спросом — сегодня это потолочные покрытия и сайдинг. Конечно же, определенную негативную роль в том, что клиент неохотно идет на заказ, играют довольно значительные сроки доставки. Однако и эта проблема в скором времени должна быть решена: совместно с московскими партнерами «Сипласт» организует в Финляндии крупный таможенный склад, что позволит выполнять заказы в течение 7–10 дней.

Определенный интерес представляет практика, когда предприятие выкупает у клиента по номинальной цене целые неиспользованные по каким-либо причинам панели и блоки материалов — к такому уровню сервиса у нас, согласитесь, привыкли далеко не все.

По признанию г-жи Кубицкой, долгое время в основе успеха фирмы лежала активная рекламная и выставочная деятельность. Таким образом, подтолкнув белорусский рынок для новой продукции, фирма не могла не столкнуться с появлением конкуренции — не совсем приятный для любого предприятия момент. И тем не менее «Сипласт» вовремя сумел перестроиться, снизив цены до уровня основного конкурента, а по некоторым позициям установив их и ниже. Переход конкурентной борьбы на ценовой уровень свидетельствует о полноценном развитии этого молодого рынка. «И сегодня мы снова можем сказать, что у нас самые низкие цены», — заключает г-жа Кубицкая.

«Сипласт»: (017) 252-28-57.

КОЛОНКА ВЕДУЩЕГО

Строительный остеохондроз

С завидной регулярностью один раз в два дня мэр Москвы позирует перед теле- и фотокамерами при закладке фундамента какого-либо строительства (или очень нужного, или жутко грандиозного), то на заседании мэрии, посвященном перспективному плану капитальной застройки города, а то и просто так, для имиджа, в каске на фоне строительных лесов первопрестольной. Возбужденный строительной униформой и заботой г-на Лужкова о москвичах и их гостях, в течение месяца извожу себя просмотрами блеклого и пресного до тошноты родного БТ в надежде лицезреть нашего мэра Владимира Ермошина в аналогичной строительной атрибутике. Но... — ни строительных лесов, ни фундаментов, ни мэра в каске. Лишь по-предательски подло вкрадывшийся в душу непатриотический вопрос — смотрит ли это БТ еще кто-нибудь кроме меня?

В 1985 году Минск и столица Бразилии были названы ЮНЕСКО самыми динамично развивающимися городами планеты. Строительный «динамизм развития» Минска малопомалу затухал все эти годы. Настоящие же, язовские кошмары начались в 1996 году. Именно весна текущего года (обычное для строительного бума время) принесла резкий спад покупательской активности и в первую очередь предпринимательской (основных заказчиков ремонтных и строительных работ). Как следствие — резкий спад объемов строительства (в 1,8 раза), снижение рентабельности в строительном секторе экономики (3,1% за первое полугодие текущего года против 8,3% за аналогичный период 1995 года), уменьшение доходов строителей (одной из самых высокооплачиваемых профессий в 1994–1995 годах), сокращение числа работников, занятых в этой сфере. Политика госструктур, стимулирующих деловую активность в области строи-



тельства недвижимости донельзя наоборот, привела к тому, что на сегодняшний день лишь рынок административных зданий может представлять собой какой-либо коммерческий интерес, да и тот без крупных инвестиций, по прогнозам специалистов, вот-вот прикажет долго жить. Во всем остальном, включая и рынок жилья, от которого государство практически отказалось и которое строится зачастую за счет будущих жильцов или (реже) банков, наблюдается «полный штиль в сезон «мертвых» дождей». Исключением является разве что начало строительства заводов *Ford* и *Coca-Cola*. А это — работа для тысяч белорусских строителей, для предприятий-производителей стройматериалов и т.д. Но, как было сказано выше, это всего лишь исключение, достаточно наглядно свидетельствующее: без крупных инвестиций («не нашими инвесторами» в 1,5–2 десятка крупных проектов, способных вытянуть всю строительную отрасль в целом (свои инвесторы сами на ладан дышат, и им остается только посочувствовать), она загнется на корню. И «загиб» уже начался, так как своих средств, достаточных для самостоятельного строительства различных объектов, строительные фирмы не имеют. И в ближайшей перспективе иметь не будут.

Нежелание государственных органов участвовать в строительстве совместно с предпринимателями и шарахание от подобных предложений как от чумы (неосуществленный проект реконструкции части проспекта Машерова, ничем необъяснимое желание Мингорисполкома урвать с того, чего пока еще нет (неосуществленное строительство четырех современных офисных зданий по улице Сурганова), убеждают в одном: строительная каска явно не к лицу ни председателю горисполкома, ни его окружению.

Владимир ОРЕХОВ

Реклама в приложении

«Конъюнктура» —

т/ф (017) 226-96-78

ИНТЕРЬЕР ЕВРОПЕЙСКОГО УРОВНЯ ВАШЕМУ БАНКУ, ОФИСУ, МАГАЗИНУ!



СТРОИТЕЛЬНАЯ ФИРМА КМК

Проект
Реконструкция
Строительство
Все виды отделочных работ «под ключ»
Мебель и инсталляция
Фитодизайн

тел. 017/ 238-5082, 246-4358

ЭКСПЕРТИЗА

Сам себе лаборант, или Простейшие способы проверить кондиционность стройматериалов

Цемент. Сожмите его в руке, и если на ладони останутся комочки с горошину и более, цемент «окомкован», его прочность ниже отпускной, марочной. Вообще, цемент не следует хранить более года.

Известь. Сложите столбик из 8 штук красного кирпича на растворе из 1 части известкового теста и 3 частей песка. Через 4 дня поднимите его за верхний кирпич. Если столбик не разорвется, известь качественная.

Кирпич. Бледно-розовый или коричневый, его цвет говорит о недожоге. Такой кирпич непрочен, влагоемок. При ударе издает глухой звук, пачкает руки. Темно-бурый цвет имеет пережженный кирпич-«железняк». Он не впитывает воду, имеет повышенную твердость и морозостойкость. Незаменим для стен фундаментов в заводненных грунтах и для устройства дорожек и тротуаров. Недостаток — слабое сцепление с раствором. Кирпич красного цвета — нормально обожженный, полностью соответствует нормам по марочной прочности. При ударе издает чистый звук, ладом имеет однородное, без включений и пузырьков, строение.

Шифер кровельный асбестоцементный не должен иметь продольных трещин. Темный цвет шифера говорит о том, что его долго хранили в штабеле под открытым небом. Прочность шифера в этом случае снижается.

Гипс-«алебастр» так же, как и цемент, не должен скомковываться при сжатии в руке. Даже при сухом хранении он теряет в месяц 10% начальной (марочной) прочности. Гипс часто путают с мелом. Для проверки порошок нужно растереть между пальцами: мел окажется мягким, а гипс — зернистым.

Лесоматериалы не должны иметь торцевых трещин и расколов. Если при простукивании обухом раздается глухой звук, древесина заражена гнилью (грибком) или древоточцами. Сухая на ощупь древесина имеет влажность до 25%, что близко к нормативным 20%.

Олифа не должна иметь 10%-й осадок через сутки отстоя. Полное высыхание нанесенного слоя — через 24 часа.

Цементное основание перед настилкой линолеума должно иметь влажность до 8%. Прижмите промокашку полиэтиленовой пленкой с краинами по 10 см, приклеенными к цементному основанию «Моментом» положите груз. Если через 16 часов промокашка окажется влажной, основание не готово.

Марку бетона определяют так: если при ударе по зубилу молотком массой 0,3–0,4 кг лезвие погружается на 5 мм — марка 70–100. Отделяющиеся от поверхности тонкие скорлупки свидетельствуют о марке 100–200. На бетоне марки свыше 200 зубило оставляет только неглубокий след.

СОВЕТЫ

Декор преобразит квартиру

Стоит заглянуть в любой современный журнал, посвященный интерьеру, как сразу обращает на себя внимание основной принцип решения внутренних объемов — создание определенного характера не только посредством цвета, отделки, освещения, подбора мебели, но и множества декоративных деталей, которые в одном случае утилитарны и функциональны, в другом — являются декором. Поэтому все чаще владельцы как загородных домов, так и городских квартир пытаются уйти от однообразия строительной индустрии, внося в свое жилище элемент театральности, декоративности.

Мы привыкли к тому, что чаще всего приходится декорировать некрасивые и лишние выступающие конструкции, трубы, стояки, старые радиаторы, заполнять ниши.

нести признак определенного стиля. Таким образом можно решить, например, проходы в смежные комнаты.

Интересным акцентом пространства могут стать обычные дверные или оконные проемы, плинтусы и карнизы. Особенно если к их решению подойти творчески и оформить в едином стиле.

Чаще всего для создания неординарного интерьера прибегают к изменению формы дверных проемов или замене обычных полотен на филанчатые арочной формы. Но можно обойтись и без приобретения новых дверей, изменив по цвету существующие. При этом дверь решена в единстве со стеной — деревянная или пластиковая панель не только декоративна, но и предохраняет от загрязнения стену.

Мы привыкли к плинтусу как функциональному элементу. Однако и он может стать необычным акцентом в самом

ны, встречающиеся в домах каркасного типа или старых зданиях). Они могут стать нестандартным украшением интерьера, если их соответствующим образом оформить. В этом случае колонны и пилястры не следует скрывать. Подчеркните их пространственное расположение цветом, дополнительными элементами в виде капителей, карнизов, каннелюр.

Колонны можно установить и в обычных типовых домах для организации пространства. Интересными являются и разнообразные опоры в виде невысоких классических колонн. Они могут быть использованы как отдельно стоящий

декоративный элемент или подставка для цветов, предметов искусства, светильников.

Как же из существующего выступа из стены сделать красивый архитектурный элемент? Для этого можно обшить пилястру современными отделочными панелями или рейками, подчеркнуть контрастной покраской по отношению к плоскости стены, установить на пилоне настенные светильники или узкие зеркала. То есть подчеркнуть присутствие данного элемента в помещении, сделать его частью интерьера.

(По материалам печати)

ГИД

Где заказать комплексный ремонт

«КМК» (ул. Жилуновича, 1а, тел.: 245-43-89, 246-43-58)

Частная строительная фирма «КМК» действует на белорусском рынке уже 5 лет и за это время реконструировала более 300 объектов по всей стране — банков, офисов, магазинов, квартир.

Отличительные особенности работы «КМК» — комплексный подход к реконструкции объекта (от проекта до мельчайших деталей его осуществления) и высокое качество работ.

Фирма работает без привлечения субподрядчиков, что значительно повышает ответственность за исход дела и сокращает сроки строительства.

К вашим услугам:

- изготовление архитектурного и дизайн-проектов;
- реконструкция помещений;
- новое строительство;
- все виды внутренних отделочных работ (столярные, малярные, сантехнические, облицовочные, паркетные);
- поставка и монтаж мебели;
- фито-дизайн и благоустройство интерьера с использованием авторских художественных произведений.

Работы производятся на основании:

- договора;
- технического задания с изложением перечня и объемов работ;
- калькуляции на используемые материалы, архитектурно-дизайнерского проекта.

Такой пакет документов готов уже через 72 часа после того как специалисты фирмы впервые посетили объект заказчика. Обследование объекта и подготовка документов осуществляются бесплатно.

Все работы производятся с применением импортных материалов высокого качества, которые доставляются на склад фирмы непосредственно от зарубежных производителей, минуя посредников. Налажены постоянные связи с поставщиками, поэтому выбор материалов, а также мебели и элементов оформления интерьера необычайно широк.

За решение ваших проблем возьмутся 35 инженерно-технических работников с высшим образованием и 20 комплексных строительных бригад.

Наш девиз: «Давайте жить красиво!»

Присоединяйтесь!

Некоторые объекты фирмы:

- здание Заводского отделения АКБ «Белбизнесбанк» по ул. Филатова, 12 в Минске;
- офисы АКБ «Приорбанк» в Несвиже и Жлобине;
- трехэтажный особняк МЗАО «ЛУКойл» по ул. Революционной, 15а в Минске;
- офис туристской компании «Алатан Авиатур»;
- офис финансовой компании «Доминатор».

Владимир ОРЕХОВ



Однако все эти элементы можно довольно интересно оформить и создать необычную декорацию даже в рядовой городской квартире.

Декор — система украшения интерьера — должен состоять в единстве с общей композицией пространства помещений. Он становится их неотъемлемой частью — цвет, малая скульптура, архитектурные детали. Карнизы, фриз, декоративно решенный плинтус, кессонные потолки, небольшие ниши — все это зрительно преобразует пространство, изменяя его масштабы. Иногда при помощи архитектурных элементов — колонн, арок, фальшбалок, подиумов — можно изменить и улучшить пропорции того или иного помещения, сделав его более интересным, необычным.

Длинные коридоры, узкие проходы можно решить в виде системы арок, используя для этого простые строительные материалы — деревянный брус и оргалит. При этом арки могут быть не только как обычный полукруг, но и в виде сегмента, трилистника, подковы, веерообразные, т.е. они будут



простым по решению помещения. Подберите его в соответствии с наличником двери как по цвету, так и по рисунку, декоративно обработайте все стыки и сопряжения на углах. Плинтус может быть низким и высоким, простым и сложным по сечению. В настоящее время появились в продаже довольно удобные и красивые пластмассовые погонные изделия. Они удобны в установке и эксплуатации. Кроме того, за ними можно спрятать все необходимые электропровода.

Небольшие ниши в стенах чаще всего преобразуются в шкафы или стеллажи. Однако и их можно сделать ярким декоративным элементом, особенно если такая ниша расположена в основном помещении. Установите в ней зеркало или цветной витраж, легкие стеклянные полки. Создайте декоративную подсветку. Особого внимания заслуживают разнообразные по форме конструктивные колонны и пилястры (полуколонны, выступающие из сте-

РЕКЛАМА

Grand Style — это попытка реализовать ваш вкус и утвердить ваш стиль

Именно в этом, по мнению директора *Grand Style* Инны Сергеевой, цель, к которой стремится коллектив салона-магазина, обслуживая каждого клиента.

Grand Style — единственное в Минске предприятие, оказывающее полный комплекс услуг по оформлению окон. В качестве основы для оригинальных дизайнерских решений, превращающих окна офисов и квартир в один из основных элементов интерьера помещения, салон-магазин *Grand Style* предлагает коллекцию карнизов, произведенных итальянскими фирмами *Mottura* и *Arguatti*.

Карнизы, как самые простые типа *Surf*, имеющие одно направление и используемые в помещениях, где не требуется раздвижение штор шнурками, так и способные нести замысловатые конструкции из ткани, представляют собой легкий алюминиевый профиль, полностью замаскированный шторами.

В отличие от дешевых карнизов *Surf* (10 \$/п.м), *Slalom* и *Ronde* (29 \$/п.м) позволяют отодвигать штору влево или вправо в зависимости от того, где находится форточка или балкон. Карнизы могут изгибаться и плавной дугой подходить к стене. *Slalom* и *Ronde*, благодаря их способности изгибаться в виде арки, удобно использовать для оформления арочных окон.

Крепятся карнизы непосредственно к потолку, но если на нем есть элементы декора, например, лепнина, которую не хотелось бы закрывать, возможно использование крон-

штейнов

Механизмы с тремя направлениями типа *Modulo* и *Classic* используются для изготовления сложных конструкций штор. На одном из этих направлений движется тонкая вуаль, на другом — портьера, на мантоване располагается ламбрикен, прикрепленный с помощью «липучки». Если портьера не требуется, мантована может быть установлена с одинарным профилем. Стоимость карнизов типа *Modulo* и *Classic* — 68 \$/п.м.

В ближайшие дни в ряде магазинов Минска — ГУМе, универсаме «Беларусь», «Гандлёвым доме на Нямізе» появятся демонстрационные стенды с карнизами итальянского производства. В этих магазинах покупатели смогут приобрести готовые механизмы, рассчитанные на стандартные размеры окна (1,8; 2,4; 3,0 м). Каждый комплект снабжен подробной инструкцией по установке. Для нестандартных окон в самом салоне-магазине *Grand Style* в течение 10 дней могут быть изготовлены, а также установлены в помещении клиента карнизы любых размеров. Цены, приведенные в этой статье, даны с учетом установки.

Салон также предлагает клиентам услуги по изготовлению штор для любого из этих типов карнизов из собственной ткани либо ткани заказчика.

Салон-магазин *Grand Style*:
пр. Скорини, 23,
тел. 227 36 59.

СЕКРЕТ... ТЕБЕ ПОВЕЗЛО, ЕМУ — НЕТ!

СТАЛЬНЫЕ ДВЕРИ

для квартир и офисов

Брондированные стальные двери

АЖУРНЫЕ РЕШЕТКИ

оптимальные решения для балконов, лоджий, террас, заборов, ограждений, ступеней

Фирмы: MOTTURA, ZABE, ZIGURRA, фурнитура ROSSETTI

СЕКРЕТ

220026, Минск, пер. Вектерова, 5. Тел. (0172) 434 114. Тел./факс 464 650.

БЕЛОРУССКАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ КОМПАНИЯ предлагает

ЛИНОЛЕУМ

шириной 2 и 1,5 м

производства Чехии, Германии

т. (017) 268-86-77, 268-86-67

Оптом и мелким оптом

ПРЕДЛОЖЕНИЕ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ В МИНСКЕ

Фирма	Наименование	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, \$/п.м.	Телефон
АРТ-ПОЛ	офисные ковровые покрытия	Бельгия	6,0	400	6	220-9066 252-4573
BROK FUDS	ковровые покрытия	Бельгия	-	200, 400	от 4	229-2053 227-4867
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум на вспененной основе	Словения	1,1-2,0	300	от 5,2	233-1056 233-1881
	линолеум на джутовой основе	Словения	3,0	200	5,4	
РОТОКЛОН	линолеум на вспененной основе	Франция	3,1-3,6	200	5-8	268-4296
ФРИАЛ	ковровые покрытия	Турция	3,0-11,0	400	3,2-12,3	236-7470 236-9813
ЭРНИС	ковровые покрытия для дома и офиса	Бельгия, Франция, Польша	5,0-15,0	200, 300, 400	от 5	222-3928

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Фирма	Наименование	Цена	Телефон
	потолки подвесные DONN, минераловолокно	от 11,9 \$/кв.м	
	ткани и комплекты для производства жалюзи		
	светильники к подвесным потолкам	от \$5	229-2053 227-4867
	потолки подвесные GEPIC (алюминиевые, речные, цвета: белый, золото, хром)	от 23,4 \$/кв.м	
	панели стеновые ATEX (Германия) влагостойкие	\$13	

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ — Т/Ф 226-96-78. ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 100.000 руб.

ГИД

Где заказать жалюзи, роллеты, маркизы

«АССОН»

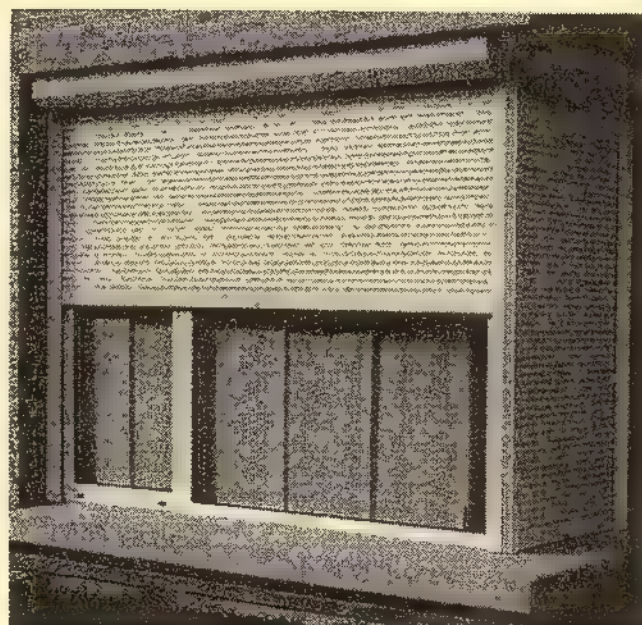
(ул. Денисовская, 41; тел.: 226-01-06, 227-31-28)

Фирма известна как производитель на рынке жалюзи с 1993 года. Горизонтальные жалюзи производятся ею из алюминия, вертикальные – из негорючей ткани и пластика. Самая разнообразная цветовая гамма, комплектующие производства Италии, Испании, Швеции, Франции.

Предлагается полный комплекс услуг по изготовлению, доставке и установке жалюзи, а также их гарантийному обслуживанию. В магазине «Ригонда» можно познакомиться с образцами жалюзи, получить консультацию и оформить заказ. Вызов специалиста максимально экономит время заказчика. Обмер и доставка производятся бесплатно. Срок изготовления и установки – 1-3 дня с момента оплаты. Возможно срочное изготовление в течение нескольких часов.

Предприятием разработана гибкая система скидок, которые для оптовых покупателей могут быть весьма значительными. Благодаря этому постоянно расширяется дилерская сеть в городах Беларуси и России. Фирма готова рассмотреть любые предложения по сотрудничеству в деле распространения жалюзи. Среди тех, кто уже воспользовался услугами предприятия, многие государственные и коммерческие организации, в том числе Министерство финансов, Государственная налоговая инспекция, Беларусбанк, Приорбанк, учреждения Министерства здравоохранения, фирмы «Пуше», «Целтер», «БелФорт» и многие другие.

Помимо жалюзи фирма освоила производство защитных роллет из алюминиевого и стального цельнотянутого профиля с пенополиуретановым наполнителем. Используемые профили обладают хорошими тепло- и звукоизоляционными свойствами, отвечают всем необходимым нормам по прочности и жаростойкости. Поэтому они служат хорошей защитой оконным и дверным проемам, могут использоваться для изготовления гаражных ворот.



BROK FUDS

(ул. Я. Купалы, 23-1; тел.: 229-20-53, 227-48-67)

У фирмы отличная новость! Цены на вертикальные жалюзи снова снижены на 5-15%. Неизменным остается сервис – бригада установщиков приедет на место, измерит, доставит и установит заказанные жалюзи. Срок исполнения заказа – 1-3 дня.

Надеемся, вас приятно удивит прогрессивная система скидок, распространяющаяся на заказы от 30 кв.м и выше. Также предусмотрены скидки для бюджетных организаций, а для представителей заказчика – премия.

Коллекция жалюзи из ткани и пластика, насчитывающая более 100 расцветок, постоянно обновляется.

«ВЕСАНА»

(ул. Платонова, 38; тел.: 235-17-46, 268-55-35, 268-54-68)

Фирма изготавливает и устанавливает горизонтальные и вертикальные жалюзи. Широчайший выбор высококачественных материалов (более 250 различных по цвету и фактуре) удовлетворит любые требования и предоставит возможность неограниченного выбора. Страна-производитель – Голландия.

Предлагаемое фирмой изделие является результатом многолетнего технологического развития ведущих фирм мира. Основными его преимуществами «Весаны» являются:

- отменное качество механики;
- постоянное совершенствование дизайна;
- возможность крепления к потолку или к стене;
- невыгорающие тканевые ламеллы.

«ВЕТРАЗЬ»

(буль. Толбухина, 3-418; тел.: 268-80-09, 264-23-54)

Работает на рынке с 1991 года. За это время вошел в число лидеров как по объемам оказываемых услуг, так и по их ассортименту и качеству.

Внимание! С 5 августа фирмой резко снижены цены на жалюзи. Вертикальные и горизонтальные жалюзи теперь будут стоить в среднем на 15-20% дешевле. Сервисное обслуживание при этом осталось на прежнем, высочайшем уровне.



Реклама в «Конъюнктуре»
т/ф (017) 226-96-78



Вся продукция фирмы сертифицирована в Республике Беларусь. Замер производится бесплатно в удобное для заказчика время. Срок установки – 1-2 дня. Предоплата – 50-60%. Гарантия – 1 год.

«ЮМАКС»

(пр. Скорины, 93а/1; тел.: 266-06-99, 266-04-01)

Благодаря более низким издержкам, фирма «Юмакс» успешно конкурирует на рынке Беларуси с другими производителями жалюзи, которых около 12. Дилеры «Юмакса» находятся практически во всех регионах страны, что позволяет реализовывать продукцию в значительных объемах. Фирма осуществляет послепродажное гарантийное обслуживание в течение 1 года.

Вертикальные и горизонтальные жалюзи от фирмы «Юмакс» пользуются успехом как у частных лиц, так и у организаций. Изготовление и установка – 1-3 дня.

Фирма также занимается изготовлением защитных жалюзи-роллет, промышленных и гаражных ворот. Сталь и алюминий – надежная защита от взлома. Гарантия – 1 год. Предусмотрена гибкая система скидок.

В «Юмаксе» вам всегда рады!

Алла ДАНИЛОВИЧ, Елена КУЗЬМЕНКО

на **20% дешевле**

ОКНО
из Европы
ЖАЛЮЗИ
вертикальные
\$21-24 - \$17-21
горизонтальные
\$14-5 - \$12
лучшие условия
для дилеров
Минск, ул. Толбухина, 3
г-ца «Дружба», к. 418
тел. (017) 268 80 09;
ГУМ, 2 этаж

Как и размеры
этого рекламного
объявления,
цены на жалюзи
фирмы «Ветразь»
с 5 августа
уменьшены
на 15-20%

заметная
разница!

ЖАЛЮЗИ
вертикальные и горизонтальные
от ВЕСАНА
гарантия качества
РОЛЛЕТЫ
МАРКИЗЫ
изготовление и установка
комплектующие из Голландии
Телефоны в Минске: (017) 268-54-68, 268-55-35
В Витебске: (0212) 96-42-11

ЖАЛЮЗИ
вертикальные
из ткани и пластика,
БОЛЕЕ 100 ВИДОВ
от 17 \$ м²
Комплектующие
для
производства
вертикальных
жалюзи
Минск,
ул. Я. Купалы, 23-1
т./факс: 292-053
т. 274-867

• ОБМЕР
• ДОСТАВКА
• УСТАНОВКА

BROK FUDS

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ В МИНСКЕ								
Жалюзи, \$/кв.м			Роллеты		Маркизы		Фирма	Телефон
Цена, \$/кв.м	Установка		Цена, \$/кв.м	Установка	Цена, \$	Установка		
гориз.	вертик.							
-	17-24	10% от цены заказа	-	-	-	-	АИРС	226-8778
13,5	18 20 пластик, ткань(2-цв)	бесплатно	-	-	-	-	АРТПОЛ	252-4573 251-5240
14,5	18-26	10% от цены заказа	от 180	в цене заказа	-	-	АССОН	226-0106 227-3128
-	-	-	-	-	по прайсу, 19 видов (стационарные и выдвижные)	10% от цены заказа	БЕЛВИНС	275-1443 275-2221
14,5	16,4-25	10% от цены заказа	-	-	-	-	BROK FUDS	229 2053 227-4867
14	от 18	10% от цены заказа	150-245	10% от цены заказа	в зависимости от заказа	-	ВЕСАНА	268-5468 268-5535
12	17-21	10% от цены заказа	от 150	10% от цены заказа	от 230	10% от цены заказа	ВЕТРАЗЬ	268-8009
13,5	17-24	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	-	-	КАРИЦИЙСКО	246-1570 275-1704
14,5	18-28	10% от цены заказа	-	-	-	-	ЛИГОС-ЮНИОН	233-1056 233-1881
от 14,5	16-26	10% от цены заказа	от 220	10% от цены заказа	договорная	10% от цены заказа	МАКВЭЛЛ	259-1864
14,5	от 18	5% от цены заказа	-	-	от 200	10-15% от цены заказа	МАКИНВЕСТ	268-3200 266 3835
-	-	-	150-235	10-20% от цены заказа	-	-	МЕРИДИАН	269 5123 269-5000
14,5	17-31	10% от цены заказа	150-205	10-20% от цены заказа	-	-	ЮМАКС	266-0401 266-0699

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ — т/ф 226-96-78. ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 100.000 руб.

Время модернизировать компьютер

Возвращаясь из летнего отпуска с новыми силами, вы легко можете обнаружить, что ваш верный помощник — настольный ПК значительно «ослабел» за это время, отходя на столе без вас. В погоне за растущими аппетитами пользователей, производители ПО из года в год создают все новые продукты, удовлетворяющие самым изысканным требованиям, но в то же время эти шедевры требуют все более мощных компьютеров...

Интуитивно понятный и радующий глаз графический интерфейс современных операционных систем и прикладных программ, играя всеми красками True Color (16 млн цветов), требует все более быстрых видеоконтроллеров и мощных процессоров. Офисные приложения, имеющие заготовки на все случаи жизни и массу функций, которыми вы, возможно, никогда и не воспользуетесь, занимают на жестком диске столько места, что оригинальным документам становится тесно.

Стремление обеспечить комфортное рабочее пространство за счет графических управляющих кнопок и иконок привело к тому, что на 14-дюймовом экране монитора остается все меньше места для рабочего пространства. Именно поэтому сейчас на арену выходят высококачественные мониторы, позволяющие комфортно работать с разрешением 800х600 и 1024х768 точек/дюйм (15" или 17").

Таким образом, нижняя планка минимальных требований, предъявляемых современным программным обеспечением к ПК, за последние 12 месяцев существенно поднялась, и если компьютерная техника играет существенную роль в вашем бизнесе, пора задуматься о том, как не отстать от конкурентов.

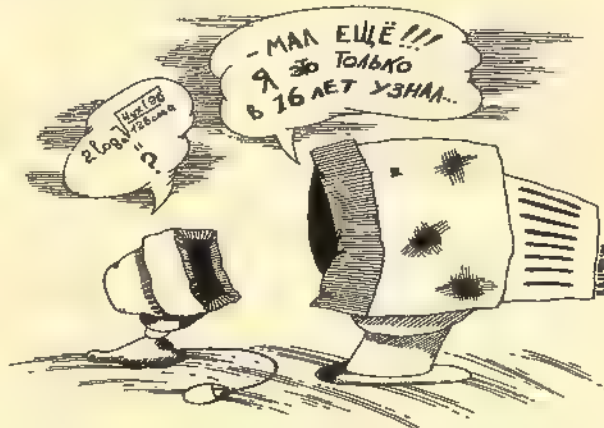
Для этого существует несколько способов. Можно приобрести новую технику, ПО и перевести дух на ближайшие 10-12 месяцев. Но что делать с еще гарантийными машинами? Если поискать, то в Минске можно найти компании, которые заберут устаревшую технику по остаточной стоимости, а немного дополнив, можно будет получить вполне современные компьютеры. Но это еще хлопотнее, чем купить новую технику. Правда, если вам повезло с поставщиком при покупке год назад, можно осуществить модернизацию в рамках гарантийного обслуживания, заплатив только разницу в стоимости за новые узлы и комплектующие.

Если повезло меньше, сэкономить средства можно постепенно приобретая ключевые компоненты и повышая мощность ПК самостоятельно. На самом деле это не так опасно и сложно. Если немного читать по-английски, держать в руках отвертку. Конечно, если ваш компьютер все еще на гарантии, лучше доверить установку компонентов тому, кто обеспечивает гарантийный ремонт.

Настольный ПК состоит из следующих основных модулей, которые и образуют то, что называют IBM PC-совместимым настольным компь-

ютером. В корпусе, к которому подсоединяют монитор, клавиатуру и мышь, находятся:

- материнская плата с процессором, набором микросхем и множеством разъемов, которая, по сути, и определяет возможности машины (не только сегодняшние, но и те, насколько гибко можно будет наращивать мощь ПК в будущем);



- блок питания, обеспечивающий компьютер электроэнергией;
- видеоадаптер, отвечающий за качество выводимого на экран монитора изображения;

- дисковод гибких дисков (FDD) для работы с дискетами (без него пока трудно представить себе ПК);
- жесткий диск (HDD) — основное хранилище программ и данных, куда записывается все, что может понадобиться в работе;

- оперативная память (RAM), которая устанавливается непосредственно на материнскую плату и служит для хранения данных во время работы компьютера.

Конечно, в машину может быть установлено еще множество дополнительных устройств, но сегодня речь пойдет о самом компьютере в его «базовой» конфигурации.

Материнская плата (Motherboard)

Если на столе стоит 386-й ПК, то модернизацию лучше начать именно с материнской платы, являющейся сердцем и двигателем компьютера. Современные программы настолько требовательны к скорости работы не только процессора, но и всех составляющих, что удовлетворить их аппетиты ISA-шина и IDE-контроллер жесткого диска уже не в состоянии. Даже наличие шины VLB (Video Local Bus) вряд ли может служить гарантом на ближайшие 8-10 месяцев.

Сегодня в Минске заплатив за материнскую плату с Pentium 100-процессором около \$260, можно стать обладателем мощного ПК с возможностью дальнейшей модернизации. При этом наличие 3-4 PCI-разъемов для дополнительных устройств (сетевой адаптер, видеокарта, SCSI-адаптер и др.), двух EIDE-разъемов для подключения жестких дисков или CD-ROM'a и поддержка увеличения памяти SIMM-модулями (в т.ч. EDO RAM) являются сегодня нормой. Использование Pipe Line Burst-кэша позволяет получить ощутимую прибавку к производительности, а применение синхронного кэша команд процессора дает еще лучший результат.

Купив материнскую плату, изначально рассчитанную на работу с Pentium-процессором, в будущем можно повысить производительность машины, заменив только процессор, установив даже Pentium 200 (если плата поддерживает эту возможность). Это существенно, поскольку цены имеют постоянную тенденцию к снижению.

Видеоадаптер (Graphics Accelerator/ Card)

Возможность использовать высокие разрешения и скорость работы с графикой зависит не столько от монитора, сколько от используемой видеокарты. Современные модели ориентированы в первую очередь на интенсивную работу с графикой в рамках графического интерфейса Windows. Они поддерживают не только большие разрешения при реалистичной цветовой гамме, но, что не менее важно, обеспечивают поддержку обновления экра-

PIO 5, позволяющую увеличить скорость обмена в несколько раз, что не может не сказаться на общей производительности компьютера. Естественно, винчестер, который позволит вам пользоваться плодами цивилизации и наслаждаться скоростью, должен поддерживать как минимум режим PIO 4.

Оперативная память (Random Access Memory)

Пожалуй, самым дешевым способом поднять производительность машины сегодня является увеличение объема ее оперативной памяти. За последние 10 месяцев память подешевела просто ошеломляюще. Резкое увеличение конкуренции на мировом рынке за счет открытия новых заводов и вывода старых на полную мощность на фоне перехода большинства производителей к использованию в своих машинах EDO-памяти дало очень хорошие цены для покупателей. С другой стороны, это снижение цен говорит о том, что на пороге технологическая революция в области применения и использования оперативной памяти для ПК.

Памяти никогда не бывает много. Наиболее популярная операционная система Windows, используя графический интерфейс и поддерживая многозадачный режим, неумолимо требует к объему памяти, в котором работают программы.

Однако существует несколько порогов в объемах памяти, между которыми производительность Windows 95 растет несущественно. Первый порог — 12 Мб, а второй — 24 Мб. Увеличение памяти свыше 24 Мб дает незначительный эффект, а использование RAM до 12 Мб часто неприемлемо по скорости.

Если планируется работать с Windows 95, то, несмотря на заверения Microsoft'a, лучше установить не менее 12 Мб RAM. При этом если сейчас на машине только 4 Мб, приобретение дополнительных 4 Мб обойдется в \$30-35, 8 Мб — \$60-65, а 16-мегабайтный модуль SIMM может стоить \$140-150. При этом если вам повезло с материнской платой, почти за те же деньги можно купить более быструю EDO RAM, которая в некоторых случаях позволяет повысить быстродействие еще на 5-15%.

Возможно, вам удастся найти предложения по памяти еще дешевле, но иногда дешевая память «конфликтует» с различными моделями материнских плат. Так, модуль в 8 Мб может идентифицироваться как 1 Мб, 2 Мб или 4 Мб, и никакие настройки не позволят заставить его «открыться», хотя на другой плате, возможно, все будет в порядке.

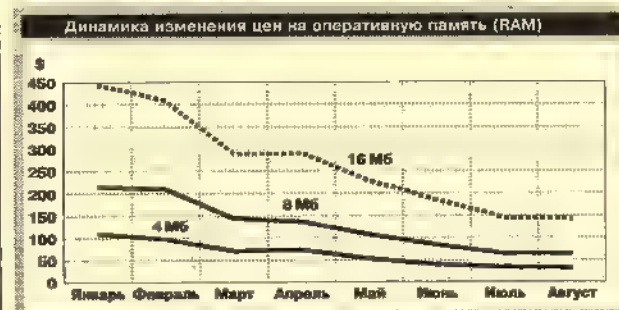
К сожалению, в рамках одной небольшой статьи сложно описать все тонкости такого увлекательного процесса как модернизация компьютера, ведь в финале от старой системы может остаться только корпус с блоком питания да мышька с 3,5-дюймовым дисководом. Но проводя upgrade, можно не только поднять производительность своего ПК на новый уровень, но и сэкономить деньги, тратя их планомерно и постепенно, шаг за шагом улучшая вычислительную систему. При этом не стоит забывать, что гарантийный талон поставщика комплектующих или компании, производящей модернизацию, точно так же необходим, как и при покупке нового компьютера.

Только в этом случае вы можете быть уверены, что сэкономленные средства действительно потрачены не зря.

Лаборатория 417

Динамика изменения цен на основные комплектующие ПК в Минске в январе-августе 1996 года

Приводимые ниже данные были получены путем анализа предложений, публикуемых ведущими минскими рекламодателями, в период с января по август 1996 года.



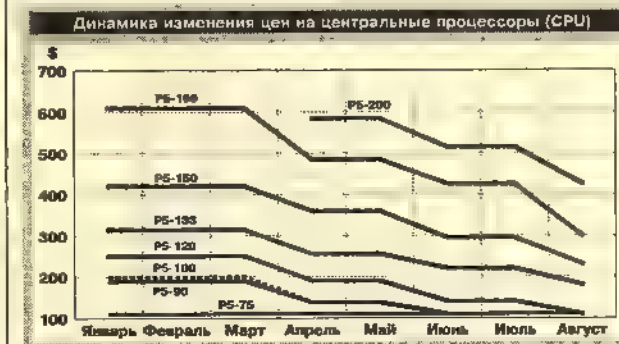
Соб. инф.

Рассматриваются цены для конечных покупателей DRAM-памяти 72 pin 70 ns без паритета. Причем EDO RAM стоила дороже DRAM только несколько месяцев в конце 1995 года. В начале 1996-го цены практически сравнялись. Объясняется это тем, что хотя EDO RAM дает прибавку в производительности 5-12%, работу с ней должна поддерживать материнская плата. С одной стороны такие материнские платы имеют только модели ПК, продающиеся с конца 1995 года, а с другой стороны предложение по EDO RAM настолько велико, что цены держатся на том же уровне, что и для обычной памяти.



Соб. инф.

Рассматриваются цены на жесткие диски, поддерживающие интерфейс EIDE. Винчестеры, поддерживающие интерфейс SCSI, обеспечивают в ряде случаев более высокую производительность, но цена их несколько выше. По отношению к устройствам IDE на нашем рынке они имеют значительно меньшую долю и применяются в серверах и компьютерах, интенсивно работающих с графикой. Нормальным для рассмотренных винчестеров считается гарантийный срок в 2 года, хотя можно встретить и 5-летнюю гарантию.



Источник: CompuLink Research, Inc

P.S.

Поскольку конкуренция на рынке ПК по-прежнему остается высокой, можно сделать вывод, что цены на ПК, базирующиеся на определенных процессорах, будут коррелировать со стоимостью CPU.

Лаборатория 417

**Быстро
и качественно**

■ поставка
■ сервис
■ модернизация
ремонт
персональных
компьютеров,
принтеров,
мониторов

PRESTO
220121, Минск, ул. Припылкова, 60/2
Тел./факс 258-93-84

**ТОНЕРЫ
КАРТРИДЖИ
СЕЛЕНОВЫЕ БАРАБАНЫ**

ДРУГие РАСХОДные МАТЕРИАЛЫ
для КОПИРОВАЛЬНОЙ
ТЕХНИКИ

**SHARP
mita
RICOH
U-Bix
Canon**

РЕМОНТ И ОБСЛУЖИВАНИЕ

пиперит

г. Минск, ул. Пятковского, 10
Тел. 236-84-91. Тел./факс 236-85-83

**МОДЕРНИЗАЦИЯ
КОМПЬЮТЕРОВ:
РАБОТАЙТЕ
С ПРОФЕССИОНАЛАМИ!**



Наши постоянные клиенты:
Национальный банк РБ
АК Белпромстройбанк
АСБ «Беларусбанк»

Тел. (017) 222-76-94
Факс (017) 222-82-90

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH												
Модель	Процессор	Кэш	RAM	HD	FD	Монитор	УМКА	Зв.	Особые отличия	Тар./Цена, \$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
Power Macintosh 5200/75	PowerPC 603/75	8	800	3,5"	14"	1	PCI		CD, aux, SCSI, parallel, video	24 1739	ОСТЕМ-М	268-30-50, 210-03-55
Power Macintosh 7500/100	PowerPC 601/100	16	1000	3,5"	14"	2	PCI		CD, aux, Ethernet, SCSI, parallel, video	24 2890	ОСТЕМ-М	268-30-50, 210-03-55
Power Macintosh 9500/120	PowerPC 604/120	16	1000	3,5"	14"	2	PCI		CD, aux, Ethernet, SCSI, parallel, video	24 4319	ОСТЕМ-М	268-30-50, 210-03-55

КОМПЬЮТЕРЫ (386)												
Модель	CPU	Cache	RAM	HD	FD	Монитор	УМКА	Зв.	Особые отличия	Тар./Цена, \$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
286cx/40	-	2	540	3,5"	3,5"	14"	ISA	+	[MT, mouse, keyboard]	12 533	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45

КОМПЬЮТЕРЫ (486dx2/66)												
486dx2/66	256	4	540	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 492	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
486dx2/66	256	4	540	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 514	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
MPS	486dx2/66	256	4	540	3,5"	14"	ISA	+	[Monitor, M, Mouse, Joystick, mod. u.s.m.]	24 532	MPS Ltd.	2389249, 0172-100548
IC	486dx2/66	256	4	630	3,5"	14"	ISA	+	[IBM, SA/PCI, Green Ss, CL540, EIDE, FDD, WD]	24 704	ИТИНС	278-84-90

КОМПЬЮТЕРЫ (486dx4/75/100/120)												
DTK Fast-41	486dx4/100	256	4	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[Award, P, aux, parallel, video, SCSI (4day)]	24 735	SSI	227-59-55, 227-49-53
486dx4/100	256	4	540	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 505	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
486dx4/100	256	4	540	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 527	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
SR	486dx4/100	256	4	540	3,5"	14"	ISA	+	[MT, aux, parallel, video, SCSI, mod. u.s.m.]	24 700	SUNRISE	234-94-49
VA-MORR	486dx4/100	256	4	540	3,5"	14"	PCI	+	[MT, EIDE, aux, parallel, video, SCSI, mod. u.s.m.]	24 531	BEBAVENC	249-90-11, 249-40-51
PackardBell	486dx4/75	256	4	540	3,5"	14"	ISA	+	[CL-DOS, MRP, PS, Keyboard, p.c.]	24 1091	TYCOON	236-42-88, 236-29-77
Jet	486dx4/100	256	4	540	3,5"	14"	PCI	+	[AMD, P, aux, parallel, video]	18 535	ДЖЕТ	268-485, 0212-363463
HTech	486dx4/100	256	4	540	3,5"	14"	PCI	+	[MT, PCI-EIDE, aux, parallel, video, SCSI]	24 835	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
DTK	486dx2/100	256	4	540	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 972	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
MPS	486dx4/100	256	4	540	3,5"	14"	ISA	+	[Monitor, M, Mouse, Joystick, mod. u.s.m.]	24 531	MPS Ltd.	2389249, 0172-100548
MTT-401	486dx4/100	256	4	630	3,5"	14"	PCI	+	[ISA/PCI, Green, AMD, GoldStar, Western Digital]	24 561	TAR	229-29-99
StarquestPro	4/100	256	4	630	3,5"	14"	PCI	+	[EIDE, PCI, SCS, 3.5", 640x480, 220MB, 220MB, 220MB]	24 872	BEYCOOT	222-76-11
HTech	486dx4/100	256	4	540	3,5"	14"	PCI	+	[MT, PCI-EIDE, aux, parallel, video, SCSI]	24 872	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
DTK	486dx2/100	256	4	540	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 1021	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
StarquestPro	4/100	256	4	630	3,5"	14"	PCI	+	[EIDE, PCI, SCS, 3.5", 640x480, 220MB, 220MB, 220MB]	24 913	BEYCOOT	222-76-11
486dx4/100	256	4	850	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 670	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
MTT-408	486dx4/100	256	4	850	3,5"	14"	PCI	+	[ISA/PCI, Green, AMD, GoldStar, Western Digital]	24 763	TAR	229-29-99
MPS	486dx4/100	256	4	850	3,5"	14"	ISA	+	[Monitor, M, Mouse, Joystick, mod. u.s.m.]	24 702	MPS Ltd.	2389249, 0172-100548
MPS	486dx4/100	256	4	1080	3,5"	14"	ISA	+	[Monitor, M, Mouse, Joystick, mod. u.s.m.]	24 717	MPS Ltd.	2389249, 0172-100548
486dx4/100	256	4	1080	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 889	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
HTech	486dx4/100	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[MT, PCI-EIDE, aux, parallel, video, SCSI]	24 995	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
DTK	486dx2/100	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 1081	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
DTK Fast-41	486dx4/100	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[EIDE, MT, Award, P, aux, parallel, video, SCSI]	24 1027	SSI	227-59-55, 227-49-53
DTK	486dx2/100	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 1135	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
HTech	486dx4/100	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[MT, PCI-EIDE, full d, aux, parallel, video, SCSI]	24 1042	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
486dx4/100	256	4	1300	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 700	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
MTT-408	486dx4/100	256	4	1300	3,5"	14"	PCI	+	[ISA/PCI, Green, AMD, GoldStar, Western Digital]	24 897	TAR	229-29-99
DTK	486dx2/100	256	4	1300	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 1158	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
HTech	486dx4/100	256	4	1300	3,5"	14"	PCI	+	[MT, full d, PCI-EIDE, aux, parallel, video, SCSI]	24 1117	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
HTech	486dx4/100	256	4	1300	3,5"	14"	PCI	+	[MT, PCI-EIDE, aux, parallel, video, SCSI]	24 980	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
DTK	486dx2/100	256	4	1300	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 1282	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11

КОМПЬЮТЕРЫ (5x86/133)												
5x86/133	256	4	540	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 508	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
HTech	5x86/133	256	4	540	3,5"	14"	PCI	+	[MT, PCI-EIDE, aux, parallel, video, SCSI]	24 848	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
DTK	5x86/133	256	4	540	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 986	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
Jet	Am586/133	256	4	540	3,5"	14"	ISA	+	[AMD, P, aux, parallel, video]	18 550	ДЖЕТ	268-485, 0212-363463
MTT-451	5x86/133	256	4	650	3,5"	14"	PCI	+	[ISA/PCI, Green, AMD, GoldStar, Western Digital]	24 741	TAR	229-29-99
5x86/133	256	4	540	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 557	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
DTK Fast-41	Am586/133	256	4	640	3,5"	14"	PCI	+	[EIDE, MT, Award, P, aux, parallel, video, SCSI]	24 1010	SSI	227-59-55, 227-49-53
HTech	5x86/133	256	4	540	3,5"	14"	PCI	+	[MT, PCI-EIDE, aux, parallel, video, SCSI]	24 855	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
DTK	5x86/133	256	4	540	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 1034	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
5x86/133	256	4	850	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 574	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
MTT-452	5x86/133	256	4	850	3,5"	14"	PCI	+	[ISA/PCI, Green, AMD, GoldStar, Western Digital]	24 773	TAR	229-29-99
VA-MORR	5x86/133	256	4	850	3,5"	14"	PCI	+	[MT, EIDE, aux, parallel, video, SCSI, mod. u.s.m.]	24 897	BEBAVENC	249-90-11, 249-40-51
5x86/133	256	4	1080	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 883	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
IC	5x86/133	256	4	1280	3,5"	14"	PCI	+	[AMD, SA/PCI, Green Ss, CL540, EIDE, FDD, WD]	24 655	ИТИНС	278-84-90
SR	5x86/133	256	4	1080	3,5"	14"	ISA	+	[MT, aux, parallel, video, SCSI, mod. u.s.m.]	24 750	SUNRISE	234-94-49
MPS	5x86/133	256	4	1080	3,5"	14"	ISA	+	[Monitor, M, Mouse, Joystick, mod. u.s.m.]	24 723	MPS Ltd.	2389249, 0172-100548
HTech	5x86/133	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[MT, PCI-EIDE, aux, parallel, video, SCSI]	24 918	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
DTK	5x86/133	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 1075	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
HTech	5x86/133	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[MT, full d, PCI-EIDE, aux, parallel, video, SCSI]	24 1053	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
DTK	5x86/133	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 1239	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
StarquestPro	5x86/133	256	4	1270	3,5"	14"	PCI	+	[EIDE, PCI, SCS, 3.5", 640x480, 220MB, 220MB, 220MB]	24 857	BEYCOOT	222-76-11
5x86/133	256	4	1300	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 704	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
5x86/133	256	4	1080	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 748	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45
MTT-453	5x86/133	256	4	1300	3,5"	14"	PCI	+	[ISA/PCI, Green, AMD, GoldStar, Western Digital]	24 1057	TAR	229-29-99
DTK Fast-41	Am586/133	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[EIDE, MT, Award, P, aux, parallel, video, SCSI]	24 1165	SSI	227-59-55, 227-49-53
HTech	5x86/133	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[MT, PCI-EIDE, aux, parallel, video, SCSI]	24 953	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
DTK	5x86/133	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 1172	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
DTK	5x86/133	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 1306	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
HTech	5x86/133	256	4	1080	3,5"	14"	PCI	+	[MT, ISA, PCI, aux, parallel, video]	24 130	ВЫСОКОЕ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-79-11
StarquestPro	5x86/133	256	4	1270	3,5"	14"	PCI	+	[EIDE, PCI, SCS, 3.5", 640x480, 220MB, 220MB, 220MB]	24 1049	BEYCOOT	222-76-11
5x86/133	256	4	1300	3,5"	3,5"	14"	PCI	+	[MT, mouse, keyboard]	24 757	ROSSAM	268-76-44, 268-76-45

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 60)												
R-style ProMiniPC	P/60	256	8	540	3,5"	14"	PCI	+	[Intel, P, aux, parallel, video, SCSI]	24 1240	TYCOON	236-42-88, 236-29-77

КОМПЬЮТЕРЫ (PENTIUM 75)												
MTT-571	P/75	256p	8	630	3,5"	14"	PCI	+	[ISA/PCI, Intel, Trilon, GoldStar, Western Digital]	30 576	TAR	229-29-99
DTK Quin-54	P/75	256p	8	540	3,5"	14"	PCI	+	[EIDE, MT, Intel, Trilon, Digital, aux, parallel, video, SCSI]	24 1147	SSI	227-59-55, 227-49-53
MPS	P/75	256	8	540	3,5"	14"	ISA	+	[Pipeline, Cache, Mem, D램, M, Joystick, mod. u.s.m.]	24 772	MPS Ltd.	2389249, 0172-100548
MTT-572	P/75	256p	8</									

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	ЦЕНА \$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН	
EPSON LX-300	216x240dpi	12	190-1 ROSHAM	268-76-44, 268-76-45	
EPSON LX-300	360x360dpi	12	170 ДАКЕТ	268-3465, 0212-363463	
EPSON LX-400	360x360dpi	12	160 ДАКЕТ	268-3465, 0212-363463	
EPSON FX-470	360x360dpi, 216x240dpi	12	480	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON LX-100	240x240dpi, 360x360dpi	12	190		
EPSON LX-300	360x360dpi, 216x240dpi	12	190		
EPSON LX-100+	240x240dpi, 360x360dpi	12	230		
EPSON LX-300	240x240dpi, 360x360dpi	12	175	ТАИР 229-29-99	
EPSON FX-670	360x360dpi, 216x240dpi	12	485		
EPSON LX-670	360x360dpi, 216x240dpi	12	500	ТАИР 229-29-99	
OKI ML 520e	360x360dpi, 216x240dpi, 800x600dpi, 480x360dpi	12	565		
OKI ML 320e	360x360dpi, 216x240dpi, 800x600dpi, 480x360dpi	12	445	VA 249-90-11 249-90-78	
OKI ML 530	360x360dpi, 216x240dpi, 800x600dpi, 480x360dpi	12	575		
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
EPSON LX-1050	216x240dpi, 360x360dpi	12	290 ROSHAM	268-76-44, 268-76-45	
EPSON LX-1050+	360x360dpi	12	285 ДАКЕТ	268-3465, 0212-363463	
EPSON FX-1170	360x360dpi, 216x240dpi	12	530	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON LX-1170	240x240dpi, 360x360dpi	12	740		
EPSON LX-1050+	360x360dpi, 216x240dpi	12	320	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON FX-2170	360x360dpi, 216x240dpi	12	630		
EPSON LX-2170	240x240dpi, 360x360dpi	12	790	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
OKI ML 521e	360x360dpi, 216x240dpi, 800x600dpi, 480x360dpi	12	625		
OKI ML 321e	360x360dpi, 216x240dpi, 800x600dpi, 480x360dpi	12	495	VA 249-90-11 249-90-78	
OKI ML 521	360x360dpi, 216x240dpi, 800x600dpi, 480x360dpi	12	535		
EPSON LX-1050+	240x240dpi, 360x360dpi	12	310	ТАИР 229-29-99	
PANASONIC KX-P1035	360x360dpi, 216x240dpi	12	290		
EPSON FX-1170	360x360dpi, 216x240dpi	12	510	ТАИР 229-29-99	
БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ					
OKI ML 3410	A3, 360x360dpi, 216x240dpi, 800x600dpi, 480x360dpi	12	1445	БЕЛАТЕКС	249-90-11, 249-90-51
EPSON DX-4000	A3, 360x360dpi, 216x240dpi	12	2865	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
PAL Tracker Unit for DX-4000		12	125		
EPSON DX-4000	A3, 360x360dpi, 216x240dpi	12	2860	ТАИР	229-29-98
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
OKI Jet210	360x360dpi, 216x240dpi, 800x600dpi, 480x360dpi	12	440	БЕЛАТЕКС	249-90-11, 249-90-51
CANON BJT0548	A4, 360x360dpi, 216x240dpi, 800x600dpi, 480x360dpi	12	190	БЕЛАТЕКС	229-29-98
CANON BJT010	A4, 360x360dpi, 216x240dpi, 800x600dpi, 480x360dpi	12	370	БЕЛАТЕКС	229-29-98
CANON BJT020X	A4, 360x360dpi, 216x240dpi, 800x600dpi, 480x360dpi	12	280	БЕЛАТЕКС	229-29-98
HP Deskjet 600c	A4, 600x600dpi, 360x360dpi, 216x240dpi	12	230	ROSAM	268-76-44, 268-76-45
HP Deskjet 600c	A4, 600x600dpi, 360x360dpi, 216x240dpi	12	420	ROSAM	268-76-44, 268-76-45
HP Deskjet 850c	A4, 600x600dpi, 360x360dpi, 216x240dpi	12	610	ROSAM	268-76-44, 268-76-45
HP Deskjet 800	A4, 600x600dpi, 360x360dpi, 216x240dpi	12	290	ДАКЕТ	268-3465, 0212-363463
HP Deskjet 340	600x600dpi, 360x360dpi	12	325	ELKO	236-97-54, 236-96-63
HP Deskjet 800	600x600dpi, 360x360dpi	12	280	ELKO	236-97-54, 236-96-63
HP Deskjet 600c	600x600dpi, 360x360dpi	12	425	ELKO	236-97-54, 236-96-63
HP Deskjet 850c	600x600dpi, 360x360dpi	12	610	ELKO	236-97-54, 236-96-63
EPSON Stylus 620	A4, 720x720dpi, 360x360dpi	12	250	ТАИР 229-29-99	
EPSON Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300x300dpi	12	500		
EPSON STYLUS Color Ite	A4, 720x720dpi	12	300	ТАИР 229-29-99	
EPSON STYLUS Color Pro	A4, 720x720dpi	12	670		
CITIZEN	калькулятор, принтер	12	?	ЛИМЕНС	228-15-08, 228-19-01
EPSON STYLUS 820	A4, 360x360dpi, 300x300dpi	12	285	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON STYLUS 1000	A3, 360x360dpi, 300x300dpi	12	530		
EPSON STYLUS 1500	A3, 360x360dpi, 300x300dpi	12	970	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON STYLUS Color II	A4, 720x720dpi	12	495		
EPSON STYLUS Color IS	A4, 720x720dpi	12	335	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON STYLUS Pro XL	A3, 720x720dpi	12	1350		
OLIMP JI-20	A4, 360x360dpi, 300x300dpi	12	200	ТАИР 229-29-99	
OLIMP JI-170	A4, 360x360dpi, 300x300dpi	12	269		
OLIMP JI-270	A4, 360x360dpi, 300x300dpi	12	240	ТАИР 229-29-99	
OLIMP JI-370	A4, 360x360dpi, 300x300dpi	12	319		
OLIMP JI-450	A4, 360x360dpi, 300x300dpi	12	349	ТАИР 229-29-99	
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
EPSON EPL-5500		12	1080	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
EPSON EPL-5500	600x600dpi, 1440x360dpi	12	670		
Epson FS-400	A4, 300x300dpi, 360x360dpi	12	680	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
HP LaserJet GL	600x600dpi, 1440x360dpi	12	650		
HP LaserJet SP	600x600dpi, 1440x360dpi	12	1135	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23	
HP LaserJet GL	A4, 600x600dpi, RET, MET, 1440x360dpi	12	560		
HP LaserJet SP	A4, 600x600dpi, RET, MET, 1440x360dpi	12	1050	ROSAM	268-76-44, 268-76-45
HP LaserJet SMP	A4, 600x600dpi, RET, MET, 1440x360dpi	12	1350	ROSAM	268-76-44, 268-76-45
HP LaserJet 4+	A4, 600x600dpi, RET, MET, 1440x360dpi	12	1850	ROSAM	268-76-44, 268-76-45
HP LaserJet 4V	A3, 600x600dpi, RET, MET, 1440x360dpi	12	2650	ROSAM	268-76-44, 268-76-45
HP LaserJet SL	600x600dpi, 1440x360dpi, 300x300dpi	12	555	ELKO	236-97-54, 236-96-63
HP LaserJet SP	600x600dpi, 1440x360dpi, 300x300dpi	12	1070	ELKO	236-97-54, 236-96-63
HP LaserJet SMP	600x600dpi, 1440x360dpi, 300x300dpi	12	1350	ELKO	236-97-54, 236-96-63
HP LaserJet S	600x600dpi, 1440x360dpi, 300x300dpi	12	1710	ELKO	236-97-54, 236-96-63
HP LaserJet 4V	600x600dpi, 1440x360dpi, 300x300dpi	12	2650	ELKO	236-97-54, 236-96-63
EPSON EPL-3000	A4, 300x300dpi, 360x360dpi	12	500	ТАИР 229-29-99	
PANASONIC SP100	калькулятор, принтер, калькулятор	12	790		
PANASONIC PS100	A4, 300x300dpi, 360x360dpi	12	450	ТАИР 229-29-99	
EPSON EPL-5000	A3, 600x600dpi, 360x360dpi	12	2400		
XEROX DocuPrint 4500	A4, 600x600dpi, 360x360dpi	12	850	ТАИР 229-29-99	
XEROX 4520	A3, 600x600dpi, 360x360dpi	12	3400		
XEROX 4520	A4, 600x600dpi, 360x360dpi	12	9500	ТАИР 229-29-99	
OKI CP 4W	LED, 480x600dpi, Windows	12	380		
OKI PAGE 4W	A4, 480x600dpi, quality opt., personal Fast Win. print.	12	380	VA 249-90-11 249-90-78	
OKI CL 600W	300x300dpi, A4, 480x600dpi, quality opt., Fast Win. Print.	12	460		
OKI CL 600ex	A4, 600x600dpi, 360x360dpi, PC/LSE emulation, 480x600dpi	12	730	VA 249-90-11 249-90-78	
OKI CL 610ex	A4, 600x600dpi, 360x360dpi, PC/LSE emulation, 480x600dpi	12	1190		
OKI CL 1200ex	A4, 600x600dpi, 360x360dpi, PC/LSE emulation, 480x600dpi	12	1490	VA 249-90-11 249-90-78	
XEROX 4505/4510	A4, 600x600dpi, 360x360dpi, 300x300dpi	12	?		
XEROX 4520	A3, 600x600dpi, 360x360dpi, 300x300dpi	12	?	ТАИР 229-29-99	
XEROX 4500	A4, 600x600dpi, 360x360dpi, 300x300dpi	12	?		

СКАНЕРЫ							
МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	тип	цена \$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
Paragon 1800 Combo (Maxell)	1200x2400dpi, 180x180 dpi, 256 gray levels, color, 800x600 dpi	12	570	ROSAM	268-76-44, 268-76-45		
HP ScanJet 4c	A4, 600x600dpi, color, OCR Russian	12	1250	ROSAM	268-76-44, 268-76-45		
HP ScanJet 4c	A4, 300x1200dpi, color, OCR Russian	12	590	ROSAM	268-76-44, 268-76-45		
EPSON GT9500	1-строчный, 600x600dpi, сканер	12	870	TECH 229-29-09			
EPSON GT9500	1-строчный, 600x600dpi, сканер	12	1150				
Genius Color Page-SP	2400dpi, 240x240dpi, сканер, A4, OCR, color	12	420			ELKO	236-97-54, 236-96-63
Genius Color Deluxe	3000dpi, 240x240dpi, OCR, color	12	110			ELKO	236-97-54, 236-96-63
HP ScanJet 4c	600dpi, color	12	1140	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
HP ScanJet 4x1200	3000dpi, color	12	580	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
МОНИТОРЫ							
MTI mono -4"	1, 1.4MMPA, 1.4MVA	12	100	ROSAM	268-76-44, 268-76-45		
Falcom 14"	1, 1.4MMPA, 1.4MVA, 28	12	210	ROSAM	268-76-44, 268-76-45		
HYUNDAI	1, 1.4MMPA, 1.4MVA, 28	12	220	ROSAM	268-76-44, 268-76-45		
PHILIPS TC1528	1, 1.4MMPA, 1.4MVA, 28	12	240	ROSAM	268-76-44, 268-76-45		
SAWUNG Syno Master -4"	1, 1.4MMPA, 1.4MVA, 28, 30	12	245	ROSAM	268-76-44, 268-76-45		
Gabriel 15"	1, 1.4MMPA, 1.4MVA, 28	12	300	ROSAM	268-76-44, 268-76-45		
DAEWOO CMC-1502B1	1, 1.4MMPA, 1.4MVA, 28, 30, 36, 48, 60, 75, 90MHz	12	365	ROSAM	268-76-44, 268-76-45		
SAWFO 15" H4510	1, 1.4MMPA, 1.4MVA, 28 Digital	12	470	ROSAM	268-76-44, 268-76-45		
SAWFO HDM 1780 17"	1, 1.4MMPA, 1.4MVA, 28, 30, 36, 48, 60, 75, 90MHz	12	4180	ROSAM	268-76-44, 268-76-45		
XIMAR Mono	каждый	12	490	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
DAEWOO CMC-15102B, 17" 17038, color		12	460	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
SONY	17" CPO-1702, color	12	990	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ							
Vidologic VLB	5310, 5410, 5510, 5610, 5710, 5810, 5910, 6010, 6110, 6210, 6310, 6410, 6510, 6610, 6710, 6810, 6910, 7010, 7110, 7210, 7310, 7410, 7510, 7610, 7710, 7810, 7910, 8010, 8110, 8210, 8310, 8410, 8510, 8610, 8710, 8810, 8910, 9010, 9110, 9210, 9310, 9410, 9510, 9610, 9710, 9810, 9910, 10010	12	48	ЛИМЕНС	228-15-08, 228-19-01		
Cineologic ISA	5420, 5120, ISA	12	32	ЛИМЕНС	228-15-08, 228-19-01		
CD-ROM							
MTACHI	4-Speed	12	455	COMTRIS	223-04-78, 261-12-11		
NEC	6-Speed	12	475	COMTRIS	223-04-78, 261-12-11		
CD-ROM	4-Speed, MTACHI	6	60	TECH 229-29-09			
CD-ROM	6-Speed, JVC	6	105				
CD-ROM	диск Notebook	12	?	ЛИМЕНС	228-15-08, 228-19-01		
ДИСКЕТЫ, НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ							
VERBATIM	3,5", 1.44, DataLife, floppy	7	ELKO	236-97-54, 236-96-63			
3M "DataLife" CDM	3,5" 2HD, 1.44Mb, CDM, 3.5mm	+	0,75/0,67	ЭПИАТЕК	220-69-66		
3M	3,5" 1.44Mb, HD, 10um	+	0,8/0,9	TECHON	236-42-46, 236-29-77		
3M	3,5" 1.44Mb, DS, HD, 10um, 3.5mm	+	0,7/16	ЛИМЕНС	228-15-08, 228-19-01		
MAXELL	3,5" 2HD MF2-HD, form.	+	8	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23			
MAXELL	3,5" 2HD MF2-HD, form, crystal box	+	10				
VERBATIM	DataLife 3,5" 2HD	+	8	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23			
COMEGA ZIP	PowerLife Disk	+	30				
COMEGA JAZ	1Gb MEDIA	+	140				
VERBATIM	DataLife 3,5" 2HD/HighLink 11um	+	6/9	МИНТЕКОМ	220-62-01, 220-22-19		
BASE	DataLife 3,5" 1.44Mb/11um/HighLink 100um/box	+	5	ТАИР	229-29-05		
УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ							
SuperDisk EZ125	125Mb, 13mm, внешний параллельный порт	12	250	LI-MEN тел.: (017) 229-19-08, 228-19-09			
SuperDisk EZ Flyer	200Mb, 13mm, внешний параллельный порт	12	470				
COMEGA JAZ Drive	1070Mb, 12mm, внешний/внутренний FAST SCSI-II	12	500/750				
FRUITUS MS12	Magnetic Optical Disk 200Mb, 30ms, SCSI-II адапт.	12	450				
COMEGA Dlt80 800	800Mb, 12mm, внешний/внутренний SCSI-2, Trans-LQC	12	180/225	Hi-Tech HIGH TECHNOLOGIES тел./факс (017) 220-79-11, 220-63-23			
COMEGA JAZ Drive	1Gb internal SCSI-2 interface		750				
COMEGA ZIP Drive	100Mb external LPT port		280				
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ							
3COM	Ethernet III ISA COMBO 3C509C, color	99	83	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
3COM	Ethernet III PCI TP COMBO 3C509T, C, color	99	100	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
3COM	Office Connect TPC 8TP coax hub, color	99	217	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
3COM	Fiberethernet PCI 100 Mbit 3C595	99	109	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
Plasma Linkholder	кабели, коннекторы, термостопоры и т.д.	+	?	БЕБАНЕКС	240-90-11, 240-40-51		
Kodens "тонкая карта" UTP-8 категория 4, 8 пар, 100Mbps		10	0,49	DATASTREAM	220-38-42, 220-39-99		
Kodens адаптерный RE 48		+	0,41	DATASTREAM	220-38-42, 220-39-99		
MULTIMEDIA							
IMMIO Active Speakers 2x4W volume/bass/treble control		+	70	ВЫСОКИЙ ТЕХНОЛОГИИ	220-63-23, 220-78-11		
SPEAKER	Genius H-4, 220, 305, 330, Pro	12	0112	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
SR Pro Sound Maker 16	Plug and Play, WSS, JVC CD-ROM, MIDI (Genius)	12	45	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
Speakers active	100/240/300W Volume/Bass/Treble	12	0155	SBI	227-99-55, 227-48-53		
ИСТОЧНИКИ БЕСПРОВОДНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ, ПО							
APC-UPS	BackSmart 250w/400w/700w/1000w/1500w/USA	24	01129	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
BACK UPS	1250, 400, 650W, Powercon	12	125-240	ЭПИАТЕК	283-565, 021-363462		
APC BACK-UPS	400, 600W	12	195/245	ТАИР	229-29-05		
TRIPO LITE BC	in140, защита ПК от микро удара, Stand by (USA)	24	182	БЕБАНЕКС	240-90-11, 240-40-51		
TRIPO LITE OnmyPro m875	Lineinteractive, mode, range, (USA)	24	325	va BANK	249-90-11 249-90-71		
TRIPO LITE OnmyPro m1850	Lineinteractive, mode, range, (USA)	24	490				
TRIPO LITE OnmyPro m1850	Lineinteractive, mode, range, (USA)	24	591	va BANK	249-90-11 249-90-71		
TRIPO LITE Smart	in280-3000, Lineinteractive, для серверов (USA)	24	329-2208				
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К КОМПЬЮТЕРАМ							
ZIP Drive	COMEGA, 100Mb, paper in, type, 129 pack	12	260	БЕКОФТ	222-76-11, 0212-379797		
ZIP Disk	COMEGA, 100Mb format PC	12	26	БЕКОФТ	222-76-11, 0212-379797		
Mini Tower Case	MT-180, 7.0W, case	12	44	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
PSU	1.44 SONY	12	0122	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
Video Card	53 Vision 968 WinFast 3430/516/500, 2/4Mb VRAM	12	0127	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
GENIUS MOUSE	Easy 700, 3.3 Plus, 4M Mouse, Leopard/Blue Cord	12	015	ELKO	236-97-54, 236-96-63		
SMH	4Mb, 72 pin	12	0127	COMTRIS	223-04-78, 261-12-11		
SMH	8Mb, 72 pin	12	0155	COMTRIS	223-04-78, 261-12-11		
SMH	16Mb, 4Mb, 16bit 3D pin	12	0115	COMTRIS	223-04-78, 261-12-11		
HDD	FullSize M1614TK, 1081Mb, 1081Mb, LATA-2	12	01176	COMTRIS	223-04-78, 261-12-11		
ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ							
Программаторы XELTER	EPSON/PAL/GAL/PC/FASH/MACH/MP	24	01550	ЛИМЕНС	228-15-08, 228-19-01		
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ							
МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	тип	цена \$	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
ORACLE 7	Oracle 7 Server	+	01490	Compt Systems т.ф. (017) 221-23-11, 221-53-51			
ORACLE 7	WorkGroup Server	+	01450				
ORACLE 7	Personal	+	01455				
ORACLE 7	Personal	+	01455				

TEAR
229-29-99

TEAR
229-29-99

ДИЛЕР №1
RISO
В БЕЛАРУСИ
БЕЛФОРТ
/ф: 234-20-52, 234-20-5
Минск, ул. Кропоткина, 4

ДИЛЕР №1
ОРТИМА
GERMANY
В БЕЛАРУСИ
БЕЛФОРТ
Т/Ф: (017) 234-20-52, 234-20-162) 41-54-23, (0212) 25-13-2232) 53-16-18, (0152) 39-95-
Минск, ул. Крестовника, 4

TAIR 229-29-9

CS&C
Communication Systems and Components
270-45-30, 270-46-8

WCCOH	236-42-88,236-29
WCCOH	236-42-88,236-28
GH3KC	275-63
WCC	220-16-21,222-67
WCC	220-16-21,222-67

WCOB6E TEXDOR	220-63-23,220-79
HTHC	278-64
HTHC	278-64
HTHC	278-64
WCOB6H	236-42-68,236-29
ATASTREAM	220-38-42,220-30
ATASTREAM	220-38-42,220-30
ATASTREAM	220-38-42,220-30
ATASTREAM	220-38-42,220-30

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСИ	
МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ
Language Teacher 2001	16-битовый аудио-русскоанглийский, 4000
CITIZEN, CASIO	8-5400, русифицированы
CITIZEN, CASIO	8-12800, русифицированы, русско-японский
КАЛЬКУЛЯТОРЫ	
CITIZEN SOC-435	16 p., бухгалтерский, двойной тип, англ./рус.
CITIZEN SOC-380	12 p., бухгалтерский, двойной тип, англ./рус.
AURORA	10-16 разряд, парк, банк, с плеч.
CASIO P.J-160L 16 разряд.	банк, 3334, чисто, бесшумный.
CITIZEN	8-16 разряд, др. тип, парк, банк.
CITIZEN SOC-380	12 p., бухгалтерский, двойной тип, англ./рус.

Остатки AURORA, CITIZEN, BISTEC в ассортименте

ТЕХНИЧЕСКИЕ КНИЖКИ			
модель	цена \$ продажа	телефон	
{ 12 }	195 BASH	232-75-05	
{ 12 }	39-272 MINI-ТЕКСТРОМ	220-82-01, 222-23-19	
+	31-220 ССМ	245-38-05, 249-91-03	
ТЕЛЕКОМУНИКАЦИОННЫЕ АППАРАТЫ			
{ 12 }	370 р.	ССМ	т. 249-91-03
{ 12 }	2500 р.	ССМ	т. 249-30-06
{ 12 }	6,5-72,3 МИК-ТЕКСТРОМ	220-82-01, 222-23-19	
{ 12 }	285 МИНИ-ТЕКСТРОМ	220-82-01, 222-23-19	
{ 12 }	3,5-135 МИНИ-ТЕКСТРОМ	220-82-01, 222-23-19	
{ 12 }	15 ДИСПЛЕРАДО	263-93-08, 269-91-22	
{ 12 }	1 ДИСКОН	236-42-88, 236-26-77	

ОРГ 222-80-62
СЕРВИС 230-39-71




ОБОРУДОВАНИЕ		
СТОПАР		254-07-70
ТАРПС АДП		258-47-12
ТАРПС АДП		258-47-12
ТАРПС АДП		258-47-12
ТАРПС АДП		258-47-12
БЕКСТРИС		251-33-80, 259-53-62
ТУССОН		236-42-88, 236-29-77
ПРЕДПРИИМАТЕЛЬ		(0162) 250-425
ИСТОРИЯ ПРЕСС		
(выпуск 2), ул. Родина, 40		
т. тел. 307-334		

[illegible]

BELFORT	234-20-52
BELFORT	234-20-52
BELFORT	234-20-52
BELFORT	234-20-52

ТУССОН	236-42-88,236-29-77
ДРИСПЕРАВО	263-90-48,269-91-22
ТУССОН	236-42-88,236-29-77
ЧУ БОЧАРНИКОВ	270-13-30
САБИ-ТУРТА	231-09-84,231-02-00


SINERGIA-PAK
tel. (017) 221-0310, 221-4146

Бумага SUPRAART (ТАТТАРАТ) мелко, 80, 120, 140, 180, 250 г/м ² , лист 62x94 см	т	1994		227-38-03 227-23-56
Бумага офсетная, 50 г/м ² , роль 64 см	т	1987		
Бумага DATA COPY COPY XCOXKAD COPY 80 г/м ² , А4, А3, 29 цветов	-	?		227-38-03 227-23-56
Бумага SUPRAET эластичная, 80 г/м ² , лист 62x94 см/роль 64, 73, 84	т	2105/2916		
Пленка поликарбонатная для орг-материалов DATA COPY Overhead, Transpare		?		227-38-03 227-23-56
Оформление печати, листовки, брошюры, конверты, визитки, папки		?		
Бумага пленка 250 г/м ²	кг	250 г/м ²	КОМПЕРСД	(017) 2230-0333
Конверты , с печатью и без формата А4, С5, С6	шт	2500 шт	КОМПЕРСД	(017) 2230-0333
Бумага офсетная А4 (Турция) 500 г/м ² , лист 60 г/м ²		4,8	A-ХАНД	233-01-12-233-26-79
Бумага офсетная А3/А4 (Россия), 250 г/м ² , лист 60 г/м ²		50 г/м ²		233-01-12-233-26-79

ИНТЕРЬЕР

ИНТЕРЬЕР

МОДЕЛЬ	ПРИМЕЧАНИЯ	Гар.	Цена \$	Кредитовая	Телефон
Халси	замер, дистанция, установка	+	?	10 11 12 13 14 15 16 17 18 19 20 21 22 23 24 25 26 27 28 29 30 31 32 33 34 35 36 37 38 39 40 41 42 43 44 45 46 47 48 49 50 51 52 53 54 55 56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69 70 71 72 73 74 75 76 77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98 99 100 101 102 103 104 105 106 107 108 109 110 111 112 113 114 115 116 117 118 119 120 121 122 123 124 125 126 127 128 129 130 131 132 133 134 135 136 137 138 139 140 141 142 143 144 145 146 147 148 149 150 151 152 153 154 155 156 157 158 159 160 161 162 163 164 165 166 167 168 169 170 171 172 173 174 175 176 177 178 179 180 181 182 183 184 185 186 187 188 189 190 191 192 193 194 195 196 197 198 199 200 201 202 203 204 205 206 207 208 209 210 211 212 213 214 215 216 217 218 219 220 221 222 223 224 225 226 227 228 229 230 231 232 233 234 235 236 237 238 239 240 241 242 243 244 245 246 247 248 249 250 251 252 253 254 255 256 257 258 259 260 261 262 263 264 265 266 267 268 269 270 271 272 273 274 275 276 277 278 279 280 281 282 283 284 285 286 287 288 289 290 291 292 293 294 295 296 297 298 299 300 301 302 303 304 305 306 307 308 309 310 311 312 313 314 315 316 317 318 319 320 321 322 323 324 325 326 327 328 329 330 331 332 333 334 335 336 337 338 339 340 341 342 343 344 345 346 347 348 349 350 351 352 353 354 355 356 357 358 359 360 361 362 363 364 365 366 367 368 369 370 371 372 373 374 375 376 377 378 379 380 381 382 383 384 385 386 387 388 389 390 391 392 393 394 395 396 397 398 399 400 401 402 403 404 405 406 407 408 409 410 411 412 413 414 415 416 417 418 419 420 421 422 423 424 425 426 427 428 429 430 431 432 433 434 435 436 437 438 439 440 441 442 443 444 445 446 447 448 449 450 451 452 453 454 455 456 457 458 459 460 461 462 463 464 465 466 467 468 469 470 471 472 473 474 475 476 477 478 479 480 481 482 483 484 485 486 487 488 489 490 491 492 493 494 495 496 497 498 499 500 501 502 503 504 505 506 507 508 509 510 511 512 513 514 515 516 517 518 519 520 521 522 523 524 525 526 527 528 529 530 531 532 533 534 535 536 537 538 539 540 541 542 543 544 545 546 547 548 549 550 551 552 553 554 555 556 557 558 559 560 561 562 563 564 565 566 567 568 569 570 571 572 573 574 575 576 577 578 579 580 581 582 583 584 585 586 587 588 589 590 591 592 593 594 595 596 597 598 599 600 601 602 603 604 605 606 607 608 609 610 611 612 613 614 615 616 617 618 619 620 621 622 623 624 625 626 627 628 629 630 631 632 633 634 635 636 637 638 639 640 641 642 643 644 645 646 647 648 649 650 651 652 653 654 655 656 657 658 659 660 661 662 663 664 665 666 667 668 669 670 671 672 673 674 675 676 677 678 679 680 681 682 683 684 685 686 687 688 689 690 691 692 693 694 695 696 697 698 699 700 701 702 703 704 705 706 707 708 709 710 711 712 713 714 715 716 717 718 719 720 721 722 723 724 725 726 727 728 729 730 731 732 733 734 735 736 737 738 739 740 741 742 743 744 745 746 747 748 749 750 751 752 753 754 755 756 757 758 759 760 761 762 763 764 765 766 767 768 769 770 771 772 773 774 775 776 777 778 779 780 781 782 783 784 785 786 787 788 789 790 791 792 793 794 795 796 797 798 799 800 801 802 803 804 805 806 807 808 809 810 811 812 813 814 815 816 817 818 819 820 821 822 823 824 825 826 827 828 829 830 831 832 833 834 835 836 837 838 839 840 841 842 843 844 845 846 847 848 849 850 851 852 853 854 855 856 857 858 859 860 861 862 863 864 865 866 867 868 869 870 871 872 873 874 875 876 877 878 879 880 881 882 883 884 885 886 887 888 889 890 891 892 893 894 895 896 897 898 899 900 901 902 903 904 905 906 907 908 909 910 911 912 913 914 915 916 917 918 919 920 921 922 923 924 925 926 927 928 929 930 931 932 933 934 935 936 937 938 939 940 941 942 943 944 945 946 947 948 949 950 951 952 953 954 955 956 957 958 959 960 961 962 963 964 965 966 967 968 969 970 971 972 973 974 975 976 977 978 979 980 981 982 983 984 985 986 987 988 989 990 991 992 993 994 995 996 997 998 999 1000 1001 1002 1003 1004 1005 1006 1007 1008 1009 1010 1011 1012 1013 1014 1015 1016 1017 1018 1019 1020 1021 1022 1023 1024 1025 1026 1027 1028 1029 1030 1031 1032 1033 1034 1035 1036 1037 1038 1039 1040 1041 1042 1043 1044 1045 1046 1047 1048 1049 1050 1051 1052 1053 1054 1055 1056 1057 1058 1059 1060 1061 1062 1063 1064 1065 1066 1067 1068 1069 1070 1071 1072 1073 1074 1075 1076 1077 1078 1079 1080 1081 1082 1083 1084 1085 1086 1087 1088 1089 1090 1091 1092 1093 1094 1095 1096 1097 1098 1099 1100 1101 1102 1103 1104 1105 1106 1107 1108 1109 1110 1111 1112 1113 1114 1115 1116 1117 1118 1119 1120 1121 1122 1123 1124 1125 1126 1127 1128 1129 1130 1131 1132 1133 1134 1135 1136 1137 1138 1139 1140 1141 1142 1143 1144 1145 1146 1147 1148 1149 1150 1151 1152 1153 1154 1155 1156 1157 1158 1159 1160 1161 1162 1163 1164 1165 1166 1167 1168 1169 1170 1171 1172 1173 1174 1175 1176 1177 1178 1179 1180 1181 1182 1183 1184 1185 1186 1187 1188 1189 1190 1191 1192 1193 1194 1195 1196 1197 1198 1199 1200 1201 1202 1203 1204 1205 1206 1207 1208 1209 1210 1211 1212 1213 1214 1215 1216 1217 1218 1219 1220 1221 1222 1223 1224 1225 1226 1227 1228 1229 1230 1231 1232 1233 1234 1235 1236 1237 1238 1239 1240 1241 1242 1243 1244 1245 1246 1247 1248 1249 1250 1251 1252 1253 1254 1255 1256 1257 1258 1259 1260 1261 1262 1263 1264 1265 1266 1267 1268 1269 1270 1271 1272 1273 1274 1275 1276 1277 1278 1279 1280 1281 1282 1283 1284 1285 1286 1287 1288 1289 1290 1291 1292 1293 1294 1295 1296 1297 1298 1299 1300 1301 1302 1303 1304 1305 1306 1307 1308 1309 1310 1311 1312 1313 1314 1315 1316 1317 1318 1319 1320 1321 1322 1323 1324 1325 1326 1327 1328 1329 1330 1331 1332 1333 1334 1335 1336 1337 1338 1339 1340 1341 1342 1343 1344 1345 1346 1347 1348 1349 1350 1351 1352 1353 1354 1355 1356 1357 1358 1359 1360 1361 1362 1363 1364 1365 1366 1367 1368 1369 1370 1371 1372 1373 1374 1375 1376 1377 1378 1379 1380 1381 1382 1383 1384 1385 1386 1387 1388 1389 1390 1391 1392 1393 1394 1395 1396 1397 1398 1399 1400 1401 1402 1403 1404 1405 1406 1407 1408 1409 1410 1411 1412 1413 1414 1415 1416 1417 1418 1419 1420 1421 1422 1423 1424 1425 1426 1427 1428 1429 1430 1431 1432 1433 1434 1435 1436 1437 1438 1439 1440 1441 1442 1443 1444 1445 1446 1447 1448 1449 1450 1451 1452 1453 1454 1455 1456 1457 1458 1459 1460 1461 1462 1463 1464 1465 1466 1467 1468 1469 1470 1471 1472 1473 1474 1475 1476 1477 1478 1479 1480 1481 1482 1483 1484 1485 1486 1487 1488 1489 1490 1491 1492 1493 1494 1495 1496 1497 1498 1499 1500 1501 1502 1503 1504 1505 1506 1507 1508 1509 1510 1511 1512 1513 1514 1515 1516 1517 1518 1519 1520 1521 1522 1523 1524 1525 1526 1527 1528 1529 1530 1531 1532 1533 1534 1535 1536 1537 1538 1539 1540 1541 1542 1543 1544 1545 1546 1547 1548 1549 1550 1551 1552 1553 1554 1555 1556 1557 1558 1559 1560 1561 1562 1563 1564 1565 1566 1567 1568 1569 1570 1571 1572 1573 1574 1575 1576 1577 1578 1579 1580 1581 1582 1583 1584 1585 1586 1587 1588 1589 1590 1591 1592 1593 1594 1595 1596 1597 1598 1599 1600 1601 1602 1603 1604 1605 1606 1607 1608 1609 1610 1611 1612 1613 1614 1615 1616 1617 1618 1619 1620 1621 1622 1623 1624 1625 1626 1627 1628 1629 1630 1631 1632 1633 1634 1635 1636 1637 1638 1639 1640 1641 1642 1643 1644 1645 1646 1647 1648 1649 1650 1651 1652 1653 1654 1655 1656 1657 1658 1659 1660 1661 1662 1663 1664 1665 1666 1667 1668 1669 1670 1671 1672 1673 1674 1675 1676 1677 1678 1679 1680 1681 1682 1683 1684 1685 1686 1687 1688 1689 1690 1691 1692 1693 1694 1695 1696 1697 1698 1699 1700 1701 1702 1703 1704 1705 1706 1707 1708 1709 1710 1711 1712 1713 1714 1715 1716 1717 1718 1719 1720 1721 1722 1723 1724 1725 1726 1727 1728 1729 1730 1731 1732 1733 1734 1735 1736 1737 1738 1739 1740 1741 1742 1743 1744 1745 1746 1747 1748 1749 1750 1751 1752 1753 1754 1755 1756 1757 1758 1759 1760 1761 1762 1763 1764 1765 1766 1767 1768 1769 1770 1771 1772 1773 1774 1775 1776 1777 1778 1779 1780 1781 1782 1783 1784 1785 1786 1787 1788 1789 1790 1791 1792 1793 1794 1795 1796 1797 1798 1799 1800 1801 1802 1803 1804 1805 1806 1807 1808 1809 1810 1811 1812 1813 1814 1815 1816 1817 1818 1819 1820 1821 1822 1823 1824 1825 1826 1827 1828 1829 1830 1831 1832 1833 1834 1835 1836 1837 1838 1839 1840 1841 1842 1843 1844 1845 1846 1847 1848 1849 1850 1851 1852 1853 1854 1855 1856 1857 1858 1859 1860 1861 1862 1863 1864 1865 1866 1867 1868 1869 1870 1871 1872 1873 1874 1875 1876 1877 1878 1879 1880 1881 1882 1883 1884 1885 1886 1887 1888 1889 1890 1891 1892 1893 1894 1895 1896 1897 1898 1899 1900 1901 1902 1903 1904 1905 1906 1907 1908 1909 1910 1911 1912 1913 1914 1915 1916 1917 1918 1919 1920 1921 1922 1923 1924 1925 1926 1927 1928 1929 1930 1931 1932 1933 1934 1935 1936 1937 1938 1939 1940 1941 1942 1943 1944 1945 1946 1947 1948 1949 1950 1951 1952 1953 1954 1955 1956 1957 1958 1959 1960 1961 1962 1963 1964 1965 1966 1967 1968 1969 1970 1971 1972 1973 1974 1975 1976 1977 1978 1979 1980 1981 1982 1983 1984 1985 1986 1987 1988 1989 1990 1991 1992 1993 1994 1995 1996 1997 1998 1999 2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023 2024 2025 2026 2027 2028 2029 2030 2031 2032 2033 2034 2035 2036 2037 2038 2039 2040 2041 2042 2043 2044 2045 2046 2047 2048 2049 2050 2051 2052 2053 2054 2055 2056 2057 2058 2059 2060 2061 2062 2063 2064 2065 2066 2067 2068 2069 2070 2071 2072 2073 2074 2075 2076 2077 2078 2079 2080 2081 2082 2083 2084 2085 2086 2087 2088 2089 2090 2091 2092 2093 2094 2095 2096 2097 2098 2099 2100 2101 2102 2103 2104 2105 2106 2107 2108 2109 2110 2111 2112 2113 2114 2115 2116 2117 2118 2119 2120 2121 2122 2123 2124 2125 2126 2127 2128 2129 2130 2131 2132 2133 2134 2135 2136 2137 2138 2139 2140 2141 2142 2143 2144 2145 2146 2147 2148 2149 2150 2151 2152 2153 2154 2155 2156 2157 2158 2159 2160 2161 2162 2163 2164 2165 2166 2167 2168 2169 2170 2171 2172 2173 2174 2175 2176 2177 2178 2179 2180 2181 2182 2183 2184 2185 2186 2187 2188 2189 2190 2191 2192 2193 2194 2195 2196 2197 2198 2199 2200 2201 2202 2203 2204 2205 2206 2207 2208 2209 2210 2211 2212 2213 2214 2215 2216 2217 2218 2219 2220 2221 2222 2223 2224 2225 2226 2227 2228 2229 2230 2231 2232 2233 2234 2235 2236	

13 — 18 августа Спутник TV

В Т О Р Н И К, 13 А В Г У С Т А

EURO NEWS

EUTELSAT-1F1 13E, 11 575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час.
Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обзор прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.35, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.45, 15.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1.15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обзор прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-1F1 13E, 11 617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях в мире, мировой бизнес, 24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей, мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Панорама
7.00 Новости дня
10.00 Новости
10.15 Панорама
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Тайм-аут
Мир завтра
12.00 Новости, бизнес, погода
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.15 Деньги
16.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из Азии и Тихоокеанского региона
17.30 Тайм-аут Праздник
18.00 Новости
18.15 Панорама
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут
Фильм: «98 с Барри Норманом»
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Панорама
23.00 Новости
23.30 Тайм-аут Показ мод

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11 428 GHz, H

8.00 Доброе утро с Polsat
8.55 Утренняя информация
9.00 Политика
9.15 Клуб совершенной женщины
9.30 Niallao
10.00 МакГивер
11.00 Остров любви
12.00 Региональный журнал
12.30 «Оскар» Киножурнал
13.00 Фильм
14.45 TV Рынок
15.00 Четвертое измерение
15.30 «4 x 4» Автожурнал
16.30 Nalogra! MY! (тел. 0-700-76-701)
16.30 Yel Yel Yel
16.30 Джонни Квест
17.00 Информация
17.45 «Дневник подростка»
17.45 «Гражданин в изгнании»
18.45 Летняя студия Polsat'a, Лето с Disco Relax (тел. 0-700-76-811) и Telepuzzle (тел. 0-700-76-868)
19.15 «Мамочки»
19.45 «Команда А»
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 «Только саки» Фильм (Польша, 1967)
22.00 Политика
23.00 Информация и бизнес-информация
23.25 Адам
23.50 Теннисный турнир «Polish Open 1996»
23.55 Спортивный журнал
1.05 Летняя студия Polsat'a
2.05 Nalogra! MY!
2.25 Прощание

TVPOLONIA

HOTBIRD 13E, 11 471 GHz, H

9.30 Известия
9.45 «Дыхание»
Телевизионный клуб поэтов
10.14 Программа для детей
10.44 Изучаем польский
11.17 «Род Гасеницев. Павел - сын Маша»
Гасеницы. 1882 год. Серия TVP
12.08 «Лето на успех»
13.00 «Краски святости»
Документальный фильм
13.37 «Помнишь ли еще нас?»
14.00 Известия
14.15 Черное, белое и цветное: «Золотое кресло». Художественный фильм
15.48 Красочные летчики
16.00 Панорама
16.20 Время для тебя
16.39 Приветствие, программа на день
16.45 «Власть отдается»
17.15 История
17.45 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Ставлю на Тольку Банана»
Серия TVP
18.45 Музыкальная Единица
19.15 «Белое танго» Серия TVP
20.07 Доска памяти
20.20 Колыбельная
20.28 Известия
21.05 MDM
21.30 «Свобода вибраций». Концерт
22.00 Панорама
22.30 «Женитьба». Художественный фильм
23.00 Публицистический обзор
0.50 Пейзаж польской деревни

TV5

HOTBIRD 13E, 11 325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
11.15 Азбука в картинках
11.35 «Thalassa»
12.35 «Ставка-около»
Телеигра
13.30 Погода
13.35 Известия TVF3
14.05 «Они Парюжа»
Журнал
14.30 «Мир существует для нас»
15.30 «Дамы сердца»
17.00 Известия TV5
17.15 «Биби и ее друзья»
Программа для детей и молодежи
17.45 Программа для детей
18.15 «Студия Габриэль»
Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру»
Телеигра
19.15 «Видение Америки»
19.30 Известия TV5
20.00 «Они Парюжа»
Журнал столичных новостей
20.30 Швейцарский дневник
21.00 «Специальный корреспондент»
Общественно-политический журнал
22.00 Прогноз погоды
23.05 Известия TF2
23.40 «Сиять маской» Публицистическая программа
1.00 «ИУА»
Ток-шоу
1.30 Вечер с Тройкой

ROL TELEVISION

ASTRA 1A, 11.214 GHz, H

6.30 Мультфильмы
9.05 «Спрингфилдская история»
Сериял
11.00 «Красивые и богатые»
Сериял
11.30 «Solead» Сериял
12.00 «Угадай цену». Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки»
Сериял
14.00 «Убийство - ее хобби»
Сериял
15.00 «Барбел Шэфер»
Ток-шоу
16.00 «Илона Христиен»
Ток-шоу
18.00 «Кералду»
18.30 «Между нами»
Сериял
19.00 Региональная программа
19.30 Известия TV5
20.00 «Explosiv»
20.40 «Хорошие и плохие времена»
Сериял
21.15 «SK-Babies»
Сериял
22.15 «Имения закона»
Сериял
23.15 «Quincy»
Сериял
0.10 «Miami Vice»
Сериял
1.00 Ночное шоу
1.30 «Cheers»
Сериял
1.30-5.15 Фильмы (повторение)

NBC SUPER CHANNEL

EUTELSAT-1F1 13E, 10 987 GHz, V

10.00 Телепокупки
11.00 Бизнес
19.00 Известия ITN
19.30 «Ushyala»
Программа приключений
20.30 «Селина Скотт» Шоу
21.30 «Россия сейчас»
Документальная программа
22.00 «Европа 2000»
Документальная программа
22.30 Известия ITN
23.00 Спорт
0.00 «Джей Ленон»
Шоу
1.00 «Конан О'Брайан» Шоу
1.30 Известия NBC
2.00 «Грег Киннер» Шоу
2.30 Известия NBC
3.00 «Джей Ленон» Шоу
4.00 «Селина Скотт» Шоу

SAT.1

ASTRA 19.2E, 11 298 GHz, V

8.30 «Утренний журнал»
10.00 «L.A. Law» Сериял
11.00 «Игра слов» Телеигра
11.30 «Валет дама» Телевизионный покер
12.00 «Кеттл» Ток-шоу
13.00 «Вера» Ток-шоу
14.00 «Воскресный остров» Сериял
15.00 «Hart aber herzlich» Сериял
16.00 «Звездный путь» Сериял
17.00 «Baywatch» Сериял
18.00 Шоу
18.30 Региональные сообщения SAT 1
19.00 «Иди на все» Шоу
19.30 Футбол
20.00 «Колесо удачи» Телеигра
21.00 «Клиника Розену» Сериял
22.00 «Сестра Стефани» Сериял
23.00 «Chicago Норе» Сериял
0.00 «Черная луна» Фильм (США, 1985)
1.50 Фильмы (повторение)

POLSAT

EUTELSAT-1F1 13E, 11 005 GHz, H

7.00 Музыкальная побудка
10.00 «Что такое галле?»
11.00 Классические теледиски
11.30 Шлягеры VIVA
12.00 Премьеры VIVA
15.00 «Что такое галле?»
16.00 «Hler Aktiv-Live»
18.00 Шлягеры VIVA
19.00 Музыкальные известия
19.40 Шлягеры VIVA
20.30 Классические теледиски
21.00 «Найке с визитом»
22.00 «Капитан Мота»
23.00 «Ночные друзья»
0.00 Музыкальные известия
0.15 «Wah Wah» Альтернативная сцена
1.00 «Ночной экспресс»
2.00 Домашнее ТВ
3.00 «Ночные друзья»
4.00 Ночные теледиски

FILMNET (POLAND)

ASTRA 19.2E, 10 921 GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Малый Лорд»
Семейное кино
10.45 «Семейные секреты»
Триллер (США, 1994)
12.15 «Большой шлем»
Приключенческий фильм (1990)
13.45 «Божья теля»
Драма (1985)
15.15 «Большие мечты и разбитое сердце»
История Дотти Уэст. Музыкальный фильм (США)
15.45 ЕЕ Обзор новостей недели
17.45 «Полночь» Триллер (1983)
19.15 «Робин Гуд»
Приключенческий фильм (1991)
21.00 «За закрытыми дверями»
Триллер (США, 1994)
22.55 «Выдача преступников» Остроумный сериал (Польша, 1995)
0.25 «Избранник смерти» Боевик (1990)

TV5

HOTBIRD 13E, 11 659 GHz, V, VideoCrypt II

7.00 Телеигра для приветствия
9.30 «Janet Jackson Design of a Decade»
10.00 Киноинформация
10.30 Британский список шлягеров
14.00 «Шлягеры MTV»
Проводит Кимси
15.00 «Музыка нон стоп»
Проводит Хьюго
16.45 «Три теледиска одного исполнителя»
17.00 Выбор MTV
18.00 «Странствие с Энрико»
19.30 «Позови в MTV»
20.00 «Scap Dish»
20.30 «Спорт в MTV» Проводит Дан Кортез
21.00 Американский список шлягеров
22.00 MTV Special
23.30 «Апокалипсис»
0.30 «Удивительные вещи: Макс»
сериал (Польша, 1995)
3.30-7.00 Ночные теледиски

EUROSPORT

HOTBIRD 13E, 11 387 GHz, H

9.30 Гонки IndyCar
11.00 Скоростной мир
13.00 Европол
14.00 Бокс
15.00 Триатлон
16.00 Летняя атлетика
17.00 Фестиваль восточных искусств борьбы
19.00 Гонки грузовиков
21.00 Культурный Европол
22.00 Бокс
23.00 Сумо
0.00 Снукер
1.30 Darts

С Р Е Д А, 14 А В Г У С Т А

EURO NEWS

EUTELSAT-1F1 13E, 11 575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час.
Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обзор прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.35, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.45, 15.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1.15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обзор прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач

BBC WORLD

EUTELSAT-1F1 13E, 11 617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях в мире, мировой бизнес, 24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей, мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Панорама
7.00 Новости дня
10.00 Новости
10.15 Панорама
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Тайм-аут
Мир завтра
12.00 Новости, бизнес, погода
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.15 Деньги
16.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из Азии и Тихоокеанского региона
17.30 Тайм-аут Праздник
18.00 Новости
18.15 Панорама
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут
Фильм: «98 с Барри Норманом»
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Панорама
23.00 Новости
23.30 Тайм-аут Показ мод

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11 428 GHz, H

8.00 Доброе утро с Polsat
8.55 Утренняя информация
9.00 Политика
9.15 Клуб совершенной женщины
9.30 Niallao
10.00 МакГивер
11.00 Остров любви
12.00 Региональный журнал
12.30 «Оскар» Киножурнал
13.00 Фильм
14.45 TV Рынок
15.00 Четвертое измерение
15.30 «4 x 4» Автожурнал
16.30 Nalogra! MY! (тел. 0-700-76-701)
16.30 Yel Yel Yel
16.30 Джонни Квест
17.00 Информация
17.45 «Дневник подростка»
17.45 «Гражданин в изгнании»
18.45 Летняя студия Polsat'a, Лето с Disco Relax (тел. 0-700-76-811) и Telepuzzle (тел. 0-700-76-868)
19.15 «Мамочки»
19.45 «Команда А»
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 «Только саки» Фильм (Польша, 1967)
22.00 Политика
23.00 Информация и бизнес-информация
23.25 Адам
23.50 Теннисный турнир «Polish Open 1996»
23.55 Спортивный журнал
1.05 Летняя студия Polsat'a
2.05 Nalogra! MY!
2.25 Прощание

TVPOLONIA

HOTBIRD 13E, 11 471 GHz, H

9.30 Известия
9.45 Программа на день
9.45 История
10.15 «Ставлю на Тольку Банана»
Серия TVP
11.15 «Белое танго» Серия TVP
12.07 «Не только о поэзии»
Эдита Войтхач
12.21 Публицистический обзор
13.21 «Свобода вибраций»
13.44 В райском саду
14.00 Известия
14.15 «Женитьба». Художественный фильм
15.27 «Звезды тех лет». Януш Гитховски
16.00 Панорама
16.20 «Увлеченный пана Вардзюшко»
Документальный фильм
17.10 Изучаем польский
17.45 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 Программа для детей
18.45 «Игра» Телеигра
19.15 «Актив Eldorado» Серия TVP
20.20 Колыбельная
20.30 Известия
21.05 Комедиянты: Майя Комаровска
22.00 Панорама
22.30 «Левочки». Художественный фильм
0.49 Искусство не искусство. Репродукция
1.09 Воспоминания о музыкальных фестивалях
1.40 Панорама
2.10 «Дорога в свете месяца»
Фильм (Польша)

TV5

HOTBIRD 13E, 11 325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
10.30 «Магеллан»
11.35 «Специальный корреспондент»
Публицистика
13.45 Известия TVF3
14.05 «Они Парюжа»
Журнал столичных новостей
14.30 Фильм
16.00 «Открытие»
16.30 «Дамы сердца»
17.00 Известия TV5
17.15 «Биби и ее друзья»
Программа для детей и молодежи
17.45 Программа для детей
18.15 «Студия Габриэль»
Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру»
Телеигра
19.30 Известия TV5
20.00 «Они Парюжа»
Журнал столичных новостей
21.00 «Не надо мечтать»
22.00 «Турбулентия»
23.00 Известия TVF2
23.40 Документальный сериал
0.30 «Гоним»
1.30 Вечер с Тройкой

ROL TELEVISION

ASTRA 1A, 11.214 GHz, H

6.30 Мультфильмы
9.05 «Спрингфилдская история»
Сериял
11.00 «Красивые и богатые»
Сериял
11.30 «Solead» Сериял
12.00 «Угадай цену». Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки»
Сериял
14.00 «Убийство - ее хобби»
Сериял
15.00 «Барбел Шэфер»
Ток-шоу
16.00 «Илона Христиен»
Ток-шоу
18.00 «Кералду»
18.30 «Между нами»
Сериял
19.00 Региональная программа
19.30 Известия TV5
20.00 «Explosiv»
20.40 «Хорошие и плохие времена»
Сериял
21.15 «Кровь на колыбели»
Триллер (Германия, 1994)
23.20 L.T. TV
1.00 Ночное шоу
1.30 «Cheers»
Сериял
1.30-5.15 Фильмы (повторение)

NBC SUPER CHANNEL

EUTELSAT-1F1 13E, 10 987 GHz, V

10.00 Телепокупки
11.00 Бизнес
19.00 Известия ITN
19.30 «Ushyala»
Программа приключений
20.30 «Селина Скотт» Шоу
21.30 «Россия сейчас»
Документальная программа
22.00 «Европа 2000»
Документальная программа
22.30 Известия ITN
23.00 Спорт
0.00 «Джей Ленон»
Шоу
1.00 «Конан О'Брайан» Шоу
1.30 Известия NBC
2.00 «Грег Киннер» Шоу
2.30 Известия NBC
3.00 «Джей Ленон» Шоу
4.00 «Селина Скотт» Шоу

SAT.1

ASTRA 19.2E, 11 298 GHz, V

8.30 «Утренний журнал»
10.00 «L.A. Law» Сериял
11.00 «Игра слов» Телеигра
11.30 «Валет дама» Телевизионный покер
12.00 «Кеттл» Ток-шоу
13.00 «Вера» Ток-шоу
14.00 «Воскресный остров» Сериял
15.00 «Hart aber herzlich» Сериял
16.00 «Звездный путь» Сериял
17.00 «Baywatch» Сериял
18.00 Шоу
18.30 Региональные сообщения SAT 1
19.00 «Иди на все» Шоу
19.30 Футбол
20.00 «Колесо удачи» Телеигра
21.00 «Макс Волшебштейн» Сериял
22.00 «Короли»
23.00 «Маршалл»
0.00 «Человек-дракон»
Фильм (США, 1973)
1.50 Фильмы (повторение)

POLSAT

EUTELSAT-1F1 13E, 11 005 GHz, H

7.00 Музыкальная побудка
10.00 «Что такое галле?»
11.00 Классические теледиски
11.30 Шлягеры VIVA
12.00 Премьеры VIVA
15.00 «Что такое галле?»
16.00 «Hler Aktiv-Live»
18.00 Шлягеры VIVA
19.00 Музыкальные известия
19.40 Шлягеры VIVA
20.30 Классические теледиски
21.00 «Визит» Юмористическое ток-шоу
22.00 «Капитан Мота» Удивительные и забавные кадры спорта
23.00 «Ночные друзья»
0.00 Музыкальные известия
0.15 «Jant: AIDS»
1.00 «Ночной экспресс»
2.00 «Фристайл»
3.00 «Ночные друзья»
4.00 Ночные теледиски

FILMNET (POLAND)

ASTRA 19.2E, 10 921 GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Марио и волшебник»
Драма (Германия, 1995)
11.00 «Большой шлем»
Приключенческий фильм (1990)
12.30 «Прощай, любовь»
Драма (Англия)
14.15 «Дорога к звездам»
Бытовой фильм (1977)
17.00 «Триключения Форда Файелейн»
Комедия (1990)
18.45 «The Best of Europe 04 Islands»
19.15 «Единственный выход»
Триллер (1993)
21.00 Семейное кино
22.15 «Выдача преступников» Остроумный сериал (Польша)
0.00 «Существо»
Фильм ужасов (США, 1983)

TV5

HOTBIRD 13E, 11 659 GHz, V, VideoCrypt II

7.00 Утренняя смесь
9.30 Спорт
10.00 Утренняя смесь
10.30 Британский список шлягеров
14.00 «Шлягеры MTV»
Проводит Кимси
15.00 «Музыка нон стоп»
Проводит Хьюго
16.45 «Три теледиска одного исполнителя»
17.00 Выбор MTV
18.00 «Странствие с Энрико»
19.30 «Позови в MTV»
20.00 «Scap Dish»
20.30 «Спорт в MTV» Проводит Дан Кортез
21.00 «Апокалипсис»
0.30 «Удивительные вещи: Макс»
сериал (Польша, 1995)
3.30-7.00 Ночные теледиски

EUROSPORT

HOTBIRD 13E, 11 387 GHz, H

9.30 Формула 1
11.00 Гольф
12.00 Азбука
13.00 Бокс
14.00 Картинг
Чемпионат Европы в Познани
15.00 Гонимый велосипед.
Соревнования во Франции
16.00 Конный спорт
Соревнования в прыжках в Люксембурге
17.00 Футбол.
Чемпионат Европы (самые интересные события)
19.00 «Моторы»
20.30 Теннис.
Турнир в Нью-Хейвен (прямая трансляция)
22.30 Формула 1
23.00 Сумо
0.00 Конный спорт Соревнования в Дублине
1.00 Теннис. Обзор событий
1.30 Бокс

Ч Е Т В Е Р Г , 15 А В Г У С Т А

EURONEWS

EUTELSAT-11F1 13E, 11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час. Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обзор прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.36, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.43, 16.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1 15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обзор прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач



EUTELSAT-11F1 13E, 10.987 GHz, V

10.00 Телепокупки
11.00 Бизнес
19.00 Известия ITN
19.30 «Истия»
Программа приключений
20.30 «Селина Скотт» Шоу
21.30 Известия NBC
22.00 «Европа 2000»
Документальная программа
22.30 Известия ITN
23.00 NBC Super Sport
0.00 «Джей Леноу» Шоу
1.00 «Коман О'Брайн» Шоу
1.30 Известия NBC
2.00 «Грэг Киннер» Шоу
2.30 Известия NBC
3.00 «Джей Леноу» Шоу
4.00 «Селина Скотт» Шоу

BBC WORLD

EUTELSAT-11F1 13E, 11.617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях в мире, мировой бизнес, 24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей, мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Ориентир - Северная и Южная Америка, Очерк
7.00 Новости дня
10.00 Последние известия
10.05 Очерк «Большое путешествие» (фильм в восьми частях)
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Тайм-аут: Показ мод
12.00 Новости, бизнес, погода
12.30 Тайм-аут: Автомат
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.05 «Горизонт»
15.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона
16.30 Цикл передач «Восточная кухня»
18.00 Последние известия
18.05 Ориентир - Северная и Южная Америка, Очерк
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Командировка Корреспондент
23.00 Новости
23.30 Тайм-аут: Мир завтра



ASTRA 19.2E, 11.289 GHz, V

8.30 «Утренний журнал»
10.00 «А.Л.Эм» Сернал
11.00 «Игра слов» Телеуниверс
1.30 «Валет, дама» Телевизионный покер
12.00 «Кетмет» Ток-шоу
13.00 «Вера» Ток-шоу
14.00 «Воскресный остров» Сернал
15.00 «Hart aber herzlich» Сернал
16.00 «Star Trek» Сернал
17.00 «Baywatch» Сернал
18.00 «XOXO» Шоу
18.30 Региональные сообщения SAT 1
19.00 «Иди на вой» Ток-шоу
19.30 Футбол
20.00 «Колесо удачи» Телеуниверс
21.00 «Ремит Волфа» Сернал
22.00 «Именем моей дочери» Фильм (США, 1992)
0.00 «А. С.» Сернал
1.00 Фильмы (повторение)

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 Доброе утро с Polsat
8.55 Утренняя информация
9.00 Политика
9.15 Клуб совершенной женщины
9.30 «Воскресный с Луны»
10.00 «Мак Гивер»
11.00 «Остров любви»
12.00 Реалистический журнал
12.30 TV Рынок
13.00 «Только свои» Фильм
14.30 Журнал
15.00 Мюзиквесты
15.30 «Милк Жоули»
Журнал моды
16.00 HALOGRA! MY! (тел. 0-700-76-701)
16.20 Ye! Ye! Ye!
16.30 «Джонни Квест»
17.00 Информация
17.15 «Она и Он»
17.45 «Графе в изгнании»
18.15 Летняя студия Polsat a
Лето с Disco Relax (тел. 0-700-76-811)
и Звезда, Морские Звезды (тел. 0-700-76-669)
19.15 «Webster»
19.45 «Команда А»
20.40 Жеребьевка лото
20.50 «Информация»
21.05 Спутниковые кино:
«Лаврентий из Аравии»
22.00 «Песнь палача»
23.55 Теннисный турнир «Polish Open 1996»
0.00 Искусство информации
0.30 На побой тему
2.00 Летняя студия Polsat a
2.55 Прощание



EUTELSAT-11F1 13E, 11.006 GHz, H

7.00 Музыкальная побудка
10.00 «Что такое драпа?»
11.00 «Классические теледики»
11.30 «Шлягеры VIVA»
14.00 «Видео с V»
15.00 «Что такое драпа?»
18.00 «Интер Актив-Лив»
18.00 «Шлягеры VIVA»
19.00 Музыкальные известия
19.40 «Шлягеры VIVA»
20.30 «Классические теледики»
21.00 «Нейке с визитом» Навещаем звезд
22.00 «Калитан Мок»
23.00 «Ночные друзья»
0.00 Музыкальные известия
0.10 «Heavy metal»
1.00 «Ночной экспресс»
2.00 «Wah Wah»
3.00 «Ночные друзья»
4.00 «Ночные теледики»

TVPOLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.00 «Радикороман» Сернал TVP
9.30 «Радикороман 1920» Репортаж
9.50 «Зеленая страна» Приключенческий фильм
10.00 Программа для детей
10.30 «Анже Едогода» Сернал TVP
11.19 Музыкальное утро
12.00 Трансакция Богослужения из Ясной Гурь
14.15 «Добровольцы 1920 года»
Документальный фильм
15.05 «Здслава Соснышча» Солный концерт
15.32 «Двое господ с фильмом»
16.00 «К. Иппатий Скорупа»
16.29 «Маршевая песня» Парад военных оркестров
17.00 X Фестиваль Полонийных фольклорных коллективов. Галаконцерт
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Сумасшествие Майки Сковрон»
Сернал TVP
18.45 Трансляция с торжества по поводу праздники Войска Польского и годовщины Варшавской битвы 1920 года
19.15 «Месь бога Курко» Сернал TVP
20.20 Комедия
20.30 Известия
21.05 X Всемирный фестиваль Полонийных фольклорных коллективов. Галаконцерт
22.00 Панорама
22.30 Колумбы: «А если будет весна» Сернал TVP
23.35 «Игра» Концерт
0.35 «Встань, моя Польша» Документальный фильм
1.00 Учим польский
1.20 Панорама



ASTRA 19.2E, 10.921 GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Проблемы хорт парами»
Комедия (США)
10.30 «Закат из сказкой»
Драма (США, 1995)
12.15 «Вечное пробуждение»
Драма (США, 1984)
13.45 «Дорожная эфир»
Комедия (1985)
15.15 «Узнать правду» Триллер (Австралия)
17.00 «В двойной роли»
Триллер (Германия, 1995)
18.40 Близко к фильму
19.10 «Самое трудное дело»
Драма (1991)
21.00 «Непримечное свидание»
Комедия (1991)
22.35 «Выдача преступников» Остроумный сернал (Польша, 1995)
0.20 «Подательщик»
Паради на фильм ужасов

TV5

HOTBIRD 13E, 11.325 GHz, V

8.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
10.30 «Открытия»
12.15 Культурный бульон
13.45 Известия TVF3
14.00 «Они Парика»
Журнал столичных новостей
14.30 «Без маски»
16.30 «Дамы сердца»
17.00 Известия TV5
17.15 «Библ и друзья»
Программа для детей и молодежи
17.45 Программа для детей
18.15 «Студия Габриэль»
Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру»
Телеуниверс
19.25 Телеуниверс TV5
19.30 Известия TV5
20.00 «Они Парика»
Журнал столичных новостей
20.30 Бельгийский дневник
21.00 Фильм
22.30 Турнистический журнал
23.00 Известия TF2
23.40 «Tatata»
0.45 «Свободный выход»
1.30 Журнал



HOTBIRD 13E, 11.659 GHz, V, VideoCrypt II

7.00 Теледики на приветствие
9.30 «Rockumentary»
10.00 «Киноинформатор»
10.30 «Star Trek»
14.00 «Лингвисты MTV» Проводит Кимси
15.00 «Музыка нон стоп» Проводит Хьюго
16.30 «Спорт в MTV» Проводит Дан Кортео
17.00 Выбор MTV
18.00 «Странствие с Энрико»
19.30 «Позовни в MTV»
20.00 «Scap Dish»
20.30 «Киножурнал» Проводит Джон Кернс
21.00 «Star Trek»
22.00 «MTV Special»
23.00 «MTV's X Ray Vision»
0.30 «Beavis & Butthead» Сатирический мультсериал
1.00 «Тяжелый рок в MTV» Проводит Ванесса Варвик
3.00-7.00 Ночные теледики

REL TELEVISION

ASTRA 1A, 11.214 GHz, H

6.30 Мультфильмы
9.05 «Спрингфилдская история»
Сернал
11.00 «Красивые и богатые»
Сернал
11.30 «Soleada» Сернал
12.00 «Угадай цену» Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки»
Сернал
14.00 «Убийство -- ее хобби»
Сернал
15.00 «Барбел Шифер»
Ток-шоу
16.00 «Илона Христиен»
Ток-шоу
18.00 «Jeopardy»
18.30 «Между нами» Сернал
19.00 Региональная программа
19.30 Exposé Журнал
20.10 Exposé
20.40 «Хорошие и плохие времена»
Сернал
21.15 «Др. Стефан Франк»
Сернал
22.15 «Sonntag & Karsten»
Сернал
23.15 «Стражики»
Сернал
0.15 «Magnum»
Сернал
1.00 Известия
1.30 «Cheers» Сернал
1.30-6.15 Фильмы (повторение)



HOTBIRD 1 13E, 11.387 GHz, H

9.30 Горный велосипед. Соревнования во Франции (повторение)
10.30 Еврофан
11.00 Легкая атлетика. Встреча в Цюрихе
12.00 Горный велосипед. Соревнования в Австрии (прямая трансляция)
15.00 Журнал мотоциклетного спорта
15.30 Еврофан
16.00 Гольф (прямая трансляция)
18.00 Легкая атлетика. Встреча в Цюрихе (прямая трансляция)
20.00 Формула 1
20.30 Теннис. Турнир в Нью Хавен (прямая трансляция)
22.30 Гонки грузовиков
23.00 Сумо
0.00 Легкая атлетика. Встреча в Цюрихе
1.00 Парусный спорт
1.30 Журнал мотоциклетного спорта
2.00 Формула 1

П Я Т Н И Ц А , 16 А В Г У С Т А

EURONEWS

EUTELSAT-11F1 13E, 11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час. Дополнения к нему каждые полчаса
7.00-10.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обзор прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
10.18, 15.25, 18.36, 23.23, 2.47 Европа
10.24, 11.10, 22.36, 0.20 Спорт
10.38 Народы Европы
10.51, 11.43, 16.19, 23.45 Без комментариев
11.20, 11.52, 12.51 Культура
12.12, 17.45, 22.15, 1 15, 2.12 Характерные особенности
12.43 Наука и общество
13.00-15.00 Новости: последние известия, текущие события, экономика, обзор прессы, весь мир, финансовые рынки, прогноз погоды
15.22, 16.36, 18.39, 23.15 Экономика
15.36 Наука и общество, культура
16.45 Народы Европы, Европа
17.38 Экономика
18.12, 18.43, 22.45, 1.42 Культура, наука и общество
19.00-21.30 Новости: последние известия, текущие события, характерные особенности
21.45, 0.45 Народы Европы
22.10, 23.11, 1.12, 2.41, 0.38 Аналитическая программа
23.53, 2.21 Весь мир
3.00 Окончание передач



EUTELSAT-11F1 13E, 10.987 GHz, V

10.00 Телепокупки
11.00 Бизнес
19.00 Известия ITN
19.30 «Истия»
Документальная программа
20.30 «Селина Скотт» Шоу
21.30 «Мода»
22.00 «Стиль жизни»
Журнал
22.30 Известия ITN
23.00 NBC Super Sport
0.00 «Джей Леноу» Шоу
1.00 «Коман О'Брайн» Шоу
1.30 Известия NBC
2.00 «Грэг Киннер» Шоу
2.30 Известия NBC
3.00 «Джей Леноу» Шоу
4.00 «Селина Скотт» Шоу

BBC WORLD

EUTELSAT-11F1 13E, 11.617 GHz, V

0.00 Репортаж о событиях в мире, мировой бизнес, 24 часа
2.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.00 Салон новостей, мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа
6.00 Последние известия
6.05 Очерк
7.00 Новости дня
10.00 Последние известия
10.05 Очерк
11.00 Новости, бизнес, погода
11.30 Тайм-аут: Показ мод
12.00 Новости, бизнес, погода
12.30 Тайм-аут: Автомат
13.00 Доска новостей
15.00 Новости
15.05 «Горизонт»
15.00 Новости
16.15 Мировой бизнес
16.30 Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона
16.30 Цикл передач «Восточная кухня»
18.00 Последние известия
18.05 Очерк
19.00 Новости, бизнес
19.30 Тайм-аут: Праздник
20.00 Мир сегодня
22.00 Последние известия
22.05 Очерк
23.00 Новости
23.30 Фильм '96 с Барри Норманом



ASTRA 19.2E, 11.289 GHz, V

8.30 «Утренний журнал»
10.00 «А.Л.Эм» Сернал
11.00 «Игра слов» Шоу
11.30 «Валет, дама» Шоу
12.00 «Кетмет» Ток-шоу
13.00 «Вера» Сернал
14.00 «Воскресный остров» Сернал
15.00 «Hart aber herzlich» Сернал
16.00 «Star Trek» Сернал
17.00 «Baywatch» Сернал
18.00 «XOXO» Шоу
18.30 Региональные сообщения SAT 1
19.00 «Иди на вой» Ток-шоу
19.30 Футбол
20.00 «Колесо удачи» Телеуниверс
21.00 «Ремит Волфа» Сернал (1995)
22.00 «J.A.G.» Сернал
23.00 Футбол
0.00 Шоу Гарольда Шмидта
1.00 «24 часа до ада» Фильм (США, 1987)
2.45 Фильм (повторение)

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 Доброе утро с Polsat
8.55 Утренняя информация
9.00 Политика
9.15 Клуб совершенной женщины
9.30 «Воскресный с Луны»
10.00 «Мак Гивер»
11.00 «Остров любви»
12.00 Реалистический журнал
12.30 TV Рынок
13.00 «Только свои» Фильм
14.30 Журнал
15.00 Мюзиквесты
15.30 «Милк Жоули»
Журнал моды
16.00 HALOGRA! MY! (тел. 0-700-76-701)
16.20 Ye! Ye! Ye!
16.30 «Джонни Квест»
17.00 Информация
17.15 «Она и Он»
17.45 «Графе в изгнании»
18.15 Летняя студия Polsat a
Лето с Disco Relax (тел. 0-700-76-811)
и Звезда, Морские Звезды (тел. 0-700-76-669)
19.15 «Webster»
19.45 «Команда А»
20.40 Жеребьевка лото
20.50 «Информация»
21.05 Спутниковые кино:
«Лаврентий из Аравии»
22.00 «Песнь палача»
23.55 Теннисный турнир «Polish Open 1996»
0.00 Искусство информации
0.30 На побой тему
2.00 Летняя студия Polsat a
2.55 Прощание



EUTELSAT-11F1 13E, 11.006 GHz, H

7.00 Музыкальная побудка
10.00 «Что такое драпа?»
11.00 «Классические теледики»
11.30 «Шлягеры VIVA»
14.00 «Видео с V»
15.00 «Что такое драпа?»
18.00 «Интер Актив-Лив»
18.00 «Шлягеры VIVA»
19.00 Музыкальные известия
19.40 «Шлягеры VIVA»
20.30 «Классические теледики»
21.00 «Нейке с визитом»
Юмористическое ток-шоу
22.00 «Топ 100» Немецкий перечень шлягеров
23.00 «Домохозяйка»
0.00 Музыкальные известия
0.10 «Heavy metal»
1.00 «Ночной экспресс»
2.00 «Wah Wah»
3.00 «Ночные друзья»
4.00 «Ночные теледики»

TVPOLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.00 «Увлечение пана Вардецкого» Док. фильм
9.21 Краковские легенды
9.30, 14.00, 20.30 Известия
9.40 Программа на день
9.45 «Встань, моя Польша» Док. фильм
10.18 «Сумасшествие Майки Сковрон» Сернал
10.40 Игра Телеуниверс
11.11 «Месь бога Курко» Сернал TVP
12.03 «Добровольцы 1920 года» Док. фильм
12.54 Изучаем польский
14.10 Программа на день
14.15 Колумбы: «А если будет весна» Сернал
15.16 «Здслава Соснышча» Солный концерт
15.43 «И дальше по королевской дороге»
16.00 22.00 Панорама
16.20 «О печатном слове» Сернал TVP
16.45 Экипас
17.45 Экспресс репортеров
17.45 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Малый Лорд» Фильм
18.45 Игра Телеуниверс
19.45 «Узнать правду» Сернал TVP (титры на английском языке)
19.45 Автоматостоп
20.00 Кыты спутника
20.20 Комедия
21.06 «В почитании Дома Чери»
22.30 «Сорокалетний» Сернал TVP (титры на английском языке)
23.30 Мюзик-стриптиз
0.00 КОС - комический, интеллектуальный отрезок
2.25 «Проблема профессора чешского»
Фильм (Польша)



ASTRA 19.2E, 10.921 GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Военная академия»
Комедия (1987)
10.45 «Календарь»
Драма (1993)
12.15 «87-й округ Зда Мак Вана»
Триллер (1995)
13.45 «Твердые»
Боевик (США, 1983)
15.30 «Кэвин один дома»
Комедия (США, 1990)
17.15 «Слова без музыки»
Триллер (Австралия)
18.50 Е!
Обзор событий недели
19.20 «Разбуженная»
Триллер (1991)
21.00 Будущее
22.50 «Подкупка»
Драма (США, 1996)
0.25 «Твердые люди»
Вестерн (США, 1976)

TV5

HOTBIRD 13E, 11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Журнал
10.30 «Открытия»
12.15 «Большая зная»
Телеигра
11.35 «Специальный корреспондент»
Публицистика
13.30 Известия TVF3
14.00 «Они Парика»
Журнал столичных новостей
14.30 «Imogene»
Фильм
16.00 «Открытия»
16.30 «Дамы сердца»
17.00 Известия TV5
17.15 «Библ и друзья»
Программа для детей и молодежи
17.45 Программа для детей
18.15 «Студия Габриэль»
Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру»
Телеуниверс
19.25 Телеуниверс TV5
19.30 Известия TV5
20.00 «Они Парика»
Журнал столичных новостей
20.30 Двейшварский дневник
21.00 «Не надоем»
22.00 Бельгийский журнал
23.00 Известия TF2
23.40 Документальный сернал
0.45 «Свободный вечер»



HOTBIRD 13E, 11.659 GHz, V, VideoCrypt II

7.00 Теледики для приветствия
9.30 «Shysshin»
10.00 «Киноинформатор»
10.30 «Dance Floor Chart»
14.00 «Шлягеры MTV»
Проводит Кимси
15.00 «Музыка нон стоп»
Проводит Хьюго
16.30 «Спорт в MTV»
17.00 Выбор MTV
18.00 «Странствие с Энрико»
19.30 «Позовни в MTV»
Проводит Эден
20.00 «Scap Dish»
21.00 «Dance Floor Chart»
22.00 «Вечерняя смесь»
23.30 «Amout»
0.30 «Singed Out»
1.00 «Танцевальная зона»
3.00-7.00 «Ночные теледики»

REL TELEVISION

ASTRA 1A, 11.214 GHz, H

6.30 Мультфильмы
9.05 «Спрингфилдская история»
Сернал
11.00 «Красивые и богатые»
Сернал
11.30 «Soleada» Сернал
12.00 «Угадай цену» Шоу
12.30 Семейная телеигра
13.00 Ровно 12
13.30 «Золотые девушки»
Сернал
14.00 «Убийство -- ее хобби»
Сернал
15.00 «Барбел Шифер»
Ток-шоу
16.00 «Илона Христиен»
Ток-шоу
18.00 «Jeopardy»
18.30 «Между нами» Сернал
19.00 Региональная программа
19.30 Exposé Журнал
20.10 Exposé
20.40 «Хорошие и плохие времена»
Сернал
21.15 «Адрель, Адрель»
Шоу
22.15 «Syller Geschlechter»
Сернал
23.15 Ток-шоу
0.05 «Троическая жар»
Сернал
1.00-6.15 Фильмы (повторение)



HOTBIRD 1 13E, 11.387 GHz, H

9.30 Парусный спорт
10.00 Триатлон
11.00 «Моторы»
12.30 Журнал мотоциклетного спорта
13.00 Бокс
14.00 Гонки грузовиков
15.00 Formula 1
15.30 Sandboarding
16.00 Гольф (прямая трансляция)
18.00 Теннис
Турнир в Нью Хавен.
Четвертьфинал (прямая трансляция)
20.00 Международный мотообзор
21.00 Соревнования тракторов
22.00 Бокс
23.00 Сумо
0.00 Культурная
Чемпионат мира
1.00 Реслинг
2.00 Формула 1

С У Б Б О Т А, 17 А В Г У С Т А

EUTELSAT-11F1 13E, 11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час, новости спорта
Дополнения к нему каждые полчаса, новости спорта
7.12, 8.16, 9.12, 13.16, 19.14 Европа
7.25, 9.25 Экономика
7.46, 8.46, 10.46, 11.43, 13.43, 16.45, 20.46, 23.46
Характерные особенности
8.22, 9.37, 12.46, 15.35, 18.23, 1.21, 2.21
Культура
9.46 Вещь мир, аналитическая программа
10.37, 14.18, 16.35, 21.19, 23.20 Без комментариев
11.15, 16.12, 17.16 Народы Европы
12.40, 15.20, 15.53, 17.38, 18.15, 20.40 Наука и общество
13.22 Вещь мир
14.25 Аналитическая программа
14.43 Народы Европы
16.27 CNN D'OEIL
17.44 Вещь мир
18.31 Призма
19.22 Без комментариев
20.19 Вещь мир
21.30 Призма
22.20 Наука и общество
22.44 Вещь мир
22.52 Европа
0.20 Без комментариев
0.47 Экономика уик-энд
1.31 Призма
2.38 Наука и общество
2.46 Экономика уик-энд
3.00 Окончание передач

BBC
WORLD

EUTELSAT-11F1 13E, 11.617 GHz, V

1.00 Новости, мировой бизнес, 24 часа
2.00, 3.00, 5.00, 7.00, 8.00, 9.00, 11.00, 12.00, 14.00, 16.00, 17.00, 19.00, 20.00, 21.00 Новости, погода
2.10 Ночные новости
3.20 Британия в фокусе. Общественное око
4.10 Ночные новости
5.20 Окино в Европу
6.00 Последние известия
6.05 Командировка. Корреспондент
7.20 Мозговой трест
8.20 Окино в Европу
9.15 Суть дела
10.00 Последние известия
10.05 Ориентир -- Северная и Южная Америка. Очерк
11.30 Тайм-аут. Мир завтра
12.30 Тайм-аут. Праздник
13.00 Последние известия
13.05 «Горизонт»
14.20 Британия в фокусе. Общественное око
15.00 Последние известия
15.05 «Большое путешествие»
17.30 Тайм-аут. Фильм '96 с Барри Норманом
18.00 Последние известия
18.05 Командировка. Корреспондент
19.30 Тайм-аут. Показ мод
21.20 Мозговой трест
22.00 Последние известия
22.05 «Горизонт»
23.00 Новости, погода
23.30 Тайм-аут. Автомат
0.00 Новости, погода
0.25 Окино в Европу

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

8.00 В дороге.
Журнал редакции религиозных программ
8.30 Disco Relax
9.30 «Клуба, белый лев»
10.00 «Candy-Candy»
10.30 «Турманство, блаженство». Сернал
10.30 Fashion TV
11.00 Райский пляж
12.00 «Кула»
15.00 Теннисный турнир «Polish Open 1996». Познани. Передача с 1-го полуфинала
17.00 Информация
17.15 Путешествия мысли
17.45 Субботний киноконкурс
19.45 Disco Polo Live
20.40 Жеребьевка лото
20.50 Информация
21.05 «Китайский синдром». Фильм (США, 1979)
23.00 «Яйлинг Place 10». Фильм (Англия, 1970)
1.10 Теннисный турнир «Polish Open 1996». Хрокия со 2-го полуфинала
1.40 Жизнь как сон
2.10 Плейбой
2.40 Проклятые горы



15.00 Теннисный турнир «Polish Open 1996»

TVPOLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.00 Программа на день
9.05 Песня на доброе начало
9.10 Хиты спутника
9.30 Известия
9.35 Изучаем польской
10.07 Наш райский парк
10.22 Программа на день
10.28 Зерно
10.50 Bravo! Бис!
13.00 Известия
13.05 Bravo! Бис!
14.00 «Агнешка».
Художественный фильм для молодежи
14.48 Мечты Мартина Даньча
15.30 «Страна песка, воды и ветра». Документальный фильм (титры на английском)
15.57 «Девушка и парень». Сернал TVP
16.00 Телеэкспресс
18.15 «Большая игра»
19.15 «Четыре танкиста и собака». Сернал TVP
20.15 Комыбельная
20.30 Известия
21.03 Ополо'92
22.00 Панорама
22.30 «Озеро Боданьское». Художественный фильм
23.51 Программа на воскресенье
0.00 Шанс на успех
0.57 Панорама
1.27 Изучаем польской
1.57 «Сорокалетний» (титры на английском)

FILMNET
(POLAND)

ASTRA 19.2E, 10.921 GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Возлюбленная секретарша». Комедия (1948)
10.30 «Останься на той волне». Комедия (1992)
12.15 «Малый Лорд». Семейное кино
14.00 «Быстрые победы». Остроумный фильм (США, 1994)
15.40 «Бог должен был сумасшедшим». Комедия (1989)
17.15 «Заменяющая зона». Драма (США, 1994)
19.00 Будущего 1995/1996
21.00 «Бездна»
Научно-фантастический фильм (США, 1989)
23.25 «Встреча с Ширли Бассон». Документальный фильм
0.25 «Пробуждение». Фильм ужасов (США, 1991)

TV5

HOTBIRD 13E, 11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
10.30 «Международные дискуссии»
11.00 «Европейский объектив»
11.35 «Спортивный журнал»
13.15 «AIDS»
Журнал
13.35 Дневник F3
14.05 «Горизонт»
14.30 «Встреча»
16.00 «Горы»
17.00 Известия TV5
17.15 Развлекательная программа
18.15 Публицистика
18.45 «Вопросы к мастеру». Публицистический журнал
19.15 «Просмотр африканской прессы»
19.30 Известия и прогноз погоды TV5
20.30 «Нет матча»
20.30 Бельгийский дневник
21.00 Фильм
22.30 Киноновости
23.00 Известия TF2
23.35 Музыкальная игра
1.30 Вечер с Тройкой

M

HOTBIRD 13E, 11.659 GHz, V, VideoCrypt II

9.00 «Kickstart»
11.00 Bon Jovi Weekend
11.30 Rolling Stones Jump Back
12.00 Европейский список шлягеров
14.00 «Киножурнал»
Проводит Джон Кернс
14.30 «Первый взгляд»
Проводит Кимми
15.00 Bon Jovi Weekend
16.00 «Dancer Floor Chart»
19.00 «Киножурнал»
Специальный выпуск
19.30 «Новости MTV»
Субботний выпуск
20.00 Bon Jovi Weekend
23.00 Концерт с фестиваля Rock Am Ring
0.00 «Без напряжения»
1.00 «Yo! Rap в MTV - Dr Dre Lover & Fab 5 Freddy»
3.00 «Chill Out Zone»
4.30-9.00 «Ночные теледиск»

RUL
TELEVISION

ASTRA 1A, 11.214 GHz, H

6.35 Мультфильмы (Disney)
13.20 «Полный дом». Сернал
13.50 «Жизнь и я». Сернал
14.20 «Семейство»
14.50 Принц из Бель-Эй. Сернал
15.25 «Nanpu». Сернал
15.50 «Ужасно милое семейство»
16.45 «Party of Five». Сернал
17.45 «Бeverly Hills». Сернал
18.45 «Melrose Place». Сернал
20.10 Explosiv
21.15 «Новость». Художественный фильм (США)
23.25 «Простите, как?» Сатирическая программа
0.25 Ток-шоу
1.15 Фильмы (повторение)



6.35 Мультфильмы

EUROSPORT

HOTBIRD 13E, 11.387 GHz, H

9.30 Jet-skiing
10.00 Горный велосипед (повторение)
11.00 Еврофан
11.30 Теннис. Турнир в Нью-Хавен. Четвертьфинал
13.00 Соревнования тракторов
14.00 «Offroad»
15.00 Мотоциклетные гонки.
Гран При Чехии (прямая трансляция)
16.00 Гольф (прямая трансляция)
16.00 Формула 1
18.30 Мотоциклетные гонки.
Гран При Чехии (мотоциклы с колесками, прямая трансляция)
20.30 Гонки грузовиков
21.00 Теннис. Турнир в Нью-Хавен. Полуфинал (прямая трансляция)
23.00 Сумо
0.00 Бокс
1.00 Гонки грузовиков. Гран При Чехии (повторение)

SAT.1

ASTRA 19.2E, 11.288 GHz, V

7.00 Фильмы для детей
8.00 «Lasse». Сернал
8.30 «Необычные приключения волшебника». Сернал
9.00 «Тарзан». Сернал
10.00 «Человек из Атлантики». Сернал
11.00 «UFO». Сернал
12.00 «Звездный путь». Сернал
13.00 «Heartbreak High». Сернал
14.00 «Звездный путь». Сернал
16.00 «Время Твоя». Сернал
17.00 «Вуачат». Сернал
18.00 «Лето ищет веснушечки». Шоу
19.00 Футбол
19.30 «Трое». Сернал
20.30 «Веселые новости»
21.00 «Утажи шоты». Шоу
23.00 Комедийный банкет
0.00 Фильмы (повторение)

VIVA
TELEVISION

EUTELSAT-11F1 13E, 11.006 GHz, H

7.00 Музыкальная лобудка
8.00 «Калитан Moia»
10.00 «Что такое гране?»
11.00 «Шлягеры VIVA»
14.00 «Домохозяйка»
15.00 «Top 100»
16.00 «Charts»
17.00 «Inter Aktiv-Spezial»
18.00 «Шлягеры VIVA»
19.30 Музыкальные известия
20.00 «Классические теледиск»
21.00 «Видео с VJ»
22.00 «Капитан Moia»
Удивительные и забавные виды спорта
23.00 «Видео с VJ»
0.00 «On The Rocks». Рок-музыка
21.00 «Утажи шоты». Шоу
3.00 «Traps»
4.00 «Ночные теледиск»

В О С К Р Е Н Ь Е, 18 А В Г У С Т А

EUTELSAT-11F1 13E, 11.575 GHz, V

Информационный бюллетень каждый час, новости спорта
Дополнения к нему каждые полчаса, новости спорта
7.16 Экономика, уик-энд
7.46, 11.17, 13.17, 17.45 Семь дней Европы
8.16, 14.46 Характерные особенности
8.46, 11.47, 14.38, 15.22, 16.17 Наука и общество
9.46 Экономика
10.26 CNN D'OEIL
10.31 Призма
12.44 Народы Европы
12.51 Культура
13.31 Призма
14.46 Экономика
15.16, 17.17, 19.51, 21.20 Без комментариев
15.44, 20.20 Культура
16.38 Вещь мир
16.44 Народы Европы
17.23 Вещь мир
18.37, 1.12 Культура
18.53 Вещь мир
19.17 Наука и общество
20.38 Вещь мир
20.44 Семь дней Европы
21.38 Наука и общество
22.44 Экономика уик-энд
23.21 Без комментариев
23.41 Семь дней Европы
0.00 Без комментариев
2.21 Наука и общество
2.40 Культура
2.46 Семь дней Европы
3.00 Окончание передач

BBC
WORLD

EUTELSAT-11F1 13E, 11.617 GHz, V

1.00, 2.00, 3.00, 4.00, 5.00, 7.00, 8.00 Новости
1.25 На этой неделе
2.20 Мозговой трест
3.30 Репортаж о бизнесе в Индии
4.25 На этой неделе
6.05 Горизонт
7.20 Британия в фокусе. Общественное око
8.25 Репортаж о бизнесе в Индии
9.00, 11.00, 12.00, 13.00, 14.00 Новости
9.20 На этой неделе
10.00 Последние известия
10.05 Командировка. Корреспондент
11.30 Тайм-аут. Фильм '96 с Барри Норманом
12.30 Показ мод
13.15 Суть дела
14.20 Мозговой трест
15.00 Последние известия
15.05 Ориентир -- Северная и Южная Америка. Очерк
16.00 Последние известия
16.05 Интервью-шоу «Завтрак с Фростом». Ведущий сэр Дэвид Фрост
17.00, 19.00, 20.00, 21.00, 23.00 Новости
17.30 Тайм-аут. Автомат
18.00 Последние известия
18.05 Горизонт
19.30 Тайм-аут. Цикл передач «Восточная кухня» представляет актрису из Индии Мадхар Дасффи
20.20 Объявлено официально
21.20 Окино в Европу
22.00 Последние известия
22.05 Очерк «Большое путешествие»
23.30 Тайм-аут

SAT.1

ASTRA 19.2E, 11.288 GHz, V

9.00 «Звездный путь» (повторение)
9.50 «King Fu». Сернал
11.00 «Big Valley». Сернал
11.55-17.25 Летние фильмы
19.00 «Baywatch Nights». Сернал
20.00 «Считается только любовь». Шоу
21.00 Концерт поп-звезд
0.00 «24 часа»
1.00 «Истории из склепа». Сернал
1.05 Фильмы (повторение)



9.00 «Звездный путь»

POLSAT

HOTBIRD 13E, 11.428 GHz, H

9.00 Программа на день
9.10 Воскресное слово
9.15 «Скорпион». Документальный фильм
9.50 Образы «Бойдин Томашевски»
10.20 Изучаем польской
10.50 «Перец и ваниль»
11.30 Музыкальные фестивали
12.15 Монастыри
12.45 «Приключения Диконатана Кота»
13.30 «Каникулы на польской ноте»
13.30 «Замок Зарика». Сернал
13.55 Папа, а Мартин сказал...
14.05 Встреча с профессором Виктором Зинем
14.25 «Мировой рекорд». Фильм (Польша)
15.30 «Пираты». Телеунир
16.00 Биографии
16.59 Top de los. Развлекательная программа
17.29 Иллюстрированный песенник
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Dog City»
18.40 «5 Сидри»
Архивный фильм (Польша)
20.30 Известия
21.05 Встреча с балладой: «Дожики в Комплоне»
22.00 Художественный фильм
23.00 «Необитаемый остров». Программа Нины Терентев
0.21 Спортивное воскресенье
0.46 Приглашение: «Это все Краков - музеи»
1.04 Лексикон польской острадной музыки
1.19 Панорама

VIVA
TELEVISION

EUTELSAT-11F1 13E, 11.006 GHz, H

7.00 Классические теледиск
8.00 «Калитан Moia»
8.00 «Helke с визитом»
11.00 «Видео с VJ»
12.00 «Inter Aktiv-Spezial»
13.00 Новости недели
14.00 «Vivasion»
15.00 «Что такое гране?»
16.00 «Премьеры VIVA»
17.00 «Видео с VJ»
18.00 «Jam: AIDS»
19.00 «Видео с VJ. House вместо techno»
20.00 Классические теледиск
21.00 «Шлягеры VIVA». Фил представляет танцевальную музыку
23.00 «Charts»
0.00 «Jam: AIDS»
1.00 «Ночной экспресс»
2.00 «Top 100»
3.00 «On The Rocks»
4.00 Ночные теледиск

TVPOLONIA

HOTBIRD 13E, 11.471 GHz, H

9.00 «Улучшение пана Вардецкого». Док. фильм
9.21 Красивые легенды
9.30, 14.00, 20.30 Известия
9.40 Программа на день
9.45 «Встань, моя Польша». Док. фильм
10.18 «Сумасшедшие Майки Сокрови». Сернал
10.40 Игра. Телеунир
11.11 «Мест бог Курко». Сернал TVP
12.03 «Добровольцы 1920 года». Док. фильм
12.54 Изучаем польской
14.10 Программа на день
14.15 Колумбы: «А если будет весна». Сернал
15.16 «Здислава Сосныца». Солнечный концерт
15.743 «И дальше по королевской дороге»
16.00, 22.00 Панорама
16.20 «О печатном слове». Сернал TVP
16.45 Энкла
17.45 Экспресс репортеров
17.45 Гость TV Polonia
18.00 Телеэкспресс
18.15 «Малый Лорд». Фильм
18.45 Игра. Телеунир
19.45 «Уметь простить». Сернал TVP (титры на английском языке)
19.45 Автомобиль
20.00 Хиты спутника
20.20 Комыбельная
21.06 «В почитании Даны Черн»
22.30 «Сорокалетний». Сернал TVP (титры на английском языке)
23.30 Мусской стриптиз
0.00 КОС - комический циклический отрезок
2.25 «Проблема профессора Чельвы». Фильм (Польша)

FILMNET
(POLAND)

ASTRA 19.2E, 10.921 GHz, H, VideoCrypt II

9.00 «Когда последний раз видел Парик». Драма (1954)
11.00 «Большой шлем». Приключенческий фильм
12.30 «Это могло упасть на тебя». Комедия (Англия, 1995)
14.00 «Розан и Том: в мире юнтеров». Драма (США, 1994)
15.30 «Собачий детектив». Комедия (1994)
17.00 «Женщины и мужчины: три истории соблазна». Мини-сернал (США)
20.00 American Chart Show
21.00 «Загадочное исчезновение». Триллер (США, 1991)
22.30 «Дорога к звездам». Бытовой фильм (США, 1977)

TV5

HOTBIRD 13E, 11.325 GHz, V

9.05 Канадский дневник
9.35 Программа для детей
10.30 Музыкальная программа
11.35 «Форд Байерд»
13.45 Известия TVF3
14.00 Кулинарный журнал
14.30 «Монреаль -- открытый город»
16.30 «Другие моря»
17.00 Известия TV5
17.15 Развлекательная программа
18.45 «Удачный Weekend»
19.30 Известия TV5
20.00 «30 миллионов друзей»
20.30 Известия бельгийского TV
21.00 «7 на 7». Журнал общественно-политической публицистики
22.00 «Информационный журнал»
23.00 Известия TF2
23.35 «Женщина из Роз Хил». Французский фильм



14.00 Кулинарный журнал

M

HOTBIRD 13E, 11.659 GHz, V, VideoCrypt II

9.00 «Американский список шлягеров»
11.00 «Music Videos»
13.30 «Первый взгляд»
14.00 Музыкальные новости MTV
14.30 Stylsmol
15.00 Bon Jovi Weekend
16.00 «Star Trax»
19.00 Европейский список шлягеров
21.00 Хиты года
22.00 «7 дней в 60 минут»
23.00 «MTV's X Ray»
0.00 «Beavis & Butt-head». Сатирический мультсериал
0.30 Metacab Spectacula
1.30-7.00 «Ночные теледиск»

RUL
TELEVISION

ASTRA 1A, 11.214 GHz, H

6.45 Мультфильмы
15.05 «Команда А». Сернал
16.00 «M.A.N.T.I.S». Сернал
16.50 «Sea Quest». Сернал
17.50 «Space Corps». Сернал
18.45 Журнал для любителей зверей
20.10 «NoNut». Драматическое спасательные акции
21.15 «Сельский доктор». Фильм (Германия, 1986)
23.15 Шпигель TV
0.00 «Prime Time»
0.20 «Летающее око». Сернал
1.00 Фильмы (повторение)



18.45 Журнал для любителей зверей

EUROSPORT

HOTBIRD 13E, 11.387 GHz, H

9.30 Мотоциклетные гонки.
Гран При Чехии (с 12.30 прямая трансляция)
16.00 Прыжки на лыжах. Соревнования в Тронхайм
16.30 Велоспорт (прямая трансляция)
18.00 Гольф. Финальный раунд
20.00 Гонки IndyCar в США (с 21.00 прямая трансляция)
23.30 Теннис. Турнир в Нью-Хавен. Финал
1.00 Мотоциклетные гонки.
Гран При Чехии (повторение)



9.30 Мотоциклетные гонки

ОБЗОР

И вновь продолжается бой...

Прошедший месяц для белорусского турбизнеса был насыщен разнообразными, преимущественно неприятными событиями.

Конфликт, произошедший в первый июльский уик-энд между АО «Спутник-Беларусь» и турецкой турфирмой «Кассандра-Тур», едва не привел к охлаждению дипотношений между нашими странами. Вкратце суть его такова: заключив со «Спутником» контракт на прием и обслуживание футбольной команды «Антальяспорт», турецкая сторона не в полной мере оплатила стоимость авиабилетов. Белорусская турфирма приняла решение не отправлять самолет до получения полной суммы, и после этого события начали разворачиваться в детективном жанре. Турецкая полиция задерживает находящегося в Антале генерального директора АО «Спутник-Беларусь» Владимира Шульгана и около шести часов содержит в полицейском участке. Затем его привозят в офис фирмы «Кассандра-Тур», заставляя подписать документы сомнительного содержания и только пос-

транных туристов в Беларуси и за право обслуживания белорусских туристов на территории страны — соответственно в 2 и 4 раза меньше.

Таким образом, многомесячные усилия Министерства спорта и туризма по «проталкиванию» этого документа через Кабинет Министров завершились успехом. Маленькую победу празднуют также профессионалы турбизнеса и журналисты: благодаря шумихе, поднятой в белорусской прессе, процесс перелицензирования удался оттянуть на осень и спокойно отработать туристский сезон.

Итак, получение новых лицензий неизбежно, и с этим смирились практически все. Но возникает несколько нюансов, по которым невозможно согласиться с позицией туристского ведомства. 22 июля на встрече с руководителями белорусских турфирм начальник управления туризма Министерства спорта

ключена вероятность того, что после 1 октября многим турфирмам придется «сделать паузу». К тому же, как известно, до начала следующего года все субъекты хозяйствования должны пройти общереспубликанскую перерегистрацию. А поскольку конечный срок перелицензирования 1 октября, то вполне реальна ситуация, когда туристская фирма, получившая лицензию и уплатившая за нее солидную сумму, не будет зарегистрирована как юридическое лицо. Все эти моменты безусловно должны были быть учтены при подготовке постановления Кабинета Министров «О лицензировании...». Увы...

В первой половине июля туристской общественности стал известен текст проекта «Временных правил деятельности в сфере туризма на территории Республики Беларусь». Необходимость принятия подобного документа не вызывает сомнения — ведь несмотря на многочисленные обещания сначала управления международного туризма Минвнешэкономсвязей, а затем и Министерства спорта и туризма, проект закона о туризме так и не был вынесен на рассмотрение сессии Верховного Совета. Но что касается содержания «Временных правил...», то, на мой взгляд, этот документ стоило бы изучить всем высокопоставленным служащим, дабы узнать, как **не надо** готовить нормативные акты. Текст изобилует терминами типа «тур», «туристский продукт», «туристская путевка», определения которых нет нигде. Отдельные же положения и вовсе заслуживают дословного цитирования. К примеру, пункт 9 требует от турфирм «... не увеличивать общую стоимость тура, обусловленную со своими партнерами в контрактах», а также «... не допускать завышенных оценок в качестве услуг, предоставляемых потребителям». Даже в условиях нынешних экономических отношений свобода ценообразования является основополагающим принципом. Хотя, может быть, «Временные правила...» разрабатывались как раз с учетом грядущих перемен.

Есть и вовсе анекдотические примеры. Пункт 20: «Претензии потребителя подлежат удовлетворению исполнителем в добровольном порядке». Ну как тут не вспомнить известное изречение Геннадия Хазанова о выходе на первомайскую демонстрацию в добровольно-принудительном порядке.

Согласно этим «Временным правилам деятельности в сфере туризма на территории Республики Беларусь», турфирмам предлагается работать до принятия Верховным Советом закона о туризме. Согласно этим правилам, по мнению большинства знакомых мне профессионалов турбизнеса, работать невозможно.

И все же не хотелось бы прощаться на грустной ноте. Вопреки стараниям некоторых горечников в последнее время все же намечались пути конструктивного диалога между Министерством спорта и туризма и руководителями белорусских турфирм и туристских ассоциаций. Его результаты, возможно, станут известны к выходу следующего номера «Конъюнктуры». Только бы не спазить...

Павел КОТОВ

В Беларуси будет Национальная туристская компания

25 июня вышло в свет президентское распоряжение № 179-рп «Об упорядочении имущественных отношений в сфере спорта и туризма». Согласно этому документу, в частности, изымались акции ЗАО «Белинтурист», а само предприятие передавалось в ведение Министерства спорта и туризма.

Прошедшие полтора месяца не принесли никаких изменений. Президентский указ о дальнейшей судьбе «Белинтуриста», о скором подписании которого говорили в туристских кругах, так и не появился на свет. Единственным значительным событием можно считать переход опытного профессионала турбизнеса, председателя правления ЗАО «Белинтурист» Ярослава Нехая в Министерство спорта и туризма. С ним беседует корреспондент «Конъюнктуры».

— Мой переход на работу в управление туризма Министерства спорта и туризма не связан с распоряжением президента о реорганизации «Белинтуриста» и был абсолютно добровольным. Сейчас я занимаюсь международными проблемами, принимаю участие в подготовке международных семинаров и заодно работаю над созданием Национальной туристской компании.

— Насколько я знаю, Национальная туристская компания будет заниматься приемом иностранных туристов в Беларуси. На основе чего планируется ее создание, каким образом она будет строить свою работу?

— Сегодня организована рабочая группа, которая занимается разработкой нескольких вариантов создания Национальной туристской компании. Воз-

можно, это будет осуществлено на базе существующего «Белинтуриста», может быть, — вне его. В Беларуси достаточно специалистов, которые смогут наладить эту работу. И если государство нас поддержит — будем готовиться к следующему сезону, проводить маркетинговую работу, зайвим о себе на крупнейших международных выставках.

— Под государственной поддержкой вы имеете в виду кредиты, налоговые льготы?

— Прежде всего хотелось бы иметь поддержку в создании национального туристского продукта, четкую, скоординированную работу администрации президента и Кабинета Министров. Базы отдыха, гостиницы, заповедники, другие культурные объекты должны быть заинтересованы в притоке иностранных туристов.

Возможно, нам придется вернуться к разговору о создании межведомственного совета по туризму при Кабинете Министров. Это позволит, не занимаясь излишней писаниной, на совещательном уровне принимать решения.

— Увеличения притока иностранных туристов невозможно добиться без соответствующей рекламы на международных туристских выставках. В то же время Министерство спорта и туризма так и не помогло турфир-



мам в создании национального стенда на Варшавской выставке, которая пройдет в сентябре...

— Управление туризма Министерства спорта и туризма было создано в марте этого года. Поэтому не стоит упрекать его в том, что оно не занималось международными выставками — на это просто не было времени. Но уже сейчас с учетом опыта таких крупнейших турцентров, как Санкт-Петербург и Москва, мы работаем над основными направлениями экспозиционной деятельности. На Варшавскую выставку мы скорее всего не успеем, но уже на Берлинской выставке, туристской бирже в Париже будет национальный стенд Беларуси с участием всех желающих турфирм. Функции Министерства в данном случае — проводить работу по заключению двусторонних соглашений, быть как бы «буфером», идущим впереди турфирм для расчистки межгосударственных барьеров.

АКТУАЛЬНО

Осторожно: фальшивка!

В конце июля Белорусское телеграфное агентство (БелТА) распространило информацию о том, что руководители крупнейших туристских компаний в конце сезона отпусков соберутся на первое заседание клуба директоров. Инициатором создания клуба выступило Министерство спорта и туризма с целью установления партнерских отношений между участниками рынка.

Как сообщил корреспонденту БелТА начальник управления туризма Василий Корзун, начало сезона этого года было отмечено серией скандалов. Недобросовестная конкуренция, к сожалению, вошла в ежедневную практику турбизнеса. Согласно заявлению г-на Корзуна, министерство вынуждено было предпринимать активные меры. Так, в департамент по туризму Болгарии и аналогичные структуры других стран были разосланы «черные списки» белорусских турфирм, контакты с которыми связаны со значительным коммерческим риском. Но такое административное вмешательство, с точки зрения г-на Корзуна, способно оздоровить ситуацию на недолгое время. Только появление корпоративных интересов у профессионалов турбизнеса будет содействовать

созданию в Беларуси цивилизованного рынка туристских услуг.

Как журналист, который более двух лет занимается проблемами белорусского туризма, хочу осветить реальное положение дел. Начало нынешнего сезона **не было отмечено** серией скандалов, скорее наоборот: напуганные грядущим перелицензированием, турфирмы старались работать максимально точно и осторожно. Единственный более-менее заметный конфликт, связанный с разделом авиабилетов между турфирмами «Белинтурист», «Виза-хес Испано» и «Контур», был внутренним делом вышеназванных предприятий и никак не отразился на качестве обслуживания туристов. Министерство спорта и туризма **не рассылало** «черные списки» белорусских турфирм ни в Болгарию, ни в иные страны, так как не имело на это ни юридического, ни морального права. Возможно, г-н Корзун рассылал их по собственной инициативе. В этом случае его поступок можно расценить как плевок в сторону всего белорусского турбизнеса.

Сообщение, сделанное г-ном Корзуном корреспонденту БелТА, я рассматриваю как преднамеренную дезинформацию, подготовленную с целью дис-

кредитировать белорусские турфирмы, оттолкнуть от них отечественных туристов и иностранных партнеров. К сожалению, мне незнакомы причины хронической не любви начальника управления туризма Министерства спорта и туризма Василия Корзуна к белорусскому турбизнесу. Надеюсь, что время расставит все по своим местам и очень прошу читателей «Конъюнктуры» не принимать на веру подобные заявления, даже если они исходят из государственных источников.

С уважением,
Павел КОТОВ

ОТДЫХ В БОЛГАРИИ

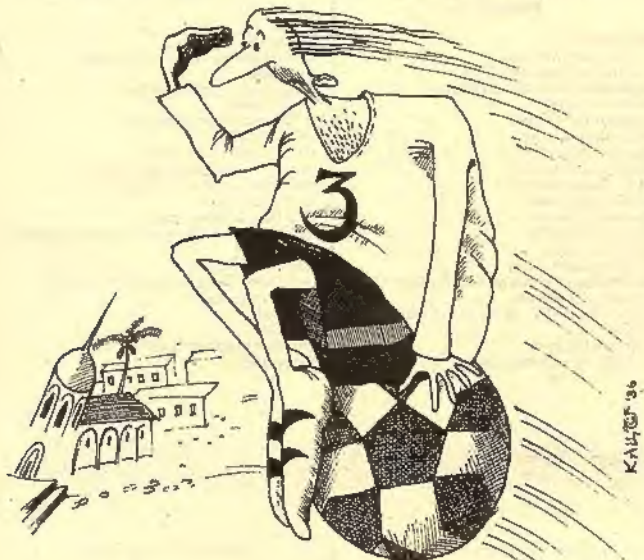
Несебр - семейный отдых, отель ***
Солнечный Берег - молодежный отдых, 12 дн., от \$345, авиа

ЧЕХИЯ, ФРАНЦИЯ

Экскурсионные туры, Прага—Париж—Кельн, 10 дн., \$345, постоянно

ЭКСКУРСИИ В ЛИТВУ, ВИЗЫ НА 6 МЕСЯЦЕВ

GALAR
Тел. (017) 252-29-28
223-25-24
241-03-40 (дисп.)



ле этого отпускают. В это же время представители турецкого футбольного клуба на трапе самолета избивают еще одного белорусского гражданина — сотрудника АО «Спутник-Беларусь» Г. Чернушевича.

...Конфликт закончился достаточно мирно. При посредничестве турецкого посольства в Республике Беларусь были урегулированы финансовые вопросы, соответствующие шаги предпринял белорусский МИД. И тем не менее хотелось бы обратить внимание на одну деталь: налаживая международные контакты, белорусским турфирмам следовало бы внимательнее относиться к выбору партнеров. Главным торговым советником турецкого посольства г-н Хасан Хусейн Шакерджи сообщил корреспонденту «Конъюнктуры», что фирма «Кассандра-Тур» вообще не зарегистрирована в его стране. А ведь эту же информацию из этого же источника руководство АО «Спутник-Беларусь» могло бы получить еще до заключения контракта...

10 июля Кабинет Министров Республики Беларусь принял постановление «О лицензировании туристской деятельности», где предписал всем белорусским турфирмам получить новые лицензии до 1 октября нынешнего года. Плата за их выдачу остается на прежнем, чрезвычайно высоком уровне: за право организации туров за рубеж — 104 минимальные зарплаты, за право приема инос-

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БОЛГАРИЯ	Варна	О	10	авто	по графику	дачи		Минск, Брест	\$185	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	Солнечный Берег	О	15	авиа	29/08	"Искра", "Европа", "Марица"	завтраки, п/пансион	Минск-2	от \$470	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9700
	Созопол, Обзор	О	11	авиа, авто	постоянно	частный отель	по справке	Минск	от \$210	ВИСЛАТУР	229-3648
	Обзор	О	12	авиа, ж/д	постоянно	частный отель	по выбору	Минск	от \$249	ДУНАЙ-ТРЕЙД	229-3580
	Созопол, Несебр	О	11, 16	авиа, авто	постоянно	постиница	п/пансион, по выбору	Минск	авиа-от \$395, авто-от \$250	БЕЛ-ОРИЕНТИР	234-8223 276-9707
	Варна (Св. Константин и Елена)	О	12	авиа	23/08, 31/09	****	трансфер	Минск-2	от \$360	ЛЕКСЛЕНД	266-4484 268-3264
	Обзор	О	12	авиа	постоянно	частный отель	пансион, питание по заказу	Минск-2	\$300	РЕЙНБОУ	220-4608 220-4679
	Солнечный Берег, Золотые Пески	О	12	авиа, личн. авто	постоянно	****	завтраки, ужин по желанию	Минск-2	по справке, скидки детям	ЮЛЕНА	220-3839 259-5487
	Солнечный Берег, т/к "Дюни", г. Китен, Золотые Пески	О	12-15	авиа	постоянно	****	трансферы, завтраки	Минск-2	от \$460, скидки до 12 лет	СПУТНИК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004 222-3022
	Солн. Берег, Несебр, Созополь, Китен	О+Э	15	авиа	постоянно	****, частн. гост. апарт.	по выбору	Минск-2	от \$300	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711
	Солнечный Берег, Албена, Золотые Пески	О	12-14	авто, авиа	постоянно	****, домики с удобств.	завтраки, мед. страховка, экскурсии	Минск	авто-от \$240, авиа-от \$390	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868
	Несебр, Солн. Берег, Албена и др.	О+Э	12	авиа	постоянно	****, апарт.	гид, экскурсии	Минск-2	?	КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
БОЛГАРИЯ-ЧЕХИЯ	Зол. Пески, Солн. Берег, Приморское	О	12, 18	авиа, авто	постоянно	****	завтраки	Минск-2	авиа-\$415, авто-\$300	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913 (0152) 440241
	Золотые Пески	О+ДО	13	авто	постоянно	****	завтраки, п/пансион, ужин по заказу	Минск	от \$285	ВЕСТ-ТУР	235-2511 235-2552
БОЛГАРИЯ-ЧЕХИЯ	Созопол	О	12	авиа	29/08, 9/09	частный отель	п/пансион, по заказу, трансфер, медстрах	Минск-2	от \$325, скидки до 12 лет	БЕЛГРИН	230-6886
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ + ОБУЧЕНИЕ (С СЕНТЯБРЯ). АНГЛИЙСКИЙ, НЕМЕЦКИЙ, ФРАНЦУЗСКИЙ								по справке	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
ГЕРМАНИЯ	Ганновер, Билефельд, Эссен	за авто	14	м/а VW	ежедневно	****	проезд до Ганновера и Эссена	Минск	от \$100 с пр.	ИНТЕРСИТИ	239-3377 232-9081
	ЕВРОВИЗЫ. ПОЕЗДКИ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ									ЮЛЕНА	220-3839 259-5487
ГЕРМАНИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Дюссельдорф, фабрики Германии (одежда, обувь, кожан.)	Ш	9 (Сраб.)	авто	постоянно	****, завтраки	переводчик, беспл. отпр. багажа, экск. скидки	Минск	\$390	VLM	232-5826
	ПОЕЗДКИ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ (АВТОБУС) С ВИЗОВОЙ ПОДДЕРЖКОЙ (14 дней, 1, 3 мес.)									ВЕСТ-ТУР	235-2511 235-2552
ГРЕЦИЯ	Паралия, Халкидики, Афины, о.Крит	О	10, 12, 14	авиа	постоянно	апарт., ****	по выбору, визы	Минск-2	от \$490	БЕЛАЯ РУСЬ	220-7632
	Халкидики	О	8, 14	авиа	сб	****	пансион по желанию	Варшава	от \$348	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	Салоники, Халкидики	О	10	авиа	постоянно	****	п/пансион	Минск-2	от \$620	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913 (0152) 440241
	о.Крит	О	8, 14	авиа	чт	****	пансион по желанию	Варшава	от \$350	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
ЕГИПЕТ	Каир, Александрия, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	пн, чт	****, *****	экскурсии, п/пансион, шв. стол	Минск	по справке	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 15	авиа	пн	****, *****	п/пансион (шв.стол), экскурсии, трансфер	Минск, Киев	от \$500 +виза	ИСИНГА	229-0601 8017 210-4145
	Каир, Хургада, круиз по Нилу	О+Э	8, 15	авиа	постоянно	****, *****	п/панс., пансион, экскурсии	Минск-2	от \$573	КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
ИСПАНИЯ	о.Майорка (Балеарские острова)	О	10	авиа	постоянно	****, *****	п/пансион, по выбору	Минск-2	от \$700	ВИАХЕС-ИСПАНО	220-0381 220-0782
	Коста Брава	О	10	авиа-чарт.	постоянно	****, *****	п/пансион, экскурсии	Минск-2	от \$650	БЕЛФЕР	220-0006
	Ллорет де Мар, Тосса де Мар	О	10	авиа	24/08, 2/09	****, *****	питание по заказу, экскурсии	Минск-2	от \$650	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	Сапоу, Синес, Ллорет де Мар	О	10	авиа	постоянно	****, *****	п/пансион, по выбору	Минск-2	от \$600	ВИАХЕС-ИСПАНО	220-0381 220-0782
	о.Майорка (Балеарские острова)	О	8, 14	авиа	пт	****, *****	пансион по желанию	Варшава	от \$422	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931
	о.Тенерифе (Канарские о-ва)	О	8-15	авиа	постоянно	****, *****	по выбору, экскурсии	Минск-2	от \$745	ТЭБ-ТУР	229-3589
	Ллорет де Мар	О	10	авиа	постоянно	****, *****	п/пансион, экскурсии	Минск-2	от \$750, скидки до 12 лет	СПУТНИК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
	о.Тенерифе, Гран Канария (Канарские о-ва)	О	8, 15	авиа	по справке	****, *****	п/пансион, экскурсии	Москва	от \$970	БЕЛФЕР	220-0006
	предмесье Рима, Чезенатико	О	11, 15	авиа, авто	регулярно	****, *****	питание, апарт.	Минск	авиа-от \$530, авто-от \$398	БЕЛ-ОРИЕНТИР	234-8223 276-9707
	Римини	О	11	авиа	каждые 11 дн.	****, *****	п/пансион, трансфер, экскурсии	Минск-2	от \$700, скидки до 12 лет	СПУТНИК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004
ИТАЛИЯ	Чезенатико	О	18	авто, авиа	постоянно	****, *****	питание по желанию, экскурсии	Минск	по справке	ПОЛОНЕЗ	230-8127 276-8878
	Чезенатико, Сан-Марино, Венеция, Римини	О+Э	14	авто	постоянно	апарт.	экскурсии в Рим, Ватикан, Пизу и др.	Минск-2	\$285+виза	СПУТНИК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т/Ф: 226-96-78. ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 100.000 руб. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН	
КИПР	Лимассол, Айя-Напа	О+Э	8,11,12, 1	авиа	постоянно	***,*****	по выбору, круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от \$520	ТЭБ-ТУР	229-3589	
	Лимассол, Ларнака	О	7, 14	авиа	пн	***,*****	пансион по желанию	Варшава	от \$399	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931	
	Ларнака, Лимассол, Айя-Напа, Пафос	О+Э	8, 11, 15	авиа	постоянно	***,*****	по выбору	Минск-2	от \$541	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711	
ЛАТВИЯ	Юрмала	О+Л	от 5	ж/д, авто	постоянно	санаторий "Балтия"	по заказу	Минск	от \$20/сут.	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	269-1343	
ЛИТВА	Паланга	О	по желан.	авто	постоянно	санаторий	без з/пасп.	Минск	от \$230	ЛЕКСЛЕНД	266-4484 268-3264	
	ПАЛАНГА! ЯНТАРНАЯ БАЛТИКА - ЧУДЕСНЫЙ ОТДЫХ В ЛЮБУЮ ПОГОДУ									РЕЙНБОУ	220-4608 220-4679	
ПОРТУГАЛИЯ	Альгарве	О	10-11	авиа	постоянно	***, *****	завтраки, шв. стол	Москва	от \$1200	САННИ-ТРЕВЕЛ	227-3365 227-7931	
РУМУНИЯ	Мамаяя (Черное море)	О	13	ж/д	август-сентябрь	**	завтраки	Минск	\$315, скидки детям	ТЭБ-ТУР	229-3589	
	Мамаяя (Черное море)	О	13	ж/д	каждые 15 дней	**	завтраки	Минск	от \$230	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931	
СЛОВАКИЯ	оз.Ширьява (г.Михаловец)	О	13	авто Neopl.	постоянно	**	пансион, экскурсии, гид, мед.страх.	Минск	от \$220, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1858	
ТУНИС	все курорты	О	8, 15	авиа	вт	***,*****	п/пансион (шв.стол), сафари	Минск, Варшава	\$443	ИСИНГА	229-0601 (8017) 210-4145	
	все курорты	О	8, 15	авиа	постоянно	***,*****	п/пансион, экскурсии, сафари	Минск, Варшава	от \$460	ТЭБ-ТУР	229-3589	
	Суус, Монастир	О	8, 14	авиа	пт, сб	** ,*****	пансион, экскурсии, джип, сафари	Варшава	от \$345	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931	
	все курорты	О	8, 15	авиа	ср	***, *****	п/пансион	Минск-Варшава	от \$460	БЕЛАЯ РУСЬ	220-7632	
ТУРЦИЯ	Кушадасы	О	11-12	авиа	постоянно	***, *****	п/пансион	Минск-2	?	ТЕРМЕС	239-3215 269-1678 232-3854	
	Минск-Стамбул-Минск	Ш+О	7, 8	авто Mers.	вт, сб	*** в центре	завтраки, экскурсии, море	Минск	\$150+150 т.р.	ДОГАН СЕНМЕЗ	229-2870	
	Анталья	О	11-12	авиа	27/08, 6/09	***, *****	п/пансион	Минск-2	от \$610	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9861	
	Измир, Кушадасы	О	12-13	авиа	постоянно	***,*****	п/пансион	Минск-2	от \$500	СВЭЛНА	223-0701	
	Алания	О	14	авиа	ас	** ,*****	пансион по желанию	Варшава	от \$456	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931	
	Стамбул, Измир	Ш+О	Ш-3, О-10	авиа, авто	постоянно	отель	по справке	Минск	от \$350	ВИСЛАТУР	229-3648	
	Анталья	О	11-13	авиа	ежедневно	***, *****	п/пансион, экскурсии	Минск-2	от \$580, скидки до 12 лет	СПУТНИК-БЕЛАРУСЬ	222-3746 222-3930	
	курорты Эгейского моря	О+Э	12	авиа	постоянно	***, *****	п/пансион, шв.стол	Минск-2	от \$495	ПЕНТАТУР	231-6955 232-5711	
Кушадасы, Гомюльдур, Анталья	О	11-13	авиа	постоянно	***,*****	п/пансион, гид	Минск-2	от \$480, джип, до 80%	КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805		
ФИНЛЯНДИЯ-ШВЕЦИЯ	Хельсинки, Стокгольм	О+Э	2-4	авто	по графику	** ,*****	экскурсии	С.-Петер	от \$145	ТУССОН	236-2977 236-9771 236-5931	
ФРАНЦИЯ	Ницца, Канни, Антибы	О	8-13	авиа	постоянно	***, *****	трансферы, завтраки	Варшава	от \$1300	САННИ-ТРЕВЕЛ	227-3365 227-7931	
	Берлин-Париж-Кельн-Варшава	Э	9, 10	авто	постоянно	** в центре	завтраки, гид, экскурсии	Минск	\$380-460	БЕЛАЯ РУСЬ	220-7632	
	Лион-Париж ч/з Дрезден	Э	12	авто	постоянно	Лион - монастырь, Париж - отель	экскурсии по желанию	Минск	\$340	КАРКАС	223-6932 233-0088 252-2695	
	Париж	Э	10	авто	10/09	отель в центре	завтраки, гид, медстрах	Минск	по справке	ОСТ'КОМ	233-1378 277-0138 233-9891	
ЧЕХИЯ	Прага, Карловы Вары	Э	6	авто Neopl.	постоянно	**	завтраки, экскурсии, гид	Минск	\$150	ЭКОЛОГИЯ	253-3739 255-1868	
	Махово оз., Скальный каньон, Прага, Карловы Вары	О+Э	6-12	авто	18, 22, 25/08	отель	пансион, гид, медстрах	Минск	\$150 (бдн.) \$240 (12дн.)	ОСТ'КОМ	233-1378 277-0138 233-9891	
Чехия-Германия-Испания-Франция	Прага-Страсбург, Коста Брава, Барселона, Париж, Кельн	О+Э	15	авто	ежедневно	** ,*****	п/пансион, экскурсии	Минск	от \$450+виза, скидки до 12 л.	СПУТНИК-БЕЛАРУСЬ	222-3552 222-3004	
РАЗНОЕ	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В СЛОВАКИИ, ЧЕХИИ (АВИА, АВТОБУС)								Минск	по справке	СПУТНИК-БЕЛАРУСЬ	222-3930 222-3746
	ГРУППОВЫЕ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЛИТВУ, ЛАТВИЮ									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102	
	ДЕТСКИЙ И ВЗРОСЛЫЙ ОТДЫХ НА КУРОРТАХ БОЛГАРИИ, ТУРЦИИ, ИТАЛИИ, ИЗРАИЛЯ									ДУНАЙ-ТРЕЙД	229-3580	
	ОТДЫХ В БЕЛАРУСИ И СНГ (АВИА, АВТОБУС, ПОСТОЯННО)									СПУТНИК-БЕЛАРУСЬ	222-3746 222-3930	
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ: ЧЕХИЯ, ФРАНЦИЯ (Лазурный Берег, о.Корсика, о.Мартиника, Французские Альпы)									ТКД-7	229-3576 247-7424а	
	ЕВРОВИЗЫ (1, 1.5, 3.5 месяца), ВИЗЫ В ЛИТВУ, ТУРЫ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ, СЛУЖЕБНЫЕ ВИЗЫ, ВАУЧЕРЫ В ВЕНГРИЮ									ТЕРМЕС	239-3215 269-1678 232-3854	
ВИЗЫ В ЛИТВУ									ВИСЛАТУР	229-3648		

ОБЗОР

Пейджинг в Беларуси: функционирование, услуги, перспективы

За полтора последних года пейджинговая связь в нашей стране завоевала огромное количество поклонников. И это неудивительно: на сегодняшний день система персонального радиовызова — пожалуй, самый дешевый и удобный вид мобильной связи.

По сути, ПППС (переносной персональный приемник сообщений, или просто пейджер) — это обычный портативный приемник, работающий в диапазоне УКВ (FM) и отображающий принятую информацию на ЖК-дисплее. Для того, чтобы отправить сообщение клиенту пейджинговой компании, необходимо позвонить в бюро, сообщить оператору номер абонента и продиктовать текст сообщения. Оператор набирает этот текст на компьютере и отправляет его на центральный терминал, откуда тот поступает на передатчик и далее — в эфир. Пейджер улавливает адресованный ему сигнал и «сообщает» об этом хозяину звуковым сигналом, мелодией либо вибросигналом. Полученная информация, независимо от того, прочитана она или нет, заносится в память пейджера, откуда ее в случае необходимости можно извлечь.

Практически все работающие в Беларуси пейджинговые компании для передачи в эфир сообщений используют по одному мощному передатчику (почти у всех фирм эта аппаратура идентична), установленному как можно ближе к центру Минска на высотных зданиях. Таким образом

обеспечивается устойчивый прием сигнала в радиусе 40–50 км. Правда, при этом существуют зоны, в которых прием сигнала невозможен. Это разнообразные складки местности, а также подвальные помещения, метрополитен и т.п.

Для того, чтобы во время нахождения пользователя в этих «мертвых» зонах не произошла утеря информации, в стандартных услугах пейджинговых компаний заложено архивирование всех поступающих за определенный период сообщений. Таким образом, покинув подобную зону, клиент может позвонить оператору и попросить повторить для него все сообщения, пришедшие за время его отсутствия.

Это сделать еще проще, если в услугах фирмы значится нумерация всех приходящих для клиентов сообщений. В этом случае пользователь может легко отслеживать любую потерю информации и просить повторить именно то сообщение, которое он не получил.

Кроме уже упомянутых «секретарских» функций по повтору принятых сообщений, многие операторы пейджинговой связи рекламируют и целый ряд других дополнительных услуг для своих кли-

ентов. Это, прежде всего, возможность отослать переданную информацию на пейджер адресата в определенное время либо повторить ее несколько раз с заданным интервалом. Возможно также отсылка одного сообщения на несколько пейджеров одновременно.

Кроме того, многие пейджинговые компании предлагают программу «удаленный терминал», которая позволяет передавать сообщения с компьютера через модем на передатчик, минуя оператора. Это, во-первых, исключает ошибки, возникающие при наборе информации, а во-вторых, способствует еще большей конфиденциальности передаваемой информации.

Еще одной услугой, которой могут обеспечить своих клиентов некоторые белорусские пейджинговые фирмы, является роуминг (от английского *goat* — странствовать). Благодаря связям белорусских компаний с их московскими коллегами (некоторые из них являются филиалами московских пейджинг-систем), у белорусских пользователей появилась возможность получать информацию на пейджер, находясь на территории Российской Федерации — в тех городах, где действует российский партнер белорусской пейджинговой фирмы. Правда, в некоторых случаях для этого необходимо заменить минский пейджер на аппарат, работающий на местной частоте; иногда для связи с абонентом приходится звонить в бюро того города, в котором он находится. Однако чаще всего тот, кто передает сообщение, может даже не знать, что адресат находится за несколько тысяч километров от Минска.

Кроме перечисленных услуг многие пейджинговые операторы обеспечивают своих пользователей дополнительным информканалом, который чаще всего содержит прогноз погоды, курсы обмена наличных валют в банках Минска, итоги торгов на валютных биржах Москвы и Минска, официальные курсы НБ РБ, последние видеонюансы, программы ночных клубов и т.д.

(Продолжение обзора читайте в «Конъюнктуре» от 26 августа)

Дмитрий КУЛАГИН

ГИД

Где купить пейджер

«ВЕССО-БЕЛ»
(тел. 220-78-69)

Работает на белорусском рынке около 1,5 лет. Предлагает 5 моделей пейджеров марки *Motorola*. Среди них — информационный пейджер *News Stream*, предназначенный для передачи больших объемов информации на Winchester компьютера.

Обеспечивает программой «удаленный терминал». Секретарские функции — за последние 24 часа.

Осуществляет роуминг по России — города Москва, Нижний Новгород, Пермь, Уфа; в перспективе — все областные центры. Передатчик установлен на одном из самых высотных зданий Минска по ул. Мельникайте, 2, благодаря чему радиус приема сигнала достигает 70 км.

Информканал содержит курсы наличной валюты, результаты торгов на валютных биржах Минска и Москвы, курсы валют Нацбанка Беларуси и Центробанка России, курсы конвертации валют финансовыми компаниями, прогноз погоды, а также рекламный канал (выставки, презентации, работа баров, казино и т.д.).

«МОБИЛКОМ»
(тел.: 277-89-19, 278-60-30)

На рынке работает с февраля 1995 года. Предлагает клиентам 5 моделей пейджеров марок *Motorola*, *Philips*, *Nec*. Обеспечивает прием сообщений на английском языке и возможность получить их перевод в течение рабочего дня. Дублирование сообщений до 9 раз. Секретарские услуги — за последние 5 суток.

По желанию клиентов бесплатно устанавливает программу «удаленный терминал». Обеспечивает нумерацию сообщений.

Передатчик размещен на 16-этажном здании в Минске по ул. Казинца, 62. Радиус приема — 40–50 км от кольцевой дороги. Ретранслятор — в Борисове, устанавливаются в Березино и Слуцке. Государственный комитет Республики Беларусь по радиочастотам принял решение о создании систем персонального радиовызова в Могилеве и Бресте дочерними предприятиями «Мобилкома».

Информканал содержит сводку погоды, курсы наличной валюты в крупнейших минских банках, результаты торгов на валютных биржах Минска и Москвы, курсы конвертации валют, курсы Нацбанка Беларуси, видеонюансы, рекламу мероприятий и т.д.

«ОМИКС — РАДИОПЭЙДЖ»
(тел. 227-66-86)

Новичок белорусского рынка, работает с мая 1996 года. Является дилером московской пейджинговой компании «РадиоПэйдж», что может свидетельствовать о серьезных перспективах компании на рынке нашей страны.

Предлагает 8 моделей пейджеров марок *Nec* и *Motorola Advisor*. Обеспечивает программой «удаленный терминал», секретарские услуги (за последние 24 часа), нумерацию сообщений.

В настоящее время зона уве-

ренного приема — 40 км (от 16-этажного здания в Минске по Партизанскому проспекту, 2/4), неуверенного приема — 60 км; однако фирмой проводятся работы по увеличению этих показателей за счет увеличения высоты антенны передатчика.

Обеспечивает прямой роуминг с Москвой, Санкт-Петербургом, Нижним Новгородом, Новосибирском, Тулой, Казанью, Орлом, Ташкентом, Тольятти (для связи с абонентом в этих городах звонить необходимо в минское бюро фирмы).

Информационный канал содержит прогноз погоды, максимальный курс покупки и минимальный курс продажи наличной валюты минскими банками, результаты торгов на валютных биржах Минска и Москвы, курсы взаиморасчетов нескольких финансовых компаний.

MDF COMMUNICATIONS
(тел. 264-63-42)

На рынке с февраля 1995 года. Предлагает 3 модели пейджеров марок *Nec* и *Motorola Advisor*. (Кстати, цена на последнюю модель, как, впрочем, и на многие другие, — одна из самых низких в Минске.)

Антенный комплекс, установленный на здании НИИСА по пр. Скорины, 117, обеспечивает устойчивый прием в радиусе 50 км, неуверенный — 70 км. Стандартный набор услуг.

Осуществляется роуминг по

Москве (услуги московской фирмы «ЭкоСофт» требуют замены аппарата).

Информационный канал включает сведения о курсах наличной и безналичной валют, прогноз погоды, сведения о торгах на Минской МВБ, рекламу.

RADIO DATA STREAM
(тел. 227-88-60)

Единственная фирма, организованная с участием государственного капитала (Минский городской радиотрансляционный узел) и обеспечивающая своих клиентов аппаратами марки *Nokia* (2 модели). Работает с 1 апреля 1996 года.

Для передачи информации использует частоту работающих в FM-диапазоне радиостанций (что, как поговаривают, не самым благоприятным образом сказывается на качестве передаваемого сигнала).

Вместе с тем в сотрудничестве с аналогичными государственными предприятиями обеспечивает охват до 60% территории страны, а также роуминг в Вильнюсе, Риге, Москве и десятке других крупных городов России и СНГ (эти услуги требуют замены аппарата).

Информационный канал включает новости с Минской МВБ, курсы валют НБ РБ, максимальный курс покупки наличной валюты в минских банках, прогноз погоды.

Дмитрий КУЛАГИН

КРУПНЕЙШАЯ СЕТЬ ПЕЙДЖИНГОВОЙ СВЯЗИ
В РОССИИ И СТРАНАХ СНГ
РадиоПэйдж

RADIO РАДИО
PAGE ПЭЙДЖ

прямая связь:

МИНСК Тольятти
Москва Ташкент
С.Петербург Тула
Н.Новгород Орел
Новосибирск Казань



ВЫИГРАЙ ВРЕМЯ

249-00-00

телефон, который вы помните всегда

Компания ОМКС

ТЕЛЕФОНЫ:
278-60-30, 278-08-98

ВЕЗДЕ... ВСЕГДА...

ПЕЙДЖЕРЫ
МОБИЛЬНЫЕ
ТЕЛЕФОНЫ
СИСТЕМЫ Сотовой
СВЯЗИ "БЕЛСЕТ"

NEC, PHILIPS
MOTOROLA
BENEFON
NOKIA
MAXON

МОЛНИЕНОСНАЯ
СВЯЗЬ

Vesso-Bel
ПЕЙДЖИНГОВАЯ КОМПАНИЯ

ПЕЙДЖИНГ — ЕЩЕ ОДНА СТЕПЕНЬ ВАШЕЙ СВОБОДЫ